ПЕРМСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

Материалы IX Международной научно-практической конференции

(05 ноября 2020 г.)

Часть 2

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР
"Perm University Press"
Пермь 2020

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«ПЕРМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР «ЭКОМЕН» (ЭСТОНИЯ)

НПО «ИМПУЛЬС»

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

Материалы IX Международной
научно-практической конференции

(05 ноября 2020 г.)

Часть 2

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР
"Perm University Press"
Пермь 2020

УДК 338.27
ББК 65.054.3
П783

П783 **Прогнозирование** инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования [Электронный ресурс] : материалы IX Международной научно-практической конференции (05 нояб. 2020 г.) в 2 ч. / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2020. – Ч. 2. – 6,40 Мб ; 501 с. – Режим доступа: http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/prognozirovanie-innovacionnogo-razvitiya-nacionalnoy-economiki-2020-ch2.pdf. – Заглавие с экрана.

ISBN 978-5-7944-3584-9
ISBN 978-5-7944-3586-3 (Ч. 2)

В сборнике представлены статьи по материалам докладов на IX Международной научно-практической конференции.

Цель конференции – обсуждение современного состояния, проблем, тенденций, перспектив инновационной экономики России, ее регионов, поиск решений по вопросам развития национальной экономики и прогнозирования развития экономики России; обмен научными результатами и исследовательским опытом.

Материалы сборника могут представлять интерес для широкого круга специалистов в области экономики.

УДК 338.27
ББК 65.054.3

Издается по решению кафедры предпринимательства и экономической безопасности Пермского государственного национального исследовательского университета

Редакционная коллегия:

М. Н. Руденко, зав. кафедрой предпринимательства и экономической безопасности, д.э.н., профессор;
Ю. Д. Субботина, зам. зав. кафедрой предпринимательства и экономической безопасности, к.э.н., доцент

ISBN 978-5-7944-3584-9
ISBN 978-5-7944-3586-3 (Ч. 2)

© ПГНИУ, 2020

СОДЕРЖАНИЕ

СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНО-МИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ..... 9

Арсланбаева Р.В.
Проблемы моногородов республики Башкортостан……..... 9

Базуева Е.А.
Теневая экономика в Российской Федерации и ее масштабы..... 13

Баталова Т.С.
Оценка экономической доступности продовольствия в Пермском крае……..…… 22

Боброва А.А.
Инвестиционная привлекательность региона: проблемы и пути решения……..... 32

Богатырева М.Р., Халилова К.С.
Мотивационный механизм управления персоналом на предприятиях…….. 41

Боровых Н.С.
Особенности оценки и обеспечения экономической безопасности Пермского края……..... 48

Вайшнарович Г.В.
Оценка социально-экономического развития регионов, на территориях которых созданы особые экономические зоны промышленно-производственного типа……. 55

Варавва М.Ю.
Инновации альтернативного ресурсозамещения…… 64

Вдовина Н.Ю.
Экономические преступления в России: проблемы идентификации и оценки……..... 71

Габидуллина А.А.
Безработица как угроза экономической безопасности России……. 79

Галимова А.Ш., Габдрафикова К.Р.
Управление талантами в организации……. 86

Зеленина Е.С.
Незаконное лесопользование в Приволжском федеральном округе: экономические последствия и пути решения……..……..... 90
Калашникова А.А.
Инвестиционная привлекательность Пермского края…… 100
Кряжова А.В.
Экономические преступления – угроза экономической безопасности России…….. 110
Кузавко А.С.
Поддержка предпринимательства в Днепро-Двинском регионе……. 117
Лапина Ю.А.
Проблемы современного процесса банкротства физических лиц.. 122
Мехрякова О.М.
Особенности обеспечения экономической безопасности малого предприятии в условиях цифровой экономики в период пандемии……..…… 128
Мехрякова О.М.
Пути снижения безработицы в Пермском крае……... 135
Неустроева Н.А.
Теоретические подходы формирования кластерной теории…….. 142
Пегушина П.С.
Совершенствование внешнеэкономической деятельности Пермского края……..... 151
Петухова Ю.Ф.
Тенденции и перспективы инновационного развития Пермского края……..... 161
Рубцов Г.Г.
Актуальные вопросы развития макрорегионов в Российской Федерации ……..... 171
Рудакова А.А.
Оценка уровня развития здравоохранения на примере Пермского края……..... 177
Сайдакова В.А.
Напряженность регионального рынка труда……..... 187

Сидоров В.П., Тангриберганов С.
Оценка комфортности среды микрорайонов города Ургенч (республика Узбекистан)…….. 1945
Симакова Е.С., Нанакина Ю.С.
Образ нового потребителя как результат формирования современных потребительских тенденций…… 200
Тарасова В.Э.
Оценка инвестиционной привлекательности региона на примере Пермского края……... 206
Терелецкова Е.В., Шарафутдинова Л.Р.
Адаптация персонала организации в современных условиях экономического развития…… 216
Унанян М.К.
Профилактика терроризма и экстремизма в молодежной среде по Пермскому краю……..… 222
Хлебников В.Ю., Хлебников Н.В., Хлебникова А.В.
В поисках современных механизмов формирования конкурентоспособного потенциала территорий…… 232
Шакурова М.П.
Влияние мирового нефтяного кризиса на Россию…….. 238
Юмагулов А.М.
Проблемы высокой текучести персонала среди работников вахтовым мето-
дом……... 243

СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА……... 248

Боровых Н.С.
Региональная поддержка инновационной деятельности (на примере Пермского края)…… 248
Галимуллина А.М.
Становление концепции региональных инновационных систем в российской практике…… 256
Мамчун Д.А.
Защита рынка Российской Федерации от проникновения фальсифицированных лекарственных средств……..... 262

Стройкова В.И.
Оптимизация логистических процессов в рамках рационального природопользования……. 271
Чугайнова А.В.
Проблемы продовольственной безопасности России…….. 277
Шатова Р.С.
Внедрение систем электронного документооборота в целях обеспечения экономической безопасности бизнеса……..... 284

СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ…… 292

Алексеева А.В.
Финансовый контроль как способ обеспечения финансовой безопасности региона…… 292
Голоухова Е.Н.
Современные проблемы, возникающие в процессе осуществления финансового мониторинга и контроля бюджетов…….. 296
Жирикова В.О., Александрова Е.А.
Основные тенденции развития валютного регулирования и валютного контроля в Российской Федерации в период пандемии короновирусной инфекции…… 304
Новгородов А.М., Медведева И.А.
Оценка возможностей практического применения концепции аудита автотехнического обеспечения воинских частей……..... 312
Облецова А.А., Петрова О.П.
Содержание и особенности пруденциального надзора над банковской деятельностью…….. 318
Панченко Я.С., Матвеева Е.Е.
Организация финансового контроля в бюджетных организациях…… 324
Попова О.О., Шевцова Т.П.
Современные проблемы финансирования расходов казенных учреждений…… 331
Семочкин А.С., Петрова О.П.
Мониторинг рынка банковских услуг Смоленской области…… 338

Фомичева П.Э., Медведева И.А.
Современные проблемы организации аудита эффективности использования государственных средств…… 343
Чудинова Я.А.
Особенности инвестирования в ценные бумаги в России……. 352
Юдина Ю.А.
Индикативный подход к оценке финансовой безопасности Российской Федерации…… 359

СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ……. 370

Богданов А.Г., Мыльникова Л. А.
Особенности бухгалтерского учета и налогообложения товарных операций в райпо…… 370
Болобошкова И.Э.
Анализ степени влияния состояния краткосрочной дебиторской задолженности на коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами…… 378
Виногоров Г.Г.
Направления методики анализа эффективности работы майнинг-фермы……..…….. 385
Виногоров Г.Г.
Внедрение в практику работы субъектов хозяйственных стран-членов ЕАЭС составления не финансовой отчетности..... 392
Курганов В.Н.
Роль налога на прибыль организаций при формировании бюджета Смоленской области……. 400
Кучукова Н.М.
Роль, место и основные задачи налогового аудита для обеспечения экономической безопасности согласно российской практике и международных стандартов аудита……... 406
Москалева Ю.А., Лукашева О.Л.
Современные подходы к учету затрат организаций общественного питания……... 411
Сабекия К.Р.
Особенности учета командировочных расходов при УСН…… 420

Сарафанова Е.В., Александрова Е.А.
Применение различных систем оплаты труда……. 426
Тихонова А.В., Лукашева О.Л.
Возможности управления дебиторской задолженностью компании на основе различных программных продуктов……... 434
Щербина Э.С.
Развитие аудита в эпоху цифровой экономики……. 440

СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ……..... 449

Жуйкова Е.А.
Анализ проблемы истощения не возобновляемого природного ресурса: нефть……...……. 449
Литвинова А.Я.
Инновационная деятельность российских предприятий в сфере рационального природопользования…… 455
Сафонов А.О., Алимов А.А., Хакимов М.М.
Экономический анализ рационального использования биорсурсов растительного происхождения……..... 465
Саштов Д.Р.
Проблемы и возможности внедрения экологических инноваций и менеджмента в России…… 474
Шмакова О.В.
Оценка экономической безопасности Пермского края…….. 482
Шмакова О.В.
Финансово – экономический анализ как механизм избегания падения компании…….. 492

СЕКЦИЯ 4. РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ЭКОНОМИКА ТРУДА, ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР В ЭКОНОМИКЕ, ЭКОНОМИКА НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ И ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ, ДЕМОГРАФИЯ

УДК 338.3
ББК 62.15

ПРОБЛЕМЫ МОНОГОРОДОВ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Арсланбаева Р.В., ст. преподаватель
Электронный адрес: Ralina0507@gmail.com
Башкирский государственный университет,
450000, г. Уфа, ул. З. Валиди, 32

В статье приведен анализ основных проблем моногородов республики Башкортостан. Среди основных авторами выделяются: экологическая обстановка и отсутствие реальных располагаемых доходов населения, что ведет к падению оборота розничной торговли. Кроме того, в период постпандемии, проблемы моногородов еще более усугубятся, что может привести к социальным взрывам.

Ключевые слова: моногород, устойчивое развитие.

Моногорода России стали традиционным явлением для пространственной организации страны, оказывая все более возрастающее влияние на систему экономики и социума. В данных населенных пунктах производится почти четверть валового внутреннего продукта РФ, и проживает почти тридцать процентов населения. Несмотря на повышенный интерес к теме монопрофильных населенных пунктов, многие аспекты остаются неизученными: это и экологическая обстановка в моногородах, объемы выбросов загрязняющих веществ, показатели товарооборота и социальные проблемы.

© Арсланбаева Р.В., 2020

Моногорода расположены в 62 из 85 субъектов Российской Федерации, во всех федеральных округах, при этом на территории Приволжского федерального округа сосредоточен 77 населенный пункт с монопрофильной специализацией. Это самый большой показатель в стране. Если в среднем по стране в моногородах проживает около 10 % населения, то в Приволжском федеральном округе - около 14 %. Средняя численность населения моногорода составляет 40 тысяч человек.

В 10 субъектах РФ, к которым относится и Республика Башкортостан, ситуация с состоянием и развитием моногородов имеет более выраженное значение, так как в этих регионах доля населения, проживающего в моногородах, превышает 15 % при среднем показателе по стране около 9 %. В республике к монопрофильным относят следующие населенные пункты: города: Нефтекамск, Белебей, Благовещенск, Кумертау, Белорецк, Учалы, Сибай, Межгорье, Агидель.

По экологическим показателям в моногородах наблюдается следующая ситуация: в расчете на одного жителя республики поступление загрязняющих веществ в атмосферу в 2018 году составило в среднем 0,218 т. Среднереспубликанское значение превышено в двух городах: Благовещенске и Нефтекамске.

Таблица 1

Объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферу в расчете на одного жителя городов Республики Башкортостан в 2018 году, т [1]

Город	Выброшено в атмосферу загрязняющих веществ, т
Благовещенск	0,498
Нефтекамск	0,237
По РБ	0,218
Кумертау	0,184
Белорецк	0,154
Белебей	0,120
Агидель	0,107
Сибай	0,084
Межгорье	0,065
Учалы	0,013

В моногородах РБ наблюдается низкая покупательская активность, что подтверждается отставанием оборота розничной торговли от среднереспубликанских значений. На наш взгляд, это объясняется тем, что около 50 % оборота торговли приходится на столицу – г. Уфа. Тем не менее, данный показатель отстает от моногородов Приволжского федерального округа, особенно от моногородов Татарстана, где оборот на одного жителя в два раза больше, а значит и выше покупательная способность.

Таблица 2

Оборот розничной торговли в 2018 году в моногородах РБ [2]

Город	Оборот розничной торговли, тыс. руб.	Оборот розничной торговли на одного жителя, тыс. руб.
Кумертау	5008963,6	78,2
Нефтекамск	9562391,7	68,7
Белорецк	5496012,9	54,8
Белебей	5234426,2	54,5
Учалы	3136381,5	44,6
Агидель	563994,7	37,7
Благовещенск	1513371,3	30,9
Межгорье	-*	-
Сибай	-	-
РБ	879483700	216,4

*нет данных

Социально-экономическую ситуацию в моногородах обостряют низкая конкурентоспособность, отсутствие каналов сбыта, неполная загрузка производственных мощностей, отсутствие минерально-сырьевой базы, устаревшее оборудование градообразующих предприятий, их зависимость от головных предприятий, находящихся вне республики, неблагоприятная экономическая обстановка, низкая инвестиционная активность. В результате приведенные факторы обуславливают низкий уровень жизни населения анализируемых городов, его экономическую бедность, формируют предпосылки кризисного положение домохозяйств в моногородах.

Список литературы:

1. Доклад об экологической ситуации на территории Республики Башкортостан в 2018 году [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ecology.bashkortostan.ru/ presscenter/lectures/1141/.
2. База данных показателей муниципальных образований. Федеральная служба государственной статистики по республике Башкортостан [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.gks.ru/scripts/db_inet2/passport/munr.aspx?base=munst80.
3. Арсланбаева Р.В. Систематизация международного и российского опыта в области управления развитием моногородов. Экономика и предпринимательство № 8, 2020 г. С. 315-318.
4. Арсланбаева Р.В., Арсланбаев А.А. Меры государственной поддержки моногородов республики Башкортостан. Экономика и управление: научно-практический журнал. №3/2020 г.С.139-142.

PROBLEMS OF SINGLE-INDUSTRY TOWNS OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Aranbaeva R. V., senior teacher of the Department of project management and marketing
Bashkir state University,
32, street Z. Validi, Ufa, Bashkortostan 450000

Abstract: the article analyzes the main problems of single-industry towns in the Republic of Bashkortostan. Among the main factors, the authors highlight: the environmental situation and the lack of real disposable income of the population, which leads to a drop in retail trade turnover. In addition, in the post-pandemic period, the problems of single-industry towns will become even worse, which may lead to social explosions.

Keywords: single-industry city, sustainable development.

УДК 338.054.23
ББК 65.01

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕЕ МАСШТАБЫ

Базуева Е.А. студент 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин
Электронный адрес: katherinabazueva@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается теневая экономика как проблематика в России через оценку ее масштаба.

Ключевые слова: теневая экономика, теневой сектор экономики, неофициальная экономика, причины теневой экономики.

В настоящее время экономическую ситуацию в России большинство исследователей характеризуют как нестабильную и переживающую период спада. Доля теневой экономики в ВВП составляет 20 %. В стоимостном выражении это составляет 20 трлн. руб. При этом учтена величина нелегальных, незадекларированных зарубежных товаров.

Мировое общественное развитие чрезвычайно тормозится вследствие активного развития теневой экономики. Экономическое развитие сдерживается вследствие возникновения и внедрения во все государственные процессы теневых явлений. Такое положение дел негативным образом сказывается на сохранении порядка, экономическом росте и благополучии граждан. Отечественное законодательство не регламентирует понятие теневых процессов, вследствие этого существуют весьма многообразные взгляды. Развитие теневой экономики предусматривает, что хозяйствующие субъекты при осуществлении экономической дея-

© Базуева Е.А., 2020

тельности не руководствуются действующими законодательными нормами. Предпочтение они отдают альтернативным способам решения вопросов.

Теневая экономика представляет собой общность отношений, результат которых государственные статистические органы не принимают во внимание. Отношения, предпринимаемые в подобном русле, не соответствуют нормам действующего законодательства и в некоторых случаях нарушают его. Предприниматели, осуществляющие теневую деятельность, стремятся разными незаконными способами минимизировать свои затраты для того, чтобы получить больший экономический результат. Ими делается все возможное для того, чтобы скрыть свои доходы от налогообложения.

Проблемы развития теневой экономики интересовали исследователей с давнего времени. В частности, в СССР в 80-е годы ощущалось негативное воздействие теневой экономики на отечественную экономику. Нарастающий идеологический кризис, криминализация экономической сферы привели к разрастанию теневой экономики, которая стала проникать во все сферы общественной деятельности. В советские времена власти поощряли проведение исследований, которые вскрывали пробелы в развитии командной экономики. Исследователи обнаруживали все новые и новые опасности, которые несла теневая экономика.

Теневые процессы сопровождали зарождение товарных и денежных отношений. С развитием предпринимательства теневые процессы стали все больше угрожать экономической стабильности государства. Предпринимательством занимались в разные исторические периоды разбойники, торговцы, купцы. Эти люди за счет риска получали значительные прибыли. Предпринимательство всегда ассоциировалось с несением особых рисков.

Настоящее тема исследования актуальна, что подтверждается постоянным увеличением масштаба разрастания теневых процессов в экономике. Материальные блага и ценности распределяются вследствие процветания теневой экономики неравномерно, принцип социальной справедливости не соблюдается. Процветают в таком случае только коррупционеры и олигархи. Вследствие этого ясно, что развитию теневой экономики государ-

ство должно противодействовать. Естественно, полностью искоренить теневые процессы вряд ли удастся. Несмотря на это оказывать ей сопротивление на государственном и общественном уровнях крайне необходимо. Экономическая безопасность страны находится под угрозой вследствие процветания теневых процессов в экономике и обществе. Масштабы теневой экономики все увеличиваются с каждым годом. Государственная власть должна приложить все усилия для того, чтобы минимизировать воздействие теневых процессов на экономику и граждан. Процветание теневой экономики несет следующие серьезные угрозы государству:

- расслоение населения, процветание бедности, нарастание социальных разногласий;
- несбалансированность структуры экономики;
- региональное расслоение по показателям развития;

Некоторые из этих угроз оказывают свое опасное влияние на жизнь государства и общества в настоящее время. Власти стараются нейтрализовать негативное воздействие некоторых угроз. Стратегия национальной экономической безопасности предусматривает основные направления борьбы с преступностью, теневыми процессами и коррупционными проявлениями.

Теневая экономика – это деятельность вне закона криминального характера, предусматривающая осуществление неналогооблагаемого функционирования хозяйствующих субъектов. Теневая экономика существует в беловоротничковом, неформальном, подпольном секторах экономики. Беловоротничковая теневая экономика становится результатом нелегальной деятельности белых воротничков. При этом имеет место несправедливое распределение дохода государства. Теневые действия осуществляет руководящее звено предприятий и характеризуется следующими параметрами:

- осуществляют нелегальную деятельность с виду порядочные должностные субъекты, деловые люди, служащие;
- эта работа ведется в экономической, управленческой сфере. Люди прикрываются ею и получают нелегальные доходы;
- преступная деятельность этих субъектов не носит насильственного характера, однако, они применяют другие подходы,

отыскивая лазейки в государственных и экономических нормативах, а также используют свой служебный статус;

- деятельность является хорошо организованной, осуществляется в несколько этапов. Она имеет проникающий характер и поражает экономику в целом;

- преступная деятельность осуществляется благодаря тому, что нечестные люди осваивают современные незаконные технологии [8, С. 96].

Осуществим анализ современного состояния и тенденций развития российского теневого сектора. Оценка будет осуществлена за 2016-2018годы вследствие отсутствия более свежих официальных данных. Доля теневой экономики в ВВП составляет 20 %. В стоимостном выражении это составляет 20 трлн. руб. При этом учтена величина нелегальных, незадекларированных зарубежных товаров. Принята во внимание величина скрытого дохода, полученного в неофициальном секторе экономики, криминальных доходов. Четверть от этой величины составили доходы от зарплат в конвертах и осуществления противоправной деятельности. Таблица 1 демонстрирует данные о развитии теневой экономики за последние три года в России.

Таблица 1

Теневой сектор экономики в 2017-2018 гг. (в трлн. руб.)

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение 2017 к 2016		Изменение 2018 к 2017	
				Абс. динамика, трлн. руб.	Темп прироста, %	Абс. динамика, трлн. руб.	Темп прироста, %
Размер теневой экономики	24,3	18,9	20,7	-5,4	-22,2	1,8	9,5

В 2018 году масштаб теневого сектора достиг 20,7 трлн. руб. Отмечается прирост на 9,5 % в сравнении с прошлым годом. На 22 % сократился масштаб теневого сектора в 2017 году. В стоимостном выражении это составило 5,4 трлн. руб. На рисунке 1 показана динамика развития теневой экономики за период 2016-2018 годов.

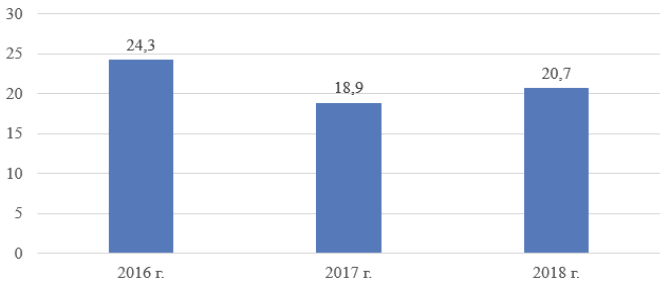


Рис. 1 Графическое отображение динамики теневой экономики России

Рисунок 2 демонстрирует данные о доли составляющих теневого сектора в 2018 году. Доля скрытых доходов предпринимательства в общем объеме теневого сектора составляет 35,3 %. Доля доходов, полученных вследствие занижения данных об оплате труда сотрудников, составляла 32,1 %. На долю неполных данных о работниках приходится 32,6 % доходов теневой сферы.

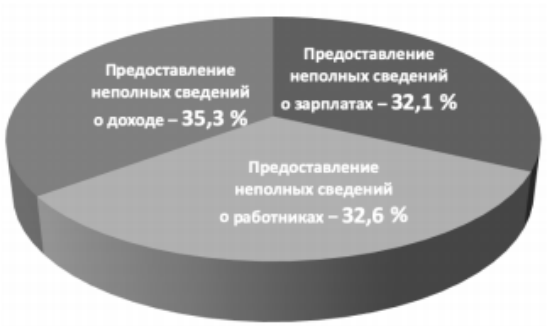


Рис. 2 Составляющие теневой экономики в России в 2018 году

Предпринимателям в 2018 году на взятки в 2018 году пришлось направить 26,4 % своих доходов. 20,6 % приходится платить государственным чиновникам, чтоб обеспечить себе договор с властью. Взяточничество также процветает в России на всех уровнях политики и экономики.

Рис. 3 Взяточничество в 2018 году в России (процентная доля дохода компаний, потраченная на выплаты с целью «уладить все дела»)
и процент от стоимости контракта, выплаченный правительству с целью обеспечить себе контракт

Рисунок 4 показывает масштаб регионального распространения теневых отношений в 2018 году в России. Теневые операции в региональном разрезе больше всего осуществляются в Нижегородской области. К ВВП они составили 64 %. В Москве осуществляется 47,1 % таких операций. Воронеж также демонстрирует значительный масштаб процветания теневых отношений, выявленных на уровне 41,1 % к ВВП. Между тем наименьший масштаб подобной деятельности осуществляется гражданами и структурами Ростова-на-Дону.

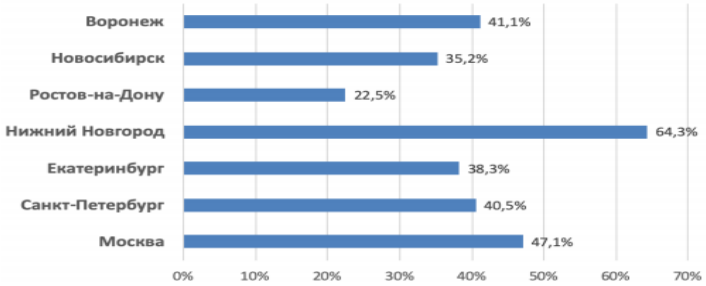


Рис. 4 Размер теневой экономики (% ВВП) в России по регионам (2018 г.)

Рисунок 5 показывает изменение масштабов теневой экономики по секторам экономики. Во всех отраслях масштаб теневых операций приближается к 40 %.

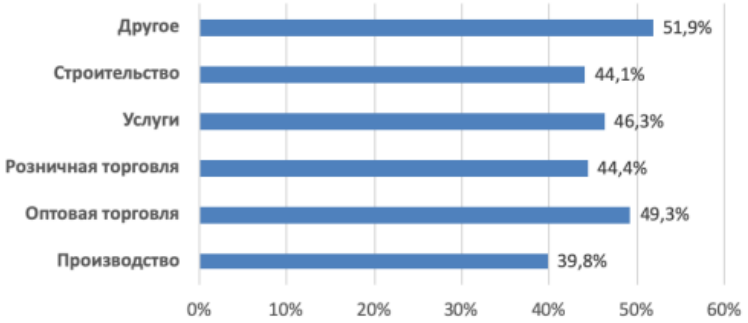


Рис. 5 Размер теневой экономики (% ВВП) в России по отраслям (2018 г.)

Существуют многочисленные факторы, которые обуславливают распространение теневой экономики. Ключевым фактором можно считать фактор коррупции. Также к числу значимых факторов относят зарегулированность государством многих сфер экономической деятельности. Чрезмерное налоговое бремя заставляет многие предпринимательские структуры уходить в тень.

В настоящее время экономическую ситуацию в России большинство исследователей характеризуют как нестабильную и переживающую период спада. Безусловно, резкое снижение стоимости нефти, введение экономический санкций в отношении Российской Федерации, финансирование военных операций и иные политические факторы негативно влияют на развитие бизнеса и государственного сектора экономики, в том числе порождают увеличение масштабов теневой экономики (shadow economy).

Развитие теневого бизнеса происходит во многом благодаря коррупционной составляющей, росту латентной преступности, отсутствию эффективного механизма реагирования на криминальные элементы в государственном секторе. Например, меры, направленные на обеспечение финансовой безопасности страны, не могут быть реализованы в полном объеме из-за высокого уровня латентной преступности коррупционной направленности в сфере государственных закупок.

Для того, чтобы сократить масштабы теневой экономики и поспособствовать совершенствованию мер по обеспечению финансовой безопасности Российской Федерации, необходимо

предпринять шаги по созданию негативного образа теневой экономики через средства массовой информации, оптимизировать работу правоохранительных органов, а также провести реформу налогового, бюджетного и уголовного законодательства, направленную на создание более выгодных условий для развития легального бизнеса и устранению криминальных элементов в государственном секторе.

Список литературы:

1. Авдинский В.И. Национальная и региональная экономическая безопасность России. – М.: ИНФРА-М, 2017. 363 с.
2. Богомолов В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность». М.: Юнити-Дана, 2014. 280 с
3. Дворядкина Е.Б. Экономическая безопасность. Екатеринбург: Изд-во Урал.гос. экон. ун-та, 2016. 194 с.
4. Елисеева И.А. Экономика, уходящая в тень / И.А.Елисеева // Ваш тайный советник. – 2015. – № 24. С. 10–12.
5. Карзаева Н.Н. Основы экономической безопасности. – М.: ИНФРА-М, 2017. 275 с.
6. Ляшко П. А. Уголовное право. М.: Юрист, 2014. 396 с.
7. Макаров Д. Экономические и правовые аспекты теневой экономики в России / Д. Макаров // Вопросы экономики. – 2016. – № 3. – С.25-29
8. Николаева И. П. Теневая экономика. Особенности теневой экономики в России. М.: Юнити-Дана, 2017. 144 с.
9. Нуреев П.М. Экономика развития модели становления рыночной экономики. – М.: ИНФРА-М, 2017. 186 с.
10. Эриашвили Н. Д. Экономика и право. Теневая экономика. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. 354 с.
11. Официальный интернет-сайт Федеральной службы по финансовому мониторингу. URL: http://www.fedsfm.ru/ (дата обращения: 25.06.2020)

SHADOW ECONOMY IN THE RUSSIAN FEDERATION AND ITS SCALE

Bazueva E.A., 4th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Antotation: the article deals with the shadow economy as a problem in Russia through an assessment of its scale.

Key words: shadow economy, shadow economy, unofficial economy, causes of shadow economy.

УДК 338.439
ББК 65.01

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДОСТУПНОСТИ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Баталова Т.С., магистрант 2 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: tbatalovaa@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье проведена оценка экономической доступности продовольствия для населения Пермского края, как одного из важнейших факторов обеспечения продовольственной безопасности. В результате количественной оценки экономической доступности продовольствия был выявлен низкий уровень экономической доступности продовольствия для жителей Пермского края.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, экономическая доступность продовольствия, критерии экономической доступности, рациональные нормы потребления.

Продовольственная безопасность является одним из главных условий обеспечения должного уровня качества жизни населения. Сегодняшняя действительность такова, что продовольственная безопасность является важным составляющим здоровой жизнедеятельности любого человека. Государство и население заинтересованы в обеспечении высокого уровня продовольствием. В современном мире низкий уровень продовольственного обеспечения населения вызывает множество проблем и угроз для стабильности и безопасности общества, оказывает негативное влияние на здоровье населения, производство качественных и безопасных отечественных продуктов. Важное влия-

© Баталова Т.С., 2020

ние на уровень продовольственной безопасности оказывает экономическая доступность продуктов питания для населения, ведь каким бы высоким не был уровень продовольственной самообеспеченности региона или страны в целом, главным является доступность необходимого объема качественных продуктов питания для каждого жителя по доступным ценам. Актуальность исследования оценки экономической доступности продовольствия в настоящее время приобретает большое значение, так как на настоящий момент не существует единой методики оценки состояния продовольственной безопасности в целом, в том числе и экономической доступности продовольствия. Это свидетельствует о необходимости создания методики, выделения критериев и показателей для ее оценки.

Понятие экономической доступности продовольствия закреплено как в различных нормативных актах, так и определяется исследователями. Доктрина продовольственной безопасности РФ является основой политики обеспечения продовольственной безопасности в России (далее–Доктрина). В Доктрине термин экономической доступности определен как возможность приобретения пищевой продукции должного качества по сложившимся ценам, в объемах и ассортименте, которые соответствуют рекомендуемым рациональным нормам потребления [5]. Согласно, Концепции повышения продовольственной безопасности государств-участников СНГ (далее – Концепция) уровень экономической доступности продуктов питания это – отношение затрат на питание к совокупным затратам на все виды товаров и услуг [4].

На наш взгляд, определение, приведенное в Концепции, полностью не раскрывает сущности понятия экономической доступности и может рассматриваться только как критерий оценки экономической доступности продовольствия. Более точное определение сформулировано А.С. Елагиной и Л.Б. Шауловым, данные авторы под экономической доступностью продовольствия понимают возможность приобретения пищевых продуктов по сложившимся ценам в объемах и ассортименте, которые не меньше установленных рациональных норм потребления, обеспеченная соответствующим уровнем дохода населения [2, с. 191].

Вопросы оценки экономической доступности продовольствия и продовольственной безопасности в целом привлекают множество исследователей. Имеются отдельные научные исследования, в которых выделяются факторы и методы оценки уровня экономической доступности продовольствия, к таким авторам относятся, Д. В. Балдов, С.А. Суслов, К.Г. Бородин, И.В. Рябова и др.

Как обозначалось ранее, в России отсутствует методический инструментарий оценки экономической доступности продовольствия. Например, Н.И. Шагайда, В.Я. Узун в качестве основных критериев анализа экономической доступности продовольствия выделяют два основных показателя: количество наборов питания в общих потребительских расходах домашних хозяйств на потребление и долю расходов населения на продовольствие [3].

В настоящее время оценку экономической доступности продовольствия за рубежом проводят на основе методической разработки Социального комитета продовольственной безопасности всемирной организации ФАО. В соответствии с методикой ФАО, в набор индикаторов, отражающих экономическую доступность продовольствия, входят: валовой внутренний продукт на душу населения; индекс внутренних цен на продовольствие; масштабы распространения недоедания; доля расходов на продовольствие в бюджете бедных семей; масштабы дефицита продовольствия; масштабы распространения нехватки продовольствия [1, с. 566–567].

Обратим внимание, что в России оценка экономической доступности по представленным в методике критериям не представляется возможной, так как в нашей стране отсутствует официальная статистика по большинству обозначенных показателей.

Анализ экономической доступности продовольствия включает обширный перечень критериев и показателей. В данной статье оценка экономической доступности продовольствия в Пермском крае нами будет проанализирована через показатели:

- коэффициента покупательской способности денежных доходов населения, коэффициента бедности;
- по формуле оценки экономической доступности продовольствия ЭДП;

- величины расходов населения на продукты питания в общей структуре потребительских расходов домашних хозяйств;

- соотношения средней заработной платы и прожиточного минимума населения Пермского края и средних потребительских цен на продовольственные товары;

- соответствия потребления пищевых продуктов населением Пермского края, рекомендуемым медицинским нормам.

К.Г. Бородин полагает, что экономическую доступность продуктов питания можно оценить по числу фиксированных наборов продуктов питания, которые может приобрести житель региона в рамках той доли расходов, которую он тратит на продовольствие [1, с. 570].

В соответствии с этим для расчета показателя экономической доступности продовольствия (ЭДП) предлагается следующая формула [1, с. 571]:

$$ЭДП = \frac{Дijk*aik}{СПК}, \quad (1)$$

где:

$Д_{ijk}$– среднедушевые денежные доходы населения;

a_{ik} – доля расходов на продовольствие в регионе;

$СПК_{ijk}$ – стоимость фиксированного набора потребительских товаров и услуг в регионе.

Экономическая доступность продовольствия может оцениваться через следующие коэффициенты:

- Кб-коэффициент бедности, который определяет долю населения с доходами ниже прожиточного минимума:

$$Кб = \frac{Nб}{N}, \quad (2)$$

где:

$N_б$ – численность населения с доходами ниже прожиточного минимума;

N – общая численность населения в регионе.

- $К_{пс}$ – коэффициент покупательской способности денежных доходов населения:

$$Кпс = \frac{В\,пм}{Вд}, \quad (3)$$

где:

$В_{пм}$ – величина прожиточного минимума в регионе;

$В_д$ – величина среднего дохода на душу населения.

• Показатель доли расходов населения на продовольствие в общей структуре потребительских расходов домашних хозяйств ($К_п$). Если данный показатель не превышает 20 %, то экономическая доступность продовольствия является очень низкой.

Таблица 1

Критерии оценки экономической доступности в Пермском крае в 2017-2019 гг.

Показатель	Значение	Уровень показателя
$К_б$	$К_{б\ (2017)}=\frac{396\ 500}{2\ 632\ 097}=0{,}151$; $К_{б\ (2018)}=\frac{390\ 845}{2\ 623\ 122}=0{,}149$; $К_{б\ (2018)}=\frac{364\ 100}{2\ 610\ 800}=0{,}139$.	$К_б$- оптимальный $К_б > 0{,}5$ - высокое $0{,}2 < К_б < 0{,}5$ - допустимое $К_б < 0{,}2$ - оптимальное
$К_{пс}$	$К_{пс\ (2017)}=\frac{9978}{28340{,}3}=0{,}352$; $К_{пс\ (2018)}=\frac{10\ 098}{28708{,}4}=0{,}351$; $К_{пс\ (2019)}=\frac{10\ 463}{28708{,}4}=0{,}343$.	Снижение покупательской способности доходов населения.
$К_п$	$К_{п\ (2017)}=28{,}8$; $К_{п\ (2017)}=28{,}3$; $К_{п\ (2019)}=23{,}4$.	$0{,}2 < К_п < 0{,}5$ - допустимое
ЭДП	$ЭДП_{(2017)}=\frac{28340{,}3*28{,}8\ \%}{13\ 775}=0{,}593$; $ЭДП_{(2018)}=\frac{28708{,}4*28{,}3\ \%}{14161}=0{,}574$; $ЭДП_{(2019)}=\frac{30492{,}9*23{,}4\ \%}{14941}=0{,}478$;	ЭДП < 1 – низкий уровень экономической доступности

Кроме общего уровня покупательской способности, актуальным представляется расчет соотношения средней заработной платы, прожиточного минимума и стоимости стандартного потребительского набора в Пермском крае. В выборку включен набор продовольственных товаров, который образует потребительскую корзину.

Методология расчета:

$$ПС = \frac{ЗПср}{Цср}, \quad (4)$$

где:

$ЗП_{ср}$ – уровень средней заработной платы ($ЗП_{ср}$) / прожиточного минимума (ПМ);

$Ц_{ср}$ – средняя цена за единицу товара;

ПС – количество товаров, которое можно приобрести на среднюю заработную плату/прожиточный минимум.

Соотнося оплату труда и средние потребительские цены на продовольственные товары, мы получаем оценку «покупательской способности: сколько одинаковых наборов товаров и услуг можно купить на одну и ту же сумму денег. Отметим снижение покупательской способности за весь рассматриваемый период (2017-2019 гг.) красным цветом и увеличение покупательской способности зеленым цветом (табл.2).

Таким образом, покупательская способность относительно средней заработной платы населения Пермского края за период 2017-2019 гг. уменьшалась по категориям товаров: фрукты, мясная и рыбная продукция, увеличивалась по категориям: молочная продукция и крупы. Иную ситуацию можно наблюдать по покупательской способности относительно прожиточного минимума. Здесь большинство из основных продовольственных товаров имеют низкую покупательскую способность, и лишь отдельные единицы товаров повысили свою доступность для населения.

Анализируя критерии экономической доступности продовольствия для населения Пермского края, мы можем сделать вывод, что экономическая доступность в крае является низкой по большинству рассматриваемых критериев, покупательская способность денежных доходов населения снижается. Доля расходов населения Пермского края на продукты питания превышает 20 %, что не позволяет говорить о высоком уровне экономической доступности продовольствия, критерий доступности продовольствия является допустимым, но находится на недостаточном уровне. Таким образом, мы можем утверждать, что денежные доходы населения Пермского края не позволяют достичь необходимого уровня экономической доступности продовольствия.

Таблица 2

Покупательская способность денежных доходов населения 2017-2019 гг.

	ПС относительно $ЗП_{ср}$			ПС относительно ПМ		
	ПС 2017	ПС 2018	ПС 2019	ПС 2017	ПС 2018	ПС 2019
Говядина (кроме бескостного мяса)	107	105	105	32	30	28
Куры охлаждённые и мороженые	283	246	286	86	69	76
Рыба мороженая неразделанная	216	208	206	65	59	55
Масло сливочное	62	66	64	19	19	17
Масло подсолнечное	326	356	398	99	100	106
Творог, кг	119	125	135	36	35	36
Молоко, л	679	741	773	206	209	206
Морковь	1267	1280	1071	384	361	286
Сыры сычужные твёрдые и мягкие	77	75	74	23	21	20
Яйца куриные, 10 шт.	684	568	626	207	160	167
Орехи, кг	56	56	59	17	16	16
Сахар-песок	948	800	1323	287	226	353
Хлеб и булочные изделия	520	559	577	157	158	154
Картофель	1565	1988	2281	474	561	609
Крупа гречневая-ядрица, кг	407	763	808	123	215	216
Рис шлифованный	497	525	529	150	148	141
Помидоры свежие, кг	193	203	215	59	57	57
Огурцы свежие, кг	302	286	253	92	81	68
Виноград, кг	217	214	213	66	60	57
Груши, кг	253	252	250	77	71	67

* составлено автором на основе открытых данных Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [6]

Низкий уровень экономической доступности приводит к нарушению структуры потребления продуктов питания населением. Поэтому следующим шагом проведем анализ структуры потребления основных продуктов питания населением Перм-

ского края и их соответствия рекомендуемым медицинским нормам, установленным в приказе Министерства здравоохранения № 614 н от 19 августа 2016 года (рис. 1).

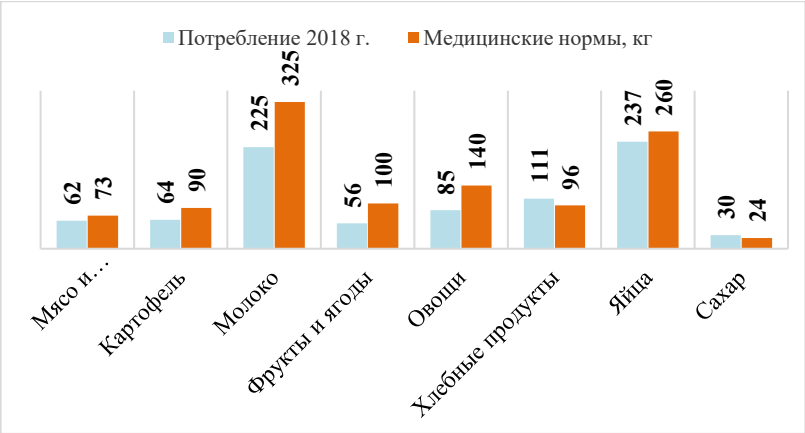


Рис. 1 Потребление основных продуктов питания населением Пермского края в 2016-2018 гг. (составлено автором на основе открытых данных Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [6])

Обращаясь к рис. 1, мы можем видеть, что на протяжении всего рассматриваемого периода, объемы потребления большей части продуктов сильно снижены и не соответствуют рекомендуемым медицинским нормам. Объемы потребления населением овощей и фруктов отличаются от медицинской нормы более чем на 40 %, потребление населением сахара превышает допустимую норму более, чем на 15 %, потребление хлебных продуктов превышает рекомендуемые нормы на 25 %.

Следовательно, мы приходим к выводу, что уровень экономической доступности Пермского края является недостаточным, регион не может в полной мере обеспечивать потребности населения в продовольствии. Это может быть связано с тем, что значительная часть продовольствия удовлетворяется за счёт поставок из других территорий (Кировская область, Свердловская область, Удмуртия и др.), полностью Пермский край обеспечивает своих жителей только яйцами. Импорт продовольствия из других

регионов может приводить к увеличению цен на данную продукцию, что негативно отражается на уровне экономической доступности продовольствия.

Анализируя показатели экономической доступности продовольствия, можно сделать вывод, что величина денежных доходов населения, в частности уровень прожиточного минимума Пермского края не позволяет достичь должного уровня экономической доступности продовольствия по основным категориям продуктов питания. Жители Пермского края в недостаточном объеме потребляют большую часть основных продуктов питания, которые должны быть включены в рацион человека. Вследствие низкого уровня экономической доступности основных продовольственных товаров для населения нашего региона, жители Пермского края все больше потребляют более дешевые и менее качественные товары. Таким образом, важным представляетсяпересмотрстоимости фиксированного набора потребительских товаров в регионе, состава потребительской корзины, путем включения новых категорий продовольственных товаров, входящих в ее состав. Отметим, что актуальным вопросом остается создание методики оценки экономической доступности продовольствия, которая будет учитывать региональные особенности территории. Кроме этого, необходимо выделить статистические показатели, которые могут быть использованы, так как оценка экономической доступности продовольствия затрудняется отсутствием необходимых данных в открытом доступе для проведения расчетов.

Список литературы:

1. Бородин К.Г. Экономическая доступность продовольствия: факторы и методы оценки // Экономический журнал ВШЭ. 2018. Т. 22. № 4. С. 563–582.

2. Елагина А.С., Шаулов Л.Б. Показатели оценки экономической доступности продовольствия в России // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2017. Том 7. № 6В. С. 190–198.

3. Шагайда, Н. И., Узун, В. Я. Продовольственная безопасность в России: мониторинг, тенденции. – М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2015 – 110 с.

4. Концепция повышения продовольственной безопасности государств-участников СНГ [Электронный ресурс]. URL: https://base.garant.ru/2570896/ (дата обращения: 18.10.2020).

5. Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 21 января 2020 г. № 20 // Собрание законодательства Российской Федерации, № 4, 27.01.2020, ст.345

6. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю [Электронный ресурс]. URL:https://permstat.gks.ru/folder/33470

ASSESSMENT OF ECONOMIC AVAILABILITY FOOD IN PERM REGION

T.S. Batalova, 2th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

This article evaluates the economic availability of food for the population of the Perm region, as one of the most important factors in ensuring food security. As a result of a quantitative assessment of the economic affordability of food, a low level of economic affordability of food for residents of the Perm region y was revealed.

Keywords: food security, economic availability of food, criteria of economic affordability, rational consumption rates.

УДК 332.1
ББК 65.9 (2 Рос)

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Боброва А.А., студент 6 курса
Научный руководитель – д.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: anyabobrova1@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь, ул. Букирева, 15

Основополагающий показатель развития и эффективности функционирования региона – инвестиционная привлекательность, выражающаяся в совокупности действия инвестиционного потенциала и активности инвестиционного процесса. Разработка комплекса мер регулирования инвестиционного процесса способствует нивелированию рисков и повышению инвестиционной привлекательности.

Ключевые слова: инвестиционный потенциал, инвестиционный риск, инвестиционная активность, факторы инвестиционной привлекательности, инвестиционная политика, развитие территорий, региональная экономика.

В условиях проявления кризисных явлений в экономике, становится наиболее актуальной проблематика реализации эффективного управления инвестиционным процессом и деятельностью на всех уровнях экономики, в то числе и на региональном.

Российская Федерация занимает первое место среди стран по масштабам территории, что влечет за собой колоссальные различия среди субъектов. Между территориальными единицами существует неравномерное распределение ресурсов, в том числе привлеченных инвестиций. Происходит это в силу сохранения различий в объемах и квалификации рабочей силы, в размерах и

© Боброва А.А., 2020

конъюнктуре рынка, инфраструктурных особенностях, географических и климатических условиях, а также специфика региональной политики и стратегии в инвестиционной сфере.

На фоне неравномерного доступа к ресурсам происходит обострение внешнеполитической ситуации. Ограничивается развитие и расширение бизнеса, что приводит к росту конкуренции регионов. Образуется недостаток инвестиций, трудность их привлечения влечет за собой ликвидацию производств, рост безработицы, увядание инфраструктуры, обеднение и деградацию экономической сферы. Перед региональной властью становится задача систематизирования процессов привлечения потенциальных инвесторов, а также развития и поддержки предпринимательской деятельности. В связи с этим, первостепенным становится построение эффективной инвестиционной политики, базирующейся на современных методах оценки инвестиционной привлекательности, выделении ключевых направлений развития территории [1].

Анализ подходов к инвестиционной привлекательности позволяет уточнить данную экономическую категорию, в качестве совокупности действия инвестиционного потенциала и инвестиционных рисков, которые выступают в качестве условий и ограничений, дающих основу притоку ресурсов в определенный субъект [4].

Инвестиционная активность является результирующим показателем по отношению к инвестиционной привлекательности, а в совокупности они оказывают влияние на инвестиционный климат [3].

Макроэкономический, ресурсный, производственный, трудовой, политический, инфраструктурный, инновационный, социально-экономический, нормативно-правовой и другие факторы обуславливают уровень благоприятности условий инвестиционного процесса, отражающем оценку инвестиционной привлекательности. [5]

Эмпирический анализ региональной инвестиционной привлекательности предполагает учет показателей, отражающих инвестиционный потенциал, который включает в себя комплекс действия инфраструктурного, производственного, инновационного, природно-ресурсного, туристического потенциала, уровня

развития потребительского рынка, финансовой надежности региона, а также включает в себя силу действия инвестиционных рисков, среди которых выделены экономи-ческий, управленческий, финансовый, социальный, криминаль-ный и экологический[2].

При помощи SWOT-анализа произведена оценка инвестиционного потенциала Пермского края, выраженная в конкурентных преимуществах и внутренних сдерживающих факторах, а также оценены возможности и угрозы формирования высокого уровня инвестиционной привлекательности и благоприятного инвестиционного климата, способствующих активизации инвестирования в край.

Таблица 1

SWOT-анализ инвестиционной привлекательности Пермского края

Сильные стороны	Возможности
• богатство территории природными ресурсами; • близость к финансовому и административному центру, роль ведущего транспортного узла; • потенциал и емкость потребительского рынка; • высокая численность населения и крупная доля работающего населения; • технологический потенциал промышленности и обрабатывающих производств; • в экономике можно выделить лидирующую отрасль - специализация на обрабатывающем производстве, существует достаточный уровень отраслевой диверсификации промышленности (предпосылка к развитию кластеров); • развитие и поддержка инфраструктуры, нацеленной на инновации; • наличие международного аэропорта, ж/д инфраструктуры; • присутствие в регионе крупного бизнеса – стабильность налоговых поступлений;	• развитие и модернизация пищевой промышленности, поддержка местного предпринимательства, что особо значимо в условиях действия продовольственного эмбарго; • развитие промышленности с точки зрения замещения импортной продукции; • совершенствование и создание новых региональных и межрегиональных кластеров; • использование комплекса возможностей государственного и муниципального частного партнерства; • оптимизация использования природного и ресурсного потенциала; • привлечение субъектов хозяйствования из части малого предпринимательства к участию в кластерах и программах замещения импортной продукции; • усиление использования речных транспортировок и перевозок грузов, как применение уникальности географического месторасположения; • развитие внутреннего туризма.

• наличие в регионе высших учебных заведений высокого уровня подготовки; • проведение в регионе знаковых культурных событий	
Слабые стороны	**Угрозы**
• зависимость экономики от низко конкурентных промышленных и обрабатывающих производств; • низкий уровень развития инфраструктуры +высокий износ основных фондов; • недостаточная обеспеченность современными объектами инфраструктуры в области спорта и отдыха; • высокий экологический риск; • высокий уровень преступности, в т.ч. в экономической сфере; • несовершенство нормативно-законодательной базы, наличие административных барьеров; • нехватка высококвалифицированных кадров, обладающих знаниями в сфере привлечения инвестиций; • недостаточность продвижения инвестиционных проектов и региона; • недостаточная эффективность деятельности существующих информационных порталов; • незначительный объем реестра инвестиционных площадок, обеспеченных необходимой инфраструктурой.	• увядание и износ инфраструктуры края (транспортной, социальной, коммунального хозяйства и др.), что является негативным фактором для инвестора; • рост преступности в регионе, в том числе экономической направленности, что является негативным фактором для инвестора; • рост числа организаций, работающих по нелегальным схемам, без официального трудоустройства граждан из-за налогового гнета; • наличие и близость сильнейших межрегиональных конкурентов со сходной специализацией экономики (Республика Татарстан, Башкортостан); • ухудшение экологической ситуации; • отсутствие у предпринимателей из-за торговых ограничений доступа к передовым технологиям производства, аналогов которых нет у отечественных производителей; • бюджетные ограничения в финансировании региона; • упадок деловой активности в связи с падением спроса на ресурсы.

Основополагающими проблемами, препятствующими качественному повышению инвестиционной привлекательности Пермского, являются наличие инвестиционных рисков и низкого потенциала в ряде областей. Один из основных рисков – экономический, который проявляется исходя из одно направленно промышленных перспектив развития, большой степенью износа ос-

новных фондов, растущей доли убыточных предприятий. Обостряется криминогенная ситуация, растет доля экономической преступности. Отталкивающим фактором для потенциального инвестора является факт, что в регионе увеличиваются случаи мошенничества, коррупционных сделок, нарушений законодательства в сфере государственных закупок. Помимо этого, в связи с отраслевой структурой экономики, остро встает экологический риск, влияющий на качество жизни и привлекательность региона. Совокупный инвестиционный потенциал края в долгосрочной перспективе зависит от восстановления находящейся в упадке инфраструктуры, а также ее дальнейшего развития.

Анализ статистических показателей демонстрирует негативные тенденции. На протяжении нескольких лет снижается индекс физического объема инвестиций в основной капитал в сопоставимых ценах, как и их доля в валовом региональном продукте. Структурные особенности инвестиционных ресурсов подтверждают стабильную направленность на развитие промышленной отрасли, как основы экономики в долгосрочной перспективе. Недостаток инвестиций характерен неотъемлемым для структурной модернизации экономического развития сферам образования, научных исследований и разработок, социальных услуг и здравоохранения. Происходит динамическое сокращение доли инвестиций в основной капитал из средств федерального бюджета. [7]

При сопоставлении сильных и слабых сторон с возможностями и угрозами следует выявление стратегий и направлений развития Пермского края.

На основании выявленных проблем, необходимым представляется осуществление мер по повышению инвестиционной привлекательности Пермского края, направленных на совершенствование и развитие возможностей инвестиционной и предпринимательской деятельности как в текущей, так и долгосрочной перспективе.

При реализации инвестиционной политики необходимо основываться на системной и регулярной оценке уровня инвестиционной привлекательности, а также использовать элементы бенчмаркинга, обращать внимание на успешный и неудачный опыт конкурентных регионов, тем самым внедряя эффективные технологии. Совершенствование нормативно-правовой базы,

должно вестись в ключе гарантий соблюдения интересов и прав как отечественных, так и иностранных инвесторов, соблюдая условия непротиворечивости положений законов международным актам. Действующие меры государственной поддержки инвесторов должны всесторонне совершенствоваться.

Таблица 2

Стратегии развития Пермского края на основе SWOT-анализа

Направления развития Пермского края	Направления сглаживания действия/ухода от угроз
• обеспечение достаточной поддержки развития лидирующей отрасли обрабатывающих промышленных производств, в целях получения стабильных налоговых поступлений, увеличения импорта; • совершенствование действующих промышленных кластеров, а также создание новых региональных и межрегиональных с учетом наличия необходимой инфраструктуры; • выделение и поддержка приоритетных отраслей с целью перспективной диверсификации экономики региона, ухода от ресурсной зависимости; • вовлечение в экономику и всесторонняя поддержка новых инвесторов, стимулирование деловой активности в перспективных отраслях с точки зрения принципов инвестиционной политики Пермского края.	• использование научного и интеллектуального потенциала Пермского края, в том числе на базе высших учебных заведений, в условиях ограничения или полного отсутствия доступа к передовым иностранным технологиям из-за режима санкций; • обеспечение роста реальных доходов населения, что является толчком к повышению внутреннего потребительского спроса, а также обеспечивает нивелирование угрозы стремительного упадка деловой активности и спада темпов роста экономики; • обеспечение внедрения и реализации долгосрочных программ, нацеленных на совершенствование инфраструктуры города, урегулирование статистики преступлений, в том числе за средства налоговых отчислений, а также и рекомбинации расходной части бюджета; • стимулирование малого предпринимательства, как нивелирование угрозы роста доли теневой экономики и роста неофициальных трудовых отношений. • усиление контроля в области защиты окружающей среды, в особенности через регулирование деятельности промышленных организаций, как наиболее пагубно действующих на загрязнение природы.

Направления преодоления слабых сторон	Основные риски
• использование возможностей государственного и муниципального частного партнерства в области восстановления и развития инфраструктуры, а также развития значимых сфер – здравоохранения, культуры, образования; • стремление к диверсификации экономики и ухода от ресурсной зависимости через стимулирование малого предпринимательства, поддержки политики импортозамещения и местного производства; • рост конкурентоспособности перспективных приоритетных отраслей за счет реализации политики поддержки среднего и малого предпринимательства.	• риск последующего устаревания и изнашивания транспортной, социальной инфраструктуры региона, вследствие отсутствия привлеченных ресурсов и достаточного финансирования; • последующее ухудшение экологической ситуации в регионе и, как следствие, падение качества жизни, спад деловой активности, уход потенциальных инвесторов; • рост уровня преступности в регионе по причине падения уровня доходов населения, за счет расширения практики неофициальных трудовых отношений; • отсутствие технологического развития производства в регионе за счет действия ограничений к иностранным технологиям, а также оттока и развивающейся нехватки местных специалистов.

Крайне значимым, является привлечение частных инвестиций в сектора, которые ранее финансировались в большей части из бюджетных средств, в том числе за счет действующей системы мер поддержки и сопровождения, проектов государственного и муниципального частного партнерства.

Для модернизации традиционной составляющей экономики края – промышленности, необходимо применять инновационные технологии производства, бороться с экологическими рисками, тем самым увеличивая сроки пользования природных ресурсов. С целью сбалансированного развития экономической сферы Пермского края необходимо, беря за основу кластерный подход, повышать потенциал и других отраслей, в частности сельскохозяйственной, а также туристической и инфраструктурной сферы.

С целью снижения действия интегрального инвестиционного риска важно осуществлять политику борьбы с факторами

криминогенной обстановки в Пермском крае. Необходима реализация комплексной работы над нормативно-законодательной базой и системой предупреждения правонарушений, усиление контрольно-надзорной деятельности.

Учреждению, специализирующемся на инвестиционной составляющей экономике региона – Государственному бюджетному учреждению Пермского края «Агентство инвестиционного развития», рекомендательным является регулярное составление рейтинга эффективности работы всех территориальных единиц края.

Совокупное действие институционального, мотивационного комплекса мер, выражающегося в персональном интересе и готовности к сотрудничеству и партнерству с предпринимательством, и совершенствование инфраструктурного потенциала, в большей степени скажется на повышении уровня инвестиционной привлекательности в долгосрочной перспективе.

Реализация приведенных мер позволит модернизировать и поставить на пути инновационного развития экономическую сферу края, повысить ее конкурентоспособность, а также будет способствовать структурному сбалансированному развитию отраслей и муниципальных образований. Для повышения инвестиционной привлекательности Пермского края необходимо достигать приоритетные цели, установленные инвестиционной политикой, усиливая борьбу с рисками и повышая потенциал.

Список литературы:

1. Авцинов О.И. Факторы, определяющие инвестиционную привлекательность региона // Вестник ВГУИТ. 2014. № 2 (60). С. 196.

2. Аналитические материалы Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России: Результаты и основные выводы, Москва 20.12.2019г. https://raex-a.ru/files/REG_2019_Analytica_Block_Web.pdf

3. Ахтариева Л. Г. Современные подходы к оценке инвестиционной привлекательности регионов // Вестн. УГНТУ. Наука, образование, экономика. Сер.: Экономика. 2014. №1 (7). С. 233–239.

4. Инвестиционная привлекательность региона: учеб. пособие /Л.К. Агаева, В.Ю. Анисимова. Электрон. текст. и граф. дан. (423Кб). – Самара: Издательство Самарского университета, 2018. С. 16

5. Паздникова Н.П. Новшества в оценке бюджетной устойчивости региональных социально-экономических систем//Инновационное развитие экономики: тенденции и перспективы. 2016. Т. 1. С. 350-359.

6. Ситнова И.А., Лисица А.В. Институциональные факторы и условия обеспечения инвестиционной привлекательности регионов России // Вестник Челябинского государственного университета. 2014. № 5 (334). Экономика. Вып. 43. С. 74–86.

7. Статистический ежегодник Пермского края. 2019: Статистический сборник/ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю (Пермьстат) – Пермь, 2019.

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION: PROBLEMS AND WAYS OF SOLUTION

Bobrova A.A., student of 6th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The fundamental indicator of the development and efficiency of the functioning of the region is investment attractiveness, which is expressed in the aggregate of the action of the investment potential and the activity of the investment process. The development of a set of measures to regulate the investment process contributes to leveling risks and increasing investment attractiveness.

Key words: investments, investment potential, investment risk, investment activity, factors of investment attractiveness, investment policy, development of territories, regional economy.

УДК 33.331
ББК 65.24

МОТИВАЦИОННЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Богатырева М.Р., доцент
Халилова К.С., магистрант 2 курса
Электронный адрес: bmari78@mail.ru
karine.galstyan.1997@mail.ru
Башкирский Государственный Университет,
450076, г. Уфа, ул. К. Маркса 3/4

Аннотация: цель статьи заключается в исследовании основных аспектов мотивационного механизма управления персоналом на предприятиях. В работе использованы методы аналитического, сравнительного, статистического, графического исследования. Обозначены цель, задачи, методы, принципы, инструменты, направления совершенствования мотивационного механизма.

Ключевые слова: мотивация, мотивационный механизм, мотивационный профиль, оценка персонала, моральные стимулы, материальные стимулы.

В условиях существенного ужесточения конкурентной борьбы на мировом и отечественном рынках, детерминированного интенсификацией трансформационных процессов в глобальной экономической системе, особое значение приобретает эффективное управление персоналом. Грамотная система управления персоналом служит фундаментальным условием достижения финансовой устойчивости, центральным фактором процветания и наращивания конкурентных преимуществ для любого предприятия (от микро-бизнеса до конгломератов). Именно человеческий фактор является доминирующимв достижении конкурентоспособности и экономической эффективности бизнес-структур, ибо адаптироваться к систематическим изменениям в

© Богатырева М.Р., Халилова К.С., 2020

рыночной конъюнктуре может лишь креативный, созидающий, непрерывно развивающийся и новаторский персонал [1, с. 50]. В настоящий период центральными функциями управления персоналом становятся наращивание человеческого капитала, полноаспектное развитие каждого сотрудника – в личностном, профессиональном, творческом отношении. Сегодня управление персоналом – это не оптимизация количества кадрового состава, а формирование внутренней мотивации и самоидентификации работника с компанией, ее миссией и ориентирами [2, с. 45].

Согласно официальным статистическим данным, в последние годы на российском рынке труда сформировалась устойчивая тенденция к сокращению среднего срока работы в одной организации. В настоящий период данный показатель составляет порядка 2-3 лет. По результатам социологических исследований ВЦИОМ, в 2019 году доля респондентов, заявивших о готовности сменить место работы, составила 50 % [4, с. 75]. Соответственно, каждый второй сотрудник проявляет вынужденную лояльность к собственной организации в виду отсутствия альтернативного выбора, что свидетельствует о необходимости модернизации мотивационных механизмов на отечественных предприятиях и детерминирует актуальность исследуемой темы.

Высокомотивированный персонал – ключевой ресурс эволюционирования и прогрессирования любой коммерческой организации. В мировоззренческой парадигме инновационной экономики недостаточно традиционного внешнего стимулирования. В современном менеджменте особое внимание акцентировано на мобилизацию внутренних мотивов, способствующих формированию приверженности сотрудников, эмоциональной лояльности, удовлетворенности трудом. Приверженности персонала принадлежит доминантная роль в достижении эффективных результатов и конкурентоспособности организации. В работе американского писателя Д. Пинка «Что на самом деле нас мотивирует?» в качестве основополагающих факторов, воздействующих на приверженность персонала, обозначены – внутренняя мотивация, организационная культура, обучение, стремление к самореализации, командное взаимодействие. Исходя из этого, центральным ядром мотивационного механизма на любом предприятии является удо-

влетворенность трудом. Высокая удовлетворенность трудом стабилизирует мотивационную структуру, усиливает активность работника, побуждает к эффективной трудовой деятельности, низкая – дестабилизирует функционирование сотрудника и компании [4, с. 75].

В процессе формирования мотивационного механизма необходимо ориентироваться на ценностную и личностную специфику работника. Транслируемые предприятием цели должны быть, если не тождественными, но тесно коррелируемыми с целями сотрудников. Грамотно разработанный мотивационный механизм способствует решению одновременно нескольких задач: 1) повышение корпоративной культуры, социальной ответственности и деловой репутации организации; 2) обеспечение личностного, профессионального и творческого развития персонала; 3) повышение внутренней мотивации, самоорганизации, самоотдачи сотрудников; 4) наращивание человеческого капитала, компетентности, потенциальных возможностей; 5) формирование благоприятных организационных условий для максимизации уровня удовлетворенности работников рабочим местом.

Мотивационные механизмы целесообразно разрабатывать дифференцированно по каждой группе сотрудников, по индивидуальным алгоритмам, опираясь на эндогенные и экзогенные детерминанты производственной среды. В этом отношении интересными представляются мотивационные профили, предложенные в работах отечественных экономистов Ю.К. Балашова и В.И. Герчикова, классифицировавших персонал на следующие категории:

1) инструментально мотивированный работник – ориентирован преимущественно на материальное вознаграждение. Работает высокоэффективно при условии обеспечения справедливой, эквивалентной приложенным трудам, оплате;

2) профессионально мотивированный работник –руководствуется возможностью самореализации, самоактуализации, демонстрации профессиональной состоятельности, востребованности и компетентности. Основной инструмент мотивации – содержательная, творческая работа;

3) патриот – преданный собственной компании, коллективу, делу. Такой работник движим, главным образом, альтруистическими идеями, энтузиазмом, идеалистической философией;

4) хозяйская мотивация – соответствующая рыночным условиям. Полная самоидентификация с миссией предприятия, направленность на максимизацию финансовых результатов компании.

5) люмпенизированный работник –слабо мотивируемый отрицательный тип участников производственных отношений. Такого работника целесообразно поместить в здоровый рабочий коллектив с жестким мониторингом деятельности, либо отказаться от его услуг.

Базируясь на характеристиках мотивационного профиля и мотивационных склонностях персонала, конструируется соответствующий мотивационный механизм, содержащий конкретные действия для каждого типа работников (таблица 1) [3, с. 100].

Определение мотивационного профиля персонала осуществляется в два этапа: 1) сбор данных (анкетирование, тестирование, собеседование и т.п.); 2) обработка результатов и статистический анализ. По результатам обработки выявляется, какие формы стимулирования оптимальны, нейтральны или противопоказаны для выделенных групп. Мотивационные профили целесообразны для производственных предприятий, в малом бизнесе требуются индивидуальные алгоритмы и подходы.

Таблица 1

Соответствие мотивационных типов и форм стимулирования

Формы стимулирования	Мотивационный тип				
	Инструментальный	Профессиональный	Патриотический	Хозяйский	Люмпенизированный
Денежные	Базовая	Применима	Нейтральна	Применима	Нейтральна
Натуральные	Применима	Нейтральна	Применима	Нейтральна	Базовая
Мора льные	Запрещена	Применима	Базовая	Нейтральна	Нейтральна
Патернализм	Запрещена	Запрещена	Применима	Запрещена	Базовая
Организационные	Нейтральна	Базовая	Нейтральна	Применима	Запрещена
Участие в управлении	Нейтральна	Применима	Применима	Базовая	Запрещена
Негативные	Нейтральна	Запрещена	Применима	Запрещена	Базовая

Эффективность мотивационного механизма организации измеряется степенью удовлетворения потребностей работников. Вне зависимости от организационно-правовой формы, размеров,

структуры – существует два основополагающих метода мотивации персонала – прямой и косвенный. Прямые методы мотивации дифференцируются на материальные и нематериальные. Материальные (денежные) инструменты мотивации эффективны исключительно в том случае, когда они справедливы, соразмерны с результатами трудовой деятельности сотрудника, т.е. оплата труда должна соответствовать полезности работника, его интеллектуальным, физическим, эмоциональным издержкам. Для объективной оценки стоимости работника применятся подход KPI (ключевые показатели эффективности) или управление по целям - структурированный методический подход, способствующий фокусированию руководствующего звена предприятия на стратегических целях организации и их эффективном достижении [5, с. 123].

Оценка персонала должна осуществляться в соответствии со следующими принципами:

– проверки должны проводиться системно, не спонтанно;

– должна быть определена методика проверки, конкретные параметры, показатели, по которым она осуществляется;

– персонал должен обладать полной информацией о том, каким образом, по каким критериям будет делаться оценка, какими могут быть последствия проверки;

– должна прослеживаться прямая связь между результатами проверки и системой стимулирования персонала.

Следствием игнорирования в мотивационном механизме элемента объективной оценки результатов трудовой деятельности сотрудников является отсутствие дифференциации в оплате труда, неудовлетворенность размером материального вознаграждения и снижение производительности труда. Эффективным инструментом воздействия на результативность персонала, помимо денежного стимулирования, служит также полноразмерный компенсационный пакет, включающий предоставление служебного транспорта, бесплатное питание, абонемент в фитнес-зал, скидки на приобретение продукции компании, оказание медицинских услуг и прочие льготы. Позитивный эффект на внутреннюю мотивацию работника оказывает и гибкая форма занятости – гибкий график, неполный ра-

бочий день, дистанционная работа. Согласно результатам социологического исследования компании Polycom, выборка которого составила 24 тыс. человек, гибкий график увеличивает производительность труда у 98 % респондентов.

Далее, акцентируем внимание на нематериальных методах стимулирования, которые классифицируются на социальные, моральные и социально-психологические стимулы. Социальное стимулирование предполагает повышение престижности работы, расширение полномочий, предоставление возможности автономного принятия части решений. Моральное стимулирование – признание сотрудника, формирование благоприятного морально-психологического климата в коллективе. Особое значение моральное стимулирование приобретает в условиях кризиса, дефицита финансовых средств.

Косвенная (принудительная) мотивация направлена на принуждение сотрудника к выполнению тех или иных производственных, трудовых обязанностей через дисциплинарные взыскания и распорядительные документы (приказы, распоряжения и т.д.). Косвенная мотивация применяется руководствующим звеном исключительно в балансе с прямой мотивацией. Следствием некорректного использования косвенной мотивации является высокая текучесть труда, низкая производительность, негативное отношение к руководству, снижение престижа компании.

Таким образом, мотивационный механизм на предприятии моделируется по индивидуальным алгоритмам, в соответствии с потребностями персонала и возможностями компании. Каркас мотивационного механизма содержит четкие цели, задачи, принципы, методы, инструменты. Приоритетными направлениями модернизации мотивационного механизма являются: социальная, экономическая и правовая ответственность работодателя перед работником; совершенствование системы применения материальных и моральных стимулов; систематическое обучение, повышение квалификаций и компетентности работников; обеспечение полным компенсационным пакетом; мониторинг результатов мотивации персонала.

Список литературы:

1. Лэнд П. Э. Менеджмент - искусство управлять. [Текст]: учебное пособие / П. Э. Лэнд – М.: Инфра-М, 2018. – 180 с.

2. Ляшенко Т.В., Козий А.И. Система мотивации как инструмент управления персоналом // Таврический научный обозреватель. – 2019. – № 4. – С. 45–54.

3. Молодчик М.А. Организационно-мотивационные механизмы создания приверженности персонала // Теория управления, 2018. - № 3. – С. 100–106.

4. Романюк Е.В., Трусевич Е.В., Олесюк Е.С. Совершенствование мотивационного механизма управления персоналом предприятия // Проблемы социально-экономического развития Сибири, 2020. - № 4. – С. 75–83.

5. Трошина Е.П., Бугаев В.А. Формирование мотивационного механизма на предприятии // Вестник Самарского государственного экономического университета, 2013. – № 6. – С. 123–129.

MOTIVATIVE MECHANISM OF PERSONNEL MANAGEMENT IN THE ENTERPRISE

Bogatyreva M.R., assistant professor
Khalilova K.S., 2nd year master student
Bashkir State University,
¾ K. Marx st., Ufa, 450076

Resume: The purpose of the article is to study the main aspects of the motivational mechanism of personnel management at enterprises. Methods of analytical, comparative, statistical, graphic research were used in the work. The purpose, objectives, methods, principles, tools, directions of improving the motivational mechanism are indicated.

Key words: motivation, motivational mechanism, motivational profile, personnel assessment, moral incentives, material incentives.

УДК 336.33
ББК 65.261

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Боровых Н.С., студент 6 курса
Научный руководитель – д.ю.н., профессор С.А. Широбоков
Электронный адрес: nata.borovykh96@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990 г. Пермь ул. Букирева, 15

В статье описаны основные индикаторы экономической безопасности Пермского края, особенности определения их пороговых значений в условиях пандемии. Выделены основные проблемы и угрозы экономической безопасности края, предложены рекомендации по их решению.

Ключевые слова: экономическая безопасность, индикаторы, пандемия

На уровне субъектов Российской Федерации экономическая безопасность представляется совокупностью условий и факторов, которые характеризуют текущее состояние экономики, ее устойчивость и стабильность, степень независимости и интеграции с экономикой страны. В состав РФ входят 85субъектов, степень развития регионов значительно отличается друг от друга, что порождаетдополнительную необходимость учета регионального фактора при оценке экономическойбезопасности страны в целом. В том числе, современный этап экономического развития России, экономический спад отдельных отраслей, вызванный пандемией, порождают необходимость в анализе экономической эффективностифункционирования региона как хозяйственного

© Боровых Н.С., 2020

комплекса, активизации деятельности, направленной на укрепление экономической безопасности региона, выравнивания социально-экономического развития территорий страны.

Под экономической безопасностью регионапонимается совокупность текущего состояния,условий и факторов, характеризующих стабильность, устойчивость и поступательность развитияэкономикирегиона, органически интегрированной в экономику страны в целом как относительносамостоятельная структура.Экономическую безопасность региона необходимо изучать в планереализации целей изадач региональной политики, в том числе уделять особое внимание тому, что каждый региониспытывает сильнейшее влияние общероссийских экономических тенденций и явлений.

В рыночной экономики обеспечение экономической безопасности региона является одной из функций региональной власти. Подобная необходимость вызвана невозможностью рынка решать многие социальные вопросы, которые напрямую влияют на экономическое развитие субъекта и страны в целом. В настоящий момент мировая пандемия, которая затронула все страны и все субъекты, особенно отчетливо это доказала.

Сущность экономической безопасности реализуется в системе показателей (индикаторов). Определение индикаторов экономической безопасности, а также их количественное выражение и сопоставление с пороговыми значениями, позволяет определить экономическую безопасность территории, ее состояние и уровень, выявить и оценить грядущие угрозы, а также реализовать необходимый комплекс программно-целевых мер по снижению уровня угроз [1]. Так вот одним из сложных и серьезных вопросов является определение и выбор индикаторов, характеризующих безопасность субъектов. Основной причиной является разный уровень развития субъектов. Регионы отличаются количеством имеющихся ресурсов, климатическими условиями, инвестиционной привлекательностью и другими характеристиками.

Основные индикаторы известны: макроэкономическая безопасность, промышленная, продовольственная, энергетическая кадровая, экологическая и бюджетно- финансовая, определены их пороговые значения.

Мировая пандемия во многом повлияла на цели экономического развития как страны в целом, так и Пермского края в частности:

- нарушены экономические и торговые связи между странами и регионами странами;

- значительно снизились безналичные расчеты, эксперты называют цифру от 15 до 25 %.

- Пермский край уже занимает второе место в Приволжском федеральном округе по количеству безработных;

- покупательная способность населения упала;

- снижение налоговых поступлений в консолидированный бюджет края.

Конечно, стоит заметить, не существует такого состояния, когда угрозы в экономике отсутствуют, т.е. абсолютной экономической безопасности нет ни одного субъекта РФ.

Исходя из этого, по мнению автора, особенно актуально выделить следующие показатели экономической безопасности Пермского края:

- самообеспечение основными видами сельскохозяйственных продуктов и доля импортных товаров в продовольственном потенциале региона;

- уровень безработицы;

- уровень инфляции;

- сальдо консолидированного бюджета Пермского края;

- уровень рождаемости;

- уровень доходов населения.

При этом оценивать их не в пороговых значениях, которые были определены ранее, а делать поправку на условия развития, вызванные пандемией. То есть рассматривать уровень экономической безопасности не на уровне, достигли или нет пороговых значений, а насколько, отдельные индикаторы не достигли или превысили свои значения в сравнении с общероссийскими показателями.

В Пермском крае разработана «ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРОГРАММА ПЕРМСКОГО КРАЯ "ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И ИННОВАЦИОННОЕРАЗВИТИЕ». Основными направлениями, которой являются:

1. Развитие промышленности, торговля и инновационное развитие.

2. Развитие малого и среднего предпринимательства.

3. Развитие лесного хозяйства Пермского края.

4. Содействие занятости населения.

5. Развитие и использование природных ресурсов.

6. Управление земельными ресурсами и имуществом Пермского края.

7. Развитие туризма.

8. Повышение эффективности управления государственной программой, развитие общественной инфраструктуры.

9. Охрана окружающей среды и животного мира.

10. Оказание содействия добровольному переселению в Пермский край соотечественников, проживающих за рубежом.

11. Повышение эффективности налоговой политики Пермского края.

Безусловно, данные направления направлены на поддержание и укрепление экономической безопасности Пермского края, но особенно в современных условиях пандемии, которую никто не прогнозировал при разработке программ развития, необходимо учитывать те показатели экономической безопасности, которые особенно подвержены изменениям в худшую сторону. Основные проблемы, которые особенно проявились, на современном этапе описаны ниже.

В продовольственном развитии: недостаточно высокая продовольственная самообеспеченность в условиях растущих цен на рынках продуктов питания. Социальному развитию уделяется недостаточное внимание: общий уровень жизни населения достаточно низкий, при этом наблюдается активный рост численности населения с доходами ниже прожиточного минимума, особенно явно это заметно в последний год, так как в результате ограничительных мер увеличилось число безработных, а часть предприятий снизили выплаты работникам.

Сильнейшему разрыву между бедными и богатыми способствует тот факт, что цены наосновную часть потребительской корзины малообеспеченных граждан (коммунальные услуги, товары и продукты первой необходимости), растут быстрее, чемпо-

требительские цены в среднем. Уровень жизни населения региона напрямую зависит от социальнойполитики края, от тогонасколько социально защищены граждане. Достаточно низкий уровень социальнойориентированности региональной экономики приводит, прежде всего, к повышению скрытыхнапряжений в обществе, что в следствии оказывает отрицательное воздействие на самуэкономическую систему. Одно из самых опасных следствий этого процесса - это деградацияобщества и населения. Изменяется нетрудовая мотивация, трудпревращается из факторажизненного успеха в фактор выживания, это приводит к значительному снижениюпроизводительности труда. Падает уровень реальной заработной платы, далее ухудшаютсяусловия, и уровень жизни основной части населения края, массовые обеднения создают основудля сокращения внутреннего рынка и свертыванию части производства.

Основными рекомендациями, которые способны подстраховать социально-экономическое развитие края в непредвиденных условиях, могут быть следующие.

1. Укрепить продовольственную безопасность позволит принятие законопроекта, регламентирующего установление процентов собственной производимой товарной продукции: мяса, зерна, молока, овощей и др. В соответствии с этим разработать реально работающие меры поддержки производителей продуктов питания.

2. Разработать отдельную Концепцию, направленную наулучшение демографического климата. Необходимо развитие ипотечного кредитования, необходимо на законодательном уровне оказывать поддержку семьям с детьми, а не толькостимулировать рождаемость за счет материнского капитала и низких единовременных выплат, данные метод работает не с такой эффективность, с какой расходуются средства бюджета.

3. овольно таки давно назрела проблема цифры прожиточного минимума, необходимоявное повышение этой цифры. Правительство продолжает считать бедными тех, чей доход ниже прожиточного минимума, в то время как прожиточный минимум уже не покрывает даже минимума потребностей.

4. В области повышения действенности механизмов социальной защитызанятогонаселения и поддержки всех граждан

необходима: организация профессиональной переподготовкии содействие повышению квалификации, освоению аналогичных и смежных специальностей сцелью повышения социального ресурса профессиональной подвижности, при смене места работы, вторичной занятости.

5. Управлению Федеральной налоговой службы России по-Пермскому краю следуетактивизировать работу по улучшению качества налогового администрирования, снижениюзадолженности по налоговым платежам и сборам в бюджет Пермского края.

6. Органам местного самоуправления субъектаследует принять меры, способствующиеразвертыванию и укреплению доходной части местных бюджетов, а также повышениюэффективности расходов их бюджетов, обеспечить планомерное введение новыхпринциповдеятельности муниципальных учреждений через совершенствование их правового положения.

Список литрературы:

1. Олейников Е.А. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность). – М.,1997. С. 94.

2. Постановление Правительства Пермского края от 3 октября 2013 г. № 1325-п «Об утверждении государственной программы Пермского края «Экономическая политика и инновационное развитие»».

3. Гапоненко В.Ф., Маргиев З.В. Экономическая и финансовая безопасность как важнейшая функция государства в современных условиях // Вестник Московского университета МВД России. – 2013. – № 12.

FEATURES OF ASSESSMENT AND ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE PERM KRAI

Borovykh N.S., Student of 6th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: The article describes the main indicators of the economic security of the Perm Territory, the specifics of determining their threshold values in a pandemic. The main problems and threats to the economic security of the region are highlighted, recommendations for their solution are offered.

Key words: economic security, indicators, pandemic.

УДК 332.122
ББК 65.2/4

ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ, НА ТЕРРИТОРИЯХ КОТОРЫХ СОЗДАНЫ ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ ПРОМЫШЛЕННО-ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ТИПА

Вайшнарович Г.В., магистрант 3 курса
Научный руководитель – д.э.н., доцент А.В. Янгиров
Электронный адрес: galina89@list.ru
Башкирский государственный университет,
450076, г. Уфа, ул. З. Валиди, 32

В статье анализируется социально-экономическое развитие субъектов Российской Федерации, на территориях которых созданы особые экономические зоны промышленно-производственного типа, за период с 2011 по 2017 годы. Исследуются подушевые показатели объема инвестиций в основной капитал и валового регионального продукта, соотношениеих значений в рассматриваемых регионах со средними значениями по федеральным округам и Российской Федерации в целом.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие; оценка эффективности; показатели; особая экономическая зона; объем инвестиций; валовый региональный продукт.

Введение. Особые экономические зоны (далее – ОЭЗ) являются одним из современных и комплексных инструментов развития регионов. Создание подобных территорий с особым экономическим режимом способствует развитию экономики и социальной сферы субъектов Российской Федерации (далее – РФ), в частности, путем привлечения инвестиций на территории.

Теория. Некоторые исследователи на основании обобщения опыта функционирования ОЭЗ РФотмечают, что наиболее эффективно развивающимися являются ОЭЗ промышленно-производственного типа (далее – ОЭЗ ППТ). Они дают возможность

© Вайшнарович Г.В., 2020

быстро возмещать затраченные предпринимателями денежные ресурсы. Кроме того, государство выделяет указанному типу ОЭЗ большее количество бюджетных средств. Традиционно, такие ОЭЗ создают вблизи крупных промышленных центров с развитой инфраструктурой и близостью к ресурсам [5, с. 57-58].

Согласно данным, содержащимся в подготовленных Министерством экономического развития РФ (далее – Минэкономразвития РФ) отчетам о результатах функционирования особых экономических зон за 2017 год и за период с начала функционирования особых экономических зон, за 2018 год и за период с начала функционирования особых экономических зон, ОЭЗ ППТ за период с начала функционирования, а также за 2017 и 2018 годы являются эффективными, значение сводного показателя эффективности достигали соответственно 89 %, 100 %, 100 % (значение показателя 80 и более процентов свидетельствует об эффективном функционировании ОЭЗ). При этом в указанных отчетах отмечается, что ОЭЗ ППТ, наряду с ОЭЗ технико-внедренческого типа, характеризовались наибольшей эффективностью, как по итогам2017, 2018 годов, так и за период с начала функционирования ОЭЗ [1, с. 6-8; 2, с. 7-9].

Данные и методы. В настоящей работе предлагается рассмотреть эффективность функционирования ОЭЗ ППТ за период с 2011 по 2017 годы на основе динамики одного из показателей, используемых в вышеназванных отчетах Минэкономразвития РФ для оценки эффективности ОЭЗ – объема инвестиций в основной капитал (но не в абсолютном значении, а на душу населения), а также соотношения значения данного показателя в регионах,в которых созданы ОЭЗ ППТ, со средними значениями по соответствующим федеральным округам и РФ в целом, а также на основании аналогичного анализа по более обобщающему показателю – валовому региональному продукту на душу населения, на основании статистических данных, размещенных на официальном сайте Федеральной службы государственной статистики [3].

В настоящее время создано 14 ОЭЗ ППТ в 13 субъектах РФ, из них 5 ОЭЗ созданы начиная с 2018 года, то есть, оценить результаты их деятельности пока не представляется возможным [4]. Таким образом, анализировались 9 регионов, в которых создание ОЭЗ могло отразиться на вышеуказанных статистических показателях.

Модель. Рассчитываем соотношения объема инвестиций в основной капитал на душу населения и валового регионального продукта на душу населения в каждом из рассматриваемых субъектов РФк значению показателю в соответствующем федеральном округе по следующей формуле:

$$i_{срав} = \frac{x_{рег}}{x_{фо}} \times 100\ \%$$

Данные соотношения позволят сопоставить значения показателей в рассматриваемых регионах со средними значениями в федеральных округах, а, следовательно, и с соседними регионами, имеющими наиболее близкие геоэкономические условия развития.

Также рассчитываем объем инвестиций в основной капитал на душу населения и валовый региональный продукт на душу населения в каждом из рассматриваемых субъектов РФ, средние значения в федеральных округах данных субъектов, а также среднероссийские значения в сопоставимых базовых ценах 2000 года по следующей формуле, умножив индекс физического объема валового регионального продукта на валовый региональный продукт на душу населения базового периода в базовых ценах:

$$x_{\text{реал.текущ.}} = i_{\text{физ.объема}} \times x_{\text{базисн.}}$$

Получившиеся значения сопоставляем и выделяем рейтинг по убыванию полученных значений на примере 2017 года – наиболее позднего периода. Данный анализ позволят сопоставить значения показателей как в рассматриваемых регионах между собой, так и со средними значениями в федеральных округах, среднероссийскими значениями, а, кроме того, исследование в сопоставимых ценах позволяет наблюдать динамику показателей во времени.

Полученные результаты. Соответствующие значения внесены в таблицы 1 и 2. Значения по первой формуле (нижние ряды цифр в регионах), превышающие 100 %, подчеркнуты, значения ниже 50 % выделены полужирным шрифтом. Значения по второй формуле (верхние ряды цифр в регионах), превышающие средние по таблице,

подчеркнуты, значения, отражающие отрицательную динамику по сравнению с предыдущим годом, выделены полужирным шрифтом.

Таблица 1

Инвестиции в основной капитал на душу населения в ценах 2000 года (рублей) в субъектахРФ, в которых созданы ОЭЗ ППТ, в РФ в целом и в соответствующих федеральных округах, с оотношение показателя в субъектах РФ и в соответствующем федеральном округе (%)*

Субъект РФ, федеральный округ	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	Рейтинг в 2017 году
РФ	70987	82443	88594	92319	**85553**	94769	105382	6
Приволж-ский ФО	52867	62463	72227	77417	**74674**	77066	79522	12
Республика Татарстан (ОЭЗ с 2005)	95487 182	114171 183	131127 177	137262 176	141106 193	159816 200	162993 200	2
Самарская область (ОЭЗ с 2010)	53504 100	61962 98	76096 109	96148 125	**88455** 114	**73877** 97	79242 99	13
Центральный ФО	58635	72105	80698	88386	86402	90491	105071	7
Липецкая об-ласть (ОЭЗ с 2005)	88924 151	**75087** 105	82979 101	87680 99	91477 109	103890 114	121352 114	5
Калужская область (ОЭЗ с 2012)	70508 120	89953 124	93406 114	97199 108	**79927** 100	**79164** 86	85150 81	9
Московская область (ОЭЗ с 2015)	58317 98	67270 96	78177 96	86272 98	**80174** 94	81554 87	91390 87	8
Тульская об-ласть (ОЭЗ с 2016)	47439 79	50565 71	55019 69	59864 68	62819 76	70060 77	82889 80	11
Уральский ФО	140854	161444	169767	183138	173360	205444	222345	1
Свердловская область (ОЭЗ с 2010)	71234 51	75953 49	78618 46	84342 44	73139 42	69987 35	69291 32	14

Северо-Западный ФО	91652	101383	98312	98496	92393	117708	131900	4
Псковская область (ОЭЗ с 2012)	31437 38	47749 47	42826 43	42570 45	37748 41	39252 34	43764 34	15
Южный ФО	72296	83586	103487	95417	72865	67376	84563	10
Астраханская область (ОЭЗ с 2014)	65404 88	78269 89	117135 112	101097 135	103563 140	114887 165	138558 164	3

* Составлена автором по [3].

Таблица 2

Валовый региональный продукт на душу населения (рублей) в ценах 2000 года в субъектах РФ, в которых созданы ОЭЗ ППТ, в РФ в целом и в соответствующих федеральных округах, соотношение показателя в субъектах РФ и в соответствующем федеральном округе (%)*

Субъект РФ, федеральный округ	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	Рейтинг в 2017 году
РФ	278075,3	327358,3	354917,0	381907,1	402716,8	452690,7	480546,8	6
Приволжский ФО	203688,4	245926,0	270311,6	290506,6	304978,5	339075,0	353102,0	13
Республика Татарстан	279641,7 145,7	363017,6 142,8	385952,9 142,2	413576,4 139,8	431913,8 142,6	488345,0 143,2	506583,8 145,9	4
Самарская область	228921,5 109,8	272454,6 110,5	303953,0 114,6	332624,2 115,8	347041,5 116,2	385464,9 113,8	399550,0 113,2	9
Центральный ФО	367014,0	432727,8	458741,5	498438,6	532851,6	588255,8	628206,5	2
Липецкая область	221767,9 59,0	250645,6 55,8	260527,5 55,0	285762,9 64,1	347278,4 66,8	394283,9 67,9	422930,0 64,8	8
Калужская область	210386,7 55,8	255063,3 62,7	275367,5 58,9	300397,5 60,4	306527,1 57,9	345435,5 59,7	388468,4 61,8	10

Московская область	280434,6 72,9	318951,0 74,6	344056,9 72,6	359406,3 71,2	391822,1 75,3	451678,3 80,6	503307,6 76,5	5
Тульская область	160658,0 43,3	185388,0 44,8	211203,8 46,1	241145,4 50,5	286086,1 54,5	329214,7 56,0	358576,7 55,8	12
Уральский ФО	442976,2	529010,1	596075,3	613345,5	654580,6	739527,9	790557,1	1
Свердловская область	264882,0 57,6	321373,7 59,0	351270,4 58,6	363624,8 57,9	373483,3 57,1	429101,6 59,9	469008,3 57,3	7
Северо-Западный ФО	307277,7	364093,2	384489,4	407245,4	436582,6	529097,7	559558,6	3
Псковская область	137049,6 42,8	150350,1 42,2	162726,3 43,1	173136,5 44,0	185596,1 40,1	209923,8 40,6	227728,7 40,3	15
Южный ФО	179743,5	207717,8	238383,1	261829,9	253800,8	287546,2	314015,9	14
Астраханская область	154573,1 85,1	189771,7 90,2	240158,8 105,2	271170,8 114,0	288204,8 111,3	324844,8 111,7	382267,3 126,7	11

* Составлена автором по [3]

Из представленных данных можно увидеть, что лидирующие позиции по объему инвестиций в основной капитал на протяжении большей части рассматриваемого периода занимают Республика Татарстан, Астраханская, Липецкая (в особенности, к завершению периода), Калужская области и в отдельные периоды – Самарская области. При этом необходимо отметить, что в большинстве данных субъектов Российской Федерации ОЭЗ ППТ созданы одними из первых (Республика Татарстан, Липецкая, Самарская области). Кроме того, в целом в преобладающем числе рассматриваемых регионов фиксируется превышение среднего значения показателя по федеральному округу. Высоки значения данного показателя в Уральском, Северо-Западном и Центральном округах, что обуславливается нахождением в них нефтегазодобывающих регионов и столиц. Тройку лидеров, по итогам 2017 года составили Уральский федеральный округ, Республика Татарстан и Астраханская область; на последних места – Псковская, Свердловская и Самарская области.

Длительный спад показателя наблюдался, в частности, в Свердловской области (с 2015 по 2017 год), Псковской области (с 2013 по 2015 год) (в этих регионахзначения показателя преимущественно являлись более чем в 2 раза ниже среднеокружных), а также в отдельные периоды – в Калужской, Самарской, Липецкой, Московской областях, Южном, Приволжском федеральных округах и РФ в целом. Данное обстоятельство может свидетельствовать как о низкой эффективности данных ОЭЗ ППТ, так и о других факторах. В частности, низкие значения в Свердловской области в сравнении со среднеокружным показателем обусловливаются, в том числе, наличием в Уральском федеральном округе регионов-локомотивов по объему инвестиций – нефтегазодобывающих субъектов Российской Федерации – Тюменской области, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов.

Результаты аналогичного анализа по валовому региональному продукту на душу населения на душу населения, в целом, отражают сходную динамику, но имеют и специфику. Так, напротив, отмечаются значения показателя почти в 2 раза ниже среднеокружных в Калужской и Липецкой областях; высокие значения в Московской области, в отличие от объема инвестиций (что обусловлено расположением вблизи столицы, и, как следствие, высоким уровнем развития экономики по иным направлениям). Свердловская область же занимает более высокие позиции. Это может свидетельствовать о том, что валовый региональный продукт является более комплексным показателем и отражает развитие не только экономики в сферах, на которые напрямую влияет функционирование ОЭЗ ППТ (например, промышленность), но и зависит от иных факторов (развитие сферы услуг, транспорта и т.д.). Вместе с тем, видны и общие тенденции в результатах по 2 показателям, особенно в регионах-лидерах.

Из федеральных округов передовые позиции занимают Уральский, Центральный, Северо-западный, высоки значения и по РФ в целом. Лидирующие позиции по итогам рейтинга 2017 года заняли Уральский, Центральный и Северо-западный федеральные округа, на 4-м месте – Республика Татарстан. Среди отстающих, можно выделить Псковскую область, Южный и Приволжский федеральные округа. Отрицательная динамика показателя в рассматриваемый период встречается только 1 раз – Южный федеральный округ в 2016 году.

Заключение. Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы. В целом создание ОЭЗ ППТ в субъектах РФ в большинстве случаев имеет высокую эффективность и способствует их экономическому росту. Наиболее данная зависимость видна в отношении объема инвестиций в основной капитал на душу населения (показателя, на который создание ОЭЗ оказывает наибольшее влияние), но также прослеживается и в отношении валового регионального продукта на душу населения, хотя и в меньшей степени. Регионами с наиболее эффективно функционирующими ОЭЗ ППТ на основании проведенного исследования можно назвать Республику Татарстан, Липецкую, Астраханскую и Калужскую области. Наименьшая эффективность ОЭЗ ППТ наблюдается в Псковской и Свердловской областях.

Список литературы:

1. Отчет о результатах функционирования особых экономических зон за 2017 год и за период с начала функционирования особых экономических зон [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://economy.gov.ru/wps/wcm/connect/f2144a23-78d2-44a3-8230-c36a8b24b43b/report2017.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=f2144a23-78d2-44a3-8230-c36a8b24b43b (дата обращения 23.10.20) - С. 6-8.

2.Отчет о результатах функционирования особых экономических зон за 2018 год и за период с начала функционирования особых экономических зон [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://economy.gov.ru/wps/wcm/connect/f2144a23-78d2-44a3-8230-c36a8b24b43b/report2017.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=f2144a23-78d2-44a3-8230-c36a8b24b43b (дата обращения 23.10.20) - С. 7-9.

3. Приложение к сборнику «Регионы России. Социально-экономические показатели»// Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/47652 (дата обращения 23.10.20).

4. Промышленно-производственный тип ОЭЗ// Официальный сайт управляющей компании ОАО «Особые экономические зоны» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.russez.ru/oez/ industrial/ (дата обращения 23.10.20).

5. Тазутдинов И.Р. Особые экономические зоны в системе обеспечения экономической безопасности: Дисс. ... канд. экон. наук. М., 2015. С. 57–58.

ASSESSMENT OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF REGIONS WHERE SPECIAL ECONOMIC ZONES OF INDUSTRIAL-PRODUCTION TYPE ARE CREATED

Vayshnarovich G.V., master student of 3rd year
Bashkir State University,
32, Z. Validi street, Ufa, 450076

Abstract.The article analyzes the socio-economic development of the subjects of the Russian Federation, where special economic zones of industrial-production type are created, for the period from 2011 to 2017. Per capita indicators of the volume of investment in fixed assets and the gross regional product, the ratio of their values in the regions under consideration with the average values for the federal districts and the Russian Federation as a wholeare investigated.

Key words: socio-economic development; efficiency assessment; indicators; special economic zone; volume of investment; gross regional product.

УДК: 330.332.142.6
ББК 65.28

ИННОВАЦИИ АЛЬТЕРНАТИВНОГО РЕСУРСОЗАМЕЩЕНИЯ

Варавва М.Ю., к.э.н., доцент
Электронный адрес:margur2010@mail.ru
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
460000, г. Оренбург, ул. Пушкинская/Ленинская, 50/51-53

Статья анализирует проблемы энерго- и ресурсопотребления в России. Акцентируется внимание на общих закономерностях, возникающих в сферах, активно использующих редкие и ограниченные ресурсы. В качестве примеров приводятся альтернативные варианты и технологии, позволяющие синтезировать, заместить, и сократить применение уникальных природных и исчезающих ресурсов. Делается вывод о том, что России необходимо развивать концепцию альтернативных способов возобновления ресурсов и источников энергии, и поддерживать технологические проекты в этой сфере.

Ключевые слова: ресурсная база, ресурсосохранение, ресурсозамещение, «грин-технологии», «чистые» эко-инновации, рециклинг, ретилизация.

Международное энергетическое агентство, разрабатывая сценарии энергопотребления, отмечает, что на планете всех видов топлива по оптимистическому прогнозу хватит примерно на 800 лет, по пессимистическому – на 150 лет. А при современных темпах роста потребления запасы сырой нефти могут быть исчерпаны через 30-40 лет, никеля – 75 лет, алюминия – 280, меди – 60, газа – 60-80 лет [6].

Согласно прогнозам аналитиков и экспертов, состояние дел с потреблением ресурсов в России сложилось таким образом, что страна в ближайшие несколько лет может столкнуться с дефицитом энергетических мощностей, что повлечет за собой и подъем

© Варавва М.Ю., 2020

цен на электроэнергию. Добыча природных ресурсов, экспортируемых в другие страны и приносящих весомую часть доходов в государственный бюджет РФ, ограничена по времени: запасов газа хватит примерно на 80 лет, а нефти – на 29 лет [7]. Эксплуатация основных видов топливных и энергоресурсов приводит к большому сосредоточению усилий по добыче углеводородов, в то время как альтернативные источники энергии хотя и являются перспективными, пока не занимают лидирующих позиций в их генерации и активном использовании: ископаемое топливо дешево, поэтому его предпочитают в регионах и странах, которые не могут позволить себе инвестировать в ветряную и солнечную энергию.

Приоритетными направлениями деятельности в этом аспекте являются инновации, позволяющие максимально сберечь и сократить потребление традиционных естественных ресурсов.

Альтернативой активного потребления естественных уникальных ресурсов представляется, прежде всего, широкое распространение конвергентных инноваций, «зеленых» технологий и технологий реутилизации (повторное, многократное использование готовой продукции и получение на ее основе нового продукта), мало- и безотходные технологии замкнутого цикла (рециклинг).

В рассматриваемом аспекте ресурсосохранение предстает как новая социально-ответственная философия предпринимательства, основанная на экономном и щадящем использовании редких и ограниченных ресурсов.

Ресурсосохраняющие и ресурсозамещающие технологии представляют собой комплекс технологических средств и процессов с минимальным расходом вещества и энергии на всех этапах производства конечного продукта и с наименьшим воздействием на природные экосистемы и человека [1].

Большие преимущества в этом плане дает механизм рециклинга (замкнутое или повторное полезное использование), представляющий собой процесс применения безотходных технологий, переработка вторичного сырья до конечного (побочного) продукта, возвращения полезного мусора в производственный круговорот. Замкнутый производственный цикл позволяет не только минимизиро-

вать отходы, но и превратить их в полезный продукт. Он подразумевает повторную переработку, изготовление из вторичного сырья новых материалов и побочных продуктов, утилизирование того, что признано невозвратными отходами, выделение полезных компонентов из бытовых и промышленных отходов и получение энергии от их сжигания или пиролиза. Рециклинг вносит весомый вклад в процессы ресурсосбережения:

- сокращает потребления энергии (от 47 % до 74 %);
- снижение выбросов в атмосферу (до 80 %), том числе CO2;
- сокращает потребления воды до 40 % и т. д.

Особое место в процессе обеспечения экономии и ресурсозамещения занимают нанотехнологии.

Вполне очевидно, что без развития наноматериалов невозможно формирование инновационной экономики в нашей стране. Отечественные исследовательские центры по результатам своих научных разработок не уступают мировому уровню исследований в этой сфере. Для активного участия в мировом нанатехнологическом процессе Россия располагает весомым научным заделом: это прорывы в материаловедении, электронике, медицине, биологии и атомной физике. В Российской Федерации сегодня работает пять уникальных кластеров в сфере наноиндустрии: «Гибкая электроника», «Наномодифицированные материалы», «Переработка твёрдых отходов», «Промышленное хранение энергии» и «Ветроэнергетика» [4]. В результате некоторые российские компании уже сегодня могут предложить ряд собственных разработок, перспективных для использования и в агропромышленном комплексе. Среди них — особые системы очистки воздуха, ускорители и регуляторы роста растений, уникальное мембранное полотно и фильтрующие элементы для молочной продукции, и др. Ряд эко-нанотехнологий позволяют сократить истощение, загрязнение и эрозию почв; снизить пестицидную составляющую воды и выращиваемой продукции.

Как известно, у наноматериалов огромен потенциал энерго- и ресурсосбережения, и по оценкам экспертов составляет до 40 % от текущего уровня потребления энергии, а эксплуатационный ресурс многих видов машин, техники и оборудования благодаря нанокомпозитным материалам может быть продлен в несколько раз.

Нанотехнологии предоставляют возможности существенного улучшения использования традиционных источников энергии (ископаемое и ядерное топливо) и возобновляемых источников энергии, таких как геотермальная энергия, энергия солнца, ветра, приливов и отливов, падающей воды и биомасс, петротермальная энергия подземного тепла больших глубин. К примеру, нанопокрытие на зондовых измерительных установках позволяет увеличить срок службы и точность проб нефти и природного газа, тем самым сокращая расходы производства [5]. Другим примером успешного использования наноматериалов в энергоресурсосбережении могут служить высокомощные наноматериалы, применяемые для производства более легких и износостойких роторных лопастей ветровых установок, а также защитного слоя, увеличивающего долговечность и устойчивость к коррозии деталей, испытывающих большую механическую нагрузку (втулки, зубчатые редукторы и т.д.). Нанотехнологии в форме фотоэлектрических систем будут играть решающую роль в интенсивном использовании солнечной энергии. В случае с традиционными кристаллическими кремниевыми солнечными батареями, например, увеличение эффективности достигается добавлением основанного на нанотехнологиях антиотражательного слоя, увеличивающего объем поглощаемого света [9].

Альтернативные источники энергии вполне конкурентоспособны, что иллюстрирует рост генерации ветровой и солнечной энергии: в период с 2005 по 2018 год производство электроэнергии с помощью ветра выросло с 104 тераватт-часов до 1273 тераватт-часов; производство солнечной энергии выросло с 4 ТВтч в 2005 году до 554 ТВтч в 2018 году. Так, Оренбургский регион сегодня показывает блестящие возможности развития альтернативных технологий использования солнечной и ветровой энергии. В области создана уникальная для России региональная энергосистема, функционирующая на чистых энергосберегаемых технологиях, основанных на возобновляемых источниках. Причем основные комплектующие для солнечных и ветровых энергостанций поставляет отечественная компания «Хевел». Пять солнечных электростанций действуют в настоящее время на территории Оренбургской области, которые вырабатывают 90 мегаватт энергии, что эквивалентно ежегодному потреблению 30 тыс. домохозяйств [3]. Однако, россий-

ские регионы серьезно отстают в продвижении технологий альтернативной возобновляемой энергетики, которая имеет колоссальный потенциал развития.

Грин-технологии (Green Technology) или «зеленые» эко-инновации также позволяют значительно снизить нагрузку на природные ресурсы и обеспечивать взаимодействие между экономическим развитием (ростом) и поддержанием приемлемого состояния среды обитания социума [1].

«Чистые технологии» представлены в настоящее время не только возобновляемой энергетикой, но и природоподобными технологиями, менеджментом рециклинга отходов, ресурсосберегающими методами строительства, экодевелопментом, зеленым строительством, альтернативным транспортом, экологическим консалтингом [9].

По оценкам экспертов к 2020 году ожидается удвоение мирового рынка экологически чистых технологий (в том числе утроения рынка низкоуглеродных технологий), роста числа занятых в соответствующих секторах почти в четыре раза и увеличения вклада «зеленой» экономики в мировой ВВП как минимум до 5 % [7].

Механизмы и принципы «зеленой» экономики предоставляют российским регионам возможность сочетать активный бизнес, эко-инновации («наилучшие существующие технологии» - best available technology), производить органические блага (organic pharmacy shop) и сохранять естественную среду обитания человека. Несомненно, для создания таких благ, как эко-мобили, эко-офис, эко-дома, эко-продукты, эко-туризм, эко-клининг и пр., необходимы усилия на стыке различных видов знаний и опыта [2].

«Зеленые» технологии могут быть успешно применимы в жилищном строительстве, аграрном секторе, в водном и лесном хозяйстве, производстве строительных и отделочных материалов, сфере услуг, транспорте и т.д.

Для регионального развития «зелёные» инновации предоставляют огромный потенциал получения положительных экономичеких, социальных и эколого-рекриационных эффектов в виде ликвидируемых потерь и сэкономленных природных ресурсов, снижения загрязнений за счет стандартных и сравнительно недорогих эко-

номических мероприятий (в том числе внедрения многих энергоэффективных и экологически чистых технологий), формирования комфортной и здоровой жизненной среды [3].

Таким образом, со временем потребность человечества в энергии и ресурсах будет только возрастать, в связи с чем изменится «баланс, соотношение традиционных невозобновляемых и альтернативных возобновляемых источников энергии. Очевидно, что уже сейчас, а в дальнейшем в еще большей степени, придется экономить расходы всех видов энергии… Эти задачи можно решить только за счет инноваций всех форм, и, прежде всего, за счет достижения нанотехнологий, всего комплекса технологий…» [5].

Список литературы:

1. Варавва М.Ю. Грин-технологии в обеспечении устойчивого экологического развития регионов России // В сборнике: Могущество Сибири будет прирастать!? Сборник докладов международного научного форума «Образование и предпринимательство в Сибири: направления взаимодействия и развитие регионов»: в 4 томах. Издательство: Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ». – Новосибирск, 2018. С. 265–268.

2. Варавва М.Ю. «Зеленые инновации» как условие обеспечения экологической безопасности социума// Экономическая безопасность России: вызовы XXI века: материалы II международной (заочной) научно-практической конференции. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2017. С. 28-31.

3.Варавва М.Ю., Лазарева О.С. «GREEN TECHNOLOGY» как драйверы инновационного развития современного региона // В сборнике: Региональные детерминанты и закономерности развития экономики. Материалы Международной научно-практической конференции. Главный редактор О.Б. Бигдай. Издательство: Филиал ФГБОУ ВО «Московский технологический университет». – Ставрополь, 2018. С. 127–130.

4.В России развивают 5 новых кластеров в сфере нанотехнологий. [Электронный ресурс]. URL: http://www.pravda-tv.ru (дата обращения: 04.10.2020).

5.Кричевский Г.Е. Нанотехнологии в современной энергетике и в энергетике будущего. [Электронный ресурс]. URL: https://www.nanonewsnet.ru/articles/(дата обращения: 11.10.2020).

6.Мировая энергетическая статистика-2020 показывает, что ископаемое топливо остается. [Электронный ресурс]. URL: https://orient.tm/(дата обращения: 09.10.2020).

7.Порфирьев Б. «Зеленая» экономика: реалии, перспективы и пределы роста//Экономика. Налоги. Право. 2012. № 5. С. 34–42

8.Прогноз развития энергетики мира и России до 2040 года. [Электронный ресурс]. URL: https://www.eriras.ru (дата обращения: 29.09.2020).

9.Романова Г., Островская Э. Использование наноматериалов в энергоресурсосберегающих технологиях. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru (дата обращения: 29.09.2020).

ALTERNATIVE RESOURCE SUBSTITUTION INNOVATIONS

Varavva M.Yu., Ph. D., associate Professor Electronic
Orenburg branch of Plekhanov Russian University of Economics,
50/51-53, Pushkinskaya/Leninskaya str., Orenburg, 460000

Annotation. The article analyzes the problems of energy and resource consumption in Russia. The author focuses on General patterns that arise in areas that actively use rare and limited resources. Examples include alternative options and technologies that allow synthesizing, replacing, and reducing the use of unique natural and endangered resources. It is concluded that Russia needs to develop the concept of alternative ways to renew resources and energy sources, and support technological projects in this area.

Keywords: resource base, resource conservation, resource substitution, "green technologies", "clean" eco-innovations, recycling, reutilization.

УДК 336.7
ББК 65.38

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ИДЕНТИФИКАЦИИ И ОЦЕНКИ

Вдовина Н.Ю., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент, С.Е. Шипицына
Электронный адрес: NataliaVdovinaa@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье исследуются существующие методыидентификации «экономических преступлений», изучаются причины, которые влекут за собой экономические преступления. Обобщеныданныемировой статистики для определения уровня экономической преступности на территории РФ.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономическая преступность, материальный ущерб, уголовный кодекс РФ, финансовая деятельность.

Неблагоприятная тенденция современного развития России – криминализация всех секторов экономики. При этом наиболее быстро растет количество преступлений в сфере экономической деятельности. Тенденция к росту наблюдается практически по всем видам экономическим преступлениям. Это отражает сложный процесс преступных методов и рост преступности в рамках профессиональной и служебной деятельности. Экономические преступления на сегодняшний день расцениваются как ряд противоправных и социально вредных деяний, причиняющих значительный материальный ущерб.

С позиции уголовного права экономические преступления объединяют в себе множество криминальных субъектов. Обнаружение, мониторинг и анализ динамики показателей преступности

© Вдовина Н.Ю., 2020

и их взаимозависимости составляют значительную долю эффективного уголовного расследования [3, с.11].

С.Х. Нафиев и Г.Р. Хамидуллинпредлагают считать «экономические преступления» как группу лиц с преступной деятельностью, как преступные группировки, действующие на основе хищений, экономических и коррупционных деяний, причиняющих вред правовой защите населения в целом, а также экономическим интересам отдельных граждан [3, с. 7–6]. А.Г. Корчагин выдвинул идею о том, что экономическое преступление – это поведение которое представляет угрозу для социума, затрагивающее экономику и причиняющее материальный ущерб через многие производственные отношения [4].

По мнению Н.Ф. Кузнецовой, экономические преступления следует понимать как любое преступное вмешательство, нарушающее экономические интересы общества и граждан, которое защищается законом [3, с. 14].

По словам И. Алексеева, в частности, в криминологическом анализе установлено, что к преступлениям в области хозяйственной деятельности относятся правонарушения. Коллективная попытка авторов сформулировать общее определение экономической преступности в целом приведет к более подробным и общим объяснениям, например, в процессе профессиональной деятельности и вовлеченных в нее лиц совершена серия преступлений. Имущество потребителей и другие интересы вмешиваются и участвуют в экономическом управлении экономической сферой, партнерами, конкурентами, государством и различными секторами экономики [1]. Однако даже такие определения «экономической преступности» нельзя считать достаточно правильными, поскольку они нечетко отражают истинный предмет уголовного преступления.

Данная концепция является дополнением к главе 22 статьи 32 и главам 21 и 23 Уголовного кодекса Российской Федерации, которые определяют хищение, присвоение государственных средств, злоупотребление властью и различные формы. Обеспечивают мошенничество и используют государственную власть в финансовых, экономических и других преступлениях. В данной статье рассматриваются положения о получении личной выгоды.

Этот вид преступления следует отличать от обычного преступления в виде злоупотребления интересами, которое представляет собой акт прямого и незаконного завладения чужой собственностью с целью получения несправедливых интересов [1].

На масштабы экономических преступлений влияет сложное сочетание политических, экономических и правовых факторов. В число политических причин совершения экономической преступности входят политическая дестабилизация, противоречивая криминальная политика, коррупция в органах государственного управления, дестабилизация границ после распада СССР, а также отстранение граждан от управления общественными делами и контроля за режимами уголовно-правовой охраны правопорядка.

Среди основных факторов - значительные диспропорции в уровне доходов граждан, несовершенство социально-экономической системы, общие недостатки государства, неспособность адаптировать экономику, макроэкономические диспропорции, большая доля экономики страны и неэффективная налоговая система [2].

Организационные и правовые факторы это:

- отсутствие эффективной координации между органом расследования, следственным органом, судом и прокурором;
- недостаток ресурсов органов правопорядка;
- большой процент текучести кадров в правоохранительных органах;
- сокращение социально-правовой активности граждан;
- отсутствиедействующей системы защиты свидетелей и пострадавших.

Категории экономических преступлений описаны в главах 21–23 Уголовного кодекса Российской Федерации.

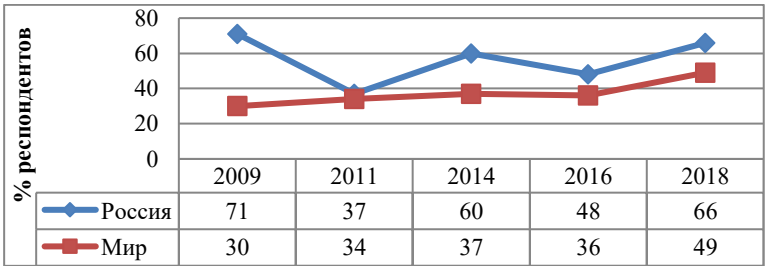
В зависимости от цели хищения незаконные действия можно соотнести к следующим группам (рисунок 1):

- преступления, связанные с коммерческой деятельностью;
- финансовые преступления;

• преступления, связанные с внутренней финансовой деятельностью [5, с. 24].

Рис. 1 Классификация экономических преступлений (гл. 2, ст.169 УК РФ)

Уровень экономической преступности в России по-прежнему выше, чем в среднем по миру. Кроме того, уровень экономической преступности в Российской Федерации на 30 пунктов выше, чем в «семи основных развивающихся странах», а в странах Восточной Европы – на 26 пунктов (рисунок 2).



	2009	2011	2014	2016	2018
Россия	71	37	60	48	66
Мир	30	34	37	36	49

Рис. 2 Уровень экономической преступности, %

Из 104 тысяч 927 экономических преступлений, зарегистрированных в России в 2019 году (снижение на 4,1 % по сравнению с 2018 годом), совершено 16 тысяч 756 (на 1,3 % больше, чем в 2018 году). Половина из них (8 004) были мошенничествами, что составило 3,7 % от всех выявленных за год преступлений. Только 427 дел о мошенничестве были связаны с умышленным невыполнением корпоративных договорных обязательств.

Кроме того, на долю предпринимателей приходится 201 случаев (ст. 159.2 УК РФ), 32 случая мошенничества в ссудной сфере (ст. 159.1 УК РФ) и 24 случая мошенничества в сфере страхования (ст. 159.5 УК РФ).

По статистике, больше всего «предпринимателей» составляют статьи о налоговых преступлениях (ст. 198–199.2 УК РФ), на их долю приходится 79,5 % всех выявленных преступлений (2045 случаев в год).Далее следуют положения о хищении или растрате691 преступление против компаний, незаконное использование товарных знаков 277, нарушение Закона о валюте 259, превышение должностных полномочий 156, незаконное учреждение юридических лиц 153, изготовление, покупка или продажа.В 2019 год на территории Российской Федерации было зарегистрировано около 104 тыс. экономических преступлений, в результате чего был причинен ущерб в размере 447,2 млрд. руб. [2].

По данным МВД, 84,6 % преступлений в России – экономические преступления. По оценкам министерства, в прошлом году количество преступлений этой категории сократилось на 4,1 % по сравнению с 2018 годом. В департаменте заявили, что на долю тяжких преступлений, особенно тяжких преступлений, приходится 60,3 % [3].

В России за последние пять лет число преступлений в сфере недвижимости, совершаемых ежегодно, выросло на 18 %, следует из данных исследования Финансового университета при правительстве России, посвященного анализу данных МВД по этому виду мошенничеств за 2015–2019 годы. Если в 2015 году было 6208 таких дел, то в 2019-м уже 7340. Количество преступлений, совершенных в крупном и особо крупном размере, выросло еще сильнее – на 28 %, обращают внимание эксперты.

В 2020 году тенденция к росту продолжилась: за первое полугодие 2020 года было зарегистрировано 4129 преступлений на рынке недвижимости, или 56 % от прошлогоднего показателя, а мошенничеств в особо крупном размере – 62 % от случаев за весь 2019 год.

В 2019 году российские суды вынесли почти 7,8 тыс. приговоров по уголовным делам, возбужденным по статьям из «экономической» гл. 22 Уголовного кодекса, следует из статистики судебного департамента при Верховном суде.

К концу 2019 года общий ущерб от преступной деятельности в стране составил 627,7 млрд. рублей. Этот показатель на 11,5 % выше, чем в 2018 году. В2018 году было зарегистрировано более 294 000 преступлений, связанных с использованием информационных технологий. Министерство оценило рост почти на 70 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Половина из них – через Интернет, а более трети - через мобильную связь.

Подводя итог, можно сказать, что по сравнению с мировыми показателями уровень экономической преступности в России намного выше, но в то же время этот вид преступности имеет четкую тенденцию к снижению, что свидетельствует об эффективной борьбе с экономической преступностью. Экономическая преступность обычно является естественным проявлением кризиса и напрямую связана с количеством безработных в регионе, а также размером торговли и населения. Экономические преступления как крупномасштабное явление приводят к социальной несправедливости, которая проявляется в том, что определенные экономические субъекты удовлетворяют свои потребности, тем самым нанося ущерб другим экономическим единицам.

Однако по всей России, регистрация, раскрытие и уголовное наказание лиц, причастных к экономическим преступлениям, не являются обычным явлением. Причина этого не только в отсутствии систематического неформального официального механизма борьбы с этим явлением, но и в очень низкой официальной эффективности всей преступной деятельности, связанной с правовой неопределенностью экономической деятельности, а экономическая деятельность является преступной деятельностью и ее

преступлениями. При этом системного решения этих проблем пока не найдено.

Список литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС КонсультантПлюс.
2. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]: Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 — Режим доступа: https://rg.ru/2017/05/15/prezident-ukaz208-site-dok.html. – 04.09.2020 г.
3. Абаимова К. В. Проблемы экономической безопасности предприятия в современных условиях [Текст] / К. В. Абаимова, Э. Р. Арутюнян // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2015. – № 4. – С. 4–8.
4. Крылова Н. Е. Преступления в сфере экономической деятельности / Н.Е. Крылова, Б.М. Леонтьев. – Москва: СИНТЕГ, 2015. – 264 с.
5. Русанов Г. А. Преступления в сфере экономической деятельности / Г.А. Русанов. – М.: Проспект, 2015. – 260 с.
6. Трушникова О. Н. Тенденции развития экономической преступности / О. Н. Трушникова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 29 (267). – С. 118–121. – URL: https://moluch.ru/archive/267/61671/ (дата обращения: 03.09.2020).
7. Экономика преступлений и наказаний, №9-10, 2006. «Экономика и право» для регионалистики. «Экономика и право» для экономической истории / Под редакцией Ю.В. Латова. – Москва: СПб [и др.]: Питер, 2014. – 206 с.

ECONOMIC CRIMES IN RUSSIA: PROBLEMS OF IDENTIFICATION AND ASSESSMENT

Vdovina N.Y., 6 th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation.This article explores the existing methods of determining the structure and concept of «economic crimes». The reasons for this type of crime are also studied in detail. The use of world statistics to determine the level of economic crime in Russia is summarized.

Keywords: Economic security, economic crime, material damage, Criminal Code of the Russian Federation, financial activities.

УДК 331.56
ББК 65.240

БЕЗРАБОТИЦА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Габидуллина А.А., студент 5 курса
Научный руководитель – д.э.н., доцент Н.П. Паздникова
Электронный адрес: gabidullina_malaya@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Безработица является актуальной проблемой глобального масштаба. Данный показатель влияет как на экономику в целом, так и на общество и его уровень жизни. Рассмотрим основные угрозы и пути минимизации уровня безработицы в РФ.

Ключевые слова: безработица, экономическая безопасность, угроза, труд, преступность, социально-экономическая политика, пенсия, образование.

Рано или поздно любая страна сталкивается с безработицей. Она является проблемой мирового масштаба и характеризуется желанием людей работать по найму для получения дохода, а также отсутствием такой работы. Определение безработицы понимается по состоянию экономически активного населения, не имеющих работу. [1] Наблюдая рост безработицы можно предполагать, что причина тому несовершенство регулирования и саморегулирования экономической системы РФ и ее субъектов [2].

Угроза экономической безопасности – это процесс, которые может оказать отрицательное влияние на экономику страны, уровень жизни населения, экономические потребности человека, групп населения, общества и государства [3].

© Габидуллина А.А., 2020

В 1991 году был принят закон РФ о занятости населения, согласно которому службы занятости официально регистрировали безработных. После этого в 1992 году Россия столкнулась с безработицей [4].

В качестве данных возьмем уровень занятости и безработицы с 2013 по 2017 год. Проведя анализ данных, и посчитав средний процент, можно наблюдать снижение безработицы, каждый год приблизительно на 0,2-0,3 %. Таким образом, можно предположить, что в 2020 году безработица будет составлять 4,4 %.

Таблица 1

Уровень безработицы РФ (в процентах)

	2013	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Россия	5,5	5,2	5,6	5,5	5,2

С 1 января 2019 года был принят закон о повышении пенсионного возраста, что усложняет ситуацию с безработицей. Поскольку люди должны были выйти на пенсию, но остаются на своих рабочих местах, следственно растет уровень безработицы.

В 2019 и 2020 годах влияние повышения пенсионного возраста на рынок труда будет минимальным и не вызовет напряжения. Поскольку убыль занятого населения в трудоспособном возрасте будет равноценной в данном периоде. Значительные изменения буду наблюдаться в 2021 году.

В 2014 году наблюдалось снижение цен на нефть, что предрекало возникновение нового экономического кризиса и увеличение уровня безработицы. Прогнозы экспертов не оправдались – массовых увольнений не наблюдалось.

Посмотрев показатель безработицы за 2015 год, можно наблюдать резкий скачек с 5,2 до 5,6. Сравнивая значение с 2014 годом, кризис не значительно повлиял на уровень безработицы. Но показатель остается столь же хорошим.

По таблице можно увидеть, что в 2017 году сильно упал уровень безработицы. Можно предположить, что это связано с

отозванием государства лицензии у банков, страховых компаний и других фирм.

Критический уровень безработицы по всей России наблюдается в Северо-Кавказском федеральном округе, он составляет 11 % в 2017 году. Из-за неэффективной социально-экономической политики России в данном регионе наблюдается рост преступности, низкий уровень образованности, нерешенность множества социальных вопросов. Зафиксируем основные отрасли Северного Кавказа: сельское хозяйство, туризм, горнодобывающая промышленность. Только развитие этих отраслей идет не в полной форме. Также большое влияние оказывает психологическое убеждение населения, не стремящегося работать по ряду объективных и субъективных причин [6].

По сравнению с 2013 годом показатели уменьшились, но ситуация не улучшилась. В Ингушетии, Дагестане, Чечне отмечается высокий уровень безработицы и низкий уровень экономической активности. Спрос в несколько раз меньше предложения в регионах Северного Кавказа. Образование плохо адаптировано к рыночным условиям данного региона. Вследствие чего молодежь не получает необходимого образования, не имеет работы и вынужденно заниматься алкоголизмом, наркоманией и терроризмом. В результате чего, наблюдается высокий уровень безработицы.

Таблица 2

Уровень безработицы федеральных округов РФ (в процентах)

	2013	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Центральный	3,3	3,1	3,5	3,5	3,2
Северо-Западный	4,3	4,1	4,7	4,6	4,2
Южный	6,5	6,2	6,7	6,4	6
Северо-Кавказский	13	11,2	11,1	11	11
Приволжский	4,9	4,5	4,8	4,8	4,7
Уральский	5,7	5,8	6,2	6,1	5,6
Сибирский	7	6,7	7,4	7,7	7
Дальневосточный	7,1	7,1	7,1	6,8	6,7

Для наибольшего понимания ситуации рассмотрим безработицу по возрастам. В течение пятилетнего периода можно увидеть наибольший уровень безработицы в возрасте от 20 до 29. Показатель данной возрастной группы больше остальных, поскольку молодые люди в этом возрасте получают образование и не всегда могут совмещать с работой. И не менее маловажным является отсутствие опыта после получения диплома. Так как большая часть предприятий не готова тратить время и ресурсы на обучение сотрудников, то студентам приходится искать работу не по специальности.

В предпенсионном возврате уровень безработицы уменьшается, так как люди имеют постоянную работу и не хотят ее менять. Также это связано с работодателями, которые в основном берут на работу кадры среднего возраста с опытом [7].

Таблица 3

Численность безработных РФ по возрастам (в процентах)

	В том числе в возрасте, лет									
	15-19	**20-24**	**25-29**	**30-34**	**35-39**	**40-44**	**45-49**	**50-54**	**55-59**	**60-72**
2013	4,3	21,3	15,6	11,9	10,2	8,5	9,1	10,5	6,0	2,7
2014	4,2	20,3	15,8	12,4	10,2	8,6	8,7	10,5	6,3	2,9
2015	4,7	19,8	16,1	12,7	10,3	8,8	8,1	10,4	6,4	2,8
2016	4,2	19,1	16,5	13,1	10,8	9,0	7,9	9,8	6,4	3,1
2017	3,8	17,9	16,5	13,1	10,7	9,3	8,5	9,4	7,4	3,4

Россия занимает 22-е место в мире по уровню безработицы. Показатель на начало 2019 года составлял 4,9 %. Тем временем этот же показатель в США равен 3,9 %, в Германии – 3,4 %, в Швейцарии – 2,4 %.

Правительство России утвердило государственную программу для снижения безработицы и поддержки безработного населения. Задача госпрограммы – создать экономические и правовые условия, которые поспособствуют улучшением для рынка труда. Действует госпрограмма до 31 декабря 2020 года.

В состав программы входят три подпрограммы:

1) Активная политика занятости населения и социальная поддержка безработных граждан.

2) Развитие институтов рынка труда.

3) Безопасный труд.

В городе уровень безработицы ниже, чем в сельской местности, тем самым были разработаны программы для поддержки трудоустроенного населения. В 2019 году была утверждена программа «Земский доктор», которая обеспечивает жилье молодым специалистам.

Президент В. Путин 20 февраля 2019 года предложил запустить еще одну аналогичную программу, которая также будет привлекать молодых специалистов в село — «Земский учитель». [5]

Необходимо решить следующие задачи, чтобы достичь назначенной цели:

1. Создать механизмы защиты граждан от безработицы.
2. Обеспечить защиту трудовых прав граждан.
3. Повысить эффективность использования трудовых ресурсов.
4. Внедрить культуру безопасного труда.
5. Подпрограммы

Как упоминалось ранее, наибольший уровень безработицы наблюдается на Северном Кавказе. Для того, чтобы решить эту проблему, нужно улучшить уровень образования, проводить социальные антитеррористические программы и программы содействия занятости населения. И одним из важных шагов будет принятие законопроекта об ответственности за терроризм.

Создание рабочих мест является одним из главных способов по борьбе с безработицей. Подразумевается образование новых рабочих мест, создание условий для масштабного строительства и развития большого и малого предпринимательства.

Анализируя рынок труда, можно утверждать, что у России хороший уровень безработицы. Ведь постоянный низкий уровень не есть хорошо, а скачки вверх вниз влияют на обновление кадров.

За последние годы в России наблюдается снижение безработицы. В ближайшее время планируется профессиональное обу-

чение сотрудников, модернизация производства, помощь безработным в трудоустройстве, приобщение инвалидов к труду. Также необходимо проводить профориентацию среди школьников и рассказывать им о востребованных профессиях в нынешнее время. А чтобы снизить уровень безработицы среди студентов, нужно организовать производственную практику на различных предприятиях с дальнейшей возможностью трудоустройства и создать государственные организации для помощи в поиске работы.

Ежегодно нужно проводить курсы переквалификации кадров, так как технологии современного мира меняются, а большинство людей работает по старинке. Также создавая высокий спрос на продукцию, будет увеличиваться предложение и приведет к росту производства, а с ним им появление рабочих мест.

Список литературы:

1. Экономика труда: учебник / А.И. Рофе. – М.: КРОНУС, 2010. с.170
2. Экономика труда: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 080104 «Экономика труда» / А.Л.Мазин. – 2-е издание, переработка и дополнение – М. ЮНИТИ-ДАНА, 2007. с. 507.
3. Современные тенденции угроз экономической безопасности России [Электронный ресурс] URL: https://studwood.ru/1954201/ekonomika/ugrozy_ekonomicheskoy_bezopasnosti_rossii
4. Рынок труда. Занятость. Безработица: учебник. – М.: Изд-во МГУ, 2004, с.58
5. Экономическая безопасность России: теория и практика. М.: ИСПИ РАН, 2001. –с.10
6. Безработица в Северо-Кавказском Федеральном округе и ее социальные последствия [Электронный ресурс] URL: https://sibac.info/studconf/social/xix/37667
7. Трудовые ресурсы [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/#

UNEMPLOYMENT AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIA

Gabidullina A.A., Student of 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: Unemployment is an urgent problem on a global scale. This indicator affects both the economy as a whole and society and its standard of living. Let's consider the main threats and ways to minimize the unemployment rate in the Russian Federation.

Key words: unemployment, economic security, threat, labor, crime, socio-economic policy, pension, education.

УДК 331.108.4
ББК 65.291.21

УПРАВЛЕНИЕ ТАЛАНТАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

Галимова А.Ш., к.э.н., доцент
Габдрафикова К.Р., студент 5 курса
Электронный адрес: aigul_galimova@mail.ru gabdrafikova.karina@mail.ru
Башкирский государственный университет, 4
650000, г. Уфа, ул. Карла Маркса, 3/4

В статье рассматривается относительно новое явление для российских компаний – управление талантами в организации. Авторами анализируются процессы и компоненты управления талантами. Особое внимание уделяется проблемам в данной области и возможным путям их решения.

Ключевые слова: управление талантами, организация, развитие, обучение.

Управление талантами — это система, которая позволяет организации повышать уровень компетенций сотрудников в важных для бизнеса видах деятельности [2].

На сегодняшний день управление талантами занимает особое место в сфере развития бизнеса. Во всем мире в организациях происходит преобразование управления человечески ресурсами в структуры управления талантами. При наступлении экономических кризисов компании приходится терять менее производительных работников. Несмотря на то, что растут ряды безработных, таланты являются ограниченным ресурсом. Каждая организация проходит этапы спадов и кризисов, в такие моменты необходимо правильно принимать меры по поддержанию сильных сторон сотрудников для сохранения места компании на рынке.

В управление талантами включается определенный набор бизнес процессов для управления людьми. В него входит обуче-

© Галимова А.Ш., Габдрафикова К.Р., 2020

ние, кадровое обеспечение, практика найма, компенсации, управление производительностью сотрудников и организации. Все эти процессы помогают улучшению управления организацией. При внедрении этих процессов в организацию происходит повышение качества, улучшение производительности компании. Рассматриваемые вопросы касающиеся управления талантами намного шире, чем можно себе представить. Управление талантами – это сложная совокупность взаимосвязанных процессов в управлении персоналом, при помощи которых выявляют сильные стороны любой организации. Таланты организации эффективно влияют на развитие, при этом идет рост не только организации, но и человека в целом.

Руководители по управлению талантами сталкиваются со многими вопросами и проблемами. При назначении нового руководителя многие компании предпочитают выбирать из своего штата. Если нет альтернативы (например, нет внутренних резервов или потенциальные кандидаты достигли предела развития), приглашают человека извне. Важно создать все условия для развития и процветания персонала. Управление талантами достаточно трудоемкая работа. Развитие и усовершенствование персонала является одной из важных процессов в организации [3].

Компании занимаются активным привлечением новых талантливых сотрудников при помощи различных методов, такие, как: ярмарка вакансий; семинары, конференции; оповещение об имеющихся вакансиях через прессу, телевидение, социальные сети [1].

Внедрение управления талантами в России только начинают набирать обороты. Мешает не только отсталость российских работодателей, но и экономическая ситуация, когда не человеческий капитал, а административный ресурс определяет уникальные преимущества компании на рынке. Главным ресурсом для организации являются люди. К сожалению, в России практика в области управления талантами распространена не так широко. Среди организаций более популярно использование отдельных элементов управления талантами (рекрутинг, обучение и развитие, управление карьерой и т.д.) в противоположность введения полноценной системы [1], [4].

Управление талантами является молодой сферой и не так широко известна среди организаций. Старый механизм подбора талантливых сотрудников давно разрушен, новый не до конца разработан. Из-за чего возникает сложности талантливым сотрудникам построить карьеру в Российских организациях.

Рассмотрим компоненты для управления талантами в организации: проанализировать внешнюю среду и ситуацию в организации; рассмотреть, как развиваются сотрудники; насколько руководство заинтересовано в развитии своих сотрудников и улучшении качества производительности организации; какие нужно провести мероприятия для улучшения системы развития сотрудников [6].

К элементам процесса управления талантами относят: информирование; процесс отбора и оценки кандидатов; планирование карьеры. При осуществлении всех методов и элементов нужно уметь согласовывать интересы работников и работодателей, уметь расставлять приоритеты. Все процессы в управлении талантами направлены на продвижение, мотивирование и удержание лучших сотрудников в организации. Основная цель – выявлять и помогать развиваться наиболее сильнейшим сотрудникам.

Из выше перечисленного, делаем вывод о том, что таланты создают дополнительную стоимость и конкурентное преимущество. У талантов выше производительность, и они создают продукты, которых еще не было на рынке. Управление талантом является весьма интересным процессом, требует достаточно большое количество знаний, опыта и времени.

Список литературы:

1. Алавердов, А.Р. Управление персоналом: Уч. пос. / А.Р. Алавердов, Е.О. Куроедова, О.В. Нестерова. – М.: МФПУ Синергия, 2017. – 192 с.

2. Галимова А.Ш., Шакирова К.Р. Затраты на обучение персонала. // Актуальные проблемы современной науки: взгляд молодых ученых. Материалы Международной научно-практической конференции. Материалы круглого стола. 2020. С. 556.

3. Григорьева И. Что помогает и что мешает компаниям выигрывать войну за талантливых сотрудников? // Управление человеческим потенциалом. – 2018. – № 3. – С. 55–58.

4. Егоршин, А.П. Мотивация трудовой деятельности: Учебное пособие; М.: Инфра-М; Издание 2-е, перераб. и доп. – 2017. – 464 с.

5. Еникеева Д.Д., Россинская Г.М. Анализ конкурентной среды рынка (на примере рынка общего образования Республики Башкортостан) // Научный журнал «Доклады Башкирского университета». – 2020. – Вып. 5. – № 3. – С. 183–188.

6. Латха М. Кадровый резерв: эффективный инструмент наращивания потенциала компании // Управление человеческим потенциалом. – 2016. – № 3. – С. 120–124.

TALENT MANAGEMENT IN THE ORGANIZATION

Galimova A.S., candidate of Economics, associate Professor
Gabdrafikova K.R., 5th year student
Bashkir state University,
¾ Karl Marx str., Ufa, 450000

Abstract: the article discusses the term talent management in an organization. What are the processes and components that include this work. In Russia, the talent management process is just beginning to operate.

Keyword: talent management, organization, development, training.

УДК 332.13
ББК 43.9

НЕЗАКОННОЕ ЛЕСОПОЛЬЗОВАНИЕ В ПРИВОЛЖСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Зеленина Е.С., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., Я.А. Долганова
Электронный адрес: zelenina-evgen@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева,15

В статье описывается незаконное лесопользование в Приволжском федеральном округе. На примере регионов Приволжского Федерального округа были рассмотрены показатели: незаконная вырубка лесов и причиненный ущерб. Выявлены проблемы и разработаны пути решение по использованию лесопродукции.

Ключевые слова: экологическая безопасность, лесопользование, экономические преступления, законодательство, ресурсы, лесной фонд, экономические последствия.

Сегодня Россия является государством, которое достаточно богато природными ресурсами, в том числе лесами, которые занимают практически 1 146 млн. га. Если переводить в проценты, то леса России занимают 70 % всей территории. Леса представляют собой национальное достояние страны, подлежат государственному учету по Лесному Кодексу Российской Федерации. Иногда российское законодательство просто не успевает за новыми видами преступлений в сфере природопользования.

Лесопромышленный комплекс является одной из ведущих отраслей экономики Российской Федерации. Безусловно, запасы достаточно большие и они остаются предметом преступных посягательств.

© Зеленина Е.С., 2020

Лесопользование — это законный порядок пользования лесами, которое обеспечивает наиболее полное использование полезных свойств леса в интересах развития общественного производства и потребности людей. Любая деятельность Российской Федерации регулируется государством, в лесопользование регулирование происходит за счет осуществления функций, вытекающих из содержания права государственной собственности на леса. В систему органов лесного хозяйства входит государственная лесная охрана РФ, которая предупреждает и пресекает нарушения лесного законодательства. Основанием для лесопользования участками лесного фонда служат специальные разрешительные документы, такие как: лицензии, лесорубочный ордер, лесной билет [8].

В последнее время проблема в экологической структуре стали проявляться гораздо чаще и больше в соотношении с прошлыми годами. Для Российской Федерации, где экология сконцентрирована на лесе – проблемы с вырубкой лесов встали на первое место среди остальных.

Люди, которых не устраивает материальное положение нашли нишу, где возможность быстрого обогащения стало легким. Для борьбы с такими явлениями, как незаконный бизнес в сфере природопользования нужно в короткие сроки предпринять какие-либо эффективные противодействия.

Можно выделить ряд преступлений в сфере лесопользования: преступления, предусмотренные статьей 191.1. [1]. УК РФ (приобретение, хранение, перевозка, переработка в целях сбыта или сбыт заведомо незаконно заготовленной древесины); преступления, предусмотренные статьей 260 УК РФ (незаконная рубка лесных насаждений) [3].

Также преступления могут быть связаны с коррупцией должностных лиц в правоохранительных органах – статья 290 УК РФ [4]. Уклонением от уплаты налогов – статья 199 УК РФ [2]. Непосредственным объектом преступления, предусмотренного ст. 260 УК РФ, являются общественные отношения в области использования и охраны лесов [3]. Предметом преступления обозначаются лесные насаждения, а также не отнесенные к лесным насаждениям деревья, кустарники и лианы.

Можно сказать, что экономические преступления совершаются на всех стадия производственного цикла:

- получение права лесопользования;
- выделение самого участка лесного фонда лесопользователям;
- заготовка и транспортировка леса;
- промышленная переработка ресурсов;
- осуществление экспорта;
- таможенное оформление, чтобы пересечь границу;
- уплата налогов [6].

Исходя из данных стадий, можно выделить экономические последствия преступлений в сфере лесопользования. Разберем каждую стадию производственного цикла поотдельности, на фоне чего будут сформулированы основные экономические последствия.

Получение права лесопользования, прежде всего может исходит из аукционов, которые проводит администрация. Средства, которые будут выручены за аукцион поступят в бюджет, а определенная часть лесабудет отдана новому владельцу.

Преступления начинаются еще с аукциона, когда некоторые чиновник начинают пренебрегать государственным интересам, и вступают в сговор с лесопользователями с целью занижения суммы на проводимом аукционе. Следовательно, экономическое последствия заключается в следующем: из-за того, что законодательство практически не предусматривает нарушения проведения аукциона, преступления начинаются еще до получения земли. Также, к экономическим последствиям можно отнести то, что заготовители леса хотят обойти установленные ограничения и получить гораздо больше, чем отдали за покупку, за счет того, что перекупают лесорубочный ордер у других участников деятельности [6].

Выделение участка. Зачастую нарушения на этой стадии самые большие, так как заключаются они во взяточничестве и незаконной вырубки гораздо больших гектар леса. Происходит всё гораздо легче, конечно, то, что дано по документам всегда мало для хорошей вырубки. Происходит всё очень просто: люди, которые хотят вырубить лес подкупают мастера леса, который штампует деревья на необходимое количество по договору. И вместо

количества, установленного по договору, вырубается в разы больше леса. А для мастера леса — это просто способ заработка, потому что заработанные платы очень маленькие. Например, в отдаленных районах Пермскогокрая, заработанная плата лесничества около 30 000 рублей, а за незаконную вырубку предлагает практически в три раза больше.

Заготовка и транспортировка леса. Здесь присуще такие преступления, как: незаконная вырубка, незаконная предпринимательская деятельность. Больше всего, совершаются преступления по статье 260 УК РФ – незаконная рубка лесных насаждений. На примере регионов ПФО рассмотрим какое количество экспорта приходится на каждый субъект отдельно.

Таблица 1

Структура экспорта по регионам Приволжского Федерального округа за 2019 год

Субъект ПФО	Значение за 2019 год (в тоннах)
Республика Башкортостан	332 491,5
Кировская область	499 760,5
Республика Марий Эль	28 183,5
Республика Мордовия	64 879
Нижегородская область	152 877,3
Оренбургская область	3 782,3
Пензенская Область	26 974
Пермский край	608 284,8
Самарская область	4 317,1
Саратовская область	5 772,7
Республика Татарстан	246 283,9
Удмуртская Республика	78 101,3
Ульяновская область	11 656,3
Чувашская Республика	4 804,7

Источник: Приволжское Таможенное управление

Лидирующую позицию занимает Пермский край, это обусловлено тем, что территория региона практически на 70 % состоит из лесов, и экспортируется гораздо больше продукции, чем в других регионах ПФО.

Второе место по экспорту лесопродукции занимает Кировская область. А на третьем месте Республика Башкортостан.

К тому же нарушаются объемы и условия вырубки леса. На примере ПФО, рассмотрим количество незаконных вырубок по наиболее большим значения.

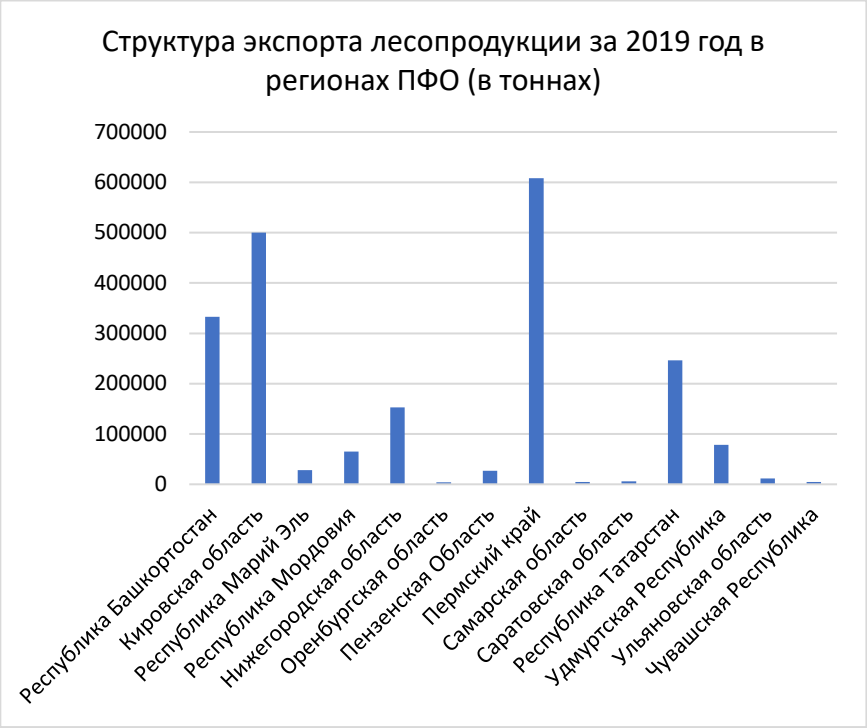


Рис. 1 Структура экспорта по регионам
Приволжского Федерального округа за 2019 год

Таблица 2

Преступления, совершаемые по статье 260 УК РФ на территории ПФО (за 2019 год)

Регионы ПФО	Количество незаконно вырублено территории, га
Пермский край	91,6
Республика Башкортостан	90
Нижегородская область	75

Источники: [10], [11], [12].

Экономические последствия очень серьезны, так как здесь идет речь о существенном ущербе экономике и ставится под угрозу экологическая безопасность, как округа, так и страны в целом. Такие преступления обходят закон за счет оборота документов через подставные фирмы, что также влечет негативные экономические последствия.

Промышленная переработка леса. На этой стадии преступления происходит хищение не только ресурсов, но и денежных средств (в том числе, которые были выделены из бюджета). Хищение ресурсов происходит в лесопромышленном комплексе, а именно происходит хищение лесопродукции с предприятия по её производству за счет поддельных документов [6].

Ущерб, причиненный от данного преступления достаточно большой. Среди регионов Приволжского Федерального округа можно выделить несколько регионов, которые имеют достаточно большую разницу по сравнению с другими регионами. К таким регионам можно отнести:

Таблица 3

Причиненные ущерб от незаконной вырубки (за 2019 год)

Регион ПФО	Ущерб, причиненный от незаконных вырубок, млн.руб.
Нижегородская область	59,9
Пермский край	50
Республика Башкортостан	30

Источники: [13], [14], [15].

Осуществление посреднических операций, происходят за счет оформления и реализации экспортных контрактов. В данном случае происходит реализация именно личных потребностей, которые в свою очередь наносят большой ущерб государству, также можно сказать, что есть большой процент невозврата денежных средств из-за границы. В этом случае, даже не учитывается вся выручка и, следовательно, используются незаконные схемы контрактов, которые предусматривают большую разницу между реальным исходом и записанным.

Также самое распространённое экономическое последствие на данной стадии заключается в том, что таможенно-банковский

контроль «обходят» всеми путями, например, через фирмы-однодневки.

Уклонение от уплаты налогов. Безусловно, такое явление присутствует во всех видах деятельность и лесопользование без исключения. Например, лесопользователи не ставят на учет землю в налоговом органе; нарушают все правила доходов и расходов, а также пытаются скрыть данные нарушения; сильно занижают объем поставки лесопродукции; проводят сделки только с наличным расчетом, так как это практически невозможно отследить [9].

Исходя из рассмотренных

Все эти стадии вместе наносят существенный урон экономике страны в целом. Из вышенаписанного можно выделить реальные экономические последствия:

- незаконное получение земель на аукционах;
- оформление всех документов за счет подкупа должностных лиц, или за счет уменьшения объемов ресурсов;
- одно из самых главных экономических последствий – это незаконная вырубка леса, происходят все действия без каких-либо разрешений, нарушая условия и место вырубки определенной части леса, данная угроза создает предпосылки для экологической безопасности;
- проявление незаконной предпринимательской деятельности, которая может оказаться безнаказанной;
- присвоение доходов, которые получены путем хищения;
- объявления о преднамеренном банкротстве;
- малая вероятность возвращения средств из-за границы;
- уклонение от уплаты каких-либо налогов.

Безусловно, такие нарушения требуют немедленного вмешательства со стороны государства. Прежде всего, нужно усовершенствовать законодательство, а также:

- ввести такие законопроекты, которые будут следить за правильной и законной организацией лесопользования;
- усовершенствовать Лесной Кодекс Российской Федерации, то есть внести изменения в механизм по обеспечению воспроизводства лесов;
- ввести обязательное лицензирование по переработке и реализации лесопродукции;

- разработать единую форму документов, которые будут подлежать законность приобретения и использования (чтобы документы не могли подделывать);

- снизить объемы вырубки леса, так как сейчас есть угроза экологической безопасности РФ;

- усилить контроль за всей деятельность Министерства природных ресурсов РФ;

- пересмотреть критерии, по которым продаются земли;

- обеспечить реальный контроль за объемом заготовки (по документам) и реальным показателем, а также за объемами транспортировки по тем же критериям;

- сократить некоторые позиции по экспорту (то есть запретить вывозить редкие виды древесины и тд);

- ввести более повышенные таможенные пошлины для экспорта за пределы РФ [6].

Благодаря данным мерам, возможно улучшение экологической безопасности, что сейчас является серьезной проблемой ни только в Российской Федерации, но и по всему миру.

Список литературы:

1. Уголовный Кодекс Российской Федерации Статья 191.1. Приобретение, хранение, перевозка, переработка в целях сбыта или сбыт заведомо незаконно заготовленной древесины // [Электронный ресурс] consultant.ru: компьютерная справочная правовая система.http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/9a6dce27f64ac1ebe43f62dc39f5d68f93d94803/ (дата обращения:24.10.2020)

2. Уголовный Кодекс Российской Федерации Статья 199. Уклонение от уплаты налогов, сборов, подлежащих уплате организацией, и (или) страховых взносов, подлежащих уплате организацией – плательщиком страховых взносов// [Электронный ресурс] consultant.ru: компьютерная справочная правовая система. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/

a53c2c91548ccb4f65ea933d514845a09be77ed5/ (дата обращения: 20.10.2020)

3. Уголовный Кодекс Российской Федерации Статья 260. Незаконная вырубка лесных насаждений // [Электронный ресурс] consultant.ru: компьютерная справочная правовая система. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/490624f43c387af79d52a692eec50b9da2dfa44d/ (дата обращения:20.10.2020)

4. Уголовный Кодекс Российской Федерации Статья 299. Получение взятки // [Электронный ресурс] consultant.ru: компьютерная справочная правовая система. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/6411e005f539b666d6f360f202cb7b1c23fe27c3/ (дата обращения:20.10.2020)

5. Бородуля Е.В. Отдельные аспекты предупреждения преступности, связанной с незаконным оборотом леса / Е.В. Бородуля // Российский следователь. – 2009. – № 10. – С. 16–21. 29.

6. Жданова Ю.В., Зиновьева И.С. Современные проблемы незаконного лесопользования в РФ и пути их решения // Современные наукоемкие технологии. – 2013. – № 10-2. – С. 288–289; URL: http://www.top-technologies.ru/ru/article/view?id=33499 (дата обращения: 25.10.2020).

7. Мондохонов А. Борьба с незаконными рубками леса / А. Мондохонов, М. Федоренко // Законность. – 2009. – № 5. – С. 28–31. 30.

8. Незаконное лесопользование в РФ, его экономические последствия и пути их преодоления // https://cyberleninka.ru/: научная электронная библиотека. URL:https://cyberleninka.ru/ article/n/nezakonnoe-lesopolzovanie-v-rf-ego-ekonomicheskie-posledstviya-i-puti-ih-preodoleniya/viewer (дата обращения: 25.10.2020).

9. Противодействие преступности в сфере лесопользования: проблемы и перспективы // https://cyberleninka.ru/: научная электронная библиотека. URL:https://cyberleninka.ru/article/n/ protivodeystvie-prestupnosti-v-sfere-lesopolzovaniya-problemy-i-perspektivy/viewer (дата обращения:22.10.2020).

10. Котова Е. Ущерб от вырубки лесов в Башкирии составил 30 млн рублей // Городской обзор. – 07.11.2017.

11. Пелявина И. Интервью министра природных ресурсов Пермского края Дмитрия Килейко о текущем состоянии лесной промышленности региона // Коммерсантъ. – 17.09.2019. – С. 10.

12. Троянова П. «В Нижегородской области процветают «черные лесорубы» // Ньюс-НН.ру. – 21.11.2019.

13. Шавалдина А.С. Проблемы незаконной вырубки лесов на примере Республики Башкортостан // ООО «Ника». – 2016. – С. 101–103.

14. В Нижегородской области незаконно вырубили лес на 65 миллионов рублей // https://regnum.ru/: сайт федерального информационного агентства. 04.08.2020. URL: https://regnum.ru/news/economy/3028438.html (дата обращения)

15. Незаконная вырубка леса приносит Прикамьюболее 500 млн убытков // https://perm.rbc.ru/: интернет-журнал. 20.03.2018. URL: https://perm.rbc.ru/perm/freenews/ 5ab0e9419a794785321045da (дата обращения: 28.10.2020).

ILLEGAL FOREST USE IN THE VOLGA FEDERAL DISTRICT: ECONOMIC CONSEQUENCES AND WAYS OF SOLUTION

Zelenina E.S., student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Resume: The article describes illegal forest use in the Volga Federal District. On the example of the regions of the Volga Federal District, the following indicators were considered: illegal deforestation and damage caused. Problems were identified and solutions were developed for the use of forest products.

Key words: ecological safety, forest use, economic crimes, legislation, resources, forest fund, economic consequences.

УДК 339.543
ББК 65.428

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Калашникова А.А., студент 5 курса
Научный руководитель – ст. преподаватель Г.В. Толпышев
Электронный адрес: klshnkva_aa@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Данная статья посвящена оценке инвестиционной привлекательности Пермского края как одного из главных критериев социально-экономического развития. В работе проанализированы сильные и слабые стороны инвестиционного потенциала и инвестиционных рисков территории как составляющих инвестиционной привлекательности субъекта. Выявлены основные проблемы, сдерживающие рост инвестиционной привлекательности Пермского края, и предложены меры по их исправлению, а также выявлены конкурентные преимущества региона.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционный риск, инвестиционный потенциал, инвестиционная активность, регион, показатель, эффективность.

Повышение инвестиционной привлекательности и увеличения притока инвестиций на территорию определенного региона, а также страны в целом, является одним из главных критериев социально-экономического развития. Для характеристики процессов, протекающих на уровне регионов Российской Федерации, в области инвестиций в последнее время широко применяется такое понятие как «инвестиционная привлекательность».

© Калашникова А.А., 2020

«Инвестиционная привлекательность – это интегральная характеристика среды инвестирования, формирующаяся на основании оценки инвестиционного потенциала и инвестиционного риска региона, отражающая субъективное восприятие региона потенциальным инвестором» [2]. Повышение инвестиционной привлекательности отдельного субъекта способствует росту его экономических показателей, а также повышению качества и уровня жизни населения. Инвестиционная привлекательность региона в свою очередь определяется двумя основными факторами – инвестиционным потенциалом и инвестиционным риском.

Также немаловажным фактором является инвестиционная активность на данной территории. Если сравнить инвестиционную привлекательность, полученную теоретическим методом анализа и инвестиционную активность, что является показателем практического воплощения этой оценки, то можно обнаружить значительные расхождения. Теоретически определенная инвестиционная привлекательность региона может быть высокой, а инвестиционная активность низкой. Инвестиционная активность – это всегда показатель субъективной оценки инвестором происходящих в регионе процессов.

Инвестиционный потенциал Пермского края. В настоящее время Пермский край является одним из наиболее экономически развитых регионов России, т.к. Пермский край является лидером в производстве высокотехнологичной машиностроительной и химической продукции, что объясняется тем, что в крае сосредоточены крупнейшие химические комплексы в России. Почти 80 % экспорта составляет продукция калийных и азотных удобрений. Край обладает высокой долей квалифицированных специалистов. Численность экономически активного населения края составляет около 1,2 млн. человек, большая часть из которых заняты в промышленном производстве. Пермский край занимает 14 место по объему произведенной промышленной продукции среди всех регионов России. Регион обладает богатыми лесными, водными и гидроэнергетическими ресурсами, является весьма динамично развивающимся регионом. Территория богата полезными ископаемыми, здесь добывают нефть, газ, минеральные соли, золото, алмазы, торф. Основа экономики края – промышленный комплекс.

Пермский край на протяжении многих лет стремится к повышению своей инвестиционной привлекательности и осуществляет активное взаимодействие с иностранными партнерами в различных странах мира.

По данным Пермьстата инвестиции в экономику региона за последний год выросли на 11,2 %. «В структуре инвестиций 100,8 млрд. рублей или 45,7 % приходится на обрабатывающие производства, которые показали прирост по итогам 2019 года на 11,5 %. Также высокие темпы прироста инвестиций в основной капитал продемонстрировали предприятия в сфере строительства (на 72,2 %), здравоохранения и социальных услуг (на 32,8 %)» [4].

В Пермском крае реализуется множество инвестиционных проектов, которые позволят создать более 23 тысяч рабочих мест и снизить издержки производства, повышая конкурентоспособности действующих предприятий края.

По результатам рейтинговой оценки инвестиционной привлекательности регионов Пермский край показал средний уровень потенциала и умеренный уровень риска (2В) [5].

Однако существуют некоторые проблемы, которые ограничивают и снижают инвестиционный потенциал Пермского края. Наиболее слабым звеном является инфраструктурный потенциал. Несмотря на то, что в радиусе 1000 км от административного центра Пермского края – города Перми находится 7 городов с населением более миллиона человек, что говорит о том, что в радиусе 1000 км от Перми находится большой рынок сбыта, доступ к нему затруднен, т.к. при таких расстояниях высок удельный вес транспортных расходов. По результатам оценки рейтингового агентства «RAEX» уровень развития инфраструктурного потенциала в крае далек от лучших показателей по России и является одной из слабых сторон региона. Совершенствование инфраструктуры территории является основным рычагом воздействия на привлекательность региона для потенциальных инвесторов. В Пермском крае необходимо строительство различных объектов инфраструктуры, например, различных досуговых центров, технопарков, бизнес инкубаторов, детских садов, больниц, торгово-

развлекательных центров. Именно низкий уровень инфраструктурного потенциала сдерживает инвестиционную активность на данной территории.

Имеются отставания по динамике темпов роста ВРП региона, что негативно сказывается также на производственном потенциале. Стоит отметить, что Минфин РФ по перспективам динамики роста ВРП отнес Пермский край к числу отстающих, так как среднегодовые темпы прироста ВРП в крае составляют не более 1,5 % [3]. Это связано с тем, что структура экономики Пермского края до сих пор ориентирована в основном на добычу полезных ископаемых. Минэкономразвития РФ выявил закономерность: в регионах с высокой долей добывающей промышленности темпы роста инвестиций более низкие. Доля промышленности в структуре валового регионального продукта края на 2020 год составляет более 50 %. В сравнении на агропромышленный комплекс в валовом региональном продукте Пермского края отведено лишь 3 % [6]. Следовательно, отставание по динамике темпов роста ВРП региона негативно сказывается на производственном потенциале края, который оказывает прямое воздействие на инвестиционный потенциал.

Сильной стороной является природно-ресурсный потенциал края. На севере региона находятся крупнейшие во всей Европе залежи калийной соли. Край обладает выгодным географическим положением с умеренным климатом. Природно-ресурсный потенциал края является конкурентным преимуществом региона, что повышает его инвестиционную привлекательность и привлекает потенциальных инвесторов. Так Пермский край в 2019 году привлек порядка 87 млрд. рублей инвестиций в калийные месторождения региона [7].

Также правительство Пермского края осуществляет активную поддержку инвесторов и предоставляет им различные льготы. Кроме того, в крае организован Совет по предпринимательству и улучшению инвестиционного климата в Пермском крае. Однако все это работает далеко не в совершенстве, существует множество административных барьеров и нюансов, препятствующих активной реализации данных мер. Необходимо упростить процедуру регистрации бизнеса, снизить транзакцион-

ные издержки, что также сократит долю теневого сектора на территории региона и снизит уровень преступности. Устранение данной проблемы может значительно активизировать инвестиционную активность на территории края, что, несомненно, увеличит приток инвестиций в регион.

Наиболее действенным способом привлечения инвесторов в регион является формирование необходимой законодательной базы и предоставление различных льгот и преимуществ, что, несомненно, пытаются реализовать и в Пермском крае. Благодаря попыткам формирования необходимой законодательной базы в области инвестиций создается благоприятный инвестиционный климат, что способствует увеличению притока инвестиций в регион.

Инвестиционные риски Пермского края. Наиболее высокими рисками в регионе являются управленческие, экологические и экономические риски.

Рассмотрим более подробно каждый из показателей. Ниже в таблице 1 приведена динамика основных показателей, отражающих экономические риски Пермского края.

Таблица 1

Показатели, отражающие экономические риски региона

	2015	2016	2017	2018	2019
Численность безработных (тыс. чел.)	74,8	81,7	76,5	77,5	67,8
ИПЦ (% по отношению к предыдущему году)	110,44	112,56	105,39	101,43	103,8
Степень износа основных фондов (в %)	63,6	63,7	65,5	65,3	63,5

Можно заметить, что по уровню безработицы регион находится не в самой лучшей ситуации. Несмотря на то, что на 2019 год численность безработных сократилась, по данным «РИА Рейтинг» уровень безработицы в Пермском крае составляет 5,5 % от экономически активного населения, что на 4,8 % выше показателей по России [5]. Увеличение числа безработных в 2016 году объясняется сложившейся экономической ситуацией в стране,

когда большинство предприятий сокращали численность своих работников из-за экономического кризиса.

ИПЦ за рассматриваемый период рос незначительно, за исключением 2015 и 2016 года, что также объясняется экономическим кризисом. Это отражает тот факт, что типичная корзина товаров и услуг на исследуемый период повысилась в цене по отношению к базовому периоду.

Из таблицы 1 заметно, что степень износа ОФ на предприятиях Пермского края является весьма значительной, что говорит о том, что основные фонды утрачивают свои потребительские свойства в процессе эксплуатации. Износ основных средств может привести к техногенным авариям и катастрофам, также это может говорить о том, что существующее оборудование отстает по своим показателям по сравнению с разработками НТП, что может негативно сказываться на выпуске ВРП региона. Также стоит отметить сокращение степени износа основных фондов в 2019 году, что говорит о том, что существующее устаревшее оборудование было частично заменено. В целом, основными причинами высокого морального и физического износа ОФ является их несвоевременное обновление, что, вероятнее всего, связано с недостатком квалифицированных кадров, экономией на развитии предприятия и отсутствием надлежащего контроля за использованием основных фондов.

Одним из наиболее значимых рисков в Пермском крае является экологический риск. Как уже отмечалось ранее, на территории края сосредоточено множество промышленных предприятий, которые ежедневно производят выбросы в окружающую среду. По словам Анны Столбовой – руководителя отдела региональных исследований RAEX, Пермский край занимает одно из худших мест по объёму выбросов в атмосферу от стационарных источников и от передвижных источников (73-е среди регионов РФ), а также по сбросу загрязнённых сточных вод (75-е) [5]. Также ниже приведена таблица с основными показателями, характеризующими воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду (табл. 2).

Несмотря на то, что уровень негативного воздействия на окружающую среду со стороны промышленных предприятий региона сокращается, показатели все равно остаются на достаточно высоком уровне.

Таблица 2

Основные показатели, характеризующие воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду в Пермском крае

	2015	2016	2017	2018	2019
Сброс загрязнённых сточных вод, млн. м3	2203,3	1999,9	1657,6	1660,7	1532,0
Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, тыс. т	312,5	298,6	308,9	308,9	292,8
Образовалось отходов производства и потребления, тыс. т	40997,5	40990,0	38855,8	41267,0	45721,5

По уровню сброса загрязненных сточных вод мы видим ежегодное сокращение, что однозначно можно оценивать положительно. Это объясняется тем, что множество предприятий края стали реализовывать собственные экологические программы и перешли на утилизацию отходов производства. Высокий уровень выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух объясняется промышленной специализацией региона. Наибольшая экологическая нагрузка приходится на города и районы, в которых сосредоточены крупнейшие промышленные предприятия. Это Пермь, Березники, Соликамск и Чайковский. Стоит отметить, что в некоторых городах и районах края результатом промышленного развития стала неблагоприятная экологическая ситуация. Так, например, на территории Березников и Соликамска образовались провалы, осложняющие не только дальнейшее осуществление деятельности, но и мешающие нормальному функционированию жизнедеятельности, создавая угрозы для жизни населения. По уровню выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух за последние 5 лет также наблюда-

ются положительные изменения. По уровню образовавшихся отходов однозначно прослеживается негативная тенденция, что связано с увеличением объемов производства, на предприятиях существуют определенные сложности с утилизацией данных отходов, например, отсутствует достаточное количество перерабатывающих предприятий, неспособность своевременной переработки отходов, что связано с устареванием существующего оборудования при наблюдаемом увеличении объемов производств и, как следствии, увеличении объемов отходов. Региону необходимо создать налоговые льготы и осуществить поддержку предприятий, которые осуществляют модернизацию своих производств с целью улучшения экологической обстановки. В крае необходимо строительство заводов по переработке отходов без дополнительных выбросов в окружающую среду, которые облегчат утилизацию отходов для других предприятий и снизят нагрузку на окружающую среду.

С точки зрения управленческих рисков можно говорить о том, что многие принимаемые решения на законодательном уровне в Пермском крае зачастую противоречат созданным условия. Также за последнее время в Пермском крае несколько раз менялся губернатор региона, каждый из которых видел и реализовывал разные цели различными механизмами. Таким образом, в крае каждый раз изменялись приоритетные направления развития, создавалось состояние неопределенности. Кроме того, для устранения управленческих барьеров на территории края необходимо установить личный контроль главой региона за приоритетными инвестиционными проектами, повысить взаимодействие губернатора региона с потенциальными инвесторами, необходимо реализовать механизмы обратной связи с представителями региональных властей Пермского края.

Основной проблемой и недостатком Пермского края является ее сырьевая направленность экономики, высокий уровень налогообложения, высокий уровень коррупции в регионе, относительно высокий уровень преступности и низкий процент финансирования инвестиций за счет внешних источников. Регион нуждается в новых импульсах роста. Региону следует увеличить выпуск новой наукоемкой и высокотехнологичной продукции, развивать научный потенциал региона. Несмотря на то, что в рейтинге инвестиционной привлекательности региона Пермский

край занимает достаточно высокие позиции, существует множество направлений для самосовершенствования, путем устранения существующих проблем, усиления конкурентных преимуществ и сокращении существующих рисков. Главной проблемой большинства регионов в России в области формирования инвестиционной привлекательности является отсутствие устоявшейся законодательной базы, осуществление деятельности, которая могла бы сопутствоваться привлечение инвестиционного капитала, ограничивается административными барьерами. В крае существует серьезный разрыв между ожиданиями инвесторов и действиями региональных властей, что говорит о слабой связи между этими субъектами и негативно сказывается на инвестиционной привлекательности региона.

Таким образом, региональным властям необходимо усилить меры борьбы с существующими проблемами. Решение всех существующих проблем должно реализовываться на законодательном уровне комплексно. Применение мер, способствующих повышению инвестиционной привлекательности региона, могут вызвать мультипликативный эффект, когда позитивные изменения в одной сфере вызывают положительные изменения в других областях. Целенаправленное воздействие на устранение существующих недостатков не только повысит инвестиционную привлекательность Пермского края, но и также улучшит качество и уровень жизни в регионе. Главной задачей для правительства Пермского края остается создание таких условий и конкурентных преимуществ, которые будут останавливать внимание инвесторов именно на данной территории.

Список литературы:

1. Закон Пермского края от 3 апреля 2018 г. № 205-ПК «Об инвестиционной политике Пермского края».

2. Уткин Ю.А. Пермский край – территория конкурентного развития // Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование. – 2009. – № 4.

3. Агентство содействия инвестициям Пермского края / Презентация «Пермский край. 4 инвестиционных измерения» / [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

http://www.perm.ru/economiq/invest/ (дата обращения: 21.10.2020).

4. Данные с сайта официальной статистики Пермского края [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://permstat.gks.ru/ (дата обращения: 21.10.2020).

5. Методика составления и рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России компании «РАЭКС-Аналитика» [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://raex-a.ru/ratings/regions/concept (дата обращения: 21.10.2020).

6. Портал правительства Пермского края / Информация о состоянии и использовании минерально-сырьевой базы Пермского края [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://priroda.permkrai.ru/mineral/ (дата обращения: 21.10.2020).

7. Статистический ежегодник Пермского края 2019 [Электронный ресурс] – режим доступа: URL:https://permstat.gks.ru/storage/mediabank (дата обращения: 21.10.2020).

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE PERM REGION

Kalashnikova A.A, student 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

This article is devoted to assessing the investment attractiveness of the Perm region as one of the main criteria for socio-economic development. The paper analyzes the strengths and weaknesses of the investment potential and investment risks of the territory as components of the investment attractiveness of the subject. The main problems hindering the growth of investment attractiveness of the Perm region are identified, and measures to correct them are proposed, as well as the competitive advantages of the region are revealed.

Keywords: investment, investment attractiveness, investment risk, investment potential, investment activity, region, indicator, efficiency.

УДК 343
ББК 67.408.122

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ – УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Кряжова А.В., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: nastyakry59@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье проанализировано понятие экономических преступлений и их влияние на экономическую безопасность, проведён анализколичества преступлений экономической направленности в России, динамики материального ущерба по оконченным уголовным делам, анализ количества отдельных преступлений экономической направленности, выявлены пути преодоления экономических преступлений.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономические преступления, экономическая деятельность, экономический анализ, неправомерная деятельность, материальный ущерб, угроза экономической безопасности.

Обеспечение экономической безопасности страны – это условия стабильности и защищенности, которые так важны для совершенствования и развития государства. На сегодняшний день в обществе имеется ряд факторов, которые могут оказывать влияние на развитие государства: они могут быть как внутри страны, так и за её пределами. Экономическая преступность является одной из внутренних угроз, которая оказывает влияние на безопасность страны. Преступления в сфере экономики являются одним из самых негативных явлений на сегодняшний день, из-за этого государству следует принимать все необходимые условия для сокращения числа данных неправомерных действий [4].

© Кряжова А.В., 2020

В целом, экономическое преступление можно охарактеризовать как социально-правовое изменчивое негативное явление, состоящее из ряда экономических преступлений, совершенных в течение определенного периода времени [3]. Это определение полностью соответствует классической криминологической концепции преступления.

К признакам экономических преступлений можно отнести следующие факторы:

- корыстный характер – получение выгоды с помощью присвоения экономических ресурсов для лица, совершающего преступление в сфере экономики;
- ущерб, который имеет значения для объектов экономического преступления. Обычно такие неправомерные действия происходят в результате злоупотребления доверием, введения в заблуждение;
- анонимность нарушителей, данные правонарушения относятся к теневой экономике;
- имеют мошеннический характер [8].

Уголовный Кодекс включает в себя ответственность за совершение экономических правонарушений. УК РФ гл. 22. Преступления в сфере экономической деятельности:

а) неправомерные действия, связанные с предпринимательской деятельностью и с правами и обязанностями её участников;

б) экономические преступления, нарушающие легитимное ведение предпринимательской деятельности или любой другой экономической деятельности;

в) экономические преступления против кредиторов;

г) экономические преступления, связанные с незаконной конкуренцией;

д) экономические неправомерные деяния, связанные с денежной единицей.

Для анализа оценки угроз экономических преступлений использовались официальные данные МВД России, Судебного департамента при Верховном суде Российской Федерации в 2017–2019 гг. В России преступления против собственности составляют в среднем более 63 %, в сфере экономической деятельности

32 %, против интересов службы в коммерческих и других организациях около 5 %.

На ниже представленных рисунках 1-3 можно проследить динамику неправомерных экономических действий в России за 2017–2019 гг.

Рис. 1. Количество преступлений экономической направленности в России [9]

Согласно официальной статистике МВД, числораскрытых экономических преступлений выросло на 1,34 % в 2019 году (с 107314 до 108754 преступлений) (рис. 1). Серьезный рост числа экономических преступлений произошел 2018 году. Неблагоприятная тенденция наблюдается в отношении количества расследованных преступлений (рис. 1).

В соответствии с динамикой, показанной на рис. 2, можно видеть, что за период с 2017-2019 гг. сумма материального ущерба от экономических преступлений, уменьшилась на 13,88 % (с 272 049 до 234 287 млн. рублей), а пик пришелся на 2018 год, сумма материального ущерба составила 397979 млн. руб.

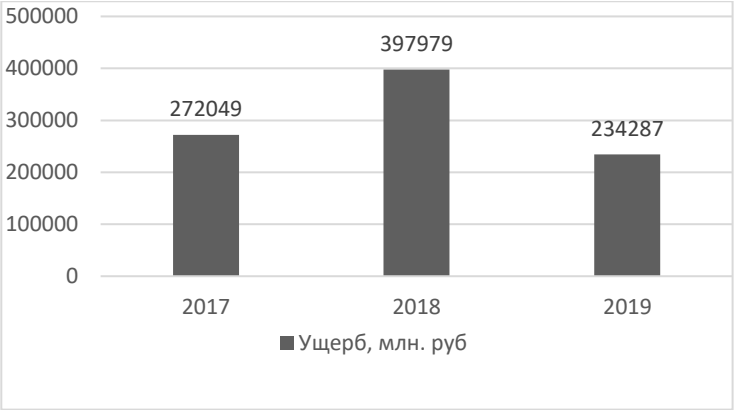


Рис. 2. Динамика материального ущерба по оконченным уголовным делам в России [9]

Также из опубликованной статистики МВД можно узнать о числе отдельных преступлений экономического характера в динамике, к примеру, мошенничеств, незаконном присвоении в соответствии с рисунком 3. В 2019 году по сравнению с 2017 годом произошло серьезное снижение количества выявленных присвоений экономической направленности. В то время как число выявленных мошенничеств возросло на 7,24 %.

Рис. 3. Количество отдельных преступлений экономической направленности в России [9]

В значительной степени наименьшеечисло обвиняемых по сравнению с числом расследуемых преступлений характерно не только для экономических преступлений, но и для всех мошенничеств, независимо от того, имели ли они экономическую или общую преступную направленность.

Преступления сводятся к минимуму, когда вероятность их раскрытия и строгость наказания максимальны. Это говорит о необходимости повышения эффективности деятельности правоохранительных органов. Традиционными способами борьбы с налоговыми преступлениями является усиления контроля за уплатой налогов и налогообложением, а также ужесточение ответственности за налоговые преступления. Налоговое законодательство регулирует порядок начисления и уплаты налогов. Однако, некоторые изменения в налоговом законодательстве могут как упростить, так и усложнить борьбу с налоговыми преступлениями [6].

Необходимы меры в виде изменений в налоговом законодательстве, которые сделали бы налоговые преступления невозможными. Данные меры могу быть такими:

1. Стабилизация налогового законодательства, изменения налогового законодательства будут прозрачны и производиться относительно редко;

2. Усиление налогового контроля [5].

Государственная политика в отношении экономических преступлений нуждается в существенных изменениях в подходах к безопасности экономики общества и общей программы экономической безопасности государства, что может снизить уровень преступности [2]. Радикальные изменения в государственной стратегии подразумевают, что превентивные меры имеют приоритет над правоприменительными мерами, служащие возникновению экономических преступлений, от внедрения эффективной экономической системы общества до экономической защиты конкретной компании, конкретного юридического и физические лица.

Во-первых, государству необходимо остановиться на стратегии, которая приведет к постоянному развитию экономики в рамках современных условий и будет способствовать созданию

такой подходящей ситуации, которая будет приводить к уменьшению незаконных экономических деяний.

Во-вторых, изменение или поправка экономической стратегии приведет нас к развитию правовой системы. Право - наиболее подходящая форма экономических отношений. Экономические отношения могут развиваться только в правовой форме.

В-третьих, без выражения общественного интереса к уменьшению экономических преступлений сама экономическая безопасность невозможна. Такой интерес подкрепляется многоуровневой системой общественных и государственных мер, направленных на устранение и минимизацию причин, а так же последствий экономических преступлений [7].

Государство, прежде всего, субъект правовых и экономических отношений. Оно выполняет характерные функции экономики, которые, должна обеспечивать экономическую безопасность всего общества. В 21 веке мировое сообщество уже выработало определенные подходы к рыночной экономике и экономической безопасности общества. Сегодня задача состоит в том, чтобы использовать их с максимальным учетом специфики российских особенностей.

Список литературы:

1. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 07.04.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2020)
2. Аксенов И.А. Криминализация экономики как угроза экономической безопасности России // Юрист, 2017, №10.– С. 20-24.
3. Бекряшев А.К., Белозеров И.П. Теневая экономика и экономическая преступность, 2019.
4. Бертовский Л.В. Расследование преступлений экономической направленности: учебно-практическое пособие. – М.: Проспект, 2016. – С. 304.
5. Козлов В.А. Борьба с преступностью в сфере экономики. Учебное пособие. - М.: Издательство «Щит-М», 2018.

6. Куликов А.С. Об основных направлениях борьбы с экономической преступностью и об обеспечении экономической безопасности России // Следователь. – №5(8), 2017. – С. 17–20.

7. Мацкевич И.М. Причины экономической преступности: учебное пособие. – Проспект, 2017. – С. 272.

8. Русанов Г.А. Экономические преступления: учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / Г.А. Русанов. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 224 с

9. По данным официального сайта МВД России: www.mvd.ru (дата обращения 08.10.2020)

ECONOMIC CRIME – A THREAT TO ECONOMIC SECURITY

Kryazhova A.V., student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

This article analyzes the concept of economic crimes and their impact on economic security, analyzes the number of economic crimes in Russia, the dynamics of material damage in completed criminal cases, analyzes the number of individual economic crimes, and identifies ways to overcome economic crimes.

Key words: economic security, classification, crimes, economic activity, property, social relations, object of crimes in the sphere of economic activity, targeting of crimes in the sphere of economic activity.

УДК 356.3
ББК 65.04

ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ДНЕПРО-ДВИНСКОМ РЕГИОНЕ

Кузавко А.С., к.э.н., доцент
Электронный адрес: akuzavko@rambler.ru
Смоленский государственный университет,
214000, Смоленск, ул. Пржевальского д. 4

В статье приводятся некоторые результаты глубинного интервьюирования предпринимателей. Выделены причины дифференциации уровня предпринимательской активности в Днепро-Двинском регионе.

Ключевые слова: Днепро-Двинкий регион, бизнес среда, интервьюирование, Смоленская область, Витебская область, Могилёвская область, предпринимательство.

Инвестиционный климат региона связан не только с объективным присутствием ресурсной базы, но и с субъективными действиями органов исполнительной власти, направленных на повышение привлекательности институциональной среды. Предпринимателям важно сокращение времени сбора разрешительной документации, финансовая поддержка, получение льгот и субсидий и т.д. Если регион может предоставить предпринимателям привлекательные условия для ведения бизнеса, то они получают конкурентные преимущества перед другими организациями, работающим в менее привлекательной среде на другой территории [2, 3].

Для оценки привлекательности бизнес среды Смоленской, Витебской и Могилёвской областей – Днепро-Двинского региона (Далее ДДР) [1] было проведено интервьюирование.

Интервьюирование проводилось с сентября 2019 года по январь 2020 года. В опросе приняли участие 90 респондентов (по 30 в каждой области, входящей в ДДР). В число респондентов входят как

© Кузавко А.С., 2020

руководители и профильные сотрудники крупных и средних организаций, так и представители малого бизнеса. Для повышения репрезентативности проведённого интервьюирования были опрошены представители организаций, работающие в разных отраслях экономики. Исследование проведено на условиях анонимности респондентов. Результаты обрабатывались в обобщенном виде, с фиксацией специфики проблем отдельных отраслей экономики, на которые указывали респонденты. Так как исследование было проведено до реализации стрессового события, связанного с введением ограничений из-за распространения короновирусной инфекции, то результаты опроса позволяют оценить реальное состояние бизнес-среды приграничных регионов и его динамику за ряд лет.

Большинство опрошенных во всех регионах работают более 5 лет (в среднем 62 % от общего числа респондентов). Это позволяет выявить устойчивую сформированную позицию респондентов о бизнес-среде региона, в котором они функционируют продолжительное время.

Один из вопросов проведенного интервьюирования был связан с определением отношения респондентов к уровню поддержки предпринимательства (рисунок 1).

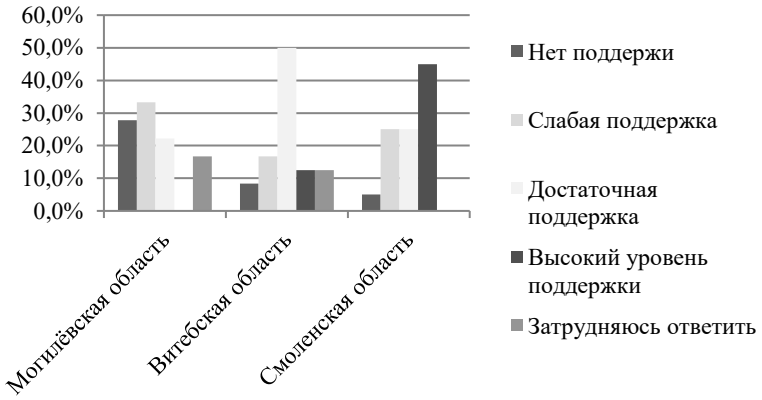


Рис. 1. Оценка уровня поддержки предпринимательства в ДДР респондентами интервьюирования

Наибольший уровень поддержки по результатам интервьюирования оказался в Смоленской области. Это связано с большим количеством возможностей созданных в регионе. В общегосударственных рейтингах по направлениям развития и поддержки бизнеса регион стабильно находится в первой 20-ке. В регионе созданы Центр поддержки предпринимательства, Центр поддержки экспорта, Центр «Мой бизнес», Центр кластерного развития и др. Именно эти организации стали основными субъектами поддержки предпринимательства, что подтверждается проведённым опросом (рисунок 2).

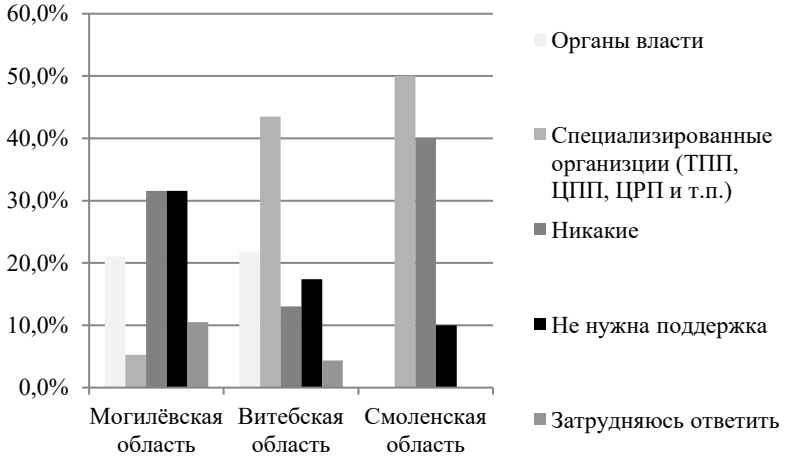


Рис. 2. Организации, оказывающие поддержку в ведении бизнеса в ДДР

Иная картина в белорусских регионах ДДР. В Витебской области успешно работает Торгово-промышленная палата (далее ТПП). Особенно часто респонденты выделяли Оршанский филиал Витебской ТПП. Более скромные результаты в Могилевской области. Крупные предприятия указывали на поддержку со стороны органов власти, малый и средний бизнес либо не ощущает поддержки в Беларуси, либо в ней не нуждается, так как достаточно крепко стоит на ногах.

В Могилёвской области респонденты, представляющие малый и средний бизнес, указывали на предоставление государством

льгот крупным предприятия, в то время как малый бизнес не получает должной поддержки на старте и первые годы работы на рынке. Таким образом, у крупных организаций появляются конкурентные преимущества перед малыми.

Результаты исследования в целом подтверждают устоявшуюся истину, что привлекательность бизнес климата в регионе складывается не только из решений и мер принимаемых на общегосударственном уровне, но и от эффективности работы местных органов власти и созданных ими институтов поддержки предпринимательства.

Публикация подготовлена в рамках поддержанного научного проекта МК-883.2019.6 Советом по грантам Президента Российской Федерации для государственной поддержки молодых российских ученых - кандидатов наук.

Список литературы:

1. Кузавко А.С., Катровский А.П., Ридевский Г.В. Эволюция потребительского рынка Днепро-Двинского региона: монография. Смоленск: Изд-во СмолГУ, 2019. 160 с.

2. Сапожникова С.М. Меры по укреплению сотрудничества и развития приграничной торговли Смоленской области с областями РБ // В сборнике: Экономика и право сборник научных статей по итогам международной заочной научной конференции среди преподавателей и магистрантов высших учебных заведений. – 2015. С. 121–126.

3. Сапожникова С.М. Приграничная торговля как важная часть приграничного сотрудничества и развития Смоленской области // В сборнике: Экономика и право сборник научных статей по итогам международной заочной научной конференции седи преподавателей и магистрантов высших учебных заведений. – 2015. С. 117–121.

SUPPORT FOR ENTREPRENEURSHIP IN THE DNIEPER-DVINA REGION

Kuzavko A.S., Associate Professor
Smolensk State University,
4 Przhevalsky st., Smolensk, 214000

The article presents some of the results of in-depth interviews with entrepreneurs. The reasons for the differentiation of the level of entrepreneurial activity in the Dnieper-Dvinsk region are highlighted

Key words: Dnieper-Dvina region, business environment, interviewing, Smolensk region, Vitebsk region, Mogilev region, entrepreneurship.

УДК 339.543
ББК 65.428

ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО ПРОЦЕССА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Лапина Ю.А., студент 5 курса,
Научный руководитель – ст. преподаватель Г.В. Толпышев
Электронный адрес: 79194953501@yandex.ru
Пермский государственный
национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Данная статья посвящена тематике банкротства физических лиц, анализа современных проблем банкротства в России и выявления преимуществ и недостатков данного процесса.

Ключевые слова: банкротство физических лиц, несостоятельность, долги по кредитам, кредиторы, процедура банкротства, службы взыскания, обнуление кредитной истории.

Банкротство физических лиц – это процесс оформления несостоятельности должника с точки зрения полного удовлетворения требования кредитора в выплате каких-либо платежей. Должник, при его банкротстве, не способен выполнить обязанность по уплате платежей кредиторам.

Сам по себе процесс банкротства является долгосрочным. В то время, пока должник признается банкротом – он не имеет прав распоряжением своим имуществом, при этом кредиторы прекращают начислять пени за неуплаченную задолженность.

В то время, когда процесс по банкротству начат, коллекторы и службы взыскания не имеют прав по контакту с должником, что дополнительно снимает ответственность с человека по оплате кредита или иных долговых обязательств.

Сама по себе процедура банкротства может быть как принудительной, так и по желанию гражданина. Принудительная она

© Лапина Ю.А., 2020

может быть по вмешательству уполномоченного органа, например, налоговой службой.

Регулируется данная процедура законодательством РФ. Существует Федеральный закон № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» физических лиц [1], состоящий из 12 глав и 233 статей, где подробно описывается процесс банкротства. Основная информация из закона описывается следующими пунктами:

1) процедурой банкротства занимаются только арбитражные суды;

2) описываются основные права и обязанности физического лица при банкротстве;

3) признание физического лица банкротом приводит к продаже его имущества через процедуру торгов. При покрытии суммы долга перед кредитором по результатам торгов - физическое лицо больше не считается должником;

4) физическое лицо обязано уведомить своих партнеров по экономическим отношениям о своем статусе в лице банкрота [2].

Следует выделить признаки и критерии неплатежеспособности для физического лица:

Таблица 1

Признаки и критерии неплатежеспособности для физического лица

Признаки неплатежеспособности	Критерии неплатежеспособности
1) Сумма задолженности не может превышать 500 000 руб.	1) Физическое лицо прекратило выплаты по своим задолженностям
2) Требования по уплате долгов не исполнены должником в течении 3-х месяцев	2) Более 10 % размера обязательств не исполнены в течении более чем 30 дней
3) Выбираются 2 варианта развития событий: реструктуризация долга или продажа имущества физ. лица для погашения задолженности	3) Размер задолженности превышает стоимость имущества
4) Собственность, переданная родственникам (в течении последних 3-х лет) также реализуется через торги	4) Имущество, которое может быть реализовано на торгах отсутствует

При этом существует 3 стадии банкротства физических лиц:

1. реструктуризация долга;
2. реализация имущества;
3. мировое соглашение.

На первой стадии должник оформляет все необходимые заявления и оглашает кредитору свою позицию по выплатам. В свою очередь банк готовит перерасчет долга кредитора, и если его эта сумма не устраивает, происходит переход на вторую стадию.

Происходит судебный процесс, и физ. лицо выставляет свое имущество на торги. Если вырученная с торгов стоимость удовлетворяет кредитора – то наступает третья стадия – мировое соглашение.

Мировое соглашение, с одной стороны, положительный выход при состоянии банкротства, однако существует ряд последствий для физ. лица: невозможно будет взять новый кредит в течении 5 лет, невозможно воспользоваться данной процедурой еще раз по истечению этого же срока, а также нельзя будет занимать руководящие должности.

Далее перейдем к анализу несостоятельности физических лиц в России.

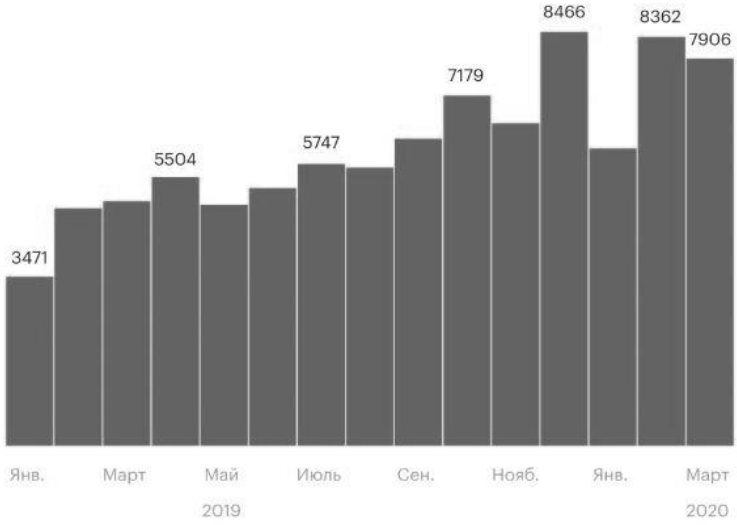
Ежегодно процедура банкротства физ. лиц набирает популярность. С 1 октября 2015 года (дата вступления закона) по декабрь 2019 года процедура банкротства была введена в отношении 132 тыс. человек. Половина процедур (69 тыс.) завершены, 3500 – прекращены. Из российской практики стало ясно, что основные причины банкротства:

• Отсутствие у должника денежных средств для погашения задолженностей;

• Отказ финансового управляющего доводить процедуру банкротства физ. лица [5].

Отсюда возникает первая проблема современного процесса банкротства – низкая регуляция рынка юридической помощи по ведению процесса банкротства для физ. лиц.

За I квартал 2020 года российские суды признали банкротами 22,4 тыс. физ. лиц, включая индивидуальных предпринима-



телей. Это на 68 % больше, чем за тот же период прошлого года:

Рис. 1. Количество решений судов о банкротстве физ. лиц [4]

Данный график показывает увеличение количества судебных решений по причине популяризации и упрощению процедуры банкротства. В начале года поступил законопроект, предполагающий, что физ. лица смогут освободиться от обязательств без суда, по решению арбитражного управляющего при том, что физ. лицо будет безработным, не имеет имущества, покрывающего сумму долга, а также не имеет существенных накоплений в банках (менее 50000 руб. на счетах).

Из-за общемирового кризиса, вызванного частичным локдауном, данный график будет только возрастать в ближайшем будущем. Стоит определить основные проблемы современного процесса банкротства в России, чтобы сделать вывод об эффективности существующей системы.

Как описывалось выше, рынок юридической помощи в вопросах банкротства слабо регулируется как государственными

органами, так и законодательством. Низкое качество услуг способствует отменам процессов банкротства физ. лиц, в то время как организации могут не довести дела до конца, ссылаясь на судебную систему. Проблема кроется и в растянутости процесса банкротства, который может длиться и как полгода, и как год по срокам, что не мотивирует специалиста заниматься ведением дела [3].

Сложное оформление пакета документов для подачи в суд и ошибочное определение должником размера имеющейся задолженности также являются существенными проблемами. При подаче заявления в суд очередного запроса одной справки, происходит истечение срока действия другой справки, а полное непредставление полного пакета документа и справок влечет оставление заявления без движения. Вследствие этого, у должника увеличивается задолженность перед кредиторами, образующаяся в результате постоянного начисления процентов и штрафов за неуплату и несвоевременное погашение ранее выданных кредитов.

Также стоит отметить проблему ведения торгов при реализации имущества должника. Имущество продается по заниженной стоимости, что мотивирует должника заранее подготовиться к этому вопросу. Законодательство разрешает распродавать имущество родственников должника, право на владение, которых он передал им в течение 3-х последних лет. Многие потенциальные должники заранее беспокоятся над этим вопросом, не оставляя к моменту торгов какого-либо имущества, которое может иметь действительную ценность.

Таким образом, можно сделать вывод, что введение процедуры банкротства физического лица, в целом, разрешает многие вопросы, возникшие по поводу несостоятельности граждан, даже несмотря на последствия для должника, которые запрещают ему в течении определенного времени заниматься бизнесом, брать кредиты и т.д. Процедура банкротства является новой для России, сложной, важной и несовершенной. Тенденция власти развивать и упрощать её должны быть высоко оценены впоследствии. Также стоит отметить регулирование рынка юридических услуг, внесение изменений и закрытие «обходных путей» в законодательстве, чтобы улучшить эффективность данного процесса и обеспечить нуждающихся людей послаблениями.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (в ред. от 13.07.2015).

2. Чемоданова Ю.В., Куликов Е.С., Машинистова Е.А. Современные проблемы банкротства физических лиц Символ науки: Международный научный журнал. – 2019. – С. 1–4.

3. Иванова С.П., Земляков Д.Н., Баранников А.Л. Несостоятельность (банкротство) юридических и физических лиц: учебное пособие. М.: Юстиция. –- 2018. – С. 200.

4. Число личных банкротств россиян выросло на 70 %. [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://www.rbc.ru/finances/07/04/2020/5e8b25379a794778c10ab03 (дата обращения 24.10.2020).

5. Банкротство физических лиц 2019: судебная практика и статистика. [Электронный ресурс] – режим доступа: URL: https://dolgam.net/news/2799/ (дата обращения 23.10.2020).

PROBLEMS OF THE MODERN BANKRUPTCY PROCESS OF INDIVIDUALS

Lapina J., Student of 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: This article is devoted to the topic of bankruptcy of individuals, analysis of modern problems of bankruptcy in Russia and identification of the advantages and disadvantages of this process.

Key words: bankruptcy of individuals, insolvency, debt on loans, creditors, bankruptcy proceedings, collection services, zeroing of credit history.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

Мехрякова О.М., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент М.Н. Лунева
Электронный адрес: olyamehryakova@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматривается проблема поддержки малого бизнеса в условиях турбулентной экономики. Целью исследования является анализ зарубежного и российского опыта, а также разработка рекомендаций по поддержке малого бизнеса в регионах Российской Федерации.

Ключевые слова: кризис, малый бизнес, государственная поддержка, льготы, субсидии, экономическая безопасность, угрозы, элементы экономической безопасности, модель экономической безопасности малого предприятия.

Кризис, вызванный короновирусом, стал переломным моментом в экономике, потребители и рынки не могут жить по-старому, менеджеры и предприниматели не знают, как работать в новых условиях. Мир еще никогда не сталкивался с такой угрозой, как COVID-19. По данным Международной организации труда, 1,25 млрд человек рискуют потерей работы или сокращением заработной платы. А это 38 % рабочей силы в планетарном масштабе [4].

Эпидемия сделала реальностью социально-экономическую катастрофу в России. Сотни тысяч предприятий стоят на грани банкротства. Согласно прогнозу Торгово-промышленной палаты

© Мехрякова О.М., 2020

Российской Федерации, в ближайшие месяцы на грани разорения могут оказаться более 3 миллионов предприятий малого и среднего бизнеса, вследствие этого безработица грозит 8,6 миллиону человек из 15,3 миллиона, занятых в этой сфере, а это 21 % всех работающих россиян.

Де-факто на начало апреля в России было более 5 млн. безработных, причем более половины из них – это наемные работники в организациях малого предпринимательства. Они еще юридически не уволены, но в ближайшее время это произойдет, зарплата им за время нахождения в самоизоляции никто не выплачивает. Значительные сокращения идут не только в малом бизнесе, но и на крупных предприятиях. Согласно агентству Bloomberg, Правительство России планирует увеличить стимулирование экономики на 1 трлн рублей. Источником финансирования станут заимствования на рынке рублевых облигаций. Согласно прогнозу Nordea Bank, реальные доходы россиян вернутся к уровню 2013 года не раньше 2025 года [4]. Объем антикризисных мер российского правительства составляет 1,2 % ВВП. В США этот показатель на начало апреля 2018 года был 10 %, в Японии – 20 %.

Во всем мире признано, что именно средний класс является движущей силой развития общества, а малый бизнес - основой экономик многих развитых стран. Не будет налоговых поступлений в бюджет от бизнеса - не будет развития социальной сферы, госструктур и т. п. Поэтому неудивительно, что европейские стран в рамках первоочередных мер по поддержке своих экономик львиную долю финансов направляли именно на поддержку малого и среднего бизнеса.

Так, в марте этого года в Италии вступил в силу закон о выделении 25 млрд. евро для поддержки национальной экономики. Введены послабления в части сроков уплаты налогов и других сборов. Государство субсидирует убытки предпринимателям, чей оборот упал на 25 % и более. Самозанятые и работники сезонного бизнеса, например, туристические гиды, могут рассчитывать на компенсацию €600. Во Франции на поддержку малого и среднего предпринимательства выделено 345 млрд. евро, отменены арендные и коммунальные платежи.

В Германии открыт фонд помощи бизнесу в размере 500 млрд. евро, предоставлена отсрочка налоговых платежей, выделены кредиты для повышения ликвидности компаний. Компании, которые не увольняют своих сотрудников, но ввели сокращённое рабочее время, вправе получить компенсацию от немецкого государства [2].

Испанские предприниматели также понесли серьезные потери. Государство направляет 214 млрд. евро на поддержку малого и среднего бизнеса, из них 100 млрд. евро – в форме гарантированных кредитов. Компании не платят налоги за временно сокращённых работников. Всем самозанятым испанцам предложено остановить бизнес в связи с «форсмажорными обстоятельствами», а в качестве компенсации они получают право на пособия, аналогичные пособию по безработице.

Впечатляют масштабы помощи государства бизнесу в Великобритании. Там предпринимателям возмещают из гос-ых средств 14 дней больничных (порядка 200 фунтов стерлингов в день) за каждого работника. Кроме того, у организаций существует возможность получения компенсации от государства до 80 % зарплаты работников (это до 2500 фунтов стерлингов в месяц за человека). Для малого бизнеса предоставляются гранты 10 тысяч фунтов стерлингов, а для вынужденно закрывшихся во время пандемии компаний государство предоставляет беспроцентные займы сроком до одного года для восстановления бизнеса.

По состоянию на начало апреля в США антикризисные меры предусматривали выделение около $2 трлн. (10 % ВВП страны) на поддержку малого и среднего предпринимательства и $350 млрд на зарплату работникам.

В Швеции оплату листов по временной нетрудоспособности до мая 2020 года государство полностью взяло на себя. Кроме того, бизнесу предоставлены льготы по взносам на соцстрахование, предварительных налогов по зарплате и НДС на срок до года. Компании, которые уже оплатили налоги за первую половину 2020 года, смогут получить свои деньги обратно от налогового агентства. Еще один вид существенной помощи Швеции

своей экономике: работодателям разрешили вдвое уменьшить заработную плату сотрудникам, потому что 40 % зарплаты работник будет получать от государства.

В Российской Федерации в марте этого года определили первоначальные меры поддержки предпринимательства в период пандемии короновируса: льготные кредиты бизнесу, трехмесячная отсрочка оплаты страховых взносов, отмена арендных платежей за помещения, находящиеся в муниципальной или госсобственности. Как мы видим, основные меры федеральной поддержки направлены на сдвиг сроков уплаты налогов. По нашему мнению, в краткосрочной перспективе это, безусловно, даст положительный эффект. Но скорее всего, осенью мы вынуждены будем наблюдать коллапс в экономике, вызванный невозможностью многих компаний разом выплатить накопившиеся платежи. Самым верным было бы объявить до осени налоговые каникулы для бизнеса, сохранившего штат своих сотрудников, по опыту Швеции компенсировать часть заработной платы работникам.

Помимо федеральных мер поддержки бизнеса некоторые регионы тоже пытаются в меру своих бюджетов помочь предпринимателям. Москва - лидер по финансовой поддержке бизнесу. Это субсидии на расходы и платежи, льготные кредиты малому и среднему бизнесу, льготы по аренде и т. д. Лидерами по помощи предпринимательству являются также Чечня и Якутия. В Чеченской Республике на поддержку экономики направлен один миллиард рублей. В текущем году освобождаются от уплаты транспортного налога предприятия частного извоза, туризм и гостиничный бизнес. Любой, имеющий землю, может бесплатно получить семена овощей. Механизм поддержки предпринимательства в Республике Саха (Якутия) будет осуществляться через Фонд развития предпринимательства. Речь идет о субсидиях сельскому хозяйству, средств на возмещение налоговых и арендных платежей, покрытие кассового разрыва и выплату заработной платы наемным работникам.

В Московской области малому и среднему бизнесу предложено льготное кредитование, отмена платы за аренду муниципального имущества. То же самое в Орловской области, Пермском крае, Республике Калмыкия, Республике Северная Осетия-

Алания, Республике Дагестан, Республике Татарстан, Саратовской области. В Калининградской области предпринимателям пострадавших отраслей доступны льготные кредиты под 0,1 %, в Республике Тыва – льготные микрозаймы до пяти миллионов рублей. В Санкт-Петербурге выделили 4,5 миллиарда рублей на поддержку бизнеса. Сахалинский фонд развития предпринимательства с 1 апреля снизил ставки по займам до 2-3 %; отменил всевозможные проверки бизнеса, в планах – снижение налогов и микрозаймы по льготным ставкам. В Карачаево-Черкесской Республике, в Республике Адыгее, в Республике Ингушетия региональные меры в начале апреля только еще разрабатывались, но также речь шла о разработки механизмов помощи предпринимателям через льготные кредиты, снижение ставки по арендным и коммунальным платежам. В Челябинской области на поддержку малого и среднего бизнеса запланировано 290 миллионов рублей, предусмотрены льготные займы до трех миллионов рублей под 1 % годовых и поручительства регионального правительства по банковским кредитам со сниженной стоимостью, снижение налоговой нагрузки.

В Республике Башкортостан было принято решение о необходимости снижения и обнуления отдельных налогов для организаций, которые оказались наиболее уязвимыми в период распространения новой коронавирусной инфекции. Для таких компаний налог по УСН снижен до минимального (Система «доходы» - до 1 %, «доходы минус расходы» - до 6 %). Также продекларированы субсидии семейным предприятиям, объединяющих трех и более членов семьи. Предусмотрены гранты на разработку цифровых приложений в области дополнительного образования, интернет - торговли, культуры и досуга. Правда, пока это все декларируемые заявления. Ничего из вышеперечисленного, кроме решений по налогам, по состоянию на первую декаду апреля еще не реализовано. Положения по субсидиям и грантам находятся в стадии разработки. Но есть и обнадеживающая новость: государственные средства массовой информации Республики Башкортостан предложили уникальную для России программу поддержки малого бизнеса – возможность бесплатно прорекламировать свои товары и услуги на таких медиаплощадках, как Башинформ, телеканал БСТ и ГУП «Издательство Башкортостан» [3].

Надеемся, что вышеперечисленные меры не останутся только на бумаге, а будут реализованы в жизнь. Но, честно говоря, государству и региональным органам власти следует прислушаться к представителям малого и среднего предпринимательства, которые говорят о половинчатости мер по поддержке бизнеса. Требуются налоговые каникулы хотя бы до конца года, а не отсрочка. Нужно обнуление арендных платежей муниципального и государственного имущества, а тем, кто арендует помещения у частников – компенсировать сумму аренды. Необходимо срочно упростить процедуру получения кредитов малому бизнесу с субсидированием процентной ставки государством. Вместо того, чтобы увеличивать пособие по безработице, лучше направить эти деньги наемным работникам, которые сидят в самоизоляции и не могут выйти на работу. Производственному бизнесу необходимо помочь с реализацией товаров, транспортной логистикой, беспроцентным кредитованием. Неизвестно сколько продлится пандемия короновируса, но очевидно, что государственные меры по поддержке бизнеса нужно оказывать незамедлительно.

Список литературы:

1) Гайдуллина Л.И., Пономарева Л.Н., Мухамадеева З.Ф. Информационноконсультационные услуги малому предпринимательству: современное состояние и перспективы развития //Доклады Башкирского государственного университета. – 2019. – Т.4. – №3. – С. 280–284.

2) Делюкин Е. Спасение предпринимателей: какие меры помощи вводят правительства стран Европы, США и России в условиях кризиса https://vc.ru/finance/114412-spasenie-predprinimatelev-kakie-merv-pomoshchi-vvodvat-pravitelstva-stran-evropv-ssha-irossii-v-usloviyah-krizisa

3) О первоочередных мерах поддержки малого и среднего бизнеса в республике в условиях коронавирусной инфекции. https://biznestur.bashkortostan.ru/presscenter/news/266221/

4) https:bloom.bg/2VkSen0

FEATURES OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF A SMALL ENTERPRISE IN THE DIGITAL ECONOMY DURING THE PANDEMIC

Mehryakova O.M., Student of 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: This article discusses the problem of supporting small businesses in a turbulent economy. The aim of the study is to analyze foreign and Russian experience, as well as develop recommendations for supporting small businesses in the regions of the Russian Federation.

Key words: crisis, small business, government support, benefits, subsidies, economic security, threats, elements of economic security, model of economic security of a small enterprise.

УДК 336.7
ББК 65.38

ПУТИ СНИЖЕНИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Мехрякова О.М., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: olyamehryakova@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: Рассмотрено содержание экономического процесса безработицы. Проведен анализ экономической ситуации на рынке Пермского края в период с января по август 2020 года. Проанализированы наиболее востребованные профессии на рынке труда Пермского края. Проанализирована динамика численности не занятых трудовой деятельностью граждан, состоящих на учете в ГКУ «Центр занятости населения Пермского края» и динамика уровня зарегистрированной безработицы.

Ключевые слова: занятость населения, безработица, работодатель, трудоустройство, регулирование занятости, трудовые ресурсы, экономическая деятельность, рынок труда.

В научной литературе изучению безработицы уделяется внимание в работах многих российских ученых: Л.Г. Авдеева, Н.В. Ковалева, М.В. Чекмаревой и другие.

Определим теоретико-методологическое обоснование безработицы как многомерного социального явления, последствия которого негативно влияют на различные сферы жизнедеятельности общества и на различные аспекты социальной и личной жизни человека наемного труда, понятие автором представим в таблице 1.

© Мехрякова О.М., 2020

Таблица 1

Понятие сущности безработицы

Автор	Понятие
Л.Г. Авдеев	Социальное явление, при котором определенное количество трудоспособных людей не может найти работу, которую они способны выполнять [2, с. 304].
Н.В. Ковалев	Социально-экономическое явление, при котором часть экономически активного населения не занята в сфере экономики [3, с. 200].
М.В. Чекмарева	Социально-экономическая ситуацию в обществе, при которой часть активных трудоспособных граждан не может найти работу, которую они способны выполнять, что обусловлено преобладанием предложения труда над спросом на нее [4, с.158].
Экономическая энциклопедия	Социально-экономическое явление, при котором часть трудоспособного населения хочет работать, но не может найти работу, становится избыточной, пополняя резервную армию труда [4, с. 96]

Теоретический обзор понятия «безработица» показал, что на современном этапе развития общества отсутствуетобобщенное понятиебезработицы. Безработица – это важный макроэкономический показатель, выступающий ключевым в социальных и экономических исследованиях. В свою очередь качественная оценка дает представление об уровне жизни населения, его структуры. Проводимый анализ позволяет предпринять необходимые меры поддержки для социально-экономического развития России и регионов.

В экономической сфере Пермского края наблюдается отрицательная динамика: индекс производства по промышленным видам экономической деятельности в январе – июне 2020 года по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года снизился на 2,5 % и составил 97,5 % (по данным Пермьстата).

Важным индикатором состояния экономики служит снижение на 11,3 % за полгода объемов производства электроэнергии, кроме этого, в сфере водоснабжения и утилизации отходов сокращение составило 5,3 %, на 3,5 % – в сфере добычи полезных ископаемых.

За первое полугодие 2020 года оборот розничной торговли в Пермском крае составил 259,1 млрд. рублей – это 92,5 % к аналогичному периоду прошлого года (снижение на 7,5 %), Оборот общественного питания в Прикамье по сравнению с первым полугодием 2019 года снизился на 29,9 %

На 39,1 % выросло производство спецодежды. Строительная отрасль во многом в силу инерции и длительности проектов продолжает оставаться одним из драйверов экономики. За шесть месяцев с начала года в Прикамье ввели в эксплуатацию 432,8 тыс. кв. метров жилья, это на 11,7 % больше, чем в аналогичный период прошлого года (этот показатель должен положительно повлиять на потребление электроэнергии).

Еще одним индикатором падения деловой активности служит сокращение грузооборота автотранспортных организаций на 11,1 % за полгода. Пассажирооборот упал на 32,9 % после введенного 2 апреля режима максимальной самоизоляции из-за распространения Covid-19.

Цены в Прикамье за первые полгода выросли на все группы продовольственных товаров. Стоимость минимального набора продуктов питания в расчете на одного человека в месяц в июне 2020 года в среднем по Пермскому краю составила 4280,97 рубля, что на 3,4 % выше показателя предшествующего месяца. Цена комплекта потребительских товаров и услуг для населения сложилась на уровне 15 тыс. 702 рублей в расчете на одного человека в месяц. Из-за кризиса в Прикамье ожидаемо выросла безработица, но ее показатели остановились на уровне ниже среднероссийских.

По данным на 01.07.2020 в ГКУ «Центр занятости населения Пермского края» состояли на учете 63 108 граждан, из них 54616 чел. обладали статусом безработных. Показатель величины безработицы в Прикамье резко выросл к июню. В марте он составлял 1,33 %, в апреле – 2,82, в мае – 3,81, в июне – 4,47 %.

Приведем список актуальных профессий на рынке труда согласно данным на 01.09.2020. Данные приведены на рис. 1.

Согласно приведенным на рис. 1 данным в краевом Центре занятости Пермского края на учёте состояло 73917 граждан, не занятых трудовой деятельностью. Из них 67923 человека имели статус безработного, 8,71 %.

Рис. 1. Наиболее востребованные профессии на рынке труда Пермского края по данным на 01.09.2020

Занятость в промышленности сохранилась на прежнем уровне: среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в январе-мае 2020 года в Прикамье составила 39 591 руб. (выросла на 4,8 %). Согласно исследованию Национального рейтингового Агентства, Пермский край занимает шестое место среди регионов страны по количеству видов поддержки бизнеса, пострадавшего от коронавируса. По оценке Агентства, такое содействие бизнесу может положительно повлиять на скорость восстановления экономики.

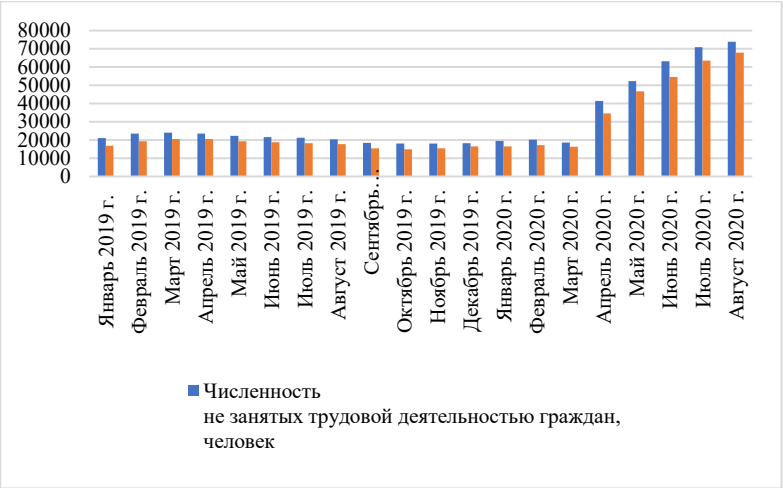


Рис. 2. Динамика количествабезработных, состоящих на учете в ГКУ «Центр занятости населения Пермского края»

Пособие по безработице получали 65635 жителей Пермского края. По сравнению с таким же периодом 2019 года, количество безработных в Пермском крае выросло в 3,8 раза. Уровень зарегистрированной безработицы в августе 2020 года в Пермском крае составил 5,55 %.

В августе 2020 года статус безработного получили 10202 чел. Размеры трудоустройства безработных были на 1283 человека (на 64,5 %) больше, чем в августе 2019 года, и составили 3271 человек.

Развитие рынка труда в среднесрочной перспективе будет проходить в условиях демографических ограничений и в значительной степени определяться общей ситуацией в экономике.

На современном этапе развития правительство России и Пермского края активно вырабатывает и реализует меры по снижению безработицы, что в свою очередь обеспечит рост экономики. Особенно сильно влияние цифровой экономики, увеличения конкурентоспособности Пермского края.

Необходимо отметить перспективы ускорения темпов экономического роста экономики России и в частности Пермского края до 2,0 % в 2020 году и выше 3,0 % с начала 2021 года, согласно данным Минэкономразвития России.

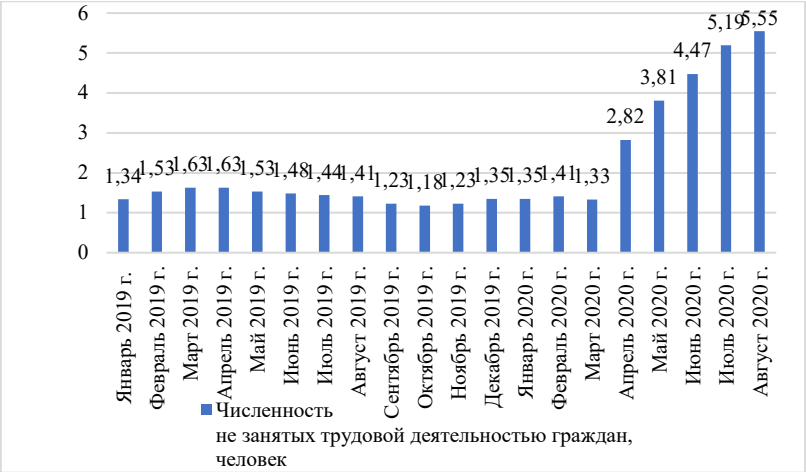


Рис. 3. Динамика уровня зарегистрированной безработицы

На влияние данных показателей будет активно направлена реализация Плана действий Правительства Российской Федерации и Пермского края по повышению инвестиций в основной капитал.

Список литературы:

1. Закон РФ от 19.04.1991 № 1032-1 (в ред. от 31.07.2020 № 268-ФЗ) «О занятости населения в Российской Федерации» // Бюллетень нормативных актов РСФСР, 1992 г., № 1, С. 4–18.
2. Авдеев Л.Г. Длительное безработица как социально-экономическое явление / Л.Г. Авдеев // Рынок труда и занятость населения. – 2020. – № 1. – С. 5–7.
3. Ковалев Н.В. Безработица. Виды безработицы. Безработица в России // Роль информации в трансформации современной науки: сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф. – Уфа, 2019. – С. 151–153.
4. Кустова Н.В. Виды безработицы и её динамика в странах с рыночной экономикой // Novainfo.ru. – 2020. – № 4. – С. 82–85.
5. Мумладзе Р.Г. Экономика и социология труда: учебник / Р.Г. Мумладзе, Г.Н. Гужина. – М.: КНОРУС, 2019. – 328 с.

6. Мэнкью Н.Г. Принципы экономикс / Н. Г. Мэнкью. – 2-е изд., сокр. – СПб.: Питер, 2019. – 496 с.

7. Панченко Д.И. Взаимосвязь инфляции и безработицы в экономике России // Форум молодых ученых. 2019. № 1-2 (29). С 1200-1206.

8. Чекмарева М.В. Безработица: её формы и анализ // Экон. науки. – 2019. – № 46–1.

9. Ягофарова Л.Р. Сущность безработицы и ее виды // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты: Междунар. науч.-практ. конф. / Науч. центр «Олимп». – М., 2018. – С. 602–606

10. О службе занятости [Электронный ресурс]: Интерактивный портал агентства труда и занятости населения Пермского края. – Режим доступа: https://permstat.gks.ru/

11. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.qov.ru

UNEMPLOYMENT IN THE PERM REGION

Mehryakova O.M., Student of 5th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract (resume): The concept of the essence of unemployment is studied. The analysis of the economic situation in the Perm region market in the period from January to August 2020 was carried out. The most popular professions in the labor market of the Perm region are analyzed. The Dynamics of the number of non-employed citizens registered in the state institution "employment center of the Perm region" and the Dynamics of registered unemployment are analyzed. Ways to solve this issue are suggested.

Key words: employment of the population, unemployment, social problem, employer, employment, employment regulation, the problem of unemployment, Perm Territory, labor resources, economic activity, labor market.

УДК 332.1
ББК

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ ФОРМИРОВАНИЯ КЛАСТЕРНОЙ ТЕОРИИ

Неустроева Н.А., преподаватель
Электронный адрес: Neustroevana@mail.ru
Пермский колледж предпринимательства и сервиса,
614002, г. Пермь, ул. Чершышевкого, 11

В статье рассмотрены подходы к формированию кластеров зарубежных и отечественных авторов

Ключевые слова: кластер, кластерный подход, кластерная модель, географическая агломерация, конкурентоспособность

Что такое кластер и в чем суть данной концепции? С английского языка слово «claster» переводится как гроздь, букет, щетка, скопление, концентрация, сосредоточение, группа (например, людей, предметов), или как пчелиный рой [1]. То есть слово «кластер» имеет много толкований на разных языках, но характерным признаком его сущности является, объединение отдельных элементов (составных частиц) в единое целое для выполнения определенной функции или реализации определенной цели.

В экономике понятие «кластер» впервые было введено американским экономистом Майклом Портером в 1990г., который дал следующее определение кластеру: «Кластер» — это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний и связанных с ними организаций, действующих в определенной сфере и характеризующихся общностью деятельности и взаимодополняющих друг друга» [2]. М. Портер обратил внимание на то, что наиболее конкурентоспособные в международных масштабах фирмы одной отрасли обычно не бессистемно разбросаны по разным развитым государствам, а имеют свойство концентрироваться в одной и той же стране, а порой даже в одном и

© Неустроева Н.А., 2020

том же регионе страны. Это не случайно. Одна или несколько фирм, достигая конкурентоспособности на мировом рынке, распространяет свое влияние на ближайшее окружение: поставщиков, потребителей и конкурентов. В свою очередь, успехи окружения оказывают положительное влияние на дальнейший рост конкурентоспособности данной компании. В итоге формируется «кластер» – сообщество фирм, тесно связанных отраслей, взаимно способствующих росту конкурентоспособности друг друга.

В экономической литературе термин «кластер» широко применяется в последнее десятилетие двадцатого века, хотя изучение промышленных комплексов (кластеров) уходят своими корнями в начало IX века, в период подъема промышленного капитализма европейской цивилизации.

Теоретическая база кластерной концепции была заложена в начале XIX века в работах по экономике агломерации Ф. Фон Тюнена и его последователей В. Лаунхардта и А. Вебера, изучавших предприятие и его географическое расположение в экономическом пространстве относительно источников сырья и рынков сбыта, а также факторы, влияющие на него [3].

Кластерный подход находит свою основу в трудах Маршалла и Шумпетера [4]. Альфред Маршалл одним из первых четко указал, что близко расположенные и сгруппированные вместе предприятия, занимающиеся родственными видами деятельности, получают положительные эффекты, такие как большой резерв специализированных рабочих, доступ к различным высокоспециализированным поставщикам продуктов и услуг, снижение расходов за счет более рационального разделения труда, быстрый обмен информацией. Он утверждал, что возникновение устойчивой сети взаимодействий между экономическими агентами, способствующей росту их конкурентоспособности.

Труды Йозефа Шумпетера определили дальнейшее развитие агломерационного подхода, обосновывая ведущую роль технологических изменений в промышленном развитии, введя понятие инноваций. По мнению Шумпетера, именно инновации выступает главным инструментом экономического роста регионов.

Таким образом, в кластере одновременно реализуются две основные функции: снижаются издержки за счет близкого расположения связанных фирм и распространяются инновации от одной фирмы к другой, обеспечивая постоянный рост производительности в кластере в целом.

Альфред Вебер (1909) [5] также считал, что предприниматели создают свои фирмы в регионах, где расходы на транспорт и зарплату служащим минимальные. Согласно его теоретической модели единственным фактором размещения становится экономическая выгода от размещения производства, которая в свою очередь является результатом сокращения относительных издержек по производству данного продукта, его транспорта, сбыта и обеспечения основными фондами. А. Вебер выделяет два типа факторов размещения: региональный, зависящий от конкретных географических условий, ресурсов и ограничений и агломерационный, определяющий концентрацию и сосредоточение производства независимо от характера географической среды.

Наблюдения Маршалла, Шумпетера и Вебера основывались на том, что компании располагаются вместе, чтобы снизить операционные издержки, увеличить гибкость и максимизировать информационные потоки.

Последователем Шумпетера был француз Франсуа Перу [6], который выступил с идеей «полюсов роста» или «полюсов развития». С его точки зрения, развитие каждой конкретной хозяйственной и промышленной системы тесно связано с некоторыми локальными точками, «полюсами», т.е. территориальной концентрации предприятий в определенных местах, которые за счет своего особого положения, инновационного процесса, предпринимательской активности, специфической инфраструктуры, социального и культурного профиля становятся очагами развития всей хозяйственной системы. Перру, следуя Шумпетеру, фокусируется на инновациях и инвестициях, по его мнению, крупные, преуспевающие на рынке фирмы создают позитивный экономический эффект на фирмы, находящиеся в географической близости и оказывают влияние на другие территории, являясь очагами «поляризованного» развития экономики. При этом

Перру считает, что определяющая роль в создании «полюсов роста» и «каналов» распространения вызванных ими «эффектов увеличения» принадлежит государству, которое должно гармонизировать развитие, уменьшить или свести к приемлемым масштабам неоднородность или неравномерность в экономике, ее отраслей и регионов. Сильная сторона теории полюсов роста в том, что она получила признание в качестве основной теории инициации и распространения развития.

Французские ученые И. Толенадо [7] и Д. Солье [8] использовали более узкую интерпретацию кластера, назвав его «фильер». Формирование фильеров объяснялось необходимостью создания технологических связей между отраслями и секторами экономики для реализации их потенциальных преимуществ.

Кластерный подход исследовался также Е. Дахменом [9] с целью выявления и изучения взаимосвязей крупных шведских многонациональных корпораций. По мнению Е. Дахмена, кластеры формируются в «блоках развития», а «основой развития конкурентного успеха является наличие связи между способностью одного сектора развиваться и обеспечивать прогресс в другом секторе». Развитие должно происходить поэтапно, или по «вертикали действий» в пределах одной отрасли, связанной с другими отраслями, что обеспечит возможность завоевания конкурентных преимуществ.

Современная теория конкурентоспособности на основе кластеров разработана В. Фельдманом [10]. Преимущества данной теории заключаются в том, что они основаны на обширных эмпирических исследованиях диверсификационных форм в различных странах. Суть теории заключается в следующем: диверсификация часто следует контактам между отраслями, связанными отношениями поставок и приобретения. Это согласуется с механизмами, которые ведут к образованию кластеров. Более того, наиболее жизнеспособные кластеры инновационной активности формируются на основе диверсификации [11].

Американский ученый Стюарт Розенфельд [12] представил кластеры как географическую концентрацию независимых друг от друга фирм на региональном уровне, которые обязательно должны иметь каналы связей между образующимися малыми и

средними предприятиями. С. Розенфельда подчеркивает: «без активных каналов даже самая критическая масса родственных фирм не является локальной производственной или социальной системой, поэтому не функционирует как кластер». Эти связи, по его мнению, дают возможность обмена информацией, инновациями и капиталом между участниками кластера.

Майкл Энрайт [13] дает следующее определение региональным кластерам: «Кластеры – это географическая агломерация фирм, работающих в одной или нескольких родственных отраслях хозяйства».

Подобное определение кластеров дает Лоурен Э. Янг: «Кластеры фирм — это группы компаний, расположенных рядом. В отдельных случаях такие сосредоточения образовывают группы компаний, которые принадлежат к одной и той же самой отрасли» [14]. К общим характерным признакам кластеров Лоурен Янг близость исследовательских университетов; наличие квалифицированных кадров во многих фирмах.

Американец Волфганг Прайс пишет: «Создание кластеров и внедрение кластерной модели объединения предприятий есть способ восстановления доверия между правительством и бизнесом, а также трансформация изолированных фирм в предпринимательское сообщество» [15].

Рассмотренные выше подходы кластерных образований заложили основу для кластерного научного направления к развитию региона и повышению его конкурентоспособности. Основным факторам образования кластера практически все исследователи обозначают рыночный механизм выгодности более тесного взаимодействия организаций, сконцентрированных на одной территории. Эта закономерность объясняется снижением трансакционных издержек и возникновением положительных обратных связей, обеспечивающих интенсивное развитие всех организаций, связанных отношениями в рамках кластера.

Теоретическими и практическими аспектами проблемы формирования и функционирования кластеров применительно к условиям России занимались такие ученые, как А.А. Мигранян, Т.В. Цихан, М.А. Афанасьев, Л. Мясникова, К. Мингалева, В.П. Третьяк, Д.А. Ялов.

Д.А. Ялов [16] дает следующее определение понятию «кластер» – это сеть поставщиков, производителей, потребителей, элементов промышленной инфраструктуры, исследовательских институтов, взаимосвязанных в процессе создания прибавочной стоимости.

А.А. Мигранян [17] считает, что кластер – это сосредоточение наиболее эффективных и взаимосвязанных видов экономической деятельности, т.е. совокупность взаимосвязанных групп, успешно конкурирующих фирм, которые образуют «золотое сечение» (в западной интерпретации «diamond – бриллиант») всей экономической системы государства и обеспечивают конкурентные позиции на отраслевом, национальном и мировом рынках. Основным принципом существования кластера А.А. Мигранян считает создание целостной системы производства высококачественного конечного товара путем включения в нее всех производственных, исследовательских, торговых, посреднических и прочих связей и производств, которые имеют какое-либо отношение к качеству конечного изделия.

С точки зрения Т.В. Цихан, кластер – это сообщество фирм, тесно связанных отраслей, взаимно способствующих росту конкурентоспособности друг друга [18]. Т.В. Цихан указывает на то, что для всей экономики государства кластеры выполняют роль точек роста внутреннего рынка, к которой начинают «пристыковываться» другие организации. Кластеры могут быть представлены регионально ограниченными экономическими образованиями, вертикальными производственными цепочками и отраслями промышленности.

М. Афанасьев и Л. Мясникова [19] главным в структуре кластера считают распространение инноваций на всю цепочку создания стоимости и единое логистическое окно для взаимодействия с внешней средой.

М.В. Николаев и И.Е. Егорова [20] отличают кластер от существовавших ранее производственных комплексов по наличию синергетического эффекта.

По мнению В.П. Третьяка, термин «кластер» указывает на отраслевую и географическую концентрацию предприятий, которые производят и продают ряд связанных или взаимодополняемых товаров совместными усилиями [21].

Таким образом, обобщив вышеперечисленные понятия кластера, можно выделить следующие их сущностные признаки [22]:

• наличие лидирующих фирм, способных иметь существенную долю на внутреннем и внешнем рынке, дополненных специализированными обслуживающими организациями;

• концентрация участников кластера на ограниченной территории, представляющей уникальные преимущества;

• взаимодействие участников кластера между собой с целью выпуска продукции, конкурентоспособной на внутреннем и внешнем рынках;

• наличие конкуренции между участниками кластера;

• ускоренное распространение новшеств за счет развитой сети передачи информации.

Таким образом, несмотря на то, что сам термин кластер не является широко распространенным в управленческих кругах, на наш взгляд, объединения промышленных предприятий, финансовых институтов, научно-исследовательских центров, государственных органов власти на основе принципа добровольного взаимодействия формируют дополнительные преимущества (доступ к специализированным факторам производства и рабочей силе, доступ к информации, взаимодополняемость, доступ к организациям и общественным благам, стимулирование и измерение производительности) для каждого входящего в него хозяйствующего субъекта, что, в конечном счете, способствует повышению его конкурентоспособности на региональном, межрегиональном и мировом рынках.

Список литературы:

1. Словарь иностранных терминов. – М.: БАО-ПРЕСС, 2007.

2. Портер М. Конкуренция.: Пер. с англ..: – М.: Издательский дом «Вильямс», 2005. – 608 с.

3. Von Thunen, 1826; Launchardt, 1882; Weber, 1909.

4. Schumpeter, Joseph. A (1934). The Theory of Economic Development, New York. Oxford University.

5. Alfred Weber Ьber den Standort der Industrie. Bd. 1: Reine Theorie des Standorts“1909.

6. Perroux, F. (1970) "Note on the concept of growth poles", in McKee, D. et al (eds.). Regional economics: Theory and practice. The Free Press, New York, 93-103.

7. Tolenado J.A. Propis des Filieres Industrielles. Revue d‘Economie Industrielle. V.6. 1978. № 4. P. 149–158.

8. Soulie D. Filieres de Production et Integration Vertical. Annales des Mines, Janvier 1989. P. 21–28.

9. Dahmen E. Entrepreneurial Activity and the Development of Swedish Industry, 1919–1939. – Stockholm, 1950.

10. А.А. Мигранян. Теоретические аспекты формирования конкурентоспособных кластеров в странах с переходной экономикой.

11. Feldman V. P., Audretsch D.B. Innovation in Cities: Science based Diversity, Specialization and Localized Competition-European Economic Review. – 1999. – № 43. – P. 409–429.

12. Enright M.I. The Geographical Scope of Competitive Advantage // Stuck in the Region? Changing scales for regional identity. – Utrecht, 1993. – P. 87–102.

13. Янг Лоурен Э. Технопарки и кластеры фирм. К.: ПЕРУ, 1995.

14. Прайс Вольфганг. Человеческое поведение: фактор в прикладной экономике // Перспективные исследования. 1999. № 2. С. 3–16.

15. Ялов Д.А. Кластерный подход как технология управления региональным экономическим развитием.

16. Мигранян А.А. Проблемы и перспективы развития конкурентоспособных кластеров в Кыргызской республике // Проблемы современной экономики. – 2007. – № 1 (21).

17. Цихан Т.В. Кластерная теория экономического развития // Теория и практика управления. – 2003. – С. 65.

18. Афанасьев М., Мясникова Л. Мировая конкуренция и кластеризация экономики // Вопросы экономики. – 2005. – № 4. – С.75–86.

19. Николаев М.В., Егорова И.Е. О проблеме формирования кластеров в российской экономике (на примере алмазно-бриллиантового комплекса Якутии) // Проблемы современной экономики. – 2006. – № 3/4(19/20).

20. Третьяк В.П. Кластеры предприятий: пути создания и результативность функционирования.

21. Печаткин В.В., Гаймалова С.М. Теоретические и прикладные аспекты формирования промышленных кластеров в регионах России // Промышленная политика в Российской Федерации. – 2006. – № 11. – С. 27–33.

THEORETICAL APPROACHES TO CLUSTER THEORY FORMATION

Neustroeva N.A., teacher
Perm College of entrepreneurship and service,
11 Chershyshevskogo str., Perm, 614002

Abstract: the article considers approaches to the formation of clusters of foreign and domestic authors

Keywords: cluster, cluster approach, cluster model, geographical agglomeration, competitiveness

УДК 339.9.012.23
ББК 65.59

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Пегушина П.С., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е.Шипицына
Электронный адрес: peguchina.polina@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье проанализированы аспекты внешнеэкономической деятельности Пермского края как одной из сфер экономической деятельности региона, тесно связанной с внешней торговлей, экспортом и импортом товаров. В работе проведен анализ внешнеэкономической деятельности Пермского края с 2017 по 2019 гг. Выявлены основные проблемы развития экспортного потенциала региона и страны в целом. Предложены конкретные меры по совершенствованию внешнеэкономической деятельности Пермского края.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, импорт, экспорт, экспортный потенциал, торговля, внешнеторговый оборот, конкурентоспособность.

Внешнеэкономическая деятельность является одним из важных показателей социально-экономического развития и конкурентоспособностикак государства, так и регионов.

Внешнеэкономическая деятельность способствует созданию и совершенствованию транспортной инфраструктуры, увеличению инвестиционной привлекательности регионов, росту капитала, а также повышению качества жизни населения.

Пермский край является очень значимым регионом для внешнеторгового оборота России, так как почти все предприятия

© Пегушина П.С., 2020

Пермского края ориентированы на экспорт. Так, экспортно-ориентированными отраслями Прикамья являются нефтехимия и нефтегазовая промышленность, минеральные удобрения, а также целлюлозно-бумажная промышленность.

В Пермском крае внешнеэкономическая деятельность служит фактором динамичного развития экономики и привлечения инвестиций в регион. Стоит отметить, что, предприятия Пермского края занимают лидирующие позиции в российской и мировой сфере промышленного производства.

Важнейшими предпосылками для развития внешнеэкономической деятельности предприятий Пермского края являются [2; 4]:

- большое количество полезных ископаемых и минерального сырья: нефти, газа, минеральных солей, известняка, торфа;
- наличие обрабатывающей промышленности с выраженной специализацией (химия и нефтехимия, машиностроение, в том числе производство авиационных двигателей, металлургия, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность);
- наличие удобной транспортной развязки и возможности выхода водным путем к Каспийскому, Азовскому, Черному, Балтийскому и Белому морям.

Основным элементом внешнеэкономической деятельности Пермского края является внешняя торговля товарами и услугами. Состояние внешнеэкономической деятельности региона определяется такими показателями как внешнеторговый оборот со странами СНГ и вне СНГ, импорт и экспорт товаров и услуг, объем иностранных инвестиций, валюты.

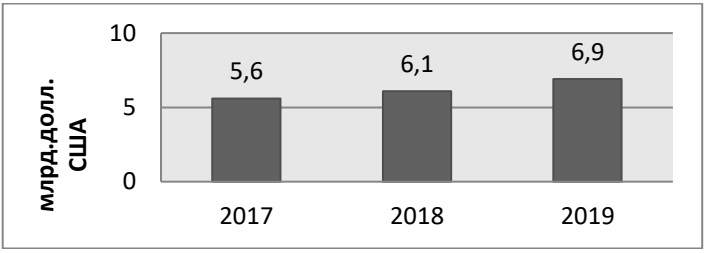


Рис. 1. Внешнеторговый оборот Пермского края за 2017-2019 гг., млрд. долл. США

Внешнеторговый оборот Пермского края с каждым годом увеличивается (рис. 1). За 2018 год внешнеторговый оборот Пермского края составил 6,1 млрд. долларов США и по сравнению с аналогичным периодом 2017 года увеличился на 9,1 %. В 2019 году показатель внешнеторгового оборота достиготметки 6,9 млрд. долларов США и также по сравнению с 2018 годом увеличился на 12 %. Следует отметить, что за 1 полугодие 2020 года внешнеторговый оборот Пермского края составил 2,6 млрд. долл. США, что на 18,8 % меньше значения 1 полугодия 2019 года [5]. Такой спад связан с мировой пандемией коронавируса, в период которой действовали санкционные ограничения, международные границы были закрыты, и деятельность некоторых предприятий была приостановлена.

Соотношение экспорта и импорта Пермского края неравномерное. Доля экспорта значительно преобладает над долей импорта (рис. 2). Так, объем экспорта на протяжении 2017–2019 гг. постоянно увеличивался. В 2019 году экспорт составил 5,7 млрд. долл. США, что на 7 % больше, чем в 2018 году и на 14 % больше чем в 2017 году. А импорт Пермского края в 2019 году резко увеличился на 44,8 % по сравнению с аналогичным показателем 2018 года и составил 1,1 млрд. долл. США.

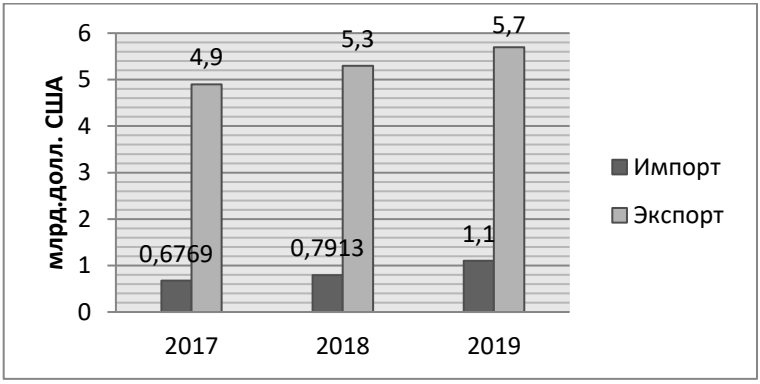


Рис. 2. Соотношение импорта и экспорта Пермского края за 2017-2019 гг., млрд. долл. США

В соответствии с таможенной статистикой Пермского края чаще всего в регион ввозится машиностроительная продукция. В

2019 году так же, как и в предыдущие годы, машиностроительная продукция является лидером по ввозу и составляет 98,4 % импорта (рис. 3). Ввозятся в основном запчасти и оборудование для производства продукции.

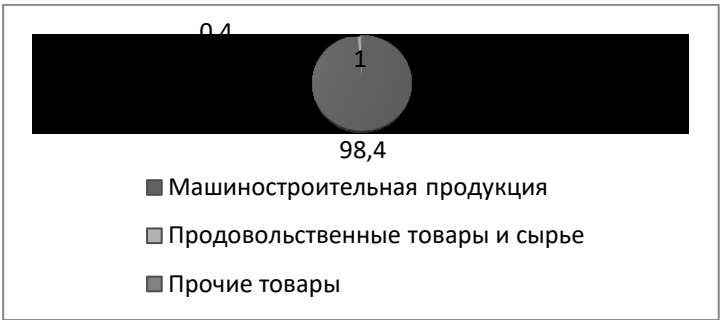


Рис. 3. Основной состав импорта Пермского края в 2019 г., %

Торговыми партнерами Пермского края в 2019 году были 160 стран, Пермский край преимущественно взаимодействовал со странами дальнего зарубежья. Их доля в товарообороте составила 89 %, в том числе в экспорте – 89,9 %, в импорте – 84,2 %.

Товары в Пермский край в основном ввозились из Китая (23,9 %), Италии (11,2 %) и Германии (9,8 %) (рис. 4). Эти страны поставляют автомобили и другие транспортные средства, фармацевтическую продукцию, мясо, орехи и фрукты, металлические заготовки, железо, оптическое и медицинское оборудование.

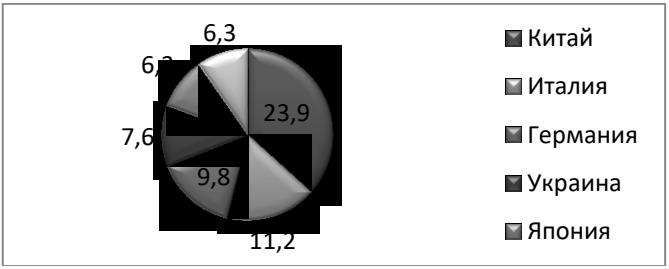


Рис. 4. Крупнейшие торговые партнеры при импорте
в Пермский край за 2019 г., %

Важную роль во внешнеторговом обороте Пермского края играет экспорт. Он составляет основную часть внешнеторгового оборота – 82,6 %. Предприятия Пермского края экспортируют главным образом продукцию химической промышленности, минеральные продукты, газетную бумагу (рис. 5). Большая часть экспорта приходится на химическую продукцию – 54,8 % от общего объема экспорта. Целлюлозно-бумажные изделия находятся на третьемместе по объему экспорта и составляют 7,8 %. К предприятиям, занимающимся данным видом деятельности, относится АО «Соликамскбумпром». Около 75 % произведенной газетной бумаги поставляется за рубеж, примерно 25 % реализуется на внутреннем рынке. Доля компании в экспорте российских предприятий, производящих газетную бумагу, составляет 28 %.

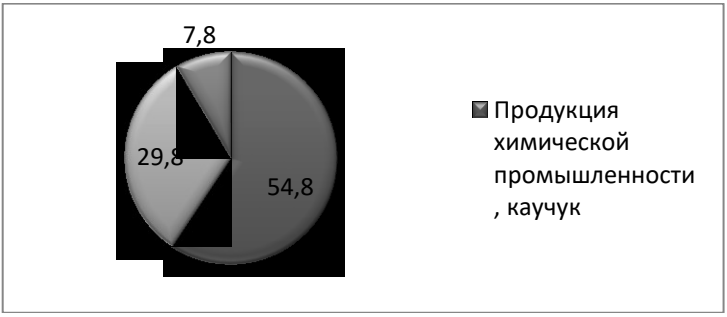


Рис. 5. Товарная структура экспорта Пермского края 2019 г., %

Если рассмотреть товарную структуру экспорта со странами СНГ, то мы увидим, что основными структурообразующими товарами являлись нефтепродукты и минеральное топливо – 14,4 %, электрические машины и оборудование – 10,8 %; древесина и изделия из нее – 10,3 %. Экспорт со странами дальнего зарубежья состоял из экспорта удобрений – 49,1 %, минерального топлива – 31,4 %, а также органических химических соединений – 5,8 % [5].

Основными предприятиями-экспортерами в Пермском крае являютсяПАО «Уралкалий», АО «Соликамскбумпром», ООО «Камский кабель», АО «Сибур-Химпром», группа компаний «Новомет», ПАО «Метафракс», ООО «ЛУКойл-Пермнефтеоргсинтез», ОАО «Соликамский магниевый завод» и др.

Важнейшими торговыми партнерами Пермского края по экспорту в 2019 году (рис. 6) стали Бразилия (16,2 %), Китай (11,9 %) и Нидерланды (10,9 %). В Бразилию и Нидерланды в основном экспортировалась продукция химической промышленности, а также минеральные продукты. В Китай поставлялись минеральные удобрения.

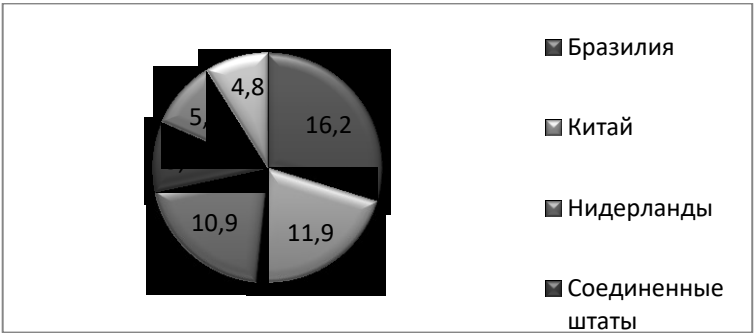


Рис. 6. Основные торговы партнеры по экспорту за 2019 г., %

Таким образом, проанализировав объемы и товарную структуру экспорта Пермского края, можно выявить, что доля несырьевого экспорта достаточно высока. Основная часть экспортируемых товаров - несырьевые товары, а именно продукция первого передела (в значительной степени минеральные удобрения). Огромное значение имеет продукция второго, третьего передела, которая производится в машиностроительной отрасли, целлюлозно-бумажной промышленности, лесопромышленного комплекса и к тому же создает основной прирост экспортаПермского края [12].

Так, Пермский край занимает 14-е место в России по темпам прироста несырьевого экспорта. К примеру, группа компаний «Новомет» (отрасль-машиностроение) вошла в рейтинг крупнейших компаний-несырьевых экспортеров России и занимает в рейтинге 33 место по итогам 2019 года. В 2018 году несырьевой экспорт компании составил 65,6 млн. долл., что расположило компанию на 16 позиции. Доля несырьевого экспорта в общем объеме экспорта компании составила 91,5 % [6]. Также стоит отметить предприятие АО «Соликамскбумпром», группу компаний «Метафракс», которые

тоже развиваются в несырьевом экспорте. АО «Соликамскбумпром» входит в тройку ведущих производителей газетной бумаги в России и успешно ее экспортирует заграницу. Из всей произведённой в 2019 году газетной бумаги 19,2 % реализовано на рынке России, 80,8 % – на зарубежных рынках.

Для развития экспорта Пермского края и, в частности, увеличения числа экспортных организаций, необходимо выработать стратегию развития экспорта. Особое внимание следует уделить несырьевой направленности экспорта, развитие которой является важной стратегической задачей государства. Продажа готового продукта гораздо более сложный процесс, нежели чем поставка сырья, и из-за этого в первом случае необходимо разрешение большего числа вопросов. Эти вопросы связаны, прежде всего, с формированием имиджа фирмы-изготовителя, качества товара и его подачей. Промышленная продукция требует к тому же решения таких задач как монтаж, наладка, доставка и эксплуатация изделия. Поэтому предприятиям необходимо владеть маркетинговыми знаниями и инструментами.

Кроме того, организации должны быть осведомленными о любых вопросах, касающихся таможенного и налогового законодательства. По итогам анализа реестра записей о барьерах, поступивших от экспортеров выявлено, что наибольшее число сложностей возникает у экспортеров в таких бизнес процессах реализации экспортного проекта, как оформление товаров при экспорте (27,6 %), доставка товара (логистика) (18,9 %), валютный контроль и налоговое администрирование (18,7 %). Среди наиболее острых проблем отмечаются сложности в получении разрешительных документов, необходимых для экспорта товаров, жесткие требования по срокам возврата валютной выручки и необходимость представления большого числа документов уполномоченным банкам для целей валютного контроля. Также проблемными являютсявопросы администрирования НДС, в том числе: длительные сроки возмещения НДС, необходимость представления таможенных деклараций с отметками таможенного органа убытия в рамках камеральных проверок налогового органа, зависимость от зарубежного контрагента при подтверждении ставки НДС 0 % при реализации товаров на экспорт на территории ЕАЭС [с. 2–3, 8].

Таким образом, для успешной реализации экспортной деятельности, необходимо повысить информированность российских экспортеров об условиях доступа на внешние рынки и существующих мерах государственной поддержки. В Пермском крае в рамках развития экспорта создан Центр поддержки экспорта. Вся информация о субсидиях, иностранных партнерах, консультаций и помощи для предприятий-экспортеров доступно представлена на официальном сайте www.perm-export.ru. Кроме того, Центр предлагает предприятиям Пермского края вступить в реестр экспортеров, что позволит представить и заявить российским и иностранным партнерам товар или услугу компании. На данный момент в реестре экспортеров Пермского края значатся 83 предприятия, хотя общее число предприятий-экспортеров превышает 500. Стоит отметить, что по итогам 2018 года в регионе на 18 % увеличилось количество компаний-экспортёров – с 588 до 69. Преимущественно, это предприятия малого и среднего бизнеса [12]. Предприятиям Пермского края необходимо пользоваться услугами Центра поддержки экспорта, вступать в реестр экспортеров, для того чтобы расширять географию своих поставок и позиционировать свой товар и услугу на мировом рынке.

Кроме того, проблему недостаточной информированности предприятий-экспортеров Пермского края в области регулирования внешнеэкономической деятельности можно решить путем обучения экспортеров и сотрудников органов исполнительной власти, участвующих в экспортных операциях. Различные конференции, международные выставки помогут участникам ВЭД быть в курсе недавних изменений в таможенном и налоговом законодательстве. Также предприятиям Пермского края, нацеленным на осуществление экспортной деятельности, следуетнаниматьна работу таможенных специалистов, а также экспертов в области внешнеэкономической деятельности, которые, зная все тонкости таможенного законодательства и, в частности, таможенного оформления будут координировать таможенные операции предприятия.

Предлагается осуществление нескольких мер по совершенствованию экспорта Пермского края:

- создание положительного имиджа российской продукции на мировом рынке;

- активное участие предприятий Пермского края на информационноминтернет-портале Центра поддержки экспорта, где можно получить всю необходимую маркетинговую информацию о зарубежных рынках, конкурентах, потенциальных клиентах, а также представить свой товар или услугу компании, войдя в реестр экспортеров.

- упрощение процедур получения экспортных кредитов, субсидий на маркетинг, транспортировку и сертификацию продукции;

- наем таможенного специалиста или эксперта внешнеэкономической деятельности в каждую компанию, ориентированную на экспорт.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность Пермского края продолжает успешно развиваться. Высокие позиции пермских предприятий в экспортной деятельности России являются прекрасным стимулом дальнейшего развития, увеличения инвестиционной привлекательности региона и, в целом, конкурентоспособности региональной экономики.

Список литературы:

1. Балеевских А.С. Сравнительный анализ тенденций внешней торговли России и Пермского края в настоящий период // Вестник ПНИПУ. – 2020. – № 1. – с.152–162.

2. Королькова А.Е. Анализ внешнеэкономической деятельности региона как фактора повышения его экономической эффективности // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы II междунар. науч. конф. (Москва, окт. 2015 г.). М.: Буки-Веди, 2015. С. 57–60.

3. М.И. Середин. Внешнеэкономическая деятельность как инструмент развития региона// Вестник АГУ. Выпуск 4 (151) 2014. С. 108–112.

4. Олейникова А.А. Организация и развитие внешнеэкономической деятельности региона // Стратегия устойчивого развития регионов России. – 2012. – № 12. – С. 16–20.

5. Пермская таможня // Федеральная таможенная служба. Приволжское таможенное управление: офиц. сайт. URL: http://ptu.customs.ru/ (дата обращения: 29.09.2020).

6. Специальный доклад. Рейтинг крупнейших экспортеров России// URL: https://publications.hse.ru/mirror/pubs/share/direct/225232807

7. Структура российского экспорта // URL: https://www.tks.ru/reviews/2003/01/21/06

8. Российский экспортный центр: Анализ бизнес процессов, связанных с экспортом несырьевой продукции, в целях выявления административных и регуляторных барьеров. 2017. – 49 с.

9. Тимуршина В.Р., Третьякова Е.А. Анализ внешнеэкономической деятельности Пермского края // Вестник Прикамского социального института. – 2018. – № 2 (80). – С. 130–139.

10. Аппарат Правительства Пермского края//URL: https://appk.permkrai.ru/deyatelnost/mezhdunarodnye-i-vneshneekonomicheskie-svyazi/international_relations/(дата обращения: 01.10.20).

11. Центр поддержки экспорта Пермского края//URL: https://perm-export.ru/

12. Экспорт товаров Пермского края// URL: https://www.new-sko.ru/articles/nk-5409181.html

IMPROVEMENT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF PERM KRAI

Pegushina P.S., 5th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The paper deals with the aspect of foreign economic activity of Perm krai as one of the areas of economic activity, closely related to foreign trade, export and import of goods. The analysis of foreign economic activity of the Perm Territory from 2017 to 2019 is given. The key development problems of the export potential of Russia and the Perm region are revealed. Measures to improve the foreign economic activity of Perm kraiare proposed.

Key words: foreign economic activity, import, export, competitiveness, trade, foreign trade turnover, export potential.

УДК 332.12
ББК 65.01-962

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Петухова Ю.Ф., студент 6 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В. Климов
Электронный адрес: Kocheva.Julia.59rus@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Дифференциация регионов по уровню инновационного развития ведет к неравномерности внедрения инноваций на всей территории РФ и тормозит переход к инновационной модели экономики. На основе анализа показателей, характеризующих состояние инновационной экономики и инновационной среды, были выделены тенденции и определены перспективы инновационного развития Пермского края.

Ключевые слова: инновационное развитие, региональное развитие, инновации, высокотехнологичные производства, инновационная экономика, социально – экономическое развитие.

Преобразование и модернизация экономики Российской Федерации и ее отдельных регионов, во многом связаны с переходом на инновационное развитие. Переход к инновационному развитию сопровождается ростом в структуре валового регионального продукта доли высокотехнологичных отраслей и ростом доходов региональных бюджетов преимущественно за счет таких отраслей, которые производят инновационную продукцию (услуги) и используют в своей деятельности научно-технические разработки и достижения [4].

Инновационное развитие представляет собой социально – экономический процесс по использованию и увеличению его ин-

© Петухова Ю.Ф., 2020

новационного потенциала путем организации современных производств, в основе которых лежит использование интеллектуального труда и продуктов, создающих высокую добавленную стоимость [3].

Составляющими процесса инновационного развития являются техническая и технологическая компонента. Они отвечают за модернизацию существующих производств, за развитие науки и техники, за формирование новых высокотехнологичных отраслей.

За уровень образования работников, создание условий гармоничного развития личности и реализацию возможностей творческой самореализации человека отвечает социальная составляющая инновационного развития.

Сущность инновационного развития не сводится только к созданию и внедрению инновации. Эти инновации должны служить для реализации целей социально – экономического развития региона [4].

Направленность и интенсивность инновационного развития регионов зависит от многих факторов, в том числе, от ресурсного потенциала, отраслевой структуры экономики, приоритетов инновационной политики, инвестиций и прочее.

Основные приоритеты инновационного развития определены в Государственной программе «Экономическая политика и инновационное развитие». Программа нацелена на реализацию инновационного и научно – технического потенциала, достижение устойчивого экономического и социального развития региона.

Приоритетными направлениями инновационной политики в регионе являются: создание и развитие инновационной инфраструктуры; привлечение инвестиций в инновационную сферу, том числе за счет эффективного сотрудничества с организациями инновационной инфраструктуры России; увеличение удельного веса инновационной продукции, работ и услуг в общем объеме отгруженной продукции и достижение стабильного роста числа инновационных предприятий и организаций.

Основу инновационного развития региона составляют крупные промышленные предприятия. На их долю приходится основной объем заказов инновационной продукции, работ и

услуг. Поставщиками инноваций в регионе являются сектора исследований и разработок, а также предприятия малого инновационного бизнеса. Для оценки уровня инновационного развития Пермского края, проанализируем ряд показателей. На рис. 1 представлена динамика объёма инновационных товаров (работ, услуг).

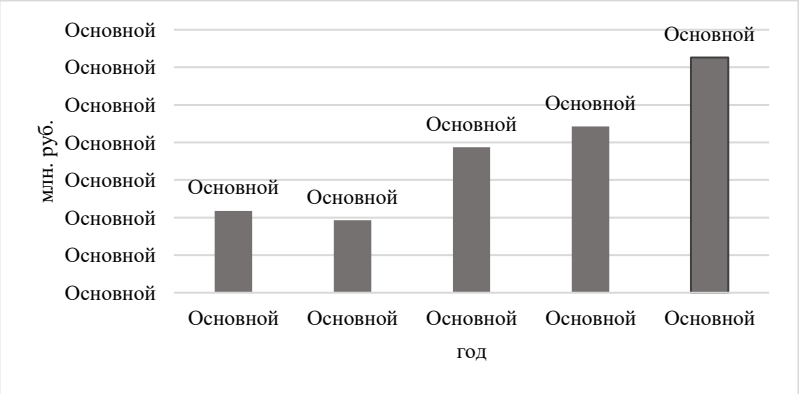


Рис. 1. Динамикаобъемаинновационных товаров, работ, услуг [6]

За период с2014 по 2018 гг., в Пермском крае вырос объект производства инновационных товаров (работ, услуг). Прирост составил204060,9 млн. руб. или на 187,18 %. Удельный вес инновационных товаров также увеличился и составил в 2018 году 18,4 % в общем объеме отгруженной продукции (работ, услуг). Рост показателя в 2016 году связан с реализацией на территории региона форм и методов государственной поддержки предприятий[1].

В таблице 1 представлена динамика основных показателей инновационной деятельности Пермского края. За пять лет произошло снижение инновационной активности организаций Пермского края на 5,6 %. Это связано как со спецификой отраслевой структуры экономики Пермского края, так и с износом основных фондов.

Удельный вес инновационных товаров и услуг за пять лет также показал увеличение. Если в 2014 году данный показатель был равен 9,4 %, то в 2018 году составил 18,4 %. Рост показателя

составил 9 %. Удельный вес затрат на технологические инновации снизился на 2,9 % и составил 2,2 %.

Таблица 1

Динамика показателей инновационной деятельности Пермского края за2014-2018 гг. [6]

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018	Изменение показателя за 2014–2018 гг.	
						Абсл.	В %
Инновационная активность организаций, %	11,1	10,5	7,9	6,4	5,5	-5,6	-50,45
Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг, %	9,4	7,7	15,5	16	18,4	9	95,74
Удельный вес затрат на технологические инновации г, %	5,1	3,7	2,8	2,4	2,2	-2,9	-56,86

Проанализируем состояние науки и образования. Именно данная сфера является основным поставщиком инновационных разработок инаучно-технических кадров. Согласно данным Пермьстат, за пять лет увеличилось число организаций, которые выполняли исследования и разработки (таблица 2).

Увеличение числа организаций произошло преимущественно за счет роста числа образовательных организаций высшего образования и организаций промышленности, которые имеют в своем составе научно-исследовательские и проектно-конструкторские подразделения.

Число организаций, которые проводят исследования в сфере нанотехнологий сократилось на 3 ед. Также снизились внутренние затраты по данному направлению. Численность персонала, который занят исследованиями и разработками сократилась на 740 чел. или на 6,9 %. В 2018 году было подано 281 заявка на выдачу патентов. Это на 104 заявки или на 27 % меньше 2014 года. Количество выданных патентов выросло на 7,26 %.

Основной причиной ухудшения ряда показателей в сфере науки и образования является сокращение финансирования, в том

числе, из средств федерального бюджета. За 5 лет расходы федерального бюджета сократились на 142 млн. руб. или на 2,12 %.

Таблица 2

Динамика показателей развития науки и образования Пермского края за 2014- 2018 гг. [6]

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018	Изменение показателя за 2014 – 2018 гг.	
						Абсл	В %
Число организаций, выполнявших исследования и разработки	59	71	68	65	66	7	11,8
Число организаций, выполнявших исследования и разработки (нанотехнологии)	8	7	5	5	5	-3	-37,5
Внутренние затраты на исследования и разработки (нанотехнологии)	241,5	223,8	200,9	231,3	216	-25,5	-10,5
Численность персонала, занятого исследованиями и разработками, чел.	10588	11005	10304	10328	9848	-740	-6,9
Расходы федеральногобюджета, млн. руб.	6691	6800	7131	8335	6549	-142	-2,1
Подано заявок на выдачу патентов	385	360	399	354	281	-104	-27
Выдано патентов	317	366	252	326	340	23	7,26

Расходы краевого бюджета на инновационное развитие, врамках программы «Экономическая политика и инновационное развитие» увеличились на 17,9 млн. руб. или на 59,27 % (таблица 3).

Анализируя данные таблицы 3 можно сказать, что за 5 лет увеличилось финансирование из краевого бюджета мероприятий по стимулированию и поддержке инновационной активности организаций. Прирост по данной статьерасходов за пять лет, составил 4,1 млн. руб. или 23,4 %.

Таблица 3

Состав и структура расходов краевого бюджета на инновационное развитие за 2014–2018 гг. (млн. руб.) [3]

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018	Изменение показателя за 2014-2018 гг.	
						Абсл	В %
Стимулирование и поддержка инновационной активности организаций	17,5	11,6	11,4	21,6	21,6	4,1	23,4
Прочие расходы	13,7	0	0	0	0	-13,7	-100
Итого расходы на инновационную экономику	30,2	11,6	11,4	21,6	21,6	-8,6	-28,5
Развитие инновационного кластера «Технополис «Новый Звездный»	0	89,7	46,7	25,5	25,5	25,5	-
Развитие инновационного кластера «Фотоника»	0	6,1	6,6	1	1	1	-
Общие затраты на инновационное развитие	30,2	107	64,7	48,1	48,1	17,9	59,3

Финансирование прочих расходов (оплата членства в Ассоциации инновационных регионов, поддержка специализированных организаций, сопровождающих развитие инновационного кластера) прекратилось с 2015 года. В целом же, расходы на развитие инновационной экономики за 5 лет снизились на 28,5 %.

С 2015 года из краевого бюджета началось финансирование развития инновационных территориальных кластеров (инновационный территориальный кластер ракетного двигателестроения «Технополис «Новый Звездный» и территориальный кластер оптических технологий «Фотоника»). К 2018 году объем финансирования данного направления из бюджета Пермского края значительно сократился (– 69,3 млн. руб.), что связано в том числе и с ростом объемов частных инвестиций.

Также стоит отметить, что в Пермском крае созданы условия для инновационных стартапов. Технопарк Morion Digital оказывает поддержку перспективных ИТ-стартапов с дальнейшим их продвижением на внешний рынок. На данный момент в технопарке размещается порядка 80 компаний.

В 2018 годуеще один объект инновационной инфраструктуры-ООО «Технопарк Пермь», получил официальный статус «Технопарк в сфере высоких технологий».

Поддержку инновационных стартапов в разных отраслях оказывает Бизнес-инкубатор «Навигатор возможностей» созданный при НИУ ВШЭ Пермь». Основными формами поддержки инновационных проектов являются консультационная и информационная поддержка.

В рамках данного исследования обратимся к Рейтингу инновационного развития регионов РФ [5]. Пермский край занимает 17 место среди регионов РФ по уровню инновационного развития. Сводный инновационный индекс Пермского края составляет 0,397. Для сравнения, сводный инновационный индекс лидера рейтинга (г. Москва), составляет 0,537.

Качество инновационной политики региона и его внешнеэкономическая активность значительно превышают средние показатели по РФ. А вот по уровню социально – экономических условий для развития инновационный деятельности и научно – техническому потенциалу, положение Пермского края ниже среднероссийского.

В целом можновыделить следующие тенденции инновационного развитияПермского края:

1. За пять лет в Пермском крае отмечается снижение инновационной активности организаций. Что, с одной стороны, может быть связано с ростом общего числа организаций в регионе, с другой – с преобладанием в структуре экономики предприятий обрабатывающего сектора, увеличением износа основных производственных фондов.

3. Увеличился объем и удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме товаров (работ, услуг). Основной причиной является расширение перечня мер государственной поддержки инновационной деятельности (налоговые льготы,

формирование спроса на инновационную продукцию, в том числе и на внешнем рынке и прочее).

4. Еще одна тенденция связана с развитиеминновационной инфраструктуры. В регионе на сегодняшний день созданы и функционируют технопарки и бизнес-инкубаторы, которые оказывают информационную и консультационную поддержку инновационным проектам.

5. Снижение федерального финансирования привело к ухудшению ряда показателей, характеризующих развитие науки и образования, снижению научно – технического потенциала. Что касается расходов краевого бюджета на поддержку инновационной деятельности, то они выросли за счет расходов на поддержку инновационных территориальных кластеров.

Перспективы инновационного развития Пермского края связаны с формированием благоприятных социально – экономических условий для инновационной деятельности. Во-первых, с целью достижения ускоренного развития инновационной сферы и обеспечения доступности мер поддержки для инновационных организаций, необходимо дальнейшее формирование инновационной инфраструктуры. Сейчас в регионе, основная часть объектов инновационной инфраструктуры расположена в г. Перми, в результате чего, неохваченными мерами инфраструктурной поддержки остаются отдаленные муниципальные образования края. Развитие инновационной инфраструктуры должно осуществляться путем создания в регионе сети взаимосвязанных научно – исследовательских центров, центров поддержки инновационного – бизнеса, технопарков и бизнес – инкубаторов.

Во-вторых, инновационное развитие невозможно без привлечения достаточного объема инвестиций. В условиях дефицита бюджетных средств необходимо привлечение частных инвесторов в инновационную сферу путем создания взаимовыгодных условиях для сотрудничества, оказания всесторонней консультационной и информационной поддержки для инвесторов, развития системы льгот для участников инновационных программа в сфере образования и науки.

В-третьих, инновационные развитие невозможно без создания институционных и организационно – экономических усло-

вий развития интеллектуального капитала. Отток высококвалифицированных научных кадров в крупные Российские и зарубежные центры создает угрозу инновационному развитию Пермского края и требует комплексного подхода к решению данной проблемы.

Список литературы:

1. Закон Пермского края от 14.03.2016 № 611-ПК «О Внесении изменений в закон Пермского края «Об инновационной деятельности в Пермском крае».
2. Постановление Правительства Пермского края от 03.10. 2013 № 1325-п «Об утверждении государственной программы Пермского края» «Экономическое развитие и инновационная экономика»».
3. Кулапина Г.М. Факторы и необходимые условия управления инновационным развитием экономики региона / Г.М. Кулапина, О.В. Маркова // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. – 2016. – № 4. – С. 28–31.
4. Нагаева О.С. Управление инвестиционной привлекательностью в целях обеспечения ресурсно-инновационного развития региона: Монография / Нагаева О.С., Поподько Г.И., Улина С.Л. – Краснояр.: СФУ, 2016. – 172 с.
5. Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 6 / Г.И. Абдрахманова, С.В. Артемов, П.Д. Бахтин и др.; под ред. Л.М. Гохберга; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 264 с.
6. Статистический ежегодник Пермского края. 2019: Статистический сборник/ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю (Пермьстат) – Пермь, 2019. – 357 с.

TRENDS AND PROSPECTS OF INNOVATIVE OF THE PERM KRAI

Petukhova Yu.F., student of 6th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The differentiation of regions by the level of innovative development leads to uneven implementation of innovations throughout the territory of the Russian Federation and hinders the transition to an innovative model of the economy. Based on the analysis of indicators characterizing the state of the innovative economy and the innovative environment, trends were identified and the prospects for innovative development of the Perm Krai were identified.

Key words: innovative development, regional development, innovations, high-tech production, innovative economy, socio-economic development.

УДК 332.1
ББК 65.04

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ МАКРОРЕГИОНОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Рубцов Г.Г., ведущий специалист по маркетингу АО «Алсель»
Научный руководитель – д.э.н., профессор А.Н. Литвиненко
Электронный адрес: genadij.rubtzov@yandex.ru
Санкт-Петербургский институт внешнеэкономических связей, экономики и права (ИВЭСЭП)
191014, г. Санкт-Петербург, Литейный пр., д. 42.

Аннотация: Вопрос создания макрорегионов с целью эффективного управления пространственным развитием в РФ вызывает бурную дискуссию в научном, журналистском сообществе и определяется едва ли не базисным для решения задач социально-экономического развития РФ. При этом, перспективный процесс становления макрорегионов характеризуется значительным количеством накопленных вопросов, решение которых послужит основой успешного опыта развития макрорегиона как субъекта мезоуровня в национальной экономике.

Ключевые слова: макрорегион, стратегическое планирование, федеральные округа, государственное управление, стратегия пространственного развития

Актуальность дискуссии на тему межрегионального взаимодействия и межсубъектных интеграций периодически возникает в отечественной практике не одно десятилетие. Июнь 2020 года, очевидно, следует рассматривать в качестве нового витка внимания органов государственной власти к данному вопросу. Примером послужило предложение об объединении Екатеринбурга, Перми и Челябинска с целью повышения их субъектной самостоятельности, развития в качестве крупной агломерации с получением всех известных финансовых, логистических и прочих преимуществ.

Предложенная концепция формулирует создание крупных агломераций с необходимостью вложения государственных инвестиций в укрепление горизонтальных связей между субъектами РФ.

При этом, в научном сообществе к данному предложению относятся скорее с настороженностью, так как инициатива не дает ответа на базовый общественный запрос: речь идет об объединении регионов в один глобальный или подразумевается интеграция по конкретным направлениям. Вызываются опасения, что второй вариант скорее ослабит позиции некоторых входящих в новое образование территорий, чем вызовет качественный совокупный эффект от слияния. Субъекты, имеющие на старте объединения более слабую динамику в части социально-экономического развития, рискуют на долгие годы оказаться в «младших партнерах» субъекта-локомотива, потеряв при этом самостоятельность в принятии решений. В связи с этим внесение подобных инициатив «сверху» на практике рассматривается как маложизнеспособное [1].

Так, акцентируется внимание не на заинтересованности пермского бизнеса в возможной интеграции. Причина – сформировавшаяся ориентация на мировые рынки, а также менее развитые в сравнении с Пермским краем регионы РФ, например, Удмуртию.

При этом, не следует отрицать значительный потенциал тесного взаимодействия субъектов на макроуровне в части решения вопросов развития туризма, транспортной инфраструктуры. Таким образом, возвращение к вопросу развития макрорегинов – экономических районов с закреплением административных границ – следует считать важным и своевременным.

Макрорегионы и стратегическое планирование

Современная трактовка макрорегиона как части территории РФ, включающей в себя два и более субъекта, в пределах которых социально-экономические условия требуют выделения отдельных приоритетов, направлений, целей и задач, определена Федеральным законом от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации». За шесть лет существования закона попрежнему остаются открытыми некоторые концептуальные вопросы, продекларированные в документе. В частности, что представляет собой стратегия макрорегиона для двух и более субъектов Российской Федерации.

Имеется в виду «микс» из стратегий субъектов, входящих в макрорегион или независимый документ с самостоятельными целями для развития макротерритории как единого целого? Не опре-

делены оптимальные размеры объединенных территорий для выстраивания наиболее эффективной модели социально-экономического стратегирования. Отсутствует аргументированный перечень признаков, дающих основание группировать субъекты РФ в единые макрорегионы как объекты потенциально успешного стратегического планирования.

На сегодняшний день принципы формирования макрорегионов изложены в еще в одном федеральном документе «Стратегия пространственного развития РФ до 2025 года» [2], [3]. Так, географический принцип определяет формирование территориальных образований на основе их соседских связей. Также прописываются варианты интеграции на основании: значительного потенциала межрегионального взаимодействия; наличия потенциала создания транспортной, энергетической и иной инфраструктуры; существования центров экономического роста в пределах каждого макрорегиона. Очевидно, что под столь общие критерии подпадает формирование множества пар субъектов РФ как составляющих макрорегиона.

Не решенным является вопрос сопоставления стратегического планирования на уровне макрорегионов со стратегированием других территориальных образований — федеральных округов. В Стратегии пространственного развития макроретионам отводится роль стимулятора конкурентоспособности экономик субъектов РФ. Если допустить, что макрообразования рассматриваются в качестве замены федеральных округов, то не ясна аргументационная база, чем новая форма территориальной обобщенности прогрессивнее предыдущей? В любом случае значительную ясность здесь может внести законодательное прояснение понятия «макрорегион» как элемента системы стратегического планирования. Это формализованный институт с юридическим статусом или географическая территория с набором условных характеристик.

В первом случае у макротерритории появляются легальные механизмы воздействия на развитие интегрированного пространства. В противном случае напрашиваются параллели с федеральными округами, на 2020 год являющимися формальными субъектами стратегирования на макрорегиональном уровне. Не являясь частью бюджетной системы РФ, они фактически лишены возможно-

сти формировать собственный бюджет и, соответственно, использовать его для финансирования по-настоящему значимых инвестиционных проектов в разрезе федерального округа. Так или иначе вырисовывается запоздалость в принятии решения о формировании правовой базы субъекта стратегического планирования на мезоуровне.

Существуют различия в трактовке макрорегиона в документах федерального закона о стратегическом планировании и проекте Стратегии пространственного развития [4]. Так, в законе о стратегическом планировании макрорегион характеризуется в качестве части территории, объединяющей два и более субъекта РФ. В свою очередь, в стратегии принципиально иная формулировка звучит как «соседствующие субъекты», что автоматически определяет географический принцип формирования макрорегионов как системообразующий.

Перспективы развития макрорегионов

Процесс создания государственных структур для управления макрорегионами не является новым в отечественной практике. В частности, к настоящему моменту существует опыт создания федеральных министерств по управлению Дальневосточным и Северо-Ккавказским макрорегионами (последний упразднен Указом Президента РФ от 21 января 2020 г.). Согласно закону о стратегическом планировании, стратегии макрорегионов разрабатываются федеральным органом исполнительной власти по решению Правительства РФ, определяя выбор разработки стратегий макрорегионов по принципу «сверху», что соответствует не слишком успешному отечественному опыту реализации стратегий федеральных округов.

С другой стороны, в законе о стратегическом планировании формулируется необходимость создания макрорегиона, когда региональная политика требует выделения отдельных направлений, целей и приоритетов социально-экономического развития в пределах двух и более субъектов РФ. Последнее может рассматриваться в качестве ориентира развития макрорегионов по принципу «объединение не ради объединения». При этом, подобная формулировка сочетает все возможные принципы интеграций макрорегионов, предложенные в документе «Стратегия пространственного развития РФ до 2025 года», но не выделяет соседство субъектов в качестве основы объединения.

Кроме того, решается проблема дуализма функционирования макрорегионов и федеральных округов. Так, первые в решении безотлагательных задач могут территориально пересекаться [5], не обязательны к созданию на всей территории РФ. Исчезает риторический вопрос оптимальности размера объединенных территорий, денежные средства выделяются под продиктованные реальностью жизненно необходимые социально-экономические проекты.

В качестве выводов резюмирую следующее:

• принципиальным вопросом является устранение расхождений стратегического видения развития макрорегионов в документах Стратегии пространственного развития РФ до 2025 года и Федерального закона о стратегическом планировании, отмеченных в работе;

• особого внимания требует увязка документов стратегирования на макроуровне с системой государственного бюджетного планирования. В противном случае статус подобных документов и качество их исполнения останутся неудовлетворительными;

• популяризация формирования макрорегионов «снизу» придаст новый импульс развития межрегиональному сотрудничеству [6]. Тем более, свежие примеры с подобными инициативами есть. В частности, ценен опыт развития комплексного инвестиционного проекта «Енисейская Сибирь».

Направления дальнейших исследований связаны с анализом корректировок законодательной базы развития макрорегионов.

Список литературы:

1. Агломерация с Екатеринбургом и Челябинском: что это даст Пермскому краю? [Электронный ресурс]. URL: https://perm.rbc.ru/perm/freenews/5f0c3fd09a794753c3db4e0a (дата обращения: 14.10.2020).

2. Бухвальд Е.М., Валентик О.Н. Макрорегионы как новация стратегирования пространственного развития экономики России // Волгоградский государственный университет. – 2019. – том 7, – № 1, С. 25.

3. Кожевников С.А. Стратегия пространственного развития Российской Федерации и перспективы трансформации российского

пространства // Вопросы территориального развития. – 2019. – № 3. С. 3.

4. Михеева Н.Н. Стратегия пространственного развития: новый этап или повторение старых ошибок? // ЭКО. – 2019. – № 5 (527). С. 162.

5. Кузнецова О.В. Альтернативные подходы к определению роли макрорегионов России в системе государственного управления // Федерализм. – 2019. – №4. С. 122.

6. Рубцов Г.Г., Литвиненко А.Н. Роль межрегионального сотрудничества в системе современной региональной экономики РФ // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. – 2019. – Т. 12. – № 1. С. 99.

ATOPICAL ISSUES IN THE DEVELOPMENT OF MACROREGIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Rubtsov G.G., Leading Marketing Specialist at Alsel JSC
St. Petersburg Institute of Foreign Economic Relations,
Economics and Law (IVESEP)
42, Liteiny pr., St. Petersburg, 191014

Abstract. The issue of creating macroregions with the aim of effectively managing spatial development in the Russian Federation causes a heated debate in the scientific and journalistic community and is determined almost as basic for solving the problems of social and economic development of the Russian Federation. At the same time, the promising process of the formation of macroregions is characterized by a significant number of accumulated issues, the solution of which will serve as the basis for a successful experience in the development of a macroregion as a subject of a meso-level in the national economy.

Key words: macroregion, strategic planning, federal districts, public administration, spatial development strategy

УДК 339.543
ББК 65.428

ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Рудакова А.А., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: alnrkv97@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Данная статья посвящена анализу уровня состояния и развития здравоохранения, как части социальной сферы жизни общества на примере Пермского края. В работе определены теоретические положения системы здравоохранения, обозначена важность отрасли и сфера её финансирования. С помощью социально-экономических показателей проведён анализ состояния здравоохранения в Пермском крае, на основании этого, выявлены ключевые проблемы данной сферы и обозначена эффективность её финансирования.

Ключевые слова: здравоохранение, охрана здоровья, инвестиции в здравоохранение, государственная программа «Качественное здравоохранение», фонд обязательного медицинского страхования.

Здравоохранение является важнейшей частью социальной сферы и представляет собой деятельность государства по организации и обеспечению охраны здоровью населения [3]. Ст. 1 Преамбулы основ законодательства Российской Федерации об охране здоровья даёт исчерпывающее понятие, что собой представляет «охрана здоровья». В узком смысле, охрана здоровья – это необъемлемое и основополагающее условие жизни общества, ответственность за соблюдение которого лежит на плечах госу-

© Рудакова А.А., 2020

дарства. В ст. 41 Конституции РФ закреплено, что каждый гражданин имеет право на охрану здоровья и бесплатное оказание медицинской помощи в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения [1].

Государство в свою очередь в области охраны здоровья населения должно выполнять ряд задач: улучшать и поддерживать качество доступной медицинской помощи; разрабатывать и реализовывать федеральные и целевые программы по обеспечению достойного уровня сферы здравоохранения, а также создавать такие социальные и экономические условия, которые препятствовали бы распространению негативных факторов риска. Управление сферой здравоохранения осуществляется федеральным органом исполнительной власти – Министерством здравоохранения.

Важность отрасли отмечается тем, что охрана здоровья является неотъемлемым условием жизни общества, а здоровье человека, в свою очередь, определяет возможности возрастания человеческого капитала, который играет колоссальную роль в развития всех сфер жизни общества. Эффективность финансирования может оказать значительное влияние на износ такой составляющей человеческого капитала, как здоровье, а именно, замедлить его. На основе этого возникает необходимость в мониторинге уровня развития отрасли здравоохранения и его финансирования [3].

Для оценки состояния здравоохранения Пермского края необходимо рассмотреть динамику основных социально-экономических показателей. Из таблицы 1 можно сделать вывод, что на протяжении 5 анализируемых летчисленность населения имеет тенденцию спада (темп прироста составляет -0,99 %). Схожую картину можно наблюдать и с показателем родившихся (количество родившихся сократилось на 23,97 %). Важно отметить то, что за последние два года, естественный прирост населения имеет отрицательный показатель, в 2019 году количество умерших превысило количество родившихся на 5814 чел. [9].

Статистика смертности по основным причинам смерти позволит понять конкретные причины такой тенденции показателя умерших.

Таблица 1

Демографические показатели Пермского края за 2015-2019 гг.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019
Численность населения (на конец года), тыс. чел.	2637	2634	2632	2623	2611
Родившиеся, чел.	38837	38761	37258	31915	29526
Умершие, чел.	36901	37370	36369	34861	35340
Естественный прирост/убыль, чел.	1936	1391	889	-2946	-5814

На рисунке 1 видно, что основополагающей причиной смертности является болезни системы кровообращения (на первом месте находится гипертоническая болезнь), которая составляет половину от общего числа умерших. На втором месте – смерть вследствие новообразований (14 %). В структуре смертности от ЗНО населения Пермского края наибольший удельный вес составляют ЗНО трахеи, бронхов, легкого.

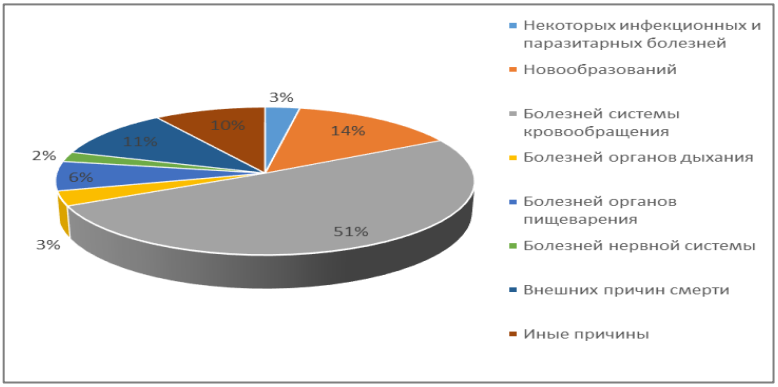


Рис. 1. Структура причин смертей в Пермском крае в 2015-2019 гг.

На основе анализа основных показателей, характеризующих систему здравоохранения Пермского края (табл. 2), можно выделить несколько важных моментов: за анализируемый период сократилось количество больничных коек на 2400 ед., что связано с сокращением числа больничных организаций на 37 единиц

и увеличением числа амбулаторно-поликлинических организаций (по данным Росстат показатель увеличился на 149 единиц по сравнению с 2015 годом). Основополагающая причина лежит в проводимой реформе по оптимизации расходов за счёт закрытия неэффективных больниц и расширения использования высокотехнологичных медучреждений в целях повышения качества предоставляемой медицинской помощи, деятельности медучреждений и их работников. Также, можно заметить значительное сокращение численности врачей и среднего медицинского персонала с 2015 по 2017 год. Связано это с проведением в 2016 году мощной кадровой ротации, впоследствии свои должности потеряли сразу 30 руководителей учреждений здравоохранения.

Таблица 2

Показатели, характеризующие состояние системы здравоохранения Пермского края в 2015-2019 гг. [5]

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019
Число больничных коек (тыс.)	23,7	22,7	22,2	21,7	21,3
Численность населения на одну больничную койку	111,3	115,8	118,7	121,0	122,6
Заболеваемость на 1000 человек населения	981,6	979,7	950,2	930,4	931,3
Число больничных организаций	118	106	105	89	81
Число санаторно-курортных организаций	51	44	72	118	126
Численность врачей	13413	12970	12975	13424	13323
Численность среднего медицинского персо-	27928	27287	27273	27479	26791

Таким образом, можно сделать следующий вывод: массовое сокращение числа больничных коек связано с перераспределением ресурсов на уровень поликлиник, а сокращение численности персонала с реорганизацией учреждений отрасли. По данным государственной программы «Качественное здравоохранение» в настоящее время имеется дефицит врачей таких профилей, как: кардиологи, сердечно-сосудистые хирурги, онкологи (при

том, что смертность от болезней кровообращения стоит на первом месте, а от новообразований - на втором).

Структура финансирования здравоохранения имеет достаточно сложную разветвлённую систему. Помимо общегосударственных направлений имеются также государственные программы на уровне субъектов. Источниками финансирования сферы здравоохранения могут выступать: краевой бюджет, федеральный бюджет, бюджет ОМСУ Пермского края, внебюджетные источники.

Как видно в таблице 3, объём финансирования здравоохранения к 2019 г. увеличился почти в 1,5 раза [8]. За счёт этого были погашены долги медучреждений; оптимизировано количество принятых пациентов врачом-терапевтом (на 16 %); сократилось среднее количество времени ожидания врача до 2 дней. В целом, объём совокупного бюджета Пермского края, направленный на здравоохранение за анализируемый период сформировал темп прироста в размере 43,71 %.

Таблица 3

Объем совокупного бюджета, направленного на здравоохранение за 2016-2019 г. в Пермском крае

Показатель	**2016**	**2017**	**2018**	**2019**	**2019-2021**
Объем совокупного бюджета, направленного на здравоохранение, млрд. руб.	33,4	36	43,3	48	148,3
Фонд обязательно медицинского страхования, млрд. руб.	13,81	15,01	18,7	21	76,7
Бюджет Пермского края, млрд. руб.	19,2	20,35	23,7	24,5	67,8
Внебюджетные фонды, млрд. руб.	0,39	0,64	0,9	1,5	3,8

Анализ суммарного бюджета финансирования разных подпрограмм в рамках реализации государственной программы «Развитие здравоохранения» по Пермскому краю даёт понять, что большего всего средств (40664,690 млн. руб.) было направлено на реализацию такой подпрограммы, как «Совершенствование оказания специализированной, включая высокотехнологич-

ную, медицинской помощи, скорой, в том числе скорой специализированной и медицинской эвакуации». Достаточно маленький показатель наблюдается у кадрового обеспечения системы здравоохранения, а именно, 531,699 млн. руб., что и сказывается на сокращении численности медицинского персонала, как уже было выявлено ранее в данной работе. Общая сумма, направленная на финансирование данной программы, составляет 108818 млн. руб. [10].

За анализируемый период в Пермском крае наблюдается дефицит средств ФОМС: в 2019 году поступление составило 31978 млн. руб., а расходование– 32031 млн. руб., то есть дефицит составил 53 млн. руб. В 2015 году размер дефицита составлял аж 1504 млн. руб. Это может сказываться, прежде всего, на доступности предоставляемых медицинских услуг, так как имеется нехватка денежных средств на лекарственные и медицинские нужды населения. Кроме этого, нехватка средств на содержание медицинских учреждений, снабжение их качественной техникой и медикаментами сказывается в общем на качестве предоставляемых медицинских услуг.

Рис. 2. Динамика дефицита средств в фонде обязательного медицинского страхования Пермского края за 2015-2019 гг.

Дефицит бюджета ФОМС Пермского края финансируется в основном за счёт изменения остатков средств на счетах по учету средств бюджетов, а также, за счет источников внутреннего финансирования дефицитов бюджетов [2].

Объем инвестиций в медицинскую инфраструктуру значительно снизился в 2017 году, негативные тенденции можно связать с завершением региональной программы модернизации здравоохранения, а также с последствиями экономических кризисов. Это привело к резкому сокращению объема вложений в основные фонды здравоохранения. К 2019 году показатель имеет тенденцию роста. Основную долю инвестиций в основной капитал составляют бюджетные средства, за ними следуют привлеченные [8].

Таблица 4

Инвестиции в основной капитал здравоохранения Пермского края за 2015-2019 гг.

Наименование показателя	2015	2016	2017	2018	2019	Изменение
Инвестиции в основной капитал в сферу здравоохранения, млн. руб.	2370,3	1625,6	1373,1	1656,6	2314,8	-55,5
в т.ч. Собственные средства, млн. руб.	426,654	292,608	247,158	298,188	416,664	-9,99
Привлеченные средства, млн. руб.	663,684	455,168	384,468	463,848	648,144	-15,54
Бюджетные средства, млн. руб.	1279,962	877,824	741,474	894,564	1249,992	-29,97

Важно отметить взаимосвязь между уровенями состояния, развития сферы здравоохранения и объёмами капитальных вложений, его ресурсной обеспеченностью. Поскольку наблюдается относительно положительная динамика инвестирования сферы здравоохранения в Пермском крае за последние 2 года, а социально-экономическая обстановка, уровень заболеваемости и смертности находятся на неудовлетворительном уровне, можно сделать вывод о том, что имеется ряд проблем, связанных с эффективностью предоставляемых инвестиций в здравоохранение.

Анализ состояния и развития сферы здравоохранения и её инвестирования позволил выявить следующие проблемы:

1. В настоящее время в Пермском крае существует проблема высокой смертности населения ввиду таких причин, как за-

болеваемость системы кровообращения (гипертоническая болезнь), органов дыхания и онкологические заболевания (ЗНО трахеи, бронхов, легкого).

2. Ведётся активная работа по снижению неэффективных мощностей, а именно, высвобождение нерационально работающих коек стационаров, строительство амбулаторно-поликлинических учрежденийи развитие технологий и фармацевтической промышленности, что позволяет так же оказывать помощь амбулаторно. Это имеет свои риски в случае резкого обострения заболеваемости населения.

3.Сокращение численности медицинского персонала в связи с реорганизацией учреждений отрасли и завершением контрактов у ряда специалистов.

4. Дефицит кадров таких специальностей, как кардиологи, сердечно-сосудистые хирурги, онкологи.

5. Превышение расходов ФОМС над его доходной частью, что может негативно сказываться на качестве предоставляемых медицинских услуг.

6. Инвестиции не решают проблему увеличения уровня заболеваемости и смертности в регионе. Отсюда возникает проблема эффективного управления инвестициями

Для решения выявленных проблем необходимо эффективное распределение инвестиций, в частности, направить их на привлечение высококвалифицированных кадров в регион, в особенности, по таким направлениям, как: сердечно-сосудистой хирургии, онкологов, а также, недопущения оттока специалистов из региона;на повышение оплаты труда медицинского персонала; на закупку качественного оборудования в стационарах, так как отмечается значительный износ оборудования (рентгендиагностические комплексы; магнитно-резонансные томографы, флюорографы), что сказывается на увеличение смертности от онкологических заболеваний; пересмотреть финансирование Фонда обязательного медицинского страхования в Пермском крае; развитие системы непрерывного медицинского образования – повышения квалификации.

Повышение уровня развития здравоохранения в России и в частности, Пермском крае, возможно на основе приоритетного участия государства и обеспечения мероприятий по инвестированию

всех компонентов сферы здравоохранения, а в особенности тех, которые остро нуждаются с модернизации. Важно отметить, что в будущей перспективе инвестирование планируется увеличить. По данным Минздрава по Пермскому краю, будет существенно увеличены средства на реализацию ГП «Качественное здравоохранение». Если в 2018 году общая сумма финансирования составила 45 804, млн. руб., то к 2022 году планируется увеличение финансирования до 30 трлн. руб. [10].

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/ document/ cons_doc_LAW_28399/ - СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 14.10.2020).
2. Закон Пермского края от 13.12.2019 № 477-ПК «О бюджете Территориального фонда обязательного медицинского страхования Пермского края на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов» [Электронный ресурс] / Режим доступа URL: http://zakon.zsperm.ru/data/docs/285226.pdf (Дата обращения: 11.10.2020).
3. Багирова Ю.Т. «Социальные инвестиции в здравоохранение: показатели измерения и направления развития», 2006. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://dlib.rsl.ru/viewer/01003285433 (дата обращения: 10.10.2020).
4. Вицелярова К.Н., Басанова К. Л. «Здравоохранение как элемент социальной сферы» // Концепт. – 2015. – Спецвыпуск № 13. – ART 75193. [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: http://e-koncept.ru/2015/75193.htm (дата обращения: 14.10.2020).
5. Долинская Л.М. «Инвестиции в здравоохранение», 2011. Режим доступа: Научная электронная библиотека ELibrary.ru (дата обращения: 10.10.2020).
6. Официальный сайт «Министерство здравоохранения Пермского края» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL:http://minzdrav.permkrai.ru/(дата обращения: 11.10.2020).

7. Официальный сайт «Министерство финансов Пермского края» [Электронный ресурс] // Режим доступа URL: https://mfin.permkrai.ru/upload/pages/1658/dat_1574918902806.pdf(дата обращения: 12.10.2020).

8. Официальный сайт «Понятый бюджет Пермского края» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://budget.permkrai.ru/(дата обращения: 13.10.2020).

9. Федеральная служба государственной статистики «Здравоохранение в России – 2019 г.» // «Приложение по субъектам Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/regl/b19_34/Main.htm (дата обращения: 11.10.2020)

10. «Государственные программы Пермского края» [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: https://mfin.permkrai.ru/upload/pages/1658/dat_1574918902806.pdf(дата обращения: 13.10.2020)

ASSESSMENT OF THE LEVEL OF DEVELOPMENT OF HEALTHCARE ON THE EXAMPLE OF PERM KRAI

Rudakova A.A., student 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

This article is devoted to the analysis of the level of the state and development of healthcare, as part of the social sphere of society, using the example of the Perm Territory. The paper defines the theoretical provisions of the health care system, indicates the importance of the industry and the scope of its financing. With the help of socio-economic indicators, an analysis of the state of health care in the Perm Territory was carried out, on the basis of this, the key problems of this area were identified and the effectiveness of its financing was indicated.

Key words: health care, health care, investments in health care, the state program "Quality health care", the compulsory health insurance fund.

УДК 331.5
ББК 65.24

НАПРЯЖЕННОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ТРУДА

Сайдакова В.А., студент 5 курса
Научный руководитель –к.э.н., доцент И.П. Лаптева
Электронный адрес: svablove@gmail.com
Вятский государственный университет,
610000, г. Киров, ул. Московская, д. 36

Цель исследования состоит в оценке состояния рынка труда и показателей уровня напряженности в Кировской области. Раскрыты основные показатели данной сферы, произведен анализ их динамики за рассматриваемый период. Рассмотрена современная ситуация напряженности на рынке труда, а также мероприятия, проводимые региональным Правительством и центром занятости населения.

Ключевые слова: Кировская область, уровень напряженности, рынок труда, занятость, безработица, анализ, пандемия

Цивилизованный рынок труда в настоящее время является составляющей развития конкурентной социально ориентированной рыночной экономики. С развитием экономики появляются и новые требования к качеству рабочей силы, повышается спрос на высококвалифицированных работников.

Проведение исследования проблем рынка труда, трудовых ресурсов и отношений актуально, поскольку основным аспектом развития общества являются человек и его потребностей, что осуществляется посредством рынка труда.

Обращаясь к Основам государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года была сформулирована цель, заключающаяся в повышении экономического роста регионов, в том числе за счет повышения уровня занятости на рынке труда субъектов [1].

© Сайдакова В.А., 2020

Региональный рынок труда представляет собой такую экономическую систему, которая функционирует на основе механизма спроса и предложения рабочей силы. Он оказывает влияние на социально-экономическую устойчивость региона, его стратегическую перспективу [2].

Для действенного регулирования рынка труда требуется оценить показатели, определяющие его состояние. Для подтверждения эффективности проводимой политики в регионах Российской Федерации и в стране в целом исследуется уровень напряженности на рынке труда. Этим подтверждается актуальность тематики исследования. В качестве объекта исследования выступает Кировская область.

Данное исследование предполагает оценку современного состояния рынка труда и уровня напряженности в Кировской области.

Основными показателями напряженности рынка труда являются уровень занятости и безработицы населения. Их необходимо оценить на государственном уровне, уровне федерального округа и региональном уровне (рис. 1) [3].

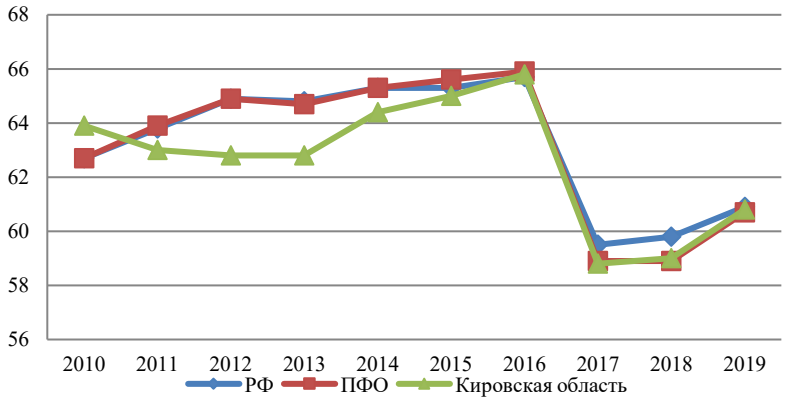


Рис. 1. Уровень занятости населения, %

Уровень занятости в целом по России и Приволжскому федеральному округу развивает однонаправленно. В 2010 году показатель составлял 62,7 % как по России, так и по ПФО. Максимальное значение уровня занятости было зафиксировано в 2016

году по всем рассматриваемым объектам – выше 65,5 %. Динамика уровня занятости в Кировской разнообразна. В период с 2011 по 2015 годы уровень занятости ниже, чем в среднем по стране и округу.

Невозможно не отметить и резкое снижение уровня занятости населения в 2017 году. Причинами такой динамики могли быть мероприятия, связанные с изменениями в экономике, кризисными явлениями, уменьшением темпов экономического роста. Сейчас уровень занятости населения установился чуть более 60 %.

Ситуация по уровню безработицы складывается благоприятная, поскольку происходит снижение показателя (рис. 2).

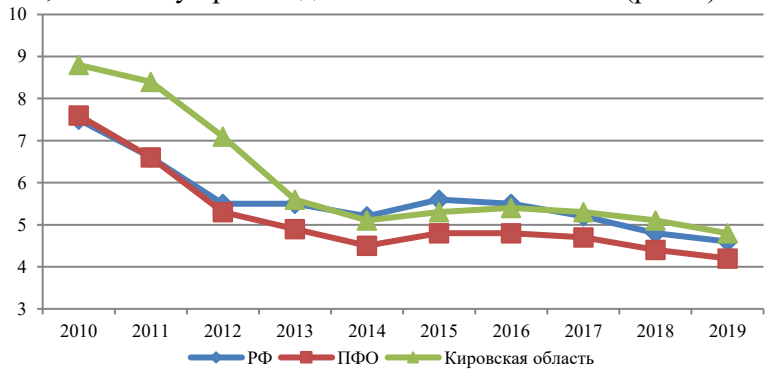


Рис. 2. Уровень безработицы населения, %

По графику видно, что уровень безработицы в Кировской области выше, чем в федеральном округе и России в целом. Если в 2010 году в регионе уровень безработицы составлял 8,8 %, то в 2019 году уже – 4,8 %.

Рассмотрим еще ряд показателей, характеризующих уровень напряженности на рынке труда Кировской области (табл. 1):

– среднее время поиска работы безработными;

– удельный вес безработных, ищущих работу 12 месяцев и более;

– численность незанятых граждан на одну вакансию [3].

Таблица 1

Показатели напряженности на рынке труда

Год	Среднее время поиска работы безработными, месяцев	Удельный вес безработных, ищущих работу 12 месяцев и более, %	Численность незанятых граждан на одну вакансию
2010	7,2	29	5,5
2011	6,4	23,1	2,7
2012	6,1	20,4	1,6
2013	6	21,9	1,2
2014	5,9	23,1	1,0
2015	6,4	24,8	0,9
2016	5,7	21,2	1,3
2017	5,5	15,1	1,1
2018	4,8	12,3	0,9
2019	4,8	14,1	0,8

Среднее время поиска работы безработными сократилось, что показывает успешную работу центров занятости населения региона и наличие рабочих мест. Среднегодовое время поиска работы составляет 5,9 мес. Эту цифру можно подтвердить и уменьшением удельного веса безработных, которые ищут работу 12 месяцев и более.

В начале исследуемого периода спрос на рынке труда превышал предложении, то в настоящее время ситуация кардинально поменялась. Об этом говорит динамика численности незанятых граждан на одну вакансию.

Теперь можно определить уровень напряженности на рынке труда в Кировской области (рис. 3).

Для начала необходимо было определить отношение региональных показателей к средне российскому значению. Затем произвести расчет среднеарифметического значения по трем соотношениям показателей.

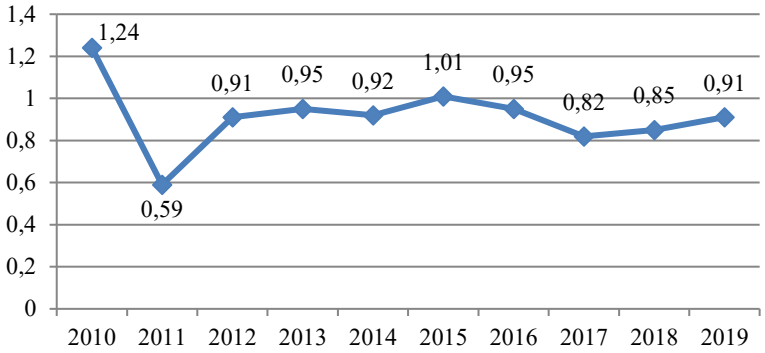


Рис. 3. Уровень напряженности населения Кировской области

В начале десятилетия ситуация на рынке труда Кировской области была средне напряженной. В 2019 году картина уровня напряженности улучшается, поскольку показатель ниже 1.

Для того чтобы понять, является ли значение уровня напряженности в 2019 году оптимальным в Кировской области, необходимо проанализировать данный показатель в разрезе субъектов Приволжского федерального округа (рис. 4).

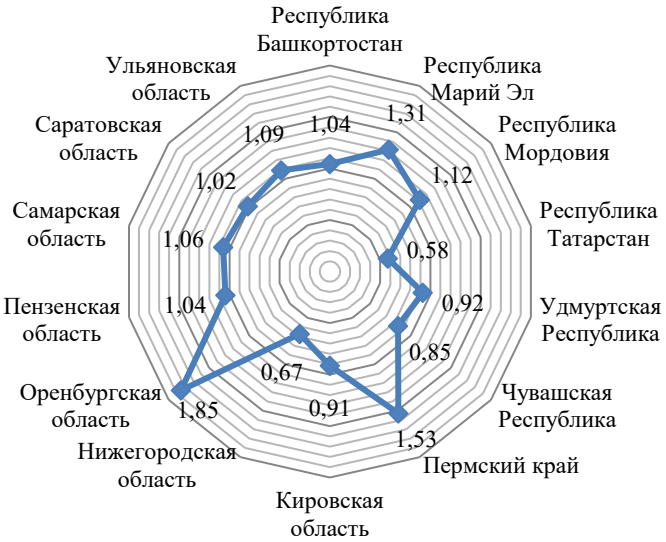


Рис. 4. Уровень напряженности населения по ПФО за 2019 год

Анализ представленной диаграммы показал уровень Кировской области по уровню напряженности (4 место), таким образом, ситуация более благоприятна, чем в большинстве регионов Приволжского федерального округа. Наибольшая напряженность на рынке труда зарегистрирована в Оренбургской области.

Таким образом, рынок труда в Кировской области невозможно причислить к средне российским рынкам вследствие более низкого уровня занятости и высокого уровня безработицы населения. Однако следует отметить, что центром занятости населения проводится эффективная работа. Поскольку безработица сокращается, населению требуется все меньше времени для поиска работы.

Но в условиях пандемии произошел скачок уровня безработицы до 5,6 % (август 2020 г.) вследствие ликвидации хозяйственных субъектов экономики. По итогам первого полугодия 2020 года под риском увольнения находилось 7,6 тыс. чел., что почти в 3 раза больше чем на начало года, а коэффициент напряженности возрос до 1,8 на 01 июля 2020 года.

В сентябре началась реализация мероприятий по снижению напряженности на рынке труда. В регионе продолжается реализация подпрограмм по содействую занятости граждан: «Оказание содействия добровольному переселению в Кировскую область соотечественников, проживающих за рубежом», «Сопровождение инвалидов молодого возраста при получении ими профессионального образования и содействия в последующем трудоустройстве».

Введены дополнительны мероприятия, направленные на снижение напряженности на рынке труда в Кировской области, которые предполагают запланированное компенсирование работодателям затрат на частичную оплату труда при организации общественных работ для граждан, которые ищут работу и обратились в службы занятости населения, для безработных граждан, а также при организации временного трудоустройства работников, которые находятся под риском увольнения.

Список литературы:

1. Указ Президента Российской Федерации от 16.01.2017 №13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года» [Электронный ресурс]. – URL: http://kremlin.ru/acts/bank/41641 (дата обращения 25.10.2020)

2. Пришляк Е.А. Региональный рынок труда: проблемы и перспективы развития // Colloquium-journal. – 2020. – №20 (72) – С. 26–28.

3. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. –URL: https://www.gks.ru / (дата обращения 26.10.2020).

REGIONAL LABOR MARKET STRESS

Saidakova V.A., 5th year student
Vyatka State University,
36, st. Moscow, Kirov, 610000

Annotation: The aim of the study is to assess the state of the labor market and indicators of the level of tension in the Kirov region. The main indicators of this area are disclosed, an analysis of their dynamics for the period under review is made. The current situation of tension on the labor market, as well as the activities carried out by the regional government and the employment center are considered.

Keywords: Kirov region, level of tension, labor market, employment, unemployment, analysis, pandemic

УДК 332.14
ББК 65.04

ОЦЕНКА КОМФОРТНОСТИ СРЕДЫ МИКРОРАЙОНОВ ГОРОДА УРГЕНЧ (РЕСПУБЛИКА УЗБЕКИСТАН)

Сидоров В.П. – к.г.н., доцент
Тангриберганов С. – студент 1 курса магистратуры
Электронный адрес: sidorov@udm.ru, tangriberganovsadullo@gmail.com
Удмуртский государственный университет,
426034, г. Ижевск, ул. Университетская, 1

Статья содержит утверждение о том, что в условиях роста предложения жилья комфортность окружающей новостройку среды и географическое положение последней становиться экономическим ресурсом, влияющим существенно на стоимость квартиры. Охарактеризован авторский опыт в оценке комфортности среды в Ижевске (Россия), а также в Ургенче (Республика Узбекистан).

Ключевые слова: оценка комфортности городской среды, город Ижевск, Республика Узбекистан, город Ургенч

Квартира, дом – важнейшие элементы жизненного пространства человека и его близких. Причем, элементы очень дорогостоящие. А в советское время российской истории – и к тому же еще элементы дефицитные, распределяемые государством. В таких условиях человек считал большим успехом уже сам факт наличия у себя квартиры или дома. На втором, третьем местах находились размеры и планировка жилья. Географическое положение, пространство вокруг жилья были гораздо менее значимы.

Рост материального благосостояния жителей большинства постсоветских государств, развитие разных форм ипотечного кредитования способствовали росту спроса на новое жилье. В тоже время, развитие техники и технологий строительства, новые строительные материалы позволили существенно ускорить сам

© Сидоров В.П., Тангриберганов С., 2020

процесс строительства, разнообразить варианты выставляемого на продажу жилья.

В таких условиях потенциальный покупатель квартиры или дома может быть не удовлетворен только лишь информацией о планировке квартиры, ее площади и стоимости одного квадратного метра. Для него важна еще и информация о состоянии пространства за пределами стен квартиры, его качестве и комфортности. В этом плане можно говорить о качественной неоднородности городского пространства при наполнении его примерно одинаковым жильем. И, соответственно, различий в стоимости жилья, не связанных с площадью и планировкой квартиры или дома.

Термины «качество среды» и «комфортность среды» – очень субъективны. Содержание их зависит как от самого человека, так и от факторов их определяющих. Но, по мнению авторов, качество/комфортность городской среды можно объективно количественно оценить и в дальнейшем использовать для характеристики неоднородности городского пространства.

О важности и необходимости оценки комфортности и качества городской среды в России заговорили на самом высоком уровне 2–3 года назад [4]. Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ среагировало на это соответствующими «Методическими рекомендациями...» [2], в которых были предложены очень далекие от совершенства методические приемы оценки качества городской среды. В дальнейшем работы были переданы в московское Конструкторское Бюро «Стрелка», результатом усилий которого стал «Индекс качества городской среды» [1, 3], к содержанию методики расчета которого есть серьезные замечания. Были предложены и другие варианты методики расчета комфортности среды [5, 6].

Главной целью предлагаемого исследования была городская среда крупных населенных пунктов Республики Узбекистан, а задачей – оценка ее комфортности с помощью апробированной российской методики, за основу которой был взят пригодныйдля оценки сложных многокомпонентных явленийИндекс комфортности городской среды (ИКГС) [7].

Формула расчета ИКГС имеет следующий вид:

$$ИКГС_i = \sum_{i=1}^{m} k_j b_{ij}^n ,$$

где:

$ИКГС_i$ – индекс комфортности городской среды i-го микрорайона, жилого комплекса или дома;

b_{ij}^n – нормированное значение j-го показателя качества городской среды i-го микрорайона, жилого комплекса или дома;

k_j – весовой коэффициент j-го показателя комфортности городской среды;

$k_j = \frac{I_j}{I_{max}}$, где I_j– информативность j-го показателя, определяемая суммированием всех коэффициентов корреляции j-го показателя с другими показателями; I_{max} – максимальное значение информативности среди всех используемых показателей.

ИКГС – агрегированный, сборный показатель. Его расчет велся на основе 35 частных показателей, объединенных в 5 групп: географическое положение, транспортная обеспеченность, состояние окружающей среды (экологическая группа), наличие социально-значимых объектов, организация общественного пространства, уровень развития инфраструктуры, благоустройство придомовой территории.

Чем больше абсолютное значение ИКГС, чем в более комфортных условиях располагается микрорайон, жилой комплекс или дом.

Разработанный показатель был успешно использован для оценки комфортности городской среды у почти 250 новостроек города Ижевск (Удмуртская Республика) и показал свою высокую эффективность.

В Республике Узбекистан в качестве объекта исследования была выбрана городская среда Ургенча.

Ургенч (узб. Урганч / Urganch) – административный центр Хорезмской области (вилоята). Был основан в 1646 г. С 1929 г. имеет статус города. Расположен более чем в 960 км к западу от республиканской столицы – Ташкента. Население города – более 190 тысяч человек.

На первом этапе исследования планировалась оценка комфортности среды у нескольких пилотных микрорайонов непосредственно города, а также у населенных пунктов, расположенных в ближайших окрестностях. Среди микрорайонов были выбраны: 3-й, 4-й и 6-й микрорайоны, а также махалли Водник и Прогресс. Махалля в современном Узбекистане – жилой квартал (как правило – с индивидуальной частной застройкой), сохраняющий традиционные институты общинного типа, жители которого осуществляют местное самоуправление, представители которого решают вопросы организации быта жителей представляемой ими махалли. Среди прилегающих поселений были выбраны населенные пункты: Гайбу, Инклаб, им. Карла Маркса, Караул, Киллавут, Кипчак, Мергенаул, Навруз, Чандир, Чаккашаликор.

Необходимость пилотной оценки комфортности городской среду Ургенча обусловлена своеобразной административно-территориальной организацией многих среднеазиатских городов. Пробная оценка нужна для того, чтобы исследователи могли выбрать тип операционно-территориальных единиц (ОТЕ) – элементарных территориальных объектов, для которых ведутся расчеты: либо это официально выделяемые микрорайоны, либо – территориальные ячейки другого характера.

Пандемия коронавируса привела к прекращению транспортного сообщения между Россией и Узбекистаном, сложностям с оперативной передачей всей необходимой информации. Поэтому определить ИКГС авторы успели лишь у части из первоначально выбранных 15 пилотных ОТЕ. Однако даже неполные результаты позволили сделать выводы о том, что: прилагаемая методика оценки комфортности городской среды пригодна для любого населённого пункта любой страны; применительно к Ургенчу необходимо создать оригинальную сетку деления города на ОТЕ.

Список литературы:

1. КБ Стрелка. Проект «Индекс качества городской среды». URL: https://strelka-kb.com/(дата обращения: 20.01.2020).

2. Методические рекомендации по подготовке государственных программ субъектов Российской Федерации и муниципальных программ формирования современной городской среды в рамках реализации приоритетного проекта «Формирование комфортной городской среды» на 2018-2022 годы, утвержденные приказом Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства от 6 апреля 2017 года № 691/пр.

3. Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства РФ. Индекс качества городской среды. URL: https://индекс-городов.рф/#/ (дата обращения: 20.01.2020).

4. Послание Президента РФ В.В. Путина Федеральному Собранию 1 марта 2018 г. // Россия сегодня. Сайт РИА Новости. URL: // https: // ria.ru/politics /20180301 /1515501294.html. (дата обращения: 16.04. 2018).

5. Рейтинг качества жилой среды: подробное описание методологии. // Урбаника. URL: http://urbanica.spb.ru /research/ratings/rejting-kachestva-zhiloj-sredy-podrobnoe-opisanie-metodologii/ (дата обращения: 25.02.2020).

6. Сидоров В.П. Оптимальность размещения объектов социальной инфраструктуры // Географическая наука Узбекистана и России: общие проблемы, потенциал и перспективы сотрудничества / МатериалыМеждународной научно-практической конференции. Ташкент, 2019. С. 330–333.

7. Сидоров В.П., Ситников П.Ю., Рубцов В.А. Оценка комфортности городской среды (на примере города Ижевск) Вестник Удмуртского университета. Серия: «Биология. Науки о Земле», 2020 г., Т. 30, Выпуск 2. Ижевск: УдГУ, 2019. С. 244–254.

ASSESSMENTOFENVIRONMENTALCOMFORTINMICRO-DISTRICTSINURGENCHCITY (REPUBLIC OF UZBEKISTAN)

Sidorov V.P. - Ph.D., associate professor
Tangriberganov E.S. - 1st yearGraduatestudent
Udmurt State University,
1, st. Universitetskaya, Izhevsk, 426034

Abstract: the article contains a statement that in the conditions of an increase in housing supply, the comfort of the environment surrounding a new building and the geographical position of the latter become an economic resource that significantly affects the cost of an apartment. The author's experience in assessing the comfort of the environment in Izhevsk (Russia), as well as in Urgench (Republic of Uzbekistan) is characterized.

Keywords: assessment of the comfort of the urban environment, the city of Izhevsk, the Republic of Uzbekistan, the city of Urgench

УДК 336.7
ББК 65.38

ОБРАЗ НОВОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ КАК РЕЗУЛЬТАТ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТЕНДЕНЦИЙ

Симакова Е.С., студент 4 курса,
Нанакина Ю.С., к.э.н., доцент
Электронный адрес: artamon3@yandex.ru
Шуйский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Ивановский государственный университет»,
155908, Ивановская обл., г. Шуя, ул. Кооперативная, д. 24

Аннотация. За последние годы потребительская деятельность домашних хозяйств претерпевает ряд, трансформирующих ее содержание и образ в целом, изменений. Это сформировано, в первую очередь социально-экономическими условиями развития страны, пандемией в целом и новым отношением к потреблению в частности. Новый потребитель мобилен, свободен, экологичен с точки зрения его собственной философии, что определяет оптимистичные тенденции рациональной стратегии потребления, но данные характеристики подвергаются некоторой трансформации под воздействием внешних факторов, диктующих ограничения, отказ или изменение привычной стратегии поведения. В данной статье рассматриваются ряд таких тенденций и предложены рекомендации по организации потребительской деятельности.

Ключевые слова: «умное потребление», рамки потребления, экологичность и экономичность потребления, информативность, символичность потребления, эксклюзивное потребление, локальность потребления.

Каким стал и будет современный потребитель? Каковы современные тенденции потребления? Какие движущие силы и

© Симакова Е.С., Нанакина Ю.С., 2020

факторы определяют основной вектор потребления? Как организовать собственное потребление, чтобы оно стало рациональным и правильным с точки зрения внутренней философии потребителя нового поколения? На данные вопросы нет однозначного ответа, так как социально-экономические условия жизни каждого из нас меняются достаточно стремительно, особенно в последнее время. Пандемия внесла свои коррективы в организацию, рационализацию и финансовую составляющую потребления. Однако, не смотря на изменчивость данных факторов и условий, способствующих и препятствующих потреблению можно заключить ряд тенденций устойчиво сформированных сегодня. Современный образ потребителя – это зеркальное отражение данных тенденций в стране и мире в целом. Обозначим некоторые из них в данной статье.

Новые властные тенденции в области потребления являются результатом развития рыночных отношений, которые ориентированы на развитие рынков сбыта. Однако количество и качество данных рынков ограничено, поэтому главной задачей сегодня становится – трансформация потребителя, формирование у него новых привычек и тенденций в области организации и развития потребительских процессов. В этом процессе трансформации участвуют политические, экономические, социальные, культурные, биологические, санитарно-эпидемиоло-гические и иные факторы массового воздействия на потребителя. Среди современных тенденций формирования и развития потребления можно обозначить следующие.

Формирование «умного потребления», основанного на использовании последних достижений науки и техники. Продажи «умной техники» достигли $11,9 млрд., а в 2025 году могут увеличиться до $35,5 млрд. Это говорит о том, что потребители отдают предпочтение электронным помощникам, современной технике и технологиям, робототехнике и иным средствам, оптимизирующим потребительские процессы. Кроме того, виртуальные помощники типа российской «Алиса» прививают людям новые привычки – вроде использования голосового или жестового управления всеми процессами в области потребления товаров и услуг.

Потребление под лозунгом «Сидим дома» определяет некоторые временные и пространственные рамки потребления, как личного, так и домохозяйств в целом. «Домоседы» продолжат стимулировать рост в областях онлайн-торговли, доставки еды и продуктов, домашних фитнес-услуг и т.п. При этом переход на работу из дома может изменить не только корпоративную культуру, но и подход потребителей к выбору одежды, ресторанов и видов развлечений. Следует заметить, что в данных условиях потребители начинают экономить время на организацию потребительских процессов (так как при традиционных посещениях магазинов люди стараются максимально быстро завершить или сократить этот процесс).

Экономичность и экологичность организации потребления. Чем сильнее разрастаются города, тем больше люди разочаровываются в транспортной системе – из-за перегруженных дорог и переполненного общественного транспорта. Высокую мобильность позволяют обеспечить, например, велосипеды и самокаты, что поспособствует росту, как их продаж, так и сервисов, которые сдают их в аренду.

Информативность и символичность потребительских процессов. Избыток доступной информации рассеивает внимание, а потому, чтобы зацепить человека, контент должен быть лаконичным, актуальным или мультисенсорным. Для этого компании должны оптимально выстраивать рекламную компанию, а потребители должны быть «в курсе» новых тенденций, трендов, аббревиатур, которыми пользуются производители, торговые компании, то есть знать информационный язык современного потребления.

Эксклюзивность потребления и защита личных данных. Современное потребление может стать на столько индивидуализированным и эксклюзивным, что потребительские процессы будут максимально открытыми для ряда информационных систем, электронных площадок. При этом все члены домашних хозяйств потеряют защиту личных данных, свободу в организации потребления, время на поиск и оптимизацию иных форм и вариантов потребления. Излишняя навязчивость, «спам» рекламы и другие средства торговых компаний станут определенной трудностью в оптимизации потребительской деятельности домашних хозяйств.

Около 40 % опрошенных в 2019 году назвали таргетированную рекламу вмешательством в личную жизнь.

Локальность потребления. Потребители все чаще будут выбирать небольшие локальные бренды, потому что у тех, по их мнению, более экологичное производство. В магазинах с такими товарами уже систематически закупаются 27 % покупателей. 60 % опрошенных Euromonitor человек обеспокоены климатическими изменениями, а 54 % считают, что могут повлиять на ситуацию, совершая более этичные и рациональные покупки.

Таким образом, исходя из выявленных последних тенденций потребительской деятельности, можно представить некоторый образ современного потребителя, в котором будут сочетаться следующее качества: мобильность, активность, эмоциональность, практичность, требовательность, уникальность, экономичность, эргономичность, экологичность. Потребительская деятельность в современных условиях претерпевает изменения и адаптируется к новым тенденциям развития социально-экономических отношений.

Исходя из рассматриваемых тенденций и характеристик современного потребления, важным вопросом становится вопрос рационализации потребительской деятельности домашних хозяйств. Среди основных мер в данной области можно выделить:

- достижение соответствия доходов потребительским расходам (соблюдая региональное выравнивание);
- необходимость знаний норм и стандартов потребления (повышение финансовой и потребительской грамотности населения);
- периодическое обучение в области развития потребительской деятельности и повышение потребительской квалификации (внедрение обязательных стандартов в области обучения потребительским правилам, компетенциям, принципам, включая в образовательные стандарты средних и высших учебных заведений);
- рационализация собственных потребностей и методов их реализации (управление собственной потребительской мотивацией, построением структуры потребностей, выработкой оптимального маршрута движения в области организации потребительской деятельности);

- учет пространственно-временных факторов при осуществлении потребительской деятельности (умение сочетать в оптимизации внешние и внутренние факторы трансформации потребительских процессов);

- разработка государственных мер по оценке и поддержке потребительской деятельности (соотношение с прожиточным минимумом, минимальной заработной платой, средней заработной платой по стране, регионе, городе), а также совершенствование методов оценки потребительских тенденций с целью приближения реальных характеристик потребления к идеальным;

- развитие нового стиля потребителя и его внедрение в ограниченные рамки социально-экономической среды различных регионов, городов (так как потребительские тенденции крупных и малых городов могут значительно различаться).

Список литературы:

1. Бойко С.В., Магомедова А.М. Общество потребления в России и тенденции развития российского социума// Современные проблемы науки и образования. – 2013. – № 2.; URL: http://science-education.ru/ru/article/view?id=8577 (дата обращения: 15.05.2020).

2. Горелова О. Каким будет потребитель 2020 года URL: https://marketmedia.ru/media-content/kakim-budet-potrebitel-2020/

3. Нанакина Ю.С. Оценка потребительской деятельности домашних хозяйств в современной макроэкономической статистике//Век качества. – 2018 – №4. – С. 54–65.

4. Нанакина Ю.С. Изменение потребительской деятельности домашних хозяйств как результат влияния экономических и неэкономических законов // Сборник научных трудов: Многоуровневое общественное воспроизводство: вопросы теории и практики / под ред. Б.Д. Бабаева, Е. Е. Николаевой. – Иваново: Иван. гос. ун-т, 2017. – Вып. 13 (29). – С. 86–91.

THE IMAGE OF THE NEW CONSUMER AS A RESULT OF THE FORMATION OF MODERN CONSUMER TRENDS

Simakova E.S., student of 4 th year
Nanakina Yu.S., Associate Professor
Shuya Branch of Ivanovo State University,
24, st. Cooperative, Shuya, Ivanovo region, 155908

Abstract. In recent years, the consumer activity of households has undergone a number of changes that transform its content and image in general. This is formed, first of all, by the socio-economic conditions of the country's development, by the pandemic in general and the new attitude to consumption in particular. The new consumer is mobile, free, environmentally friendly in terms of his own philosophy, which determines the optimistic trends of a rational consumption strategy, but these characteristics undergo some transformation under the influence of external factors dictating restrictions, rejection or change of the usual behavior strategy. This article examines a number of such trends and suggests recommendations for the organization of consumer activities.

Keywords: "smart consumption," consumption framework, environmental friendliness and economy of consumption, informativity, symbolism of consumption, exclusive consumption, locality of consumption.

УДК 330.322
ББК65.04

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Тарасова В.Э., студент 5 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С. Е. Шипицына
Электронный адрес: vlatarasova10998@gmail.com
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В представленной работе анализируется значимость инвестиционной привлекательности в обеспечении экономической безопасности Пермского края. Особое внимание отводится рассмотрению основных социально-экономических показателей, индекса промышленного производства, динамике отечественных и зарубежных инвестиции, вместе с тем были рассмотрены конкурентные преимущества региона. Также была дана оценка инвестиционной привлекательности Пермского края и даны предложения по её повышению.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, экономический рост, инвестиции региона, инвестиции Пермского края, экономическая безопасность, инвестиционная стратегия.

Создание благоприятных условий для экономического роста и повышения уровня жизни населения является важной задачей современного общества, одним из способов которой является привлечение инвестиций в экономику. Показателем инвестиционной привлекательности региона является количество инвестиций в основной капитал. При принятии решений об инвестировании средств в экономику региона инвестор ориентируется, в первую очередь, на уровень инвестиционной привлекательности, характеризующаяся определёнными факторами и состоит из ряда

© Тарасова В.Э., 2020

составляющих, таких как инвестиционный потенциал и инвестиционный риск.

Одним из составляющих для развития регионов, является активная инвестиционная деятельность, которая нацелена на привлечение финансовых и материальных ресурсов отечественных и зарубежных инвесторов на рациональное использование их в важнейших отраслях экономики. Критерием эффективности выступает объём привлечённых в экономику инвестиций. От уровня инвестиционной привлекательности напрямую зависит успешная инвестиционная деятельность региона [2-3]. Приток капитала благоприятствует росту экономики, что в дальнейшем послужит улучшению качества жизни не только в отдельном регионе, но и во всей стране [4-5]. Инвестиционная привлекательность региона является важным условием для эффективного социально-экономического экономического развития не только для страны, но также и для регионов.

На основании анализа сильных и слабых сторон Пермского края можно сделать вывод, что существует несколько конкурентоспособных преимуществ региона [1], такие как:

а) Обеспеченность лесными и водными ресурсами.

б) Один из наиболее крупных центров по добыче полезных ископаемых и минерального сырья в России (нефть, газ, драгоценные камни, торф и т.д.).

в) Высокий потенциал потребительского рынка.

г) Крупный центр обрабатывающей промышленности с выраженной специализацией (машиностроение, металлургия, химия, нефтехимия, деревообрабатывающая промышленность).

д) Наличие крупного центра подготовки высококвалифицированных кадров для отрасли машиностроения (производство ракетных и авиационных двигателей, топливная аппаратура, нефтепромысловое оборудование, навигационное оборудование).

е) Транспортный узел, который даёт выход к Каспийскому, Азовскому, Балтийскому, Чёрному и Белому морям.

ж) Энерго-избыточный регион, который обладает большим резервом для новых подключений.

з) Разработанная стратегия инвестиционного развития региона.

Для начала оценим общее состояние инвестиционной привлекательности Пермского края при помощи методики, которая была разработана рейтинговым агентством «Эксперт–РА», которое с 1996 года осуществляет свой проект «Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов».

В рейтинге инвестиционной привлекательности регионов РФ за 2019 год Пермскому краю был присвоен итоговый рейтинг 2В, характеризующий средний потенциал и умеренный риск инвестиционной деятельности в регионе [9].

В рейтинге инвестиционного риска за 2019 год край занимает 56–е место из 85, причинами такого положения могут быть большое количество составляющих инвестиционного риска таких как: управленческое, экономическое, экологическое, социальное, а значит исходя из проведенного анализа, именно эти направления требуют принятия каких-либо мер. В 2019 году в рейтинге инвестиционного потенциала, Пермский край занял 14–е место [12].

Рассмотрение современного социально–экономического положения Пермского края целесообразно начать с анализа ключевых социально–экономических показателей (табл. 1) [7].

Таблица 1

Основные социально–экономические показатели Пермского края за 2014–2018 гг.

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018	Изменение 2018/2014 гг.
Численность населения (на конец года)	100	99,9	99,9	99,7	99,5	-0,5
Численность безработных	86,4	109,2	93,6	101,3	87,4	1
Валовый региональный продукт	100,8	103,3	99,6	96,7	96,2	-4,6
Промышленное производство	100,1	99,2	99,6	99	104,4	3,3
Продукция сельского хозяйства	96,6	100,9	98,6	99,7	97	0,4

Оборот розничной торговли	105,6	100,2	85	94,5	101,4	-4,2
Инвестиции в основной капитал	123,5	90,6	97,1	97,7	100,6	-22,9
Внешнеторговый оборот	107,9	80,7	69,7	115,6	109,1	1,2
Среднегодовая численность занятых в экономике	96,7	101,2	101,1	97,3	99,4	2,7
Реальная начисленная заработная плата	102,3	92	99,9	104,6	106,2	3,9

Проведя анализ основных социально–экономических показателей Пермского края за период 2014–2018 гг. можно сделать вывод о разнонаправленной динамике показателей. В настоящее время не только в Пермском крае, но и во всей России прослеживается демографический кризис. В 2018 г. снизилась численность населения, что можно объяснить увеличением уровня смертности (на 2,1 %) и снижением уровня рождаемости (на 8,3 % ниже, чем в 2017 г.). Если рассматривать динамику данного показателя, то с 2014 г. по 2018г. он только ухудшается. Также к 2018 г. немного вырос уровень безработицы на 1 %, но если сравнивать динамику данного показателя, то в 2018 г. уровень безработицы снизился по сравнению с 2017 г. В 2018 г. Пермский край занял 16-е место в рейтинге регионов по ВРП и промышленного производства [7]. Можно заметить снижение показателя валового регионального продукта на 4,6 %, оборота розничной торговли на 4,2 %, инвестиций в основной капитал на 22,9 %, численности населения на 0,4 %. Однако в 2018 г. по сравнению с 2014 г. вырос показатель промышленного производства на 3,3 %, продукции сельского хозяйства на 0,4 %.

Представленные данные в целом констатируют положительную динамику показателей, особенно в промышленном производстве, который является важной отраслью Пермского края, т.к. развитие промышленного комплекса оказывает влияние на развитие различных секторов экономики, например: транспорт, связь, торговля и строительство.

Индекс промышленного производства, который представлен ниже, называют главным показателем динамики объёма промышленного производства (рис. 1) [7-8].

Рис. 1. Динамика индекса промышленного производства Пермского края

Исходя из динамики индекса промышленного производства, Пермского края можно увидеть, что к 2019 году он вырос на 2,6 % по сравнению с предыдущим годом. Такое изменение возможно благодаря увеличению производства в сфере обрабатывающей промышленности, добыче полезных ископаемых, водоснабжения, водоотведения и организации сбора и утилизации отходов (табл. 3) [6].

Проанализируем инвестиционную среду Пермского края с точки зрения инвестиций в основной капитал (рис. 2) [10-12].

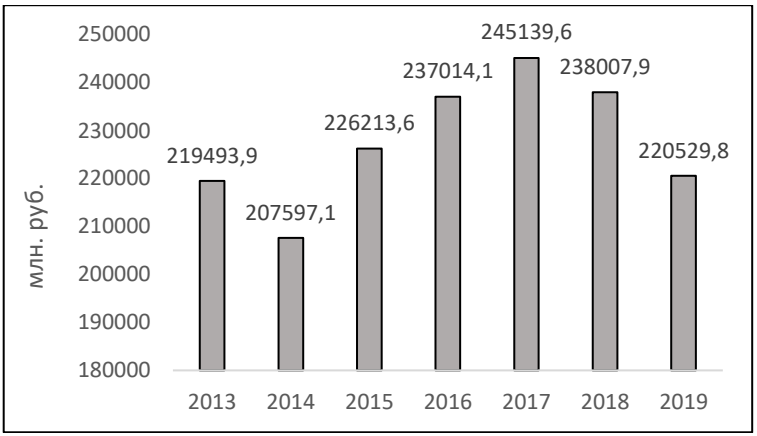


Рис. 2. Динамика инвестиций в основной капитал в Пермском крае, млн. руб.

Изучив изменения инвестиций в основной капитал в Пермском крае, можно заметить, что за период с 2014–2017 гг. происходит увеличение показателей инвестиций в основной капитал, но с 2018 г. происходит незначительное снижение. Далее рассмотрим структуру инвестиций в основной капитал по видам основных фондов в 2019 г (рис. 3) [9].

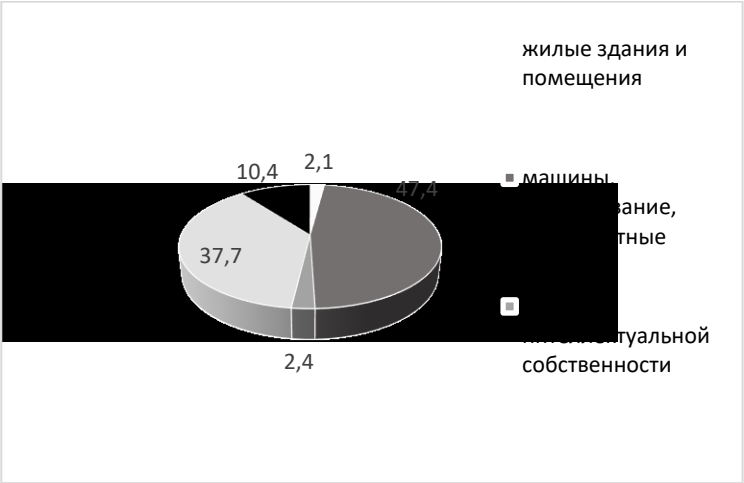


Рис. 3. Структура инвестиций в основной капитал по видам основных фондов в 2019 г в Пермском крае, в %

Рассмотрев график, можно сделать вывод, что наиболее популярной сферой вложений в основной капитал являются машины, оборудование и транспортные средства (47,4 %), далее идут здания и сооружения (37,7 %), наименьшей популярность пользуются объекты интеллектуальной собственности (2,4 %).

Среди источников инвестиций в основной капитал наибольшую часть занимают собственные средства (73,7 %), доля привлеченных же намного меньше (26,3 %) [9]. Это говорит о финансовой независимости региона, но перевес собственных источников над заёмными нельзя назвать положительным, так как заёмные источники чаще всего дешевле собственных.

Пермский край занимает средние позиции по объёму привлечения иностранных инвестиций (рис. 4) [13].

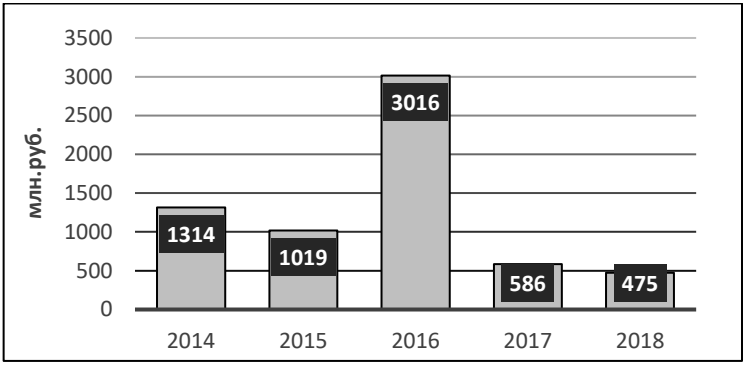


Рис. 4. Поступление прямых иностранных инвестиций в Пермский край, млн.руб.

Рассмотрев график можно сделать вывод о том, что в период с 2014–2016 гг. отмечается рост объема привлечённых инвестиций, но после 2016 г. наблюдается снижение поступления прямых иностранных инвестиций в Пермский край. Основной причиной такого явления можно назвать введение санкций против РФ зарубежными странами. Эти санкции направлены в основном на базовые сектора экономики РФ, которые являются привлекательными для иностранных инвесторов.

К июню 2019 г. Пермский край поднялся с 47-го места на 25-е в национальном рейтинге состояния инвестиционного климата. Одним из главных факторов такого скачка Пермского края в рейтинге можно назвать довольно успешную реализацию Инвестиционной стратегии Пермского края [1].

С 1998 года по 2019 год Пермский край получает категорию «2В в рейтинге инвестиционной привлекательности регионов РФ» которая трактуется как средний потенциал и умеренный риск, но стабильность выступает больше как негативный фактор, т.к. со времён кризисного 1998 года ситуация в Пермском крае, связанная с инвестиционной привлекательностью, никак не улуч-

шилась. Это в свою очередь говорит о наличии факторов, сдерживающих инвестиционную привлекательность Пермского края. Несовершенство законодательной базы, сложная система налогообложения, незащищенность прав иностранных инвесторов, осуществляющих свою деятельность на территории Российской Федерации, все это можно назвать наиболее значимыми факторами, которые замедляют экономическое развитие и снижают инвестиционную привлекательность Пермского края. Одним из важных факторов, который заставляет иностранных инвесторов сомневаться в целесообразности инвестирования в российские компании, является достаточно высокий уровень преступности и коррупции.

Решить данные проблемы можно следующими способами:

а) Информационная поддержка субъектов инвестиционной деятельности, путём модернизации инвестиционного портала Пермского края.

б) Создание информационных ресурсов.

в) Повышение доступности информации приведёт к увеличению инвесторов, так как у них будет больше информации об организации инвестиционной деятельности Пермского края.

г) Подготовка презентационных материалов о инвестиционном климате региона.

Только с помощью создания подходящих для каждого отдельного региона мер стимулирования инвестиционной деятельности появится возможность положительных сдвигов в экономике региона. Решение проблем, замедляющих экономическое развитие, приведёт к увеличению объёма привлечённых инвестиций, что в дальнейшем обеспечит региону повышение инвестиционной привлекательности.

Список литературы:

1. Об утверждении Инвестиционной стратегии Пермского края на период до 2017 года; Инвестиционная стратегия Пермского края на период до 2017 года, [Электронный ресурс]: постановление правительства Пермского края от 15.12.2014 № 1458–п. – URL: http://permkrai.info/ (дата обращения: 5.12.2017).

2. Бобылев Г. В., «Условия и факторы реализации инновационного потенциала региона» // Регион: экономика и социология. – 2011. – № 1. – С. 113–126.

3. Бакитжанов А., Филин С., «Инвестиционная привлекательность региона: методические подходы и оценка» // Инвестиции в России, 2001. № 5. – С. 12.

4. Гришина И., Шахназаров А., Ройзман Н., «Комплексная оценка инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности российских регионов: методика определения и анализ взаимосвязей // Инвестиции в России, 2001. № 4. – С. 7.

5. Дроздова Ю.А. Инвестиционная привлекательность как фактор экономического роста в регионах// Теория и практика современной науки: материалы XVII Междунар. Науч–практ. конф. – М.: Институт стратегических исследований, 2015. – С. 113–119.

6. Доклад социально–экономического положения Пермского края январь–июль 2019 г., [Электронный ресурс], URL.: https://permstat.gks.ru

7. Отчёт об исполнении мероприятий, предусмотренных Инвестиционной стратегией Пермского края на период до 2017 года. [Электронный ресурс]: URL: http://economy.permkrai.ru/ investors/ invest_strategy/

8. Портал правительства Пермского края, [Электронный ресурс], URL.: www.permkrai.ru

9. Пермский край в цифрах, 2019 г. [Электронный ресурс], URL.: https://permstat.gks.ru

10.Распределение российских регионов по рейтингу инвестиционной привлекательности, [Электронный ресурс], URL.: https://raex–a.ru/ratings/regions/2019

11.Распределение российских регионов по рейтингу инвестиционного риска, [Электронный ресурс], URL.: https://raex–a.ru/ratings/regions/2019/att2

12.Распределение российских регионов по рейтингу инвестиционного потенциала, [Электронный ресурс], URL.: https://raex–a.ru/ratings/regions/2019/att3

13.Реестр приоритетных инвестиционных проектов Пермского края, 2020 г., [Электронный ресурс], URL.: https://investinperm.ru

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF PERM KRAI

TarasovaV.E., 5thyearstudent
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article discusses the importance of investment attractiveness in ensuring the economic security of the Perm Territory. Particular attention is paid to the consideration of the main socio-economic indicators, the index of industrial production, the dynamics of domestic and foreign investment, at the same time, the competitive advantages of the region were considered. An assessment was also made of the investment attractiveness of the Perm Territory and proposals for its improvement were given.

Keywords: investment attractiveness, investment attractiveness of the Perm Region, economic growth, investments of the region, investments of the Perm region, economic security, investment strategy.

УДК 331
ББК 65.05

АДАПТАЦИЯ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Терелецкова Е.В., к.соц.н., доцент
Шарафутдинова Л.Р., студент 5 курса
Электронный адрес: tereletskova@mail.ru ,
sharlili87@yandex.ru
Башкирский государственный университет,
450000, г. Уфа, ул. З. Валиди, 32

В статье рассмотрена необходимость адаптации персонала организации в современных условиях экономического развития. Рассмотрены основныеэтапы реализации системы трудовой адаптации персонала. Охарактеризованы некоторые зарубежные методы трудовой адаптации.

Ключевые слова: персонал, адаптация, трудовая адаптация, адаптация персонала, кадровая политика, человеческие ресурсы.

Необходимо отметить тот факт, что при общей тенденции перехода от развития добывающих предприятий к обрабатывающим, а также предоставляющим услуги, вопрос использования инновационных и передовых инструментов менеджмента является особо актуальным.

Управление человеческими ресурсами – одна из важнейших составляющих менеджмента современных организаций. В век высоких технологий, быстро меняющейся рыночной среды и мощных информационных систем именно человеческие ресурсы, как ничто другое, определяют эффективность деятельности предприятия. В настоящее время человеческие ресурсы становятся «основой обеспечения полноценного функционирования любого предприятия» [1].

© Терелецкова Е.В., Шарафутдинова Л.Р., 2020

В качестве одного из ключевых факторов, которые способствуют развитию предприятия на долгосрочную перспективу, выступает осознание менеджментом предприятия необходимости реализации стратегии повышения эффективности деятельности предприятия, в том числе в аспекте повышения эффективности трудовой адаптации персонала.

Стратегия трудовой адаптации персонала предоставляет возможность посредством формулирования целей и задач, поставленных перед руководством предприятия, добиваться успешного закрепления персонала на предприятии, а также содействует дальнейшему укреплению профессиональных навыков сотрудников. Целесообразным при этом является использование в практике отечественных предприятий обширного опыта зарубежных предприятий, большинство из которых давно пришли к осознанию необходимости планирования действий не только на ближайший период, но и на долгосрочную перспективу.

По нашему мнению, главное отличие опыта России от опыта успешных зарубежных стран по управлению персоналом состоит в следующем:

- «тщательный выбор кандидатов на работу. Данное обстоятельство обусловлено сильной конкуренцией на рынке труда;

- в процессе обучения сотрудников большее внимание уделяется не на теоретическое обучение, а на приобретение практических навыков управления большими структурами, развитию ситуационного мышления» [2].

В настоящее время система трудовой адаптации персонала предприятия предполагает последовательное исполнение четырёх этапов: адаптационный минимум, интеграция, контрольный период, а также индивидуальные адаптационный мероприятия.

Адаптационный минимум – это этап, который занимает первую рабочую неделю. Его главные задачи – это оперативное представление сотруднику сведений, которые необходимы идостаточны в целях успешного вовлечения сотрудников в производственный процесс.

Задачи второго этапа заключаются в обеспечении сопровождения сотрудника, а также реализации мероприятий, ориентированных на эффективную корпоративную адаптацию.

В рамках второго этапа предлагается проводить обучающие семинары, цель которых заключается в вовлечении нового сотрудника в корпоративную культуру самого предприятия. К обучению рекомендуется приглашать всех сотрудников, которые приняты за прошедший месяц.

В качестве организатора обучения должен выступать сотрудник отдела кадров или менеджер по обучению персонала. В случае его отсутствия предприятие может привлечь стороннего специалиста.

Реализация адаптационных семинаров должна стать обязательным мероприятием для всех только принятых сотрудников предприятия. По завершении адаптационного семинара разрабатывается карта обратной связи, на основании анкет, заполненных самими участниками. Возможно также проведение психологического тренинга в целях нивелирования негативного воздействия, которое часто возникают у людей в начальный период их трудовой деятельности, в связи с неоправданными ожиданиями.

Вместе с этим по отдельному списку должностей руководитель или заместитель руководителяпредприятия должен составить, совместно с отделом кадров, план-график введения в должность, который рассчитан на три месяца, то есть испытательный срок. План-график должен быть оформлен индивидуально для всех сотрудников в зависимости от той специальности, по которой он принимается на работу. В течение этого периода каждую неделю идёт мониторинг деятельности сотрудника. Шеф-наставник вместе с отделом кадров определяют достоинства и недостатки кандидата, уровень его взаимоотношений в коллективе, и по окончании трёх месяцев предоставляют итоговое заключение о личных и профессиональных качествах кандидата, а также перспектив его трудовой деятельности в данном предприятии.

Третий, то есть контрольный период, предназначается для определения итогового заключения о результатах корпоративного обучения и адаптации.

Ключевые параметры оценки – это принятие сотрудником корпоративных правил и норм, его степень вовлечения в трудовой коллектив, а также степень проявления его профессиональных компетенций на основании профессиограммы и должностной инструкции.

В зависимости от итогов испытательного срока и уровня адаптации может быть принято решение о завершении периода адаптации, либо проведении индивидуальных адаптационных и обучающих мероприятий.

Этап индивидуальной адаптации, то есть четвёртый этап, в обязательном порядке должен проводиться с диагностикой в целях выявления факторов дезадаптации, а также неэффективного освоения сведений, полученных в рамках адаптационных семинаров. По результатам комплексного изучения следует создавать индивидуальные программы повторной адаптации, которые включают в себя:

- осуществление индивидуальных переговоров с сотрудником (шеф-наставник должен непрерывно быть на связи с ним);
- плановые встречи (еженедельно) с сотрудником и лицом, которое непосредственно им руководит;
- осуществление повторных занятий, индивидуальных психологических консультаций и психологических тренингов.

В качестве основного мероприятия можноиспользовать проведение тренингов, а также проведение различных корпоративных мероприятий.

Так, «вяпонской модели управления персоналом уделяют особое внимание развитию у сотрудников ситуационного мышления. Этого можно добиться, например, за счет проведения тренингов» [3].

Отметим, что в последнее время растёт популярность такого направления, как различные тренинговые группы. В основе данного метода лежат обучающие модели, оценка поведения, постановка цели, а также разработка механизмов их реализации. Сотрудник лишь в состоянии скрытого недовольства собой, или своей деятельностью ищет поводы для конфликтов в коллективе, то есть во внешней среде. За счёт проведения тренингов внимание сотрудника можно переключить на свой внутренний мир.

Выбор находится в зависимости от результатов первоначальной оценки факторов нестабильности, а также неудовлетворительности климата.

На подобных тренингах сотрудники обучаются осознанию собственных чувств и анализу эмоций окружающих, принимать последовательные и рациональные решения, развивать трудовые

способности и совершенствовать свои коммуникационные навыки.

По нашему мнению, достоинством тренингов является получение навыков практической деятельности, изучение новых моделей поведения сотрудниками, повышение самооценки, моральное сплочение членов коллектива за счёт общего пережитого положительного опыта, более высокая степень освоения интенсивности мыслительной деятельности по сравнению с семинарами и лекциями.

Кроме того, для эффективного проведения адаптационных мероприятий для молодого персонала немаловажным фактором является формирование грамотной системы материального и нематериального стимулирования в организации.

Таким образом, на основании проведённого теоретического исследования, можно сделать следующие выводы. В настоящее время руководители многих российских предприятий пришли к осознанию необходимости внедрения грамотной системы трудовой адаптации персонала. По окончании основных этапов трудовой адаптации персонала необходимо проводить диагностические мероприятия с целью оценки степени адаптации нового сотрудника на предприятии.

Список литературы:

1. Гершанок А.А., Ощепков А.М. Менеджмент: учеб. пособие. – Пермь, 2018. –310 с.

2. Обучение персонала – залог успеха компании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://teachbase.ru/learning/obuchenie/obuchenie-personala-zalog-uspeha-kompanii/

3. Особенности и основные черты японской системы менеджмента [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://de.ifmo.ru/bk_netra/page.php?tutindex=3&index=11

ADAPTATION OF THE ORGANIZATION'S PERSONNEL IN MODERN CONDITIONS OF ECONOMIC DEVELOPMENT

Tereletskova E.V., professor of the Sociology of Labor and Enterprise Economics
Sharafutdinova L.R., student of 5th year
Bashkir State University,
32, Z. Validi street, Ufa, 450000

Annotation. The article discusses the need to adapt the organization's personnel in modern conditions of economic development. The main stages of the implementation of the personnel labor adaptation system are considered. Some foreign methods of labor adaptation are characterized.

Keywords: personnel, adaptation, labor adaptation, personnel adaptation, personnel policy, human resources.

УДК 332.14
ББК 65.9

ПРОФИЛАКТИКА ТЕРРОРИЗМА И ЭКСТРЕМИЗМА В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ ПО ПЕРМСКОМУ КРАЮ

Унанян М.К.,[1]студент 6 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес:unanyan.markos@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматриваются предпринимаемые в Пермском крае меры по профилактике терроризма и экстремизма среди молодых людей, а также влияние на данные противоправные действия социальной, экономической и политической обстановки и других внешних факторов.

Ключевые слова: экстремизм, терроризм, молодежь, молодые люди, экстремизм и терроризм в молодежной среде, профилактика экстремизма и терроризма в молодежной среде, предупреждение преступлений.

Экстремизм и терроризм в современном обществе является одной из основных проблем, которые подрывают общественную безопасность и угрожают стабильному существованию общества. Вместе с тем молодое поколение в силу своих психологических и физиологических особенностей оказывается наиболее уязвимым к внушению и попаданию под влияние лиц, осуществляющих противоправные действия. Именно поэтому профилактика экстремизма и терроризма среди молодого поколения является одним из важнейших направлений для каждого субъекта Российской Федерации, и Пермский край в этом вопросе не исключение.

Для эффективного предупреждения экстремизма и терроризма среди молодежи важно использовать системный подход.

© Унанян М.К., 2020

В первую очередь, важно определить какие профилактические меры в молодежной среде являются общесоциальными, и какие используются в Пермском крае в частности.

Профилактические меры общесоциального характера основаны на факте существования в обществе недостатков, способствующих развитию криминогенных факторов террористического и экстремистского характера.

Согласно исследованию Малыхиной Т.А. экстремизм зарождается в такой социальной среде, которая является «нездоровой», а вырастающее в такой среде молодое поколение имеет проблемы социальной неопределенности, проявляется нестабильность мировоззрения на происходящие изменения в обществе. Такая «нездоровость» проявляется целым рядом проблем социального, политического, идеологического и экономического характера. Отсюда можно сделать вывод, что общесоциальные меры профилактики экстремизма и терроризма среди молодежи должны быть направлены на «оздоровление» данных сфер [4; 3].

Для этого необходимо принятие правовых, организационных, экономических и социально-культурных мер, а также мер в информационной среде. То есть подвергать профилактическому регулированию все сферы, которые прямо или косвенно воздействуют на криминогенные факторы в виде экстремизма и терроризма.

Если приводить конкретные примеры профилактических мер с терроризмом и экстремизмом среди молодежи с экономической точки зрения, то можно отметить обеспечение молодых граждан возможностью бесплатного образования, оказания содействия в трудоустройстве, принятие антикризисных программ.

Вместе с тем, ситуация в вышеописанных сферах постоянно обостряется из-за систематических экономических и политических кризисов. В двадцать первом веке большое количество кризисных явлений серьезно сказывается на уровне жизни населения и национальных запасах, что вызывает социальную напряженность в обществе.

Таким образом, в первую очередь важно обеспечивать социальную, экономическую и политическую стабильность.

Кроме того, обеспечить бесплатным высшим и средним профессиональным образованием всех молодых людей не представляется возможным, так как количество бюджетных мест в образовательных учреждениях ограничено, а позволить себе платное образование могут не все граждане.

На основании данных положений, можно сделать вывод, что меры общесоциального характера заключается в государственном обеспечении и стабильном поддержании всех сфер общественной жизни внутри государства, а также государственном контроле за пропагандой терроризма и экстремизма среди молодежи.

Говоря о мерах, предпринимаемых в Пермском крае в первую очередь важно отметить работу административных органов. Так, на сайте Администрации г. Перми имеется раздел противодействия терроризму и экстремизму, в том числе среди молодого поколения. Среди основных задач администрации города в рамках деятельности антитеррористической комиссии можно отметить:

– увеличение уровня противодиверсионной устойчивости муниципальных учреждений, организаций и мест массового пребывания людей.

– распространение пропагандистских учебно-методических материалов;

– систематическая работа с печатными и электронными СМИ, телеканалами и радиостанциями по профилактике терроризма и экстремизма;

– стимулирование взаимодействия внутри общества посредством объединения различных социальных, этнических и религиозных групп и т.д.

На сайте Министерства образования и науки Пермского края имеется специальный раздел, посвященный профилактике экстремизма и терроризма. Данный раздел содержит в себе сборники материалов, антитеррористические брошюры, а также нормативно-правовые акты, регулирующие антитеррористическую деятельность в Пермском крае [7].

Кроме того, на государственном уровне при Общественной палате Российской Федерации был создан Координационный совет по противодействию терроризму, объединяющий представителей общественной палаты РФ, профильных органов законодательной и исполнительной власти, духовенства.

На основании указанных положений в образовательных учреждениях проводятся разъяснения, обучающие уроки и собрания по предупреждению и обеспечению комплексной безопасности действий террористического и экстремистского характера.

Важным этапом данного исследования является изучение статистических данных за 2018 год, 2019 год и первое полугодие 2020 года.

Таблица 1

Статистика преступлений в сфере федеральной безопасности, межнациональных отношениях, противодействии экстремизму и терроризму в 2018, 2019 гг. в Пермском крае [8]

Наименование показателя	2018	2019	% к 2018
Выявлено нарушений законов	215384	212905	-1,2
К дисциплинарной ответственности привлечено лиц	65130	60333	-7,4
Предостережено лиц о недопустимости нарушения закона	7227	6928	-4,1
Направлено материалов для решения вопроса об уголовном преследовании в порядке п. 2 ч. 2 ст. 37 УПК РФ	93	71	-23,7
Возбуждено уголовных дел	59	35	-40,7

Исходя из данных таблицы в 2019 году по отношению к 2018 году количество нарушений и преступлений в сфере терроризма и экстремизма в Пермском крае сократилось. Более того, почти наполовину снизилось количество возбужденных уголовных дел.

Теперь обратимся к данным первого полугодия 2020 года. Согласно данным Генеральной прокуратуры РФ преступлений экстремистской направленности с использованием сети «Интернет» было совершено почти 60 % преступлений. Каждое второе

такое преступление связано с публичными призывами к осуществлению экстремистской деятельности (+49,7 %, 223). Большинство таких деяний зарегистрировано в субъектах Российской Федерации, входящих в Центральный (+34,3 %, 47) и Приволжский (+64 %, 41) федеральные округа

Возросло количество числа преступлений террористического характера (+21,7 %), большинство из которых приходится на регионы Северо-Кавказского федерального округа (550 из 1183).

Но в целом, статистические данные отражают, что подростковая преступность снижается несовершеннолетними или при их соучастии совершено практически на 1 тыс. меньше преступлений, чем годом ранее (17,9 тыс. против 18,9 тыс.).

В целом снижается количество случаев вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления или антиобщественных действий, но вместе с тем каждый третий факт вовлечения приходится на Приволжский федеральный округ (+11,6 %, 278).

Необходимо отметить, что Пермский край относится к Приволжскому федеральному округу РФ. И, к сожалению, в истории края есть вопиющие случаи совершения молодыми людьми преступлений террористического и экстремистского характера.

Так, в 2018 году в школе № 127 г. Перми двое молодых людей (бывших учеников школы) нанесли ножевые ранения 11 учащимся и педагогическому составу школы. В ходе следствия было выявлено, что молодые люди «насмотревшиеся видео с нашумевшим терактом в американской школе «Колумбайн», совместно организовали нападение на свою же школу».

Данные действия привели к значительному ущербу не только физического и психического здоровья учащихся и их педагогов, но и к значительным экономическим потерям. Учебный день в образовательном учреждении был сорван, кроме того, учебное заведение на период следственных действий не осуществляло свою деятельность. Таким образом, у педагогов возникли отклонения от плана уроков, они были вынуждены сокращать время на изучение тем и объем материалов. Вместе с тем

образовательное учреждение в период простоя выплачивало заработную плату педагогам, оплачивало потребленные коммунальные ресурсы, но осуществлять свою целевую деятельность по объективным причинам не могло. Также, указанные обстоятельства повлияли на вызов сотрудников правоохранительных органов, которых необходимо было обеспечить необходимым обмундированием и материалами для безопасного исполнения их правоохранительной деятельности.

Ситуация сказалась также и на больничных организациях, которым экстренно необходимо было принять и оказать неотложную помощь 11 пострадавшим лицам с ранениями и бесчисленному количеству психологически пострадавших лиц.

Таким образом, экстремистские действия двух подростков привели к целому ряду экономических событий в жизни общества, в особенности в сферах, обеспечиваемых государством: правоохранительная сфера, сфера образования и сфера здравоохранения.

Еще одна ситуация произошла в ноябре 2019 года в г. Чердынь Пермского края сотрудники правоохранительных органов предотвратили массовое убийство. У подростка нашли тетрадь с записями, где он описал план своего будущего преступления.

Молодой человек, вероятно, причислял себя к молодежной криминальной субкультуре АУЕ (арестантский уклад един) [9].

Несмотря на то, что такие ситуации единичны, они вызвали серьезный общественный резонанс и выявили необходимость повышения профилактических мер среди молодежи, а также более активной борьбе с организациями, пропагандирующими террористические и экстремистские действия.

В свою очередь, такие действия со стороны сотрудников правоохранительных органов способствовали предотвращению негативных социальных и экономических последствий, а также не допустили причинение значительного ущерба жизни, здоровью и имуществу граждан. Позволили сохранить экономическую стабильность в обществе.

В таблице 2 приведена статистика преступлений против общественной безопасности и интересов государственной власти

путем экстремистских или террористических действий, а в таблице 3 отражено количество осужденных несовершеннолетних лиц.

Таблица 2

Преступления в Пермском крае 2018-2019 гг. [10]

Виды преступлений	2018 год	2019 год
Против общественной безопасности	0	3 0,2 %
Против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления	0	1 0,08 %

Таблица 3

Осужденные несовершеннолетние лица в Пермском крае 2018-2019 гг. [10]

Количествонесовершеннолетних осужденных (% от общего числа осужденных)	2018	2019
Пермский край	677 (4 %)	613 (3 %)

Общая тенденция снижения преступлений террористического и экстремистского характера среди молодежи в 2018-2019 гг. на наш взгляд была вызвана относительной стабильностью в обществе: не происходило серьезных финансовых кризисов, политическая обстановка была спокойной, активно поддерживалась социальная сфера общества. Однако 2020 год с самого начала связан с нестабильностью в экономической сфере, а из-за пандемии и принятии карантинных мер пострадала большая часть населения. Молодые люди хоть и стали под большим контролем со стороны родителей, в связи с переводом всех образовательных учреждений на дистанционное обучение, но они стали больше времени проводить в сети «Интернет».

Бесконтрольность связей молодежи в социальных сетях, посещения сайтов и агрессивная пропаганда терроризма в интернете, бесспорно, влияет на уровень преступности в этой среде.

На официальном сайте ГУ МВД России по Пермскому краю отражены новости противодействия экстремизму и терроризму среди молодежи.

Со стороны МВД проводятся регулярные профилактические акции «Нет ненависти и вражде», сотрудниками проводятся профилактические занятия для учащихся образовательных учреждений, конференции по кибербезопасности.

Кроме того, сотрудники пресс-службы ГУ МВД разъясняют и публикуют информацию по профилактике терроризма и экстремизма в молодежной среде. Говоря об ответственности за участие несовершеннолетних в несанкционированных митингах и несогласованных политических акциях, отмечается, что в целях недопущения участия несовершеннолетних в подобных мероприятиях, родителям необходимо проводить профилактическую беседу с детьми о недопустимости участия в несанкционированных собраниях, митингах, шествиях и пикетированиях, разъяснив им, в том числе, ответственность за указанные действия.

На сегодняшний день главная угроза пропаганды экстремизма и терроризма среди молодежи исходит от электронных информационных источников: социальных сетей, игр и иных приложений. Поэтому на сегодняшний день вопрос профилактики важно решать и на виртуальном уровне. Как отмечалось ранее, сотрудниками полиции решаются вопросы кибербезопасности. Предпринимаются меры по исключению материалов, содержащий экстремистский характер из информационной среды.

Подводя итоги можно сделать вывод, что молодежь является специфической социальной категорией в силу своих психологических и физиологических особенностей. Важно, чтобы весь спектр мер по предупреждению преступлений экстремистской и террористической направленностью был основан на выявлении, минимизации и нейтрализации их причин и условий.

Важно учитывать ведомость и «фанатичность» молодого поколения, а также необдуманность своих действий. При этом при наличии в обществе признаков низкой социальной адаптации молодежи, а также асоциальных установок и девиаций приводит к росту количества радикальных устремлений и противоправных образцов поведения.

Исходя из рассмотренных положений, можно заключить, что, несомненно, существует необходимость реализации мер профилактики всех уровней, начиная с раннего возраста. Важно родительское участие в данном вопросе, но в большей степени

государственное участие, а именно, его экономическая составляющая, которая заключается в обеспечении общественной безопасности путем предоставления доступного образования, обеспечения занятости молодежи и экономическая поддержка социально-незащищенных слоев населения. А также, важно уделять внимание борьбе с криминогенными фактами в сети «Интернет», что способствует обеспечению стабильности в обществе.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993: с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. ст. 4398.
2. Демидова-Петрова Е.В. Основные факторы проявления экстремизма в молодежной среде в Российской Федерации // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2015. – № 1 (19). – С. 72–75.
3. Лядова А.С. Противодействие распространению криминальной субкультуры в молодежной среде как составляющая профилактики экстремизма // Вестник ПГГПУ. – 2018. – № 1. – С. 43–47.
4. Малыхина Т.А. Об особенностях предупреждения экстремизма в современной молодежной среде // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. – 2020. – №1. – С. 13.
5. Тарасов А. Страна из трех букв. АУЕ: Кто стоит за криминализацией подростков, вводит их в преступное пространство, или хроники новой пионерии. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.novayagazeta.ru (дата обращения 05.08.2020).
6. Шилишпанов Р.В., Зайцева Е.Г. Формы практической деятельности по профилактике экстремизма и терроризма в молодежной среде на региональном уровне // Проблемы правоохранительной деятельности. – 2018. – № 4.
7. Официальный сайт Министерства образования и науки Пермского края [Электронный ресурс] Режим доступа: https://minobr.permkrai.ru/ (дата обращения 05.08.2020).

8. Официальный сайт Генеральной Прокуратуры РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: https://genproc.gov.ru/upload/iblock/034/sbornik_12_2019.pdf (дата обращения 05.08.2020).

9. Новостной портал г. Перми «ProPerm» [Электронный ресурс] Режим доступа: https://properm.ru/news/incident/148952/ (дата обращения 05.08.2020).

10. Статистика Пермского краевого суда Электронный ресурс] Режим доступа: http://oblsud.perm.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&rid=144 (дата обращения 05.08.2020).

PREVENTION OF TERRORISM AND EXTREMISM AMONG YOUNG PEOPLE IN THE PERM REGION

Ynanyan M.K., 6th year student 614990
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article examines the measures taken in the Perm region to prevent terrorism and extremism among young people, as well as the impact of social, economic and political conditions and other external factors on these illegal actions.

Keywords: extremism, terrorism, youth, young people, extremism and terrorism in the youth environment, prevention of extremism and terrorism in the youth environment, crime prevention.

УДК 332.1
ББК 65.04

В ПОИСКАХ СОВЕРШЕННЫХ МЕХАНИЗМОВ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ПОТЕНЦИАЛА ТЕРРИТОРИЙ

Хлебников В.Ю., к.э.н.
Электронный адрес: student.575@mail.ru
Пермский военный институт войск
национальной гвардии Российской Федерации
614112, г. Пермь ул. Гремячий Лог д. 1
Хлебников Н.В., студент 1 курса
Хлебникова А.В., студент 1 курса
Электронный адрес: hlebnikov.2002cs@mail.ru, alina200203@list.ru
ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Институт экономики и управления
295007, Республика Крым, г. Симферополь,
проспект Академика Вернадского, д. 4

В статье рассматриваются различные аспекты формирования и развития современных интегрированных структур в экономическом региональном кластере, направленных на реализацию конкурентоспособного потенциала территорий и решения комплекса возникающих задач социально-экономического характера. Осуществлен поиск новых механизмов функционирования, а также корректировки и уточнения ряда разработанных моделей управления, имеющих только детерминированный характер. Предложен алгоритм реализации единых подходов к организации процессов обеспечения и повышения эффективности функционирования «сложных экономических систем» в эпоху современных экономических отношений.

Ключевые слова: регион, кластер, потенциал, ресурсы, безопасность.

© Хлебников В.Ю., Хлебников Н.В., Хлебникова А.В., 2020

Современное развитие экономики регионов невозможно без диверсификации производственных структур и объединения субъектов хозяйствования в организационно-экономические комплексы по территориальным признакам [1, с. 11].

Выявляя тенденции развития региональной экономики в условиях рынка, мы наблюдаем некоторые диспропорции в развитии субъектов хозяйствования как в межфункциональных, так в и межорганизационных аспектах.

С целью разрешения выявленных противоречий необходимо в режиме реального времени разрабатывать действенные и эффективные механизмы управления, в свою очередь, основанные на современных подходах и адаптированные к условиям неопределенности. Такой инструментарий должен быть универсальным и обеспечивать достижение целевых установок при минимальных затратах на всех этапах реализации инновационных проектов создания современных и конкурентоспособных субъектов хозяйствования.

Формирование и развитие современных интегрированных структур в экономическом региональном кластере позволит реализовать конкурентоспособный потенциал территории и решить необходимый комплекс возникающих задач социально-экономического характера. Такой потенциал характеризуется способностью расходования ресурсов в объемах, необходимых для эффективной деятельности хозяйствующих субъектов, в том числе посредством применения различных механизмов и форм организации протекающих процессов.

Одним из таких механизмов является кластерная форма организации, которая представляет собой действенный инструментарий в процессе стимулирования регионального развития, а сам кластер – это «точка роста» национальной экономики [2, с. 16-23].

Территориальный кластер необходимо рассматривать как локализованную систему с повышенной концентрацией экономических (хозяйствующих) субъектов, потребляющих необходимые ресурсы для воспроизводства внутрисистемных связей. Следовательно, кластер выступает в роли действенного инструментария, с помощью которого он, как экономический субъект, способен эффективно решать вопросы преодоления возникающих

противоречий в конкурирующих структурах, а также преодолевать барьеры зацикленности и инертности, которые препятствуют созданию новых субъектов экономических отношений [3, с. 43].

Кластеры могут модифицироваться по различным критериям, а классификация их квинтэссенции многообразна и детально представлена в работах наших соотечественников [4, с. 73]. По их мнению, такие объединения — это результат трансформации экономической природы организации, наделенный свойствами пространственно-локализованной системы. Они из «черного ящика» трансформируются в определенную структурированную форму, которая, при необходимости, изменяет не только границы сложившейся экономической ситуации, но и конфигурацию ее участников. В обоих случаях изменяются границы экономического субъекта, ведущего скоординированный бизнес-процесс, направленный на систематическое получение прибыли.

Отличие инновационного территориального кластера от других форм экономических объединений заключается в том, что он, как правило, базируется на теории конфликта (*A theory of cooperation and competition*) и создает все предпосылки к развитию инновационной инфраструктуры, при этом сохраняя за собой особый статус – автономности.

Региональный экономический кластер является «системой обеспечения территории» – центром, а, следовательно, его ключевая роль заключается в бесперебойном и эффективном снабжении по территориальному признаку. В свою очередь, результативное функционирование экономической системы обусловлено наличием различных фактов случайных событий, а также имеющихся связей между экономическими субъектами в процессе их взаимодействия в различных сферах деятельности [5, с. 31].

Экономические субъекты, обладающие определенными свойствами, которые объединены по территориальному признаку и функциональной зависимости в различных сферах и отраслях экономики есть ничто иное как региональный кластер [6, с. 17].

Следует отметить, что трансформационные процессы, происходящие, как в экономике, так и в региональном экономическом кластере, модифицируют свойства неопределенности и тре-

буют поиска новых механизмов функционирования, а также корректировки и уточнения ряда разработанных моделей управления, имеющих детерминированный характер, которые могут быть применены только в условиях отсутствия изменений внешней среды. Такие меры необходимы с целью принятия оперативных, превентивных решений по совершенствованию системы управления, основанных на принципах экономического единства.

Одним из ключевых этапов в обеспечение безопасности как на территории отдельно взятого региона, так и в масштабах нашего государства является выбор наиболее эффективных механизмов (технологий) управления, в том числе посредством применения масштабируемых алгоритмов разработанных с использованием современной методологии единых подходов к организации процессов обеспечения и повышения эффективности функционирования «сложных экономических систем» в эпоху современных экономических отношений.

Одним из таких инструментариев может быть процессный подход, который основан на эффективных концепциях по совершенствованию работы как отдельных организаций, так и целых отраслей экономики, а его направления нацелены на повышение эффективности экономической деятельности независимо от масштаба субъекта хозяйствования. Следовательно, посредством его применения необходимо дополнительно разрабатывать и внедрять действенные и эффективные механизмы управления региональными экономическими кластерами, которые способны обеспечить достижение целевых установок при непрерывном системном и специфическом развитии территорий нашего государства.

Список литературы:

1. Алехин, А.В. Социально-экономические аспекты развития регионального кластера как инструментарий повышения его конкурентоспособности / А.В. Алехин, В.Ю. Хлебников // Экономика, управление, общество: история и современность: материалы XVII Всероссийской научно-практической конференции. – Хабаровск: Дальневосточный институт управления – филиал РАНХиГС, – 2019. С. 11–14.

2. Белова, Г.В. О роли кластеров в региональном развитии / Г.В. Белова, И.С. Соколова // Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации. – 2016. – № 53-1. – С. 16–23.

3. Соколова, И.С. Кластерный подход в формировании конкурентных преимуществ субъектов малого предпринимательства / И.С. Соколова // М.: Российское предпринимательство. – 2010. – № 5. – С. 40–44.

4. Третьяк, В.П. О классификации кластеров предприятий / В.П. Третьяк, Ю.Л. Владимиров // Журнал: Экономика. Инновации. Образование. Издательство: Российский научно-исследовательский институт экономики, политики и права в научно-технической сфере (Москва)– 2008.– № 7. – С. 72–86 [Электронный ресурс] Режим доступа: http://elibrary.ru /item.asp?id=20789309 (дата обращения 26.10.2020).

5. Хлебников, В.Ю. Методический подход к обеспечению условий организации структуры логистического кластера / В.Ю. Хлебников // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. – 2018. – № 2 (46). – С. 30–33.

6. Шмидт, А.В. Формирование городских агломераций как необходимое условие повышения эффективности социально-экономического развития региона / А.В. Шмидт, Т.А. Худякова // Архитектура, градостроительство и дизайн. – 2015. – № 4(4). – С. 16–23.

IN SEARCH OF PERFECT MECHANISMS FOR FORMING COMPETITIVE POTENTIAL OF TERRITORIES

Khlebnikov V.Yu., candidate of economicSciences
Perm military Institute of the national guard
of the Russian Federation,
1, Gremyachy Log str., Perm, 614112
Khlebnikov N.V., 1st year student
Khlebnikova A.V., 1st year student
FGAOU VO «KFU name V. I. Vernadsky»
Institute of Economics and Management,
Academician Vernadsky Avenue, 4,
Republic of Crimea, Simferopol, 295007

Annotation. The article examines various aspects of the formation and development of modern integrated structures in the economic regional cluster, aimed at realizing the competitive potential of the territories and solving a set of emerging socio-economic problems. A search for new mechanisms of functioning, as well as adjustments and refinements of a number of developed control models, which have only a deterministic nature, have been carried out. An algorithm for the implementation of unified approaches to organizing the processes of ensuring and increasing the efficiency of the functioning of "complex economic systems" in the era of modern economic relations is proposed.

Key words: region, cluster, potential, resources, security.

УДК 339.9
ББК 65.28

ВЛИЯНИЕ МИРОВОГО НЕФТЯНОГО КРИЗИСА НА РОССИЮ

Шакурова М.П., магистрант 3 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Р.Р. Шарафуллина
Электронный адрес:marina.markova1996@mail.ru
Башкирский государственный университет,
450076, г. Уфа, ул. Заки Валиди, 32

Вспыхнувшая в декабре 2019 года в Китае пандемия коронавируса нового типа 2019-nCoV превратилась в главное экономическое и социальное событие 2020 года. Данная ситуация негативноповлияла на экономику всех стран, в том числе и России. Одной из главных жертв пандемии оказался рынок нефти: цены на нефть и курс рубля стремительно упали. Кризис 2020 года сократил объем рентабельных запасов нефти.

Ключевые слова: фондовый рынок, падение спроса, курс валют, экспорт нефти, сокращение добычи нефти, нефтегазовая прибыль, падение цен.

Сложная экономическая ситуация в связи с коронвирусной пандемией серьезно влияет и на мировые нефтяные рынки. С начала 2020 года прокатились несколько волн падения цен на «черное золото». Цены на нефть начали падать из-за вспыхнувшей пандемии коронавируса, перепроизводства сырья и распада сделки ОПЕК+ (с 1 апреля) о сокращении добычи нефти. Это послужило причиной огромного дисбаланса спроса, предложения и стоимости нефти.

После падения цен на нефть упали также фондовые рынки и российский рубль. Но если фондовые рынки страдают в основном от пандемии коронавируса, то валюта подешевела из-за нефти, так как именно от нее в большой степени зависит экономика РФ [1].

© Шакурова М.П., 2020

Нефть – это главный экспортный товар России. При этом Евросоюз для РФ составляет основной рынок сбыта. Сооруженный в СССР в 1960-е годы трубопровод «Дружба» является важнейшим наземным каналом поставок в ЕС, которая на сегодняшний день снабжает нефтепродуктамипо северной ветке Польшу и Германию, а по южной – Венгрию, Словакию и Чехию.

Спрос на нефть в мире восстанавливается очень медленными темпами, а рост по прогнозам экспертов консалтинговой компании TheBostonConsultingGroup может быть возобновлен не раньше 2021 года. Также по их подсчетам, падение спроса не прекратится и к концу 2020 года, хоть и будет в меньшей степени, чем во втором квартале. В таком случае государствам ОПЕК+ придется сократить добычу нефти снова и намного больше, чем это предполагало соглашение, заключенное в мае.

На рисунке 1 представлено изменение курса валют и цены нефти марки Brent на фоне новостей о коронавирусе. Мировые цены на нефть за месяц снизились в 2 раза: с $57 до $32 за баррель. При таком сценарии событий во второй половине 2020 года цены на нефть марки Brent составят от $35 до $40 за баррель, а в 2021 повысятся до $37-42 за баррель [2].

На текущий момент (2 сентября) нефть марки Brent укрепила позиции и продается по цене $45,97 за баррель так же, как до тотального обрушения из-за коронавирусного кризиса.

Рассмотрим перспективы экспорта российской нефти Urals (таблица 1). По прогнозам НКР (Кредитное рейтинговое агентство «Национальные кредитные рейтинги») базовый сценарий развития событий подразумевает, что во второй половине 2020 года цены поднимутся до $35-40 за баррель, а в 2021 году– до $37-42 за баррель. В то же время выручка от экспорта российских нефтепродуктов по итогам 2020 года будет составлять $95 млрд., а в 2021 году она повысится до $100 млрд. В итоге получится, что в 2020 году Россия потеряет 50-60 % выручки от экспортанефтяных углеводородов [3-4].

В случае негативного сценария развития событий восстановление цен будет происходить гораздо медленнее. Так, во второй половине 2020 года она поднимется до $33 за баррель, а в 2021 году – до $35.

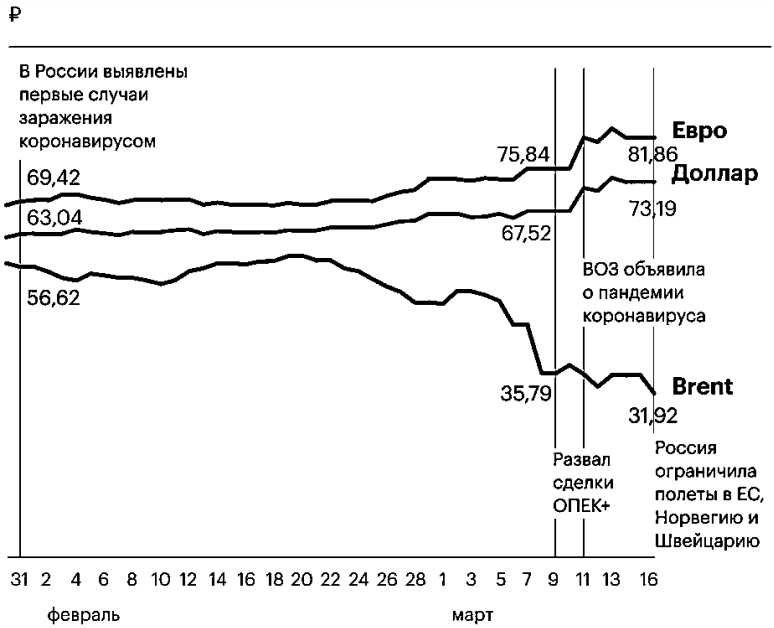


Рис. 1. Изменение курса валют и цены нефти марки Brent на фоне новостей о коронавирусе

В случае негативного сценария развития событий восстановление цен будет происходить гораздо медленнее. Так, во второй половине 2020 года она поднимется до $33 за баррель, а в 2021 году – до $35. В таких обстоятельствах дополнительное сокращение добычи нефти в рамках ОПЕК+ отрицательно скажется на уровне экспорта в натуральном выражении: экспортная выручка по итогам 2020 года опустится до $75 млрд., а в 2021 году поднимется только до $81 млрд.

Таблица 1

Оценка выручки РФ от экспорта нефти и нефтепродуктов

	Средние цены, $/баррель		Объемы добычи, млн т		Выручка от экспорта, млрд$		
	II пол. 2020	2021	2020	2021	2019 (факт)	2020	2021
Базовый сценарий	35-40	37-42	505	510	188	95	100
Негативный сценарий	30-33	32-35	490	495	188	75	81

В соответствии сделанными Минфином расчетами в августе 2020 года федеральный бюджет страны впервые за пять месяцев извлек дополнительную нефтегазовую прибыль и вышел в плюс по ценовому фактору. При этом средняя цена на российскую нефть Urals в июле была равна $43,9 за баррель, а в августе составила $42,4 за баррель. Также добавим, что после недополученных нефтегазовых доходов в июле 2020 года в 47,8 млрд. рублей, ожидаемый объем дополнительной нефтегазовойприбыли в августе оценивается в сумму 27,5 млрд. рублей [5].

Таким образом, кризис 2020 года, сопровожденный крахом мировых цен на нефть и обвалом курса рубля, сократил объем рентабельных запасов нефти в России. Тем не менее, для России сложившаяся конъюнктура может считаться «комфортной», так как бюджет РФ на 2020 год принят с учетом показателя в $42-43 за баррель нефти отечественной марки Urals.

Список литературы:

1. Бикташев А.Р., Шарафуллина Р.Р. Оценка экономической эффективности проведения соляно-кислотной обработки в нефтедобывающей скважине Уршакского нефтяного месторождения // X Всероссийская научно-практическая конференция с международным участием «Устойчивое развитие территорий: теория и практика» (Республика Башкортостан, г. Сибай, 14-16 ноября 2019 г.) В 2-х томах. – 2019. – С. 63–64.
2. Нефтяной рынок под двойным ударом: текущее состояние и перспективы [Электронный ресурс]// Институт энергетики и финансов, 2020. URL: https://fief.ru/researches.htm (дата обращения 15.10.2020).
3. Шакурова М.П., Шарафуллина Р.Р., Карачурина Г.Г. Рентные отношения и роль новых технологий в нефтегазовой отрасли // Актуальные проблемы современности: наука и общество. 2019. – № 4 (25). – С. 22–25.
4. Рынок нефти на распутье [Электронный ресурс]// Прогноз развития рынка нефти: аналитический обзор, 2020. URL: https://ratings.ru (дата обращения 15.10.2020).
5. Шарафуллина Р.Р., Нуртдинова Ю.С. Шоки на нефтяных рынках: причины и последствия // Уфимский гуманитарный

научный форум «Гуманитарная миссия обществознания на пороге нового индустриального общества». Сборник статей международного научного форума / Под ред. А.Н. Дегтярева, А.Р. Кузнецовой. Уфа: Слово. – 2020. С 302–308.

THE IMPACT OF THE GLOBAL OIL CRISIS ON RUSSIA

Shakurova M.P., 3rd year master's student
Bashkir state University,
32 ZakiValidi str., Ufa, 450076

The 2019-nCoV coronavirus pandemic that broke out in December 2019 in China has become the main economic and social event of 2020. This situation has negatively affected the economy of all countries, including Russia. One of the main victims of the pandemic was the oil market: oil prices and the ruble exchange rate fell rapidly. The crisis of 2020 reduced the volume of profitable oil reserves.

Keywords: stock market, falling demand, exchange rate, oil exports, reduction in oil production, oil and gas profit, falling prices.

УДК 331
ББК 65.291.6

ПРОБЛЕМЫ ВЫСОКОЙ ТЕКУЧЕСТИ ПЕРСОНАЛА СРЕДИ РАБОТНИКОВ ВАХТОВЫМ МЕТОДОМ

Юмагулов А.М., магистрант 2 курса
Научный руководитель - к.с.н., доцент М.Р. Богатырева
Электронный адрес:yum-azamat@yandex.ru
ФГБОУ «Башкирский государственный университет»
450076, г. Уфа, ул. Заки Валиди, 32

В данной статье рассматриваются основные проблемы применения вахтового метода и организации труда. Подчеркиваютсясоциальные и психологические проблемы при осуществлении данной деятельности, проблемы реализации труда и решение, с ним связанных проблем.

Ключевые слова: вахтовый метод, текучесть персонала, рост безработицы, заработная плата, вахтовик, социальные проблемы, эмоциональное выгорание.

Вахтовый метод – особая форма осуществления трудового процесса вне места постоянного проживания работников, когда не может быть обеспечено ежедневное их возвращение к месту постоянного проживания [1].

Вахтовый метод применяется при значительном удалении места работы от места постоянного проживания работников или места нахождения работодателя в целях сокращения сроков строительства, ремонта или реконструкции объектов производственного, социального и иного назначения в необжитых, отдаленных районах или районах с особыми природными условиями, а также в целях осуществления иной производственной деятельности [1].

Проблема заработка в России с каждым годом растет, с ней растет безработица, люди пытаются найти работу вахтовым методом, так как, там самая высокая заработная плата [3].

© Юмагулов А.М., 2020

Однако лишь немногие люди способны выдержать такое эмоциональное и физическое напряжение.

Текучесть персонала – это показатель, характеризующий количество сотрудников, покинувших компанию в течение определенного периода времени.

Очень интересным аспектом является проблема текучести персонала среди вахтовиков.

Рост безработицы и низкая мобильность населения вынуждает их переезжать в регионы с гораздо более высоким уровнем доходов, для того, чтобы зарабатывать деньги и заботиться о своей жизни и семье.

Вахтовый метод приводит к дополнительной нагрузке на социальные институты, росту конфликтной ситуации из-за незнания местного уклада жизни новоприбывших, отсутствию «регионального» патриотизма, росту преступности, дисбаланса на региональном и местном рынках труда, связанного с явлением так называемого «дикой вахты».

Внутрирегиональная вахта позволяет привлекать рабочие кадры, более адаптированных к суровым природно-климатическим условиям, способствует росту занятости в районе и сохранению культурных традиций региона.

Что касается выявленных негативных последствий межрегиональной вахты, то источники этих конфликтов носят локально-субъективный, а не систематический характер, с учетом плана работы в вахту, интенсивности работы, сложности климатических условий и необходимого большого количества энергии работников при выполнении работ, а также необходимости поиска решения в области психологической поддержки кадровой службы.

Помимо социальных проблем, вахтовики сталкиваются со многими психологическими проблемами при осуществлении своей профессиональной деятельности:

1. Психоэмоциональное напряжение возрастает, что может привести к эмоциональному выгоранию. Производственные и природно-климатические условия в северных регионах оказывают одинаково негативное влияние на здоровье работников как внутрирегионального, так и межрегионального мониторинга, а «постоянное перемещение из других природных климатических

зон и через несколько часовых поясов приводит к эмоциональной перегрузке организма работников, прибывающих на работу из других регионов» [3].

2. Различия в жизненных ценностях, взглядах на жизнь работников разного возраста, длительные периоды сосуществования, необычные условия жизни, высокая трудоемкость могут привести к росту агрессивности, а межличностные конфликты, перенесенные в сферу производственных отношений, оказывают негативное влияние на психоэмоциональное состояние работников и не способствуют их полному восстановлению после вахты. [3].

3. Во время длительного пребывания в экстремальных условиях, с повторяющимися монотонными стрессовыми воздействиями, уменьшается эмоциональная перегрузка сотрудников, снижается важность ценностных ориентаций. Это, как если бы человек погрузился в себя, в свой внутренний мир. Ранее значимые моральные и материальные ценности ему кажутся излишними. Это ослабляет внимание, снижает бдительность и замедляет процесс принятия решений. [3].

Возникает чувство социальной изоляции, замкнутости и социальной десинхронизации. Проблема заключается в том, что социальная патология может стать социальной нормой в определенных контекстах.

4. Изменение ценностных ориентаций вахтового персонала, и прежде всего факт изменения рассматривается, как негативный фактор (независимо от вида изменения), и объектом эффекта является внутрирегиональный вахта. Однако очевидно, что в процессе совместной жизнедеятельности может измениться система ценностей как межрегиональных, так и внутрирегиональных вахтовиков [3].

Не всегда легко найти реальную причину ухода работника. У каждого могут иметься скрытые жалобы и желания. Приведем примеры профессиональных причин колебаний «вахтовиков»:

1. Во-первых, профессиональное выгорание. Работа с утра до ночи, без выходных и праздников, с необходимостью делать несколько вещей одновременно, ослабляет нервы и истощает физические и эмоциональные ресурсы даже самых неисправимых трудоголиков. Хроническое недовольство руководства приносит

только масло в огонь. И даже высокие зарплаты не будут мотивировать сотрудника работать в таком же темпе. Скоро он начнет искать другую, менее напряженную работу, хотя и с более низкой зарплатой [2].

2. Слепое управление. Менеджеры старой школы уверены, что сотрудники обязаны работать с полной отдачей, без перерывов на обед и в выходные дни. Но современное поколение сотрудников заинтересовано не только в высоких доходах, но и в самореализации, развлечениях на работе, поэтому плотный график работы только снижает степень лояльности к компании. Если сотрудник чувствует, что его или ее не ценят, следует ожидать от него или нее отставки в ближайшем будущем.

3. Ожидания не оправдались. Обещание одной зарплаты, а по факту другая.

4. Неудобный график. Удобный график работы сотрудника – важная составляющая эффективной работы. Ранний старт, ночная смена, 12-часовой рабочий день – все это приводит к переутомлению и выгоранию персонала [2].

5. Отсутствие социального пакета. Большинство предприятий со вахтовыми работниками работают по срочным контрактам. Отсутствие добровольного медицинского страхования, спецодежды, невозможность взять отпуск или больничный при болезни ребенка – все эти факторы негативно сказываются на удовлетворенности и текучесть кадров [3].

Некоторые статистические данные: Большинство браков с вахтовиками распадаются, люди не могут выдержать психической и физической разлуки. Люди теряют семью, здоровье и эмоциональную стабильность в поисках денег.

Выходом из данной ситуации является:

- увеличение количества рабочих мест в регионах;
- создание комфортных условий труда для вновь принятых работников;
- обеспечение комплексного социального пакета для работников и повышение надбавок работников на Крайнем Севере.

Список литературы:

1. ТК РФ от 21.12.2001, вступил в силу 01.02.2002 (с изм. и доп. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 2001. № 197-ФЗ Статья 297 «Общие положения о работе вахтовым методом».

2. Плоткин С.Ф. Синдром эмоционального выгорания: фантом или реальность // Теория и практика охраны психического здоровья. – 2015. – № 1(1). – С. 121–141.

3. Ананенков А.Г., Ставкин Г.П., Андреев О.П. и др. Социальные аспекты технического регулирования вахтового метода работы в условиях Крайнего Севера. М.: ООО «Недра-Бизнес-центр», 2005. – 256 с.

4. Колосова О.Г. Организация производственный работ в нефтегазовом комплексе. – М.: Юрайт, 2019. – 65 с.

PROBLEMS OF HIGH STAFF TURNOVER AMONG EMPLOYEES ON A ROTATIONAL BASIS

Yumagulov A.M., graduate student 2nd year
Bashkir state University,
32 ZakiValidi str., Ufa, 450076

Abstract: This article deals with the main problems of the shift method and labor organization. It emphasizes social and psychological problems in carrying out this activity, the problems of labor realization and solution of related problems.

Key words: shift method, staff turnover, unemployment growth, salary, shift worker, social problems, emotional burnout.

СЕКЦИЯ 5. СТАНДАРТИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ; ЛОГИСТИКА

УДК 332.1
ББК 65.05

РЕГИОНАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ПЕРМСКОГО КРАЯ)

Боровых Н.С., студент 6 курса
Научный руководитель – д.ю.н., профессор С.А. Широбоков
Электронный адрес: nata.borovykh96@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь ул. Букирева, 15

В статье описаны значение инновация для общества и экономики, методы поддержки инновационной деятельности субъектов, особенности функционирования кластера «Мехатроника», недостатки и рекомендации по их устранению.

Ключевые слова: инновации, кластер, «Мехатроника», субсидии, инфраструктура

Нормативно-законодательная база регулирования инноваций велика, но при этом нельзя думать, что она завершена. В любой момент времени может стать неактуальной. Она постоянно адаптируется к задачам текущего этапа. Значение инноваций в жизни общества трудно переоценить, ниже автор выделил наиболее существенные моменты:

1. Первичным моментом федерального значения инноваций является их огромное воздействие макроэкономические показатели. Вклад научно-технического прогресса в прирост валового внутреннего продукта наиболее развитых стран составляет, по различным оценкам, от 75 до 100 %.

© Боровых Н.С., 2020

2. Влияние на состав общественного производства. Инновации являются естественным катализатором появления одних отраслей и продуктов и постепенному ослаблению или вообще отмиранию других.

3. Появляются новые виды экономических структур, появляются новые формы взаимодействия между ними (кластеры, венчурные фонды и т.п.)

4. Растущая восприимчивость общества к развитию и прогрессу. Возможность производства и инъекция новаций.

5. Созданный инновациями экономический ростдает возможность улучшить уровень жизни общества, дает рабочие места, растет уровень образования и здравоохранения, снижает социальные противоречия и конфликты.

6. Воздействие на окружающую среду, решение экологических проблем. Данный аспект входит в состав понятия «корпоративная социальная ответственность». На Западе инновации на производстве, в методах управления давно носят безопасный для природы, людей и вообще жизни характер.

7. Корреляция конкурентоспособности национальной экономики от ее инновационного уровня.

Государственное регулирование должно реализовываться с помощью таких форм и методов, которые позволяли бы полностью раскрыть потенциал рыночных отношений, при этом не допуская появления негативных событий. На сегодняшний день в Российской Федерации существуют позитивныеусловия для совершенствования инновационной деятельности. Сформирована и постоянно совершенствуется российская инновационная система: сформированы институциональные структуры и финансовые институты, которые пользуются механизмом финансирования.

На современном этапе для обеспечения экономической безопасности региона необходим переход от экспортно-сырьевого направления к инновационному развитию. Инновационная система субъекта есть составляющая социально-экономической системы страны, откуда и получает больший поток ресурсов. Эффективное функционирование инновационной системы способствует ускорению темпов экономического роста региона, и как

следствие происходит улучшение качественных показателей социально-экономической системы страны в целом. Региональная система также является составной федеральной инновационной системы, которая не только создает направление, но и зависит от результатов функционирования субъектов по принципу синергии. Без государственного вмешательства не обойтись в данном вопросе. Это возможно путем непосредственной поддержки субъектов инновационной деятельности, исполнения научно-технической и инновационной политики. Основные методы государственной поддержки субъектов это:

1. Бюджетное финансирование части расходов для государственных и муниципальных учреждений;

2. Строго целевые выплаты на погашение налоговых льгот инновационным организациям;

3.Строго целевые выплаты финансовым институтам таким как: фонд развития, венчурный фонд для освоения на выдачу инновационным организациям кредитов по льготным условиям;

4. Финансирование части расходов по содержанию объектов материальной инфраструктуры, которые используются субъектами инновационной деятельности.

5. Государственный заказ – это основной элемент осуществления субъектной политики, который реализуется как:

- субъектные целевые программы;
- особые инновационные проекты субъектного значения;
- заказ субъекта на практические исследования и продукт;
- создание объектов инфраструктуры инновационной деятельности.

В последние годы в ряде российских субъектов осуществлялось и осуществляется формирование инновационных систем, их составляющие:

- Разработка наиболее эффективных форм регулирования инновационной деятельности;
- Совершенствование инфраструктуры инноваций;
- Накопление инновационной практики субъектов экономической деятельности через стратегии экономического развития;
- Нормативно-правовые акты на уровне региона, касающиеся инновационную деятельность, их совершенствование;

- Положения о специализированных органах, ответственных за проведение субъектной инновационной политики. В реальном времени большинство субъектов России в том или ином виде существуют программы долгосрочной развития, исходя из программы социально-экономического развития 2020.

В настоящее время Пермский край входит в Ассоциацию инновационных регионов России. Пермский край, являясь крупнейшим центром российской оборонной, авиационно-космической промышленности и газотурбинного двигателестроения, имеет все возможности для успеха в создании основанной на знаниях экономики. Одним излокомотивов развития инновационной деятельности Пермского края является «Промышленный кластер станкостроения «Мехатроника».

Ассоциация «Промышленный кластер станкостроения «Мехатроника», является объединением юридических лиц и (или) граждан, основанном на добровольном членстве и созданным для представления и защиты общих интересов, координации деятельности ее членов. Ассоциация — это специально созданная структурная единица промышленного кластера, действующая в интересах реализации программы развития промышленного кластера станкостроения «Мехатроника». Основными целями вступления в кластер «Мехатроника» являются возможность реализации совместных проектов, в том числе получении государственного заказа; возможность оказания совместного и сфокусированного влияния на функционирование органов власти с целью поддержки кластерных инициатив; возможность найти необходимые компетенции в производственном и технологическом процессах, а также обмен опытом и расширение круга деловых контактов. Можно предположить, что реализация программы развития промышленного кластера станкостроения, в частности совместных проектов участников кластера, позволит укрепить лидирующие позиции участников кластера за счет внедрения новых технологий, усиления промышленной кооперации, повышения уровня импортозамещения, увеличения добавленной стоимости, создаваемой участниками кластера продукции, и увеличения производительности труда.

Основными проблемами на сегодняшний день являются:

- все члены и участники ожидали, что получат финансовую поддержку от государства на реализацию своих инновационных проектов;

- не удалось создать полный реестр компетенций участников кластера и сформировать отработанные механизмы управления промышленными инвестиционными проектами;

- взаимодействие членов и участников кластера не носит системного характера;

- «Мехатроника» недостаточно эффективно обеспечивает внутрикластерное взаимодействие между своими участниками;

- существенным недостатком является то, что в функции кластера не входит мониторинг разных конкурсов и тендеров, проводимых государством, участие в которых дает возможность получения финансовой поддержки;

На основе обозначенных проблем можно инициировать ряд рекомендаций:

а) включить в программу развития промышленного кластера формирование единой стратегии для всех участников, непосредственно направленную на организацию внутрикластерных бизнес-процессов, на определение перспективных направлений отрасли и комплекса мер по повышению конкурентоспособности не только предприятий-участников, но и кластера в целом;

б) рассмотреть вопрос о создании в дальнейшем акционерного общества с целью привлечения и аккумулирования дополнительных инвестиционных ресурсов, применить инструменты, позволяющие получать поток зарубежных инвестиций в долгосрочной перспективе, наряду с этим прорабатывая механизмы получения государственных заказов и сосредоточить внимание менеджмента кластера непосредственно на бизнес-процессах;

в) можно создать внутрикластерный фонд с участием государства, при этом большая часть средств фонда должна быть внесена участниками. Создание такого фонда будет способствовать оперативности реализации инновационных проектов участников с одной стороны, так и повысит интерес государства к отрасли станкостроения с другой стороны.

Также активизировать работу кластера можно через следующую программу действий:

1) Привлечение новых членов-участников, организация их тесного взаимодействия с ключевыми участниками кластера;

2) Проводить мониторинг и предоставлять информацию на постоянной основе о федеральных проектах по финансированию НИОКР;

3) Стимулирование предприятий – участников кластера для активного участия в программах поддержки малого и среднего предпринимательства на региональном и муниципальном уровнях;

4) Развитие кооперации с предприятиями малого и среднего бизнеса;

5) Развивать производственную кооперацию, что приведет к сокращению издержек производства;

6) Необходимо установление тесного взаимодействия с целью обмена опытом, а также развития связей кооперации с отечественными и даже зарубежными кластерами станкостроения. В РФ это кластеры, расположенные в Ростовской области, Липецкой, ульяновской, а также республике Татарстан.

7) Содействие в реализации инфраструктурных проектов предприятий – участников кластера;

8) Возможно размещение инновационного производства на территории загородной производственной площадке ПАО «Протон-ПМ» в п. Новые Ляды;

9) Интенсификация взаимодействия с Фондом «Региональный Центр Инжиниринга», обеспечивающего эффективную работу участников кластера;

10) Реализация совместных проектов предприятий в сфере образования; создание внутренних механизмов для формирования высококвалифицированных кадров;

11) Разработка бренда пермского станкостроения;

12) Реализация совместного маркетингового проекта по продвижению кластерной продукции на российском рынке;

13) Организация совместной выставки участников кластера на значимых отраслевых научно-образовательных конференциях и мероприятиях в России;

14) Участие в механизмах государственной долгосрочной финансовой поддержки;

15) Поиск альтернатив импортному сырью, комплектующих и оборудованию;

16) Формирование культуры доверия и имиджа кластера, способствующую развитию долгосрочных стратегических объединений;

17) Повышение уровня компетенций в сфере инженерно-конструкторских разработок за счет выстраивания кооперации с малыми и средними инжиниринговыми компаниями;

18) Устранение дефицита квалифицированных инженерно-конструкторских и инженерно-технологических кадров в сфере разработки и производства станкоинструментальной продукции за счет создания соответствующих специальностей и курсов повышения квалификации, посещение ведущих мировых производителей станкоинструментальной промышленности;

19) Повышение скорости проведения инженерно-конструкторских разработок и реализации проектов по внедрению инновационных разработок за счет внедрения принципиально новых для отрасли подходов к управления проектами и привлечения ресурсов путем создания устойчивых стратегических отношений.

Если реализовать предложенные мероприятия даже частично, то взаимодействие между участниками кластера улучшится, что повлияет на качество инфраструктуры внутрикластерного взаимодействия, и, следовательно, достижение целей создания кластера будут будет более реальным.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 6 марта 2013 г. № 188 «Об утверждении Правил распределения и предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на реализацию мероприятий, предусмотренных программами развития пилотных инновационных территориальных кластеров».

2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 8 ноября 2011 г. № 2227-р «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года».

3. Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации (утв. Минэкономразвития России 26 декабря 2008 г. № 20615-ак/д19).

REGIONAL SUPPORT FOR INNOVATIVE ACTIVITIES (ON THE EXAMPLE OF THE PERM KRAI)

Borovykh N.S., Student of 6th Year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: The article describes the importance of innovation for society and the economy, methods of supporting innovation activities of subjects, the peculiarities of the functioning of the cluster "Mechatronics", shortcomings and recommendations for their elimination.

Key words: innovation, cluster, "Mechatronics", subsidies, infrastructure.

УДК 332
ББК 65.04

СТАНОВЛЕНИЕ КОНЦЕПЦИИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ СИСТЕМ В РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКЕ

Галимуллина А.М., студент 3 курса
Научный руководитель - к.э.н., доцент А.А. Рабцевич
Электронный адрес: albina_galimullina@mail.ru
Башкирский государственный университет,
Институт экономики, финансов и бизнеса,
450076, г. Уфа, ул. Карла Маркса ¾

Концепция региональных инновационных систем является современным мировым трендом, так как именно инновации рассматриваются развитыми странами как ключевой фактор развития экономики. В данном исследовании рассмотрена сущность данной концепции, а также особенности реализации концепции региональных инновационных систем на примере Российской Федерации.

Ключевые слова: региональные инновационные системы, региональная политика, стратегия инновационного развития.

Инновации в современном мире приобретают все большее значение с учетом роста научно-технического прогресса. Темпы развития науки и возможности прикладного применения научных достижений возросли до уровня, при котором эти возможности имеют прямое влияние на конкурентоспособность товаров страны, на ее экономическую независимость и безопасность, уровень развития в целом. Таким образом, активное развитие науки во всех странах и усиливающиеся тенденции глобализации на мировых рынках можно считать основными предпосылками формирования концепции региональных инновационных систем.

Концепция региональных инновационных систем опирается на предположение о том, что инновации являются

© Галимуллина А.М., 2020

фактором развития страны [4]. Политика государства должна быть ориентирована на стимулирование инновационной активности предприятий, обеспечение свободного взаимодействия производственных и научных институтов, так как это является стратегической целью государства [6, с. 95].

Развитие концепций региональных инновационных систем началось в конце 20 века. К. Фримен в книге «Технологическая политика и экономическое превосходство: уроки Японии» определил региональную инновационную систему как сеть институтов в государственном и частном секторах экономики, деятельность и взаимоотношения которых приводят к появлению, импорту, усовершенствованию и распространению новых технологий.

Концепция региональных инновационных систем разработана на основе трех теорий, каждая из которых вносит определенный вклад в эту концепцию. Новая теория роста по сравнению с традиционной теорией роста делает акцент на важности трансфера технологий для развития государства. Это означает, что инвестиций в образование и в науку самих по себе недостаточно для инновационного развития региона [7, с. 69]. Задачей государства является обеспечение необходимого взаимодействия между различными институтами для того, чтобы сократить цикл развития инновации с момента ее разработки до внедрения на производстве. Эволюционная теория основана на анализе исторических процессов развития инновационной системы, технологий и производства с целью выявить закономерности развития и на их основе эффективно спроектировать развитие региональной инновационной системы [7, с. 73]. Неоинституциональная теория рассматривает проблемы функционирования и взаимосвязи рыночных и нерыночных институтов в рамках формирования инноваций [6, с. 96].

Российская Федерация также придерживается концепции региональных инновационных систем. Для этого в России разрабатывается Стратегия инновационного развития. Действующая стратегия разработана в 2014 году и действительна до 2020 года. Основной целью Стратегии является «перевод Российской Федерации на инновационный путь развития к 2020 году», что выра-

жается в таких показателях, как: увеличение высокотехнологичных и наукоёмких мероприятий, увеличение доли инновационной продукции, повышение конкурентоспособности российской продукции на международных рынках [1, с. 18]. Таким образом, Правительство Российской Федерации в полной мере признает значимость инновационного развития и стремится следовать концепции региональных инновационных систем.

Ключевая роль при проведении инновационной политики отводится региональным властям, так как они имеют большую информированность и имеют больше полномочий в стимулировании региональной инновационной системы. При этом необходимо отметить, что все регионы страны составляют Стратегию развития региона, но не все регионы составляют инновационную стратегию развития региона [6, с. 93]. Это означает, что при существовании общей региональной инновационной системы в России не во всех регионах России она достаточно хорошо сформирована и организована.

В настоящее время инновационный уровень России недостаточно высок, а инновационная система имеет ряд проблем. Это показывает снижение конкурентной позиции России в инновационном рейтинге TheGlobalInnovationIndex с 43 до 45 строчки за 2017 год [5, с. 1]. Таким образом, в настоящее время является актуальным выявление существующих проблем региональной инновационной системы России.

Одной из наиболее крупных проблем для России является недостаточно качественная инновационная политика во многих регионах. Развитие российской инновационной системы происходит неоднородно по причине того, что многое зависит от инновационного потенциала регионов, наличия стратегически важных заводов и месторождений, а также от политической линии региональных властей. Неравенство регионов в результате различия региональной политики становится заметным при анализе инновационного рейтинга соседних регионов. Так, Москва занимает в рейтинге 2 место, а Московская область -14 место. Санкт-Петербург занимает 3 место, а Ленинградская область – 44 место. Республика Башкортостан занимает 5 место, а Оренбургская область – 51 место [5].

Таким образом, существует большое количество факторов, которые могли бы оказывать влияние на инновационное развитие регионов [2]. Но, как видно из современной российской статистики, влияние региональной политики оказывает решающее значение на развитие региона. Проблема данной ситуации заключается в том, что она порождает неравенство регионов и недостаточное использовании инновационного потенциала регионов. В результате суммарный рейтинг инновационной активности по России снижается.

Другой проблемой является недостаточный опыт России в организации инновационного взаимодействия между регионами. Россия столкнулась со сложной проблемой социально-экономических укладов в 90-х годах и двумя кризисами, пришедшимися на 2008 и 2014 годы. В эти периоды происходил ограниченный рост экономики или снижение темпов роста, что сказывалось на отставании инновационной системы России от развитых стран [7, с.73]. Это проявляется в уровне регионального развития инновационной системы, рассчитанном по совокупности показателей.

Наиболее развитым с точки зрения индекса инновационного развития регионом России остается Республика Татарстан за счет качества инновационной политики. Однако даже для Республики Татарстан индекс инновационного развития регионов составляет 57,53 % из 100 % в 2015 году. Наименьшее значение индекса инновационного развития имеет Еврейская автономная область со значением 16,37 % [5]. Таким образом, среднее значение по регионам, обусловливающее результирующие значения индекса России в мировом рейтинге, подчеркивает проблему отсутствия опыта и общих экономических проблем России в адаптации инноваций.

Решение данных проблем связано с совершенствованием региональной политики в регионах. В первую очередь, необходимо пересмотреть приоритеты инновационной стратегии регионов и сделать обязательным условием стратегии развития региона включение раздела по инновационному развитию [3]. Особое внимание следует обратить на регионы, которые находятся по соседству с развитыми регионами, но имеют низкий уровень инно-

вационного развития. Также необходимо международное сотрудничество с зарубежными институтами для перенимания у них опыта, который в настоящее время отсутствует у России.

Таким образом, концепция региональных инновационных систем является современной мировой тенденцией, в том числе, для России. Сущность концепции заключена в развитии инновационной системы как основном факторе экономического развития страны. В настоящее время российские позиции в мировом рейтинге ухудшаются, что связано с наличием внутренних проблем. Решение большинства проблем российской инновационной системы можно разрешить с помощью совершенствования региональной инновационной политики.

Список литературы:

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р «О Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года».

2. Рабцевич А.А. Депрессивные муниципальные образования в процессе инновационного развития региона // Проблемы устойчивого развития российских регионов: материалы Всероссийской научной конференции, 16 мая 2014 г. – Тюмень: ТюмГНГУ, – 2014. – С. 266–269.

3. Рабцевич А.А. Инновационная ориентация рынка труда в экономическом развитии региона // Известия ИГЭА (БГУЭП) (электронный журнал). – 2014. – №4. – С. 13.

4. Рабцевич А.А. Профессионально-квалификационные возможности как фактор инновационной ориентации работников // Актуальные вопросы экономики и права: сборник Международной научной конференции, 10-12 июня 2014 г. – Светлый Яр: МГУТУ, 2014. – с. 36–38.

5. Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 5 / Г.И. Абдрахманова, П.Д. Бахтин, Л.М. Гохберг и др. – М.: НИУ ВШЭ, 2017.

6.Степаненко, Дмитрий Михайлович. Содержание инновационной функции государства / Д. М. Степаненко // Известия ГГУ им. Ф. Скорины. – 2017. – № 5. – С. 90–96.

7. Тишенко Б.Т., Балаханова Д.К. Как в России перейти на инновационный путь развития // Экономика и управление: проблемы решения. 2018. № 3. Т.1. С. 51–57.

8. ХассинкР., А. Исаксен и М. Триппл. 2018. На пути к всестороннему пониманию развития нового регионального промышленного пути. Документы по экономической географии и инновационным исследованиям № 2018/02: С. 299–330.

9. Цацулин, Александр Николаевич. Финансирование инновационного развития в контексте зарубежного опыта и отечественной практики // Экономист. – 2017. – № 8. – С. 67–78.

10.Швец И.Ю. Институциональные аспекты инновационного развития экономической системы // Экономика и управление: проблемы, решения. 2018. Т.6. № 3. С. 58–66.

11. The Global Innovation Index 2017 [Электронныйресурс] URL://www.globalinnovationindex.org/gii-2017-report#

FORMATION OF THE CONCEPT OF REGIONAL INNOVATIVE SYSTEMS IN RUSSIAN PRACTICE

Galimulina A.M., 3rd year student
Email address: albina_galimullina@mail.ru
Bashkir State University, Institute of Economics,
Finance and Business,
¾ Karl-Marx Street, Ufa, 450076

Annotation: The concept of regional innovation systems is a modern global trend, since it is innovation that is considered by developed countries as a key factor in economic development. This study examines the essence of the concept, as well as the implementation of the concept on the example of the Russian Federation.

Keywords: regional innovation systems, regional policy, innovation development strategy.

УДК 339.543
ББК 65.428

ЗАЩИТА РЫНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОТ ПРОНИКНОВЕНИЯ ФАЛЬСИФИЦИРОВАННЫХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

Мамчун Д.А., студентка 5 курса,
Научный руководитель - к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: mamchun2013@mail.ru
Пермский государственный
национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Данная статья посвящена оценке состояния фармацевтического рынка Российской Федерации, в работе даётся анализ проблемы фальсификации лекарственных средств. На основании данных Росздравнадзора, Минпромторга, Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения, выявлены категории лекарственных средств, которые наиболее часто подвергаются фальсифицированию. Для решения проблемы, связанной с оборотом фальсифицированных лекарственных средств на рынке Российской Федерации, предложен перечень программ, в результате исполнения которого фармацевтический рынок РФ будет более безопасным и защищённым.

Ключевые слова: фальсифицированные лекарства, таможенная экспертиза, эксперт, безопасность, фармацевтический рынок таможенный контроль

Фальсифицированное лекарственное средство представляет собой средство, сопровождаемое ложной информацией о его составе и (или) производителе. Выявить данную категорию лекарств достаточно трудно. Важным этапом защиты фармацевтического рынка Российской Федерации является проведение таможенной экспертизы таможенными представителями. Таможенная

© Мамчун Д.А., 2020

экспертиза проводится посредством взятия проб и образцов с лекарственного средства [2].

Использование таможенной экспертизы позволит выявить поставщика, стремящегося незаконно провести партию лекарственных средств на территорию Российской Федерации, применить к нему, установленную законом РФ, меру наказания; уничтожить товар, являющийся фальсифицированным; повысить качество лекарственных средств, обеспечить безопасность жизни и здоровья населения.

Для оценки состояния фармацевтического рынка Российской Федерации необходимо рассмотреть динамику выявления фальсифицированных лекарственных препаратов. Из рисунка 1 следует, что за последние 5 лет отмечается снижение количества выявленных фальсифицированных лекарств. Это связано с тем, что государственные органы стали осуществлять более эффективный контроль за движением лекарственных средств, значительно повысилось количество и качество проведённых инспекционных проверок. По прогнозам Росздравнадзора, в последующие годы, на фармацевтическом рынке РФ будет сохранена тенденция, ориентированная на снижение количества фальсифицированных препаратов.

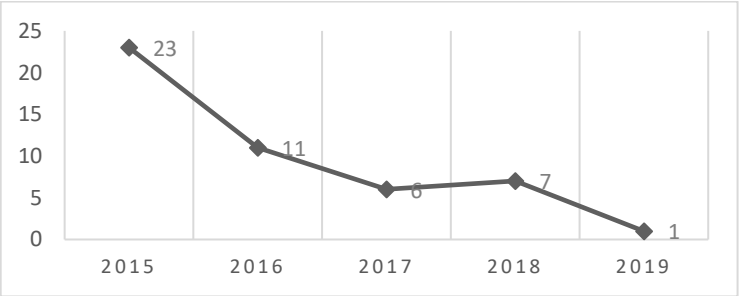


Рис. 1. Динамика выявления фальсифицированных лекарственных препаратов за период 2015 г.- 2019 г., количество серий [6]

Снижение количества выявленных лекарственных средств не является основанием для того, чтобы оставить вопрос оборота фальсифицированных препаратов без наблюдения, так как эта

проблема ещё не решена. Именно фармацевтический рынок является главным объектом производителей некачественных лекарств, это связано с тем, что прибыль, полученная от торговли фальсифицированными и контрафактными лекарственными препаратами, занимает третье место после продажи наркотиков и оружия. На рисунке 2 представлена динамика расходов населения на покупку лекарственных препаратов. За анализируемый период 2015-2020 гг. отмечается существенный рост затрат граждан РФ на приобретение препаратов медицинского назначения. Исходя из представленных данных необходимо отметить, что в последующие десятилетия прогнозируется аналогичная ситуация. Люди вынуждены и готовы платить за лекарственные средства, тем самым, развивая фармацевтическую отрасль, при этом предоставляя возможность некачественным производителям лекарств вести свой «чёрный бизнес».

Рис. 2. Расходы населения РФ на покупку лекарственных средств, млрд. руб.

Чаще всего фальсифицируют лекарства, пользующиеся у населения наибольшим спросом, а также, которые активно рекламируют, поскольку спрос на такие препараты значительно возрастает, гарантируя высокий уровень продаж и прибыли. В ходе анализа выявлено, что подделывают, в большинстве слу-

чаев, антибиотики; препараты, улучшающие пищеварение, противовоспалительные; спазмолитические, то есть те, которые пользуются постоянным спросом у покупателей. На рисунке 3 представлено распределение лекарств по типу подделки.

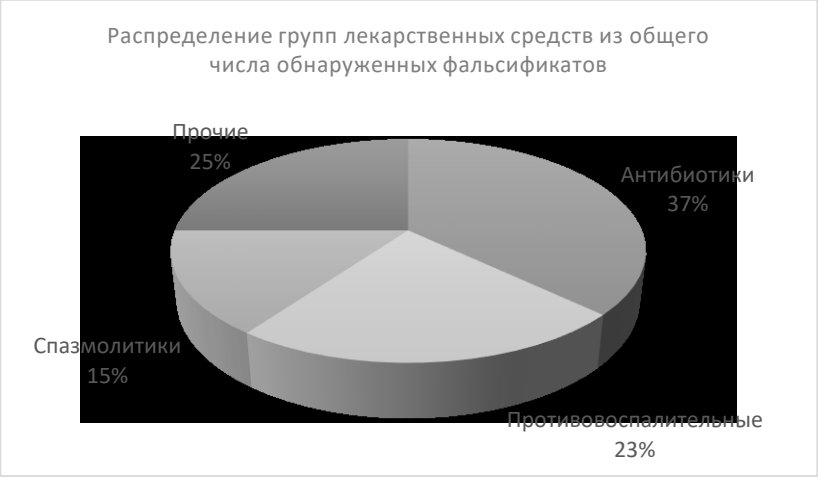


Рис. 3. Распределение групп лекарственных средств из общего числа обнаруженных фальсификатов [9]

Фармацевтический рынок России остаётся зависимым от импортных лекарственных средств, потому как население отдаёт предпочтение именно этой категории товаров, в связи с их высокими качественными характеристиками.

Таблица 1

Структура импорта лекарственных средств Российской Федерации за 2019 г.

№	Страна	% соотношение
1	ЕС	73
2	Швейцария	6
3	США	6
4	Индия	5
5	Прочие	10

В связи с тем, что население находится под влиянием рекламы зарубежных лекарств и отдаёт предпочтение именно этой

категории препаратов, необходимо сократить количество транслируемой рекламы импортных лекарственных средств и создавать большее количество рекламных роликов, афиширующих отечественные препараты.

Для того чтобы поддержать собственную фармацевтическую отрасль, необходимо принять всевозможные меры, направленные на развитие собственного рынка лекарств, тем самым удастся значительно повысить качество производимых лекарственных препаратов.

Одним из элементов защиты фармацевтического рынка Российской Федерации является проведение политики, направленной на ознакомление граждан с препаратами собственного производства. При проведении сравнительного анализа зарубежных и отечественных лекарственных средств было выявлено, что многие из них имеют одинаковый состав, но лекарства зарубежного производителя имеют высокую цену по сравнению с лекарствами российских фармацевтических фабрик [3].

Таблица 2

Импортные лекарства и их отечественные заменители

Импортный препарат	Цена, руб.	Отечественный аналог	Цена, руб.
Аспирин	176,24	Ацетилсалициловая кислота	4-30
Мезим	60-240	Панкератин	50-100
Но-шпа	52-370	Дротаверин	7-140
Зовиракс	50-637	Ацикловир	25-90
Йодомарин	90-200	Калия йодид	16-100

В большей степени лекарственные препараты не проходят соответствие по маркировке, так как именно она является главным способом контроля движения препарата от оригинального завода-производителя до покупателя, и недобросовестные производители всячески стараются воссоздать максимально похожую маркировку. В связи с этим, со стороны органов, осуществляющих контроль за фальсифицированными лекарственными средствами, должны проводиться регулярные проверки лекарственных средств на их каче-

ство, по результатам которых, производители, нарушающие Федеральный закон от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств», должны быть привлечены к уголовной либо административной ответственности.

Оказать защиту фармацевтической отрасли РФ от фальсифицированных лекарственных средств возможно в результате координации действий сотрудников Федеральной таможенной службы, поскольку именно этот орган исполнительной власти уже на первом этапе поступления данной категории товаров может обеспечить их пресечение посредством проверки правильности заявленных в декларации сведений о товарах; наличием у лица, осуществляющего ввоз данной продукции на территорию РФ, лицензии.

В результате исполнения ряда программ фармацевтическая отрасль Российской Федерации может занять лидирующие позиции на рынке:

1. Применение стандарта GMP. Данный стандарт содержит перечень показателей, которым должны соответствовать предприятия-производители фармацевтической продукции. К фармацевтам, согласно данному стандарту, применяются строгие меры контроля за каждым этапом действий сотрудника при изготовлении препарата. Цеха, в которых разрабатываются лекарственные средства, проходят строгий контроль на соответствие их стерильности, соблюдение специального режима фильтрации воздуха. Применение данного стандарта позволит значительно повысить качество фармацевтической продукции, обеспечив население России высокоэффективными лекарственными средствами.

2. Модернизация проекта «Каркасная компьютерная программа», позволяющего выявлять фальсифицированные лекарственные средства. С помощью данной программы каждый покупатель может получить необходимую информацию о лекарственном препарате.

3. Использование аппаратов, позволяющих посредством изучения угла дифракции и интенсивности дифрагирующего рентгеновского луча, контролировать качество сырья; испытания упаковки; выявление фальсификата; различия в образцах разных производителей лекарственных средств.

4. Сокращение дистрибьютеров лекарственных средств, осуществляющих крупнооптовую закупку товаров у фирм-производителей для дальнейшего сбыта розничным торговцам. Предоставить возможность заниматься сбытом лекарств необходимо только крупным фирмам, обладающих разрешением на осуществление данной деятельности.

5. Финансовая поддержка фармацевтической отрасли со стороны государства, необходимая для обучения персонала, приобретения нового и современного оборудования, закупки качественного сырья для производства лекарств.

6. Отслеживание, поиск, блокировка интернет-сайтов, занимающихся продажей лекарственных препаратов. Это позволит сократить вероятность того, что на выявленных серверах под продавцом может скрываться лицо, распространяющее фальсифицированные препараты, подвергая, тем самым, опасности жизнь людей.

7. Снижение коррупции. Чтобы обеспечить себе точную гарантию того, что некачественная, фальсифицированная продукция попадёт на рынок Российской Федерации, лица, осуществляющие сбыт данной продукции, уплачивают денежные средства, в виде взяток, государственным служащим. Необходимо осуществлять качественный контроль за работой сотрудников, пресекая всяческую возможность получения ими взятки, ужесточить наказание за принятие взятки должностными лицами.

8. Обязательная маркировка лекарственных препаратов, целью которой является противодействие производству и обороту недоброкачественной, контрафактной, фальсифицированной продукции. На упаковку препарата наносится QRкод, отсканировав который, покупатель сможет получить общие сведения о лекарстве (информацию о производителе, месте нахождения фирмы, информацию о составе, сроке и правилах хранения); удостовериться в легальности препарата. В случае несоблюдения требований об обязательной маркировке, медицинские организации и аптечные пункты будут нести уголовную и (или) административную ответственность.

Если приведённые государственные программы будут активно применяться, то количество фальсифицированных лекарственных средств, проникающих на фармацевтический рынок

Российской Федерации, будет сведено к минимуму, качество отечественной продукции повысится.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 12.04.2010 г. № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств» [Электронный ресурс] URL://http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99350 (дата обращения: 25.08.2020).

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза: текст на 2018 год. – Москва: Эксмо, 2018. – ст. 389 (дата обращения: 19.08.2020).

3. Государственный реестр предельных отпускных цен [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://grls.rosminzdrav.ru/PriceLims.aspx (дата обращения: 20.07.2020).

4. Официальный сайт РБК» [Электронный ресурс] URL://https://www.rbc.ru/society/08/02/2020/ 5e3dc3469a79477d106b4976 (дата обращения: 01.07.2020)

5. Официальный сайт «Минпромторг России». [Электронный ресурс] URL://http://minpromtorg.gov.ru/press centre/news/minpromtorg_predlagaet_izmenit_polozhenie_o_licenzirovanii_proizvodstva_lekarstvennyh_sredstv (Дата обращения: 15.06.2020)

6. Официальный сайт «Федеральная служба по надзору в сфере здравоохранения». [Электронный ресурс] URL://https:// roszdravnadzor.gov.ru (Дата обращения: 17.09.2020)

7. Лузина Т.В. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности: учебник для вузов/ Т.В. Лузина, В.Г. Высоцкая. – Москва: издательство Юрайт, 2019. – 142 с.

8. Косенко В.В., Быков А.В., Мешковский А.П. Фальсифицированные лекарства. Глобальная проблема // Вестник Росздравнадзора. 2009. № 3. С. 14–26.

9. ЗасимоваЛ.С., Коссова Е.В. Расходы на лекарственные средства: эмпирический анализ // Прикладная эконометрика. 2016. С. 75–99.

10. Юмашева И.П. Фармацевтический рынок: проблема фальсификации лекарственных средств // Вестник ТГУ, т. 1. 2011. С. 1–5.

PROTECTION OF THE RUSSIAN FEDERATION MARKET AGAINST PENETRATION OF FALSIFIED MEDICINAL PRODUCTS

Mamchun D.A., student 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

This article is devoted to assessing the state of the pharmaceutical market in the Russian Federation. the paper analyzes the problem of falsification of medicines. Based on data from Roszdravnadzor, the Ministry of industry and trade, and the Federal service for supervision of health care, the categories of medicines that are most often subject to falsification are identified. To solve the problem associated with the circulation of counterfeit medicines in the Russian Federation market, a list of programs is proposed, as a result of which the pharmaceutical market of the Russian Federation will be safer and more protected.

Keywords: counterfeit medicine, customs expertise, expert, pharmaceutical market, custos control.

УДК 336.7
ББК 65.38

ОПТИМИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РАМКАХ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

Стройкова В.И., студент 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: vikastr59@yandex.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье исследуются особенности логистического процесса и логистических операций. Установлена взаимосвязь между рациональным природопользованием и логистической деятельностью. Сформулированы основные проблемы, возникающие в результате осуществления логистических процессов в сфере природопользования, предложены пути их решения.

Ключевые слова: логистика, логистические процессы, логистические операции, оптимизация, рациональное природопользование, природные ресурсы, экология.

В связи с ускоренными темпами развития внешнеэкономических отношений, ростом количества обменных операций товарами и услугами все непрерывные потоки обмена, производства и распределения материальных благ и ресурсов должны быть оптимизированы. Оптимальное управление такими потоками осуществляет наука – логистика.

Каждая стадия товарооборота является частью логистической системы. Любая стадия логистического процесса оказывает влияние на конечный результат внешнеторговой операции и конечное состояние продукта. Последовательная совокупность этих стадий и есть логистический процесс. Более подробно он определяется как последовательная совокупность действий по

© Стройкова В.И., 2020

доведению материального потока от продавца покупателю, а также, сопутствующие операции по информационному и финансовому обеспечению потока [1]. Логистическому процессу свойственны такие черты, как управляемость, нацеленность на результат, пространственно-временная организация. Процесс состоит из совокупности последовательных операций. Каждая операция – это определенное действие, направленное на преобразование материальных, транспортных, финансовых, информационных потоков.

На сложность логистического процесса также указывает многообразие видов процессов и происходящих в них операций. Так, выделяют коммерческие процессы, которые регулируют продвижение товаров по договору поставки, аренды, оказания услуг. К технологическим процессам относят сам процесс товародвижения, это выполнение грузовых, транспортных, складских операций, сортировка, комплектация товаров. Процессы управления воздействуют на формирование и движение потока. Примерами данного процесса являются: контроль, планирование перевозок, координация товародвижения [1].

Логистические операции подразделяются на односторонние, без перехода права собственности, и на двусторонние, с переходом права собственности на товар. Таким образом, в основе данного разделения лежит признак права собственности на товар. По признаку изменения потребительских свойств товара выделяют: операции с добавленной стоимостью и операции без добавленной стоимости. В зависимости от субъекта управления разделяют: операции с материальным потоком, например, грузовые операции, транспортировка, упаковка; операции с информационным потоком, например, оформление транспортной документации, взаимодействие с участниками логистического процесса; операции с финансовым потоком, примером являются расчеты с поставщиками, оплата тарифов и сборов; операции с транспортным потоком, к ним относятся: погрузка, выгрузка товаров, транспортировка. В зависимости от состояния потока логистические операции можно разделить на операции перемещения и операции переработки, в виде погрузки, сортировки, формирования грузовых единиц [1].

Каждая операция характеризуется такими показателями как: скорость выполнения операции, ее стоимость, надежность, качественность. При этом планирование, прогнозирование и достижение этих показателей является основной задачей при принятии логистических решений. Это процесс трудоемкий, так как необходимо соблюдать множество требований, предписаний технического, организационного характера. Особое внимание необходимо уделять требованиям природоохранных сообществ.

Так как происходит ускорение совершения логистических операций, их увеличение, появляется все больше логистических фирм, организаций, оказывающих разнообразные услуги. В связи с этим, ухудшается экологическая ситуация, выраженная в загрязнении атмосферы промышленными и другими выбросами, загрязнении поверхностных и подземных вод, загрязнении почв промышленными выбросами и бытовыми отходами, акустическом загрязнении, вызванном деятельностью промышленных предприятий и транспорта, сокращении биологического разнообразия живых существ. Ситуация усложняется также тем, что большинство действующих промышленных предприятий имеют устаревшую производственно-техническую базу, и результаты их деятельности наносят огромный урон окружающей среде, в виде выбросов в атмосферу, превышающих допустимые пределы, отсутствия современных и эффективных средств утилизации отходов, нехватки инвестиций, направленных на улучшение экологической обстановки.

В связи с этим возникает необходимость решения данных проблем путем разработки и внедрения нового экологического направления в логистике. Прежде всего, необходимо понимать, что затраты на мероприятия поддерживающие экологическую безопасность достаточно велики, не каждое предприятие имеет средства для реализации экологических решений. Также многие предприятия не предусматривают затраты на экологические инвестиции при планировании бюджета, так как это имеет разовый характер платежей. Поэтому нужно применять такую практику, как кооперация предприятий в сфере решения экологических вопросов. Так, совместный процесс подбора тары, упаковки, транспортировки, размещения складских площадей, оптово-розничных центров размещения продукции позволит аккумулировать

средства разных компаний, предприятий и фирм, что приведет к повышению рентабельности их активов за счет снижения издержек логистических операций. Такое совместное управление транспортными процедурами влечет за собой уменьшение экологической нагрузки. Кроме того, факт объединения компаний выражается и в поиске поставщиков сырья с минимальными отходами, это также исключит риск появления бракованной продукции. Это объединение позволит сократить расходы на содержание складов, предназначенных для хранения запасов, количество складских помещений уменьшится. Таким образом, благодаря объединению производственных и распределительных средств, упорядочиванию процесса хранения товаров, планированию расходов будет сокращено количество производственных отходов.

Необходимо уделять внимание и выбору маршрута транспортных средств, осуществляющих перевозку товаров. Так, правильно подобранный путь передвижения товара позволит сократить время перевозки, ускорит процесс совершения логистической операции, товар, таким образом, быстрее доберется до покупателя. Оптимальный выбор маршрута позволит уменьшить негативное влияние, причиненное отработанными газами, на атмосферу. Еще одной действенной мерой является объединение грузов в логистических точках, удачное комбинирование одного товара с другими в соответствии с пунктом его назначения, состава, размеров и прочих отличительных характеристик позволит использовать наиболее экологичный вид транспорта при перевозке. Так, автомобильный транспорт может быть заменен на морской или железнодорожный, наносящий меньше ущерба экологии. Также исключение случаев промежуточного помещения на склады перевозимых товаров предотвращает возможность нанесения материального ущерба ресурсам при их доставке от поставщиков. Это также снижает нагрузку на состояние почв, вызванной действиями человека.

Перечисленные способы оптимизации логистических потоков относятся к первоначальному этапу осуществления внешнеторговой деятельности, когда товар еще не дошел до потребителя. Для того, чтобы на последней стадии торговой операции – продажа продукта и получение прибыли, предприятие, производящее потребляемый продукт, не несло убытков, образовавшихся

в процессе перевозки, все действия участников логистических операций должны быть тщательно спланированы. Операции по уничтожению отходов занимают большую долю расходов при транспортировке груза, при этом на конечную цену для потребителя это никак не влияет. Убытки в данном случае несет продавец. Поэтому все процессы транспортировки, хранения, оформления грузов должны быть рациональными, в наибольшей степени удовлетворять интересы перевозчиков, продавцов и покупателей, быть экономичными и отвечать требованиям экологической политики. Таким образом, любая логистическая операция будет оптимизирована, то есть содержать в себе максимум выгодных характеристик и минимум расходов.

Соблюдение предложенных оптимизационных мер обеспечит устойчивое экономическое развитие, гармонизирует взаимодействие природы и общества, гарантирует разумное использование природно-ресурсного потенциала. Таким образом, сложится такая система природопользования, при которой полно используются изымаемые природные ресурсы и уменьшается объем их потребления, обеспечивается восстановление возобновляемых природных ресурсов, многократно используются все отходы производства. Именно это и будет являться системой рационального природопользования [2].

Следовательно, можно сделать вывод о том, что состояние природных ресурсов в настоящее время полностью зависит от деятельности человека, так как, все процессы производства основаны на природных запасах, человек должен следить за умеренным их потреблением, правильно распределять, уменьшать расход их потребления, внедрять более экологичные способы производства, ведь от рационального использования природных ресурсов зависит не только степень удовлетворения человеческих потребностей, но сама жизнь человека, потому что человечество не может существовать без достаточного количества чистого воздуха, воды и достаточного объема природных ресурсов. При этом планета без человека прожить сможет.

Список литературы:

1. https://spravochnick.ru/logistika/sovremennoe_ponyatie_logistiki/logisticheskie_operacii_i_processy
2. https://resh.edu.ru/subject/lesson/5782/conspect/278768/
3. https://logistics.ru/academy/chto-takoe-logistika-prostymi-slovami-i-ee-znachenie-v-biznese
4. http://lscm.ru/index.php/ru/po-godam/item/1069
5. https://ru.wikipedia.org/wiki/ %D0 %9E %D0 %BF %D1 %82 %D0 %B8 %D0 %BC %D0 %B8 %D0 %B7 %D0 %B0 %D1 %86 %D0 %B8 %D1 %8F
6. http://newinspire.ru/lektsii-po-mikroekonomike/pyat-fundamentalnich-voprosov-ekonomiki-274
7. http://www.grandars.ru/shkola/geografiya/racionalnoe-prirodopolzovanie.html
8. https://cyberleninka.ru/article/n/ratsionalnoe-prirodopolzovanie-kak-sposob-obespecheniya-i-realizatsii-prav-cheloveka-i-grazhdanina

OPTIMIZATION OF LOGISTIC PROCESSES WITHIN THE FRAMEWORK OF RATIONAL ENVIRONMENTAL USE

Stroykova V.I., student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: This article examines the features of the logistics process and logistics operations. The relationship between rational nature management and logistic activities has been established. The main problems arising as a result of the implementation of logistic processes in the field of environmental management are formulated, ways of their solution are proposed.

Key words: logistics, logistic processes, logistic operations, optimization, rational use of natural resources, natural resources, ecology.

УДК 330.1
ББК 65.38

ПРОБЛЕМЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Чугайнова А.В., студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: alena.chugaynova.0313@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается понятие продовольственной безопасности. Представлены проблемы продовольственной безопасности, такие как отсутствие Федерального закона «О продовольственной безопасности Российской Федерации», питание россиян является несбалансированным, происходит ухудшение качества рациона, проблемы сертификации продовольственной продукции и т.д.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, проблемы отсутствия Федерального закона, питание, качество, рацион, сертификация, инновации.

Одним из критериев развития каждой страны (России, США, Китая) является ее самостоятельность, а также способность обеспечить внутренний спрос на товары и услуги первой необходимости самостоятельно за счет внутреннего производства, в особенности это касается продуктов питания. Способность самостоятельного обеспечения граждан необходимыми товарами определяет национальную безопасность страны.

Важно отметить, что одним из стратегических направлений обеспечения национальной безопасности является продовольственная безопасность [3, с. 29].

В России продовольственная безопасность осуществляется благодаря Доктрине продовольственной безопасности, в которой

© Чугайнова А.В., 2020

обозначены критерии, риски, и угрозы, цель и задачи продовольственной безопасности.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что людям необходимо каждый день питаться и важно питаться качественно и своевременно. Для этого каждый человек должен иметь гарантию покупки продовольствия (мяса, хлеба, молочных продуктов) в магазинах, расположенных на территории где он живет в достаточном количестве.

Данную тему изучали такие авторы как Амиров А.А., Сулейманова Д.А. [1], Амирханова П.М. [2], Атаева А.У., Крутиков В.К., Абдурахманов Ш.М. [3], Масленников С.В. [4] и другие.

Продовольственная безопасность любого государства, в том числе России не просто гарантирует гражданам его полноценное жизнеобеспечение, но и является самым важнейшим условием самостоятельного развития страны, ее независимости от других государств.

Продовольственную безопасность можно рассматривать применительно ко всему миру, отдельным регионам, странам, населению, семьям и отдельным лицам. Поскольку пища является основным источником жизненной энергии для человека, она является необходимым элементом (наряду с воздухом, водой, климатом и территорией) основного комплекса обеспечения жизнедеятельности человека и любого человеческого сообщества.

В 2020 года на продовольственную безопасность России оказали влияние различные факторы, такие как:

- санкции со стороны запады,
- COVID-19,
- снижение платежеспособности населения,
- сокращение сельского населения,
- неэффективная помощь государственных органов аграрным предприятиям,
- низкий престиж статуса фермеров,
- высокая трудоемкость сельскохозяйственных работ в нашей стране,
- высокая конкуренция отечественных производителей и западных (Белоруссия, Украина, Китай)
-низкий уровень механизации и автоматизации сельскохозяйственных работ,

- изменение климата и т.д.

Риски продовольственной безопасности России показаны на рисунке 1.

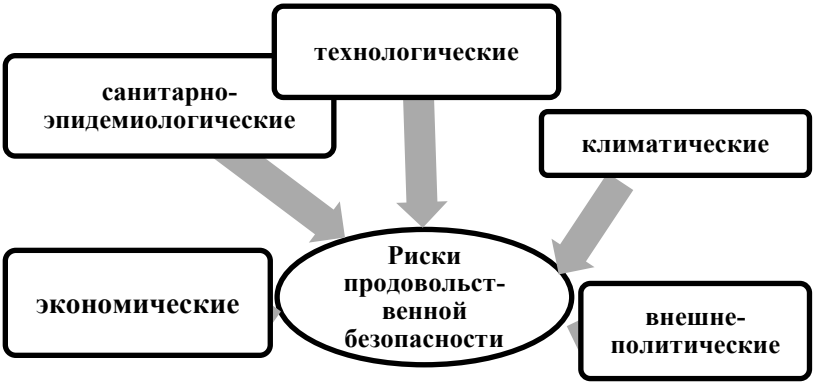


Рис. 1. Риски продовольственной безопасности России [3, с. 29]

По мнению авторов Крутикова В.К., Абдурахманова Ш.М. основные факторы, снижающие доходы населения в нашей стране и ухудшающие воспроизводственные возможности производителей являются факторами, снижающими продовольственную безопасность. Решение проблемы продовольственной безопасности полностью возлагается на государство. В настоящее время действует ряд нормативных документов косвенно регулирующих продовольственную безопасность, но федерального закона «О продовольственной безопасности Российской Федерации», который определил бы основные направления государственной политики в области обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации нет [4, с. 30].

Современная проблема обеспечения продовольственной безопасности России усугубляется потерями некоторых рынков сбыта в дальнем и ближнем зарубежье в 2020 году [1, с. 85].

Автор Амирханова П.М. утверждает, что существующая проблема продовольственной безопасности в нашей стране имеет много различных аспектов, связанных с диспропорциями развития продовольственного хозяйства, таких как:

- очень низкая конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции, в связи с этим и качество данной продукции,

- нестабильный уровень цен продовольственных товаров,

- неустойчивый и не высокий инвестиционный климат сельского хозяйства, связанный с сезонностью, так же подверженный влиянию природных климатических условий,

- устарелая материально – техническая база аграрной отрасли [2, с. 28].

Анализ фактического потребления продуктов за 2012-2020 года показывает, что питание россиян является несбалансированным, и по ряду позиций происходит ухудшение качества рациона. Особенно заметные негативные изменения произошли после 2014 г. в результате:

- роста курса валюты (в особенности доллара и евро),

- введения продовольственного эмбарго,

- сокращения платежеспособности россиян,

- девальвации рубля.

Результат данных событий - снижение доходов населения и платежеспособного спроса на продукты питания.

Также существуют проблемы сертификации продовольственной продукции, такие как:

- фальсификации результатов сертификации и декларирования продукции пищевой промышленности,

- деятельности недобросовестных организаций, предлагающих услуги в этой сфере по сомнительно низким ценам, в короткие сроки и без испытаний.

В ходе исследования выявлены следующие проблемы продовольственной безопасности:

- отсутствие Федерального закона «О продовольственной безопасности Российской Федерации»,

- диспропорции развития продовольственного хозяйства,

- ухудшение питания россиян, не все россияне могут позволить себе покупку качественных продуктов питания, в результате здоровье населения ухудшается, появляется ожирение, сердечная недостаточность, сахарный диабет и т.д.

- проблемы сертификации продовольственной продукции (фальсификация, деятельности недобросовестных организаций).

Для решения выявленных проблем продовольственной безопасности предлагаем:

- разработку Федерального закона «О продовольственной безопасности Российской Федерации»,

- сбалансировать питание россиян за счет внедрения талонов на питание для малоимущих. Важным шагом для решения данной проблемы является реализация программ «школьное молоко», направленных на обеспечение всех детей дошкольного и школьного возраста бесплатным молоком в соответствии с рекомендациями по здоровому питанию в образовательных учреждениях. В результате для некоторых предприятий пищевой промышленности произойдет улучшение сбыта,

- развитие продовольственногоимпортозамещения по всем видам продуктов,

- необходимы меры по совершенствованию системы оценки качества питания населения,

- внедрять новые инновационные способы сертификации продовольственной продукции, например, внедрение цифровизации результатов сертификации, которая позволит потребителю в считанные секунды с помощью планшета или смартфона, используя QR-код, нанесенный на маркировку сертифицированной продукции, войти в реестр и проверить сертификат.

Для повышения продовольственной безопасности России в условиях пандемии автор Масленников С.В. предлагает ориентацию сельскохозяйственной отрасли на особую форму организации хозяйственной деятельности – акционерное общество работников (народное предприятие) [5, с. 196], в результате:

- мотивация работников сельскохозяйственных предприятий повыситься,

- снизится воровство и мошенничество на аграрных предприятиях,

- повыситься инвестиционная привлекательность данной отрасли народного хозяйства и т.д.

В конце отметим, что в современном мире важным условием является продовольственная безопасность, которая заключается в полном и своевременном обеспечении качественными продуктами всех граждан страны. Учитывая события последнего времени, связанные с эпидемиологической обстановкой, важным

фактором сопротивления пандемии, вызванной вирусом COVID-19, наряду с принимаемыми человечеством мерами, такими как создание вакцин и специфических лекарств, является здоровое питание.

Список литературы:

1. Амиров А.А., Сулейманова Д.А. Современные проблемы и угрозы обеспечения продовольственной безопасности России в условиях санкций // Актуальные вопросы современной экономики. – 2020. – № 3. – С. 85–89.
2. Амирханова П.М. Проблемы продовольственной безопасности России // Вестник науки. – 2020. Т. 2. – № 5 (26). – С. 28–32.
3. Атаева А.У. Актуальные проблемы обеспечения продовольственной безопасности в России // В сборнике: Проблемы конкурентоспособности потребительских товаров и продуктов питания. Сборник научных статей2-й Международной научно-практической конференции. Курск, – 2020. – С. 29–31.
4. Крутиков В.К., Абдурахманов Ш.М. Проблемы обеспечения продовольственной безопасности России // Colloquium-journal. – 2020. – № 4-6 (56). – С. 30–31.
5. Масленников С.В. Решение проблемы обеспечения продовольственной безопасности России в условиях пандемии COVID-19 // В сборнике: Научное творчество молодежи как ресурс развития современного общества. Сборник статей по материалам XV Всероссийской научно-практической конференции молодых исследователей: в 2-х частях. Мининский университет. – 2020. – С. 196–199.

PROBLEMS OF FOOD SECURITY IN RUSSIA

Chugaynova A.V., 5th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Abstract: The article discusses the concept of food security. Problems of food security are presented, such as the absence of the Federal Law "On Food Security of the Russian Federation", the nutrition of Russians is unbalanced, and for a number of positions there is a deterioration in the quality of the diet, problems of food certification etc.

Key words: food safety, problems Federal law, nutrition, quality, diet, certification, innovation.

УДК 336.7
ББК 65.38

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА

Шатова Р.С., студент 6 курса,
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: sv-in-sure@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье анализируется стратегия развития РФ цифровой экономики до 2035 года, ее основные определения, обосновывается необходимость внедрения систем электронного документооборота в условиях цифровой трансформации бизнеса в целях обеспечения экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, электронный документооборот, цифровые технологии, риск.

Запуская в различные отрасли человеческой жизни современные технологии, нельзя обойтись без серьезных и стремительных перемен в самой системе организации производства, на мировом рынке, в социальном и экономическом секторах, а также в процессе цифрового преобразования. В настоящее время организации пытаются найти источники роста и упрощения деятельности, основанные на научно-техническом потенциале, с тем, чтобы на ежегодной основе возникали новые информационные, цифровые и промышленные технологии [2, с. 44-45].

Сейчас любая компания стремится придерживаться современных тенденций и быть как можно более конкурентоспособной. Процесс цифровизации компании способен привести к по-

© Шатова Р.С., 2020

вышению эффективности на всех возможных уровнях и в различных направлениях деятельности, например: закупки, продажи, предоставление услуг, производство и т.д. [2, с. 44–45].

Стратегия развития РФ для цифровой экономики до 2035 года [1] определяет концепцию «трансформации цифровой экономики». В то время экономическая модель управления экономикой изменилась из плана в государственный орган в связи с проникновением цифровых технологий и экономики на традиционный рынок. Путем создания более эффективного экономического процесса принципиально меняется основной источник создания стоимости и структура экономики [3, с. 305–307].

Основные изменения в социально-экономических отношениях и структуре производства связаны со многими признаками цифровой экономики, которые находят своё отражение в следующих аспектах:

1. существуют права интеллектуальной собственности, которые используются для повышения экономической эффективности

2. возрастающее значение данных для экономической деятельности

3. главной задачей менеджмента является обеспечение социальной и экономической безопасности.

4. основным источником информации и коммуникации является глобальная сеть

5. основная организационная структура – это сеть, а не иерархическая структура.

Для того чтобы компания могла перейти на электронный документооборот, она должна пройти несколько этапов, в ходе которых она может столкнуться с множеством проблем. Необходимо рассмотреть различные этапы реализации внедрения электронного документооборота в контексте факторов риска и угроз.

Шаг 1: Определение целей и вопросов внедрения систем электронного документооборота (СЭД).

На данной стадии руководители предприятий могут быть подвержены таким угрозам, как недостаток бизнес-целей. Недостаточное понимание имеющихся у компании проблем управления, создание неправильных или непонятных задач, которые ру-

ководство планирует разрешить путем внедрения СЭД, недостаточное понимание результатов, которых компания хочет достичь путем внедрения СЭД [2, с. 45–46].

Шаг 2: Исследование перед проектированием.

Когда руководство убедится, что электронный документооборот должен быть внедрен, потребуется провести анализ деталей и характеристик делопроизводства. Для этих целей следует принять следующие меры:

- изучить документацию, которая передается между исполнителем и структурным подразделением;

- поиск нормативных документов для оптимизации документооборота, отслеживания путей движения внутренних и внешних документов и сотрудничества с ними;

- исследования процедуры создания, подписания и утверждения внутренних документов, созданных на предприятии;

-изучение заключения, утверждения и закрытия различных видов договоров;

-просмотреть процедуры обработки и регистрации корреспонденции.

- изучение процесса инициирования, утверждения, оформления и утилизации внутренних документов;

- определить ключевые требования к бизнес-среде;

- проверка соответствия текущей делопроизводительности компании нормам и требованиям нормативных правовых актов и отраслевых стандартов Российской Федерации.

- процедур формирования дел, требований к хранению и подаче текущих дел в организации;

- изучение процедур организации и проведения собраний;

- определить бизнес-процессы, которые должны быть полностью автоматизированы.

Затем проанализировать собранную информацию и определить ключевые требования к настройке системы электронного документооборота в компании.

Что касается экономической безопасности, то эта фаза внедрения автоматизированной системы электронного документооборота связана со следующими угрозами:

- недостаток необходимых разрешений;

- техническое оснащение организации неудовлетворительное;

- смета расходов на внедрение СЭД не является верной.

Шаг 3. Совершенствование процессов делопроизводства.

На этой стадии следует систематизировать и упростить процесс документооборота с целью оптимизации делопроизводства за счет учета функций реализованной СЭД. Стандартизация процедур обработки документов включает в себя создание соответствующих регламентов, пересмотр должностных инструкций и политик компании в области информационной безопасности, создание инструкций по определению зоны ответственности между осуществляющими деятельность лицами и процесса взаимодействия между ними. При этом ГОСТ Р ИСО 15489-1-2007 должен устанавливать требования к стандартизованным системам документооборота [4, с. 583].

На втором этапе оптимизации делопроизводства все еще существует риск отсутствия или несоответствия документов.

Шаг 4. Разработка проекта автоматизации управления документооборотом.

Четвертая стадия подразумевает создание схемы документооборота, определяется маршрут, уточняется порядок выполнения, согласовываются и утверждаются документы. Проанализирована возможность параллельных консультаций и совместной работы с документом. Определить доступ сотрудников к данным компании. На основе результата процесса обработки документации и с учетом конкретных пожеланий и требований было разработано частное техническое задание (ЧТЗ).

К проекту СЭД прилагается технологическая схема управления документооборотом (рис. 1).

Шаг 5. Корректировка типичной конфигурации.

Практически все существующие автоматизированные системы электронного документооборота могут обслуживать крупнейшие бизнес-процессы любого масштаба и любой специализированной компании, но каждая организация имеет свою специфику. В связи с этим может потребоваться изменение стандартного программного обеспечения, и большинство компаний-производителей программного обеспечения учли личные требования своих клиентов и внесли необходимые изменения.

Рис. 1. Схема процесса управления документами

Шаг 6. Реализация СЭД.

Шаг 7. Построить электронные архивы.

Прежде чем компания сможет внедрить СЭД, она должна конвертировать ранее составленные документы на бумажном носителе в электронный формат. После установки СЭД все данные могут быть загружены в один электронный файл. Документы можно хранить в электронных архивах в формате скана и в текстовом формате редактора.

Шаг 8. Объединение с прочими системами.

Требуется выбрать СЭД, которая может быть интегрирована с любой программой автоматизации (финансовой, аналитической, производственной), ранее внедренной в компании. На этапе интеграции компания может максимально снизить риск повторения данных и оперативно формировать дополнительные отчеты, извлекая требуемые данные из интеграционного процесса.

Шаг 9. Подготовка персонала и разработка инструкции по эксплуатации.

Перед вводом электронного документооборота в работу персонал всех подразделений, желающих применять программу, должен быть полностью обучен работе с этой системой.

Шаг 10. Контроль за соблюдением правил и процедур.

На заключительной стадии необходимо загрузить большое количество документации, и персонал сможет адаптироваться к изменившимся условиям работы. При адаптации исполнителей к новым условиям работы необходимо следить за выполнением предусмотренных процедур.

При изучении стадий реализации автоматизированной системы делопроизводства были выделены следующие виды рисков, на развитие которых влияют факторы, перечисленные в таблице 1.

Поэтому основные стратегические цели цифрового преобразования могут быть выражены в концепции экономической безопасности как: Формирование систем информационной безопасности, инновационное развитие отрасли информационных технологий и электроники; создание и внедрение информационных технологий, способных изначально противостоять различным видам угроз; научные исследования и опытно-конструкторские разработки; создание передовых информационных технологий и средств; повышение безопасности информационной инфраструктуры и устойчивости ее функций; создание механизмов обнаружения и предотвращения информационных угроз и устранения их последствий; совершенствование методов и технологий производства и безопасного использования продукции; использование технологий разработки, отвечающих требованиям безопасности и оказание услуг на основе информационных технологий [5, с. 128-130].

Таблица 1

Факторы риска внедрения СЭД для гарантии экономической безопасности [2, с. 57]

Вид группы рисков	Факторы (риски)
1. Организационные	1.1. Риск срыва сроков исполнения
	1.2. Риск невостребованности СЭД
	1.3. Риск потери качества проекта
2. Технические (операционные)	2.1. Риск предумышленных негативных воздействий
	2.2. Риск непредумышленных негативных воздействий

	2.3. Риск поломки оборудования
3. Финансовые	3.1. Риск увеличения стоимости проекта
	3.2. Риск снижения эффективности работы организации
	3.3. Риск долгой окупаемости

В результате исследования мы рассмотрели концепцию оцифровки предприятий и центральный компонент автоматизированной системы электронного делопроизводства. Мы проанализировали общий бюджет СЭД для средних компаний и определили примерные затраты на внедрение данных систем. Определить качество продукта для оценки удобства использования программного обеспечения и его технического оснащения. Проведена оценка рисков и угроз, связанных с переходным этапом СЭД, и даны рекомендации по их минимизации.

Список литературы:

1. Программа развития цифровой экономики в Российской Федерации до 2035 года. Электронный ресурс. URL: http://spkurdvumov.ru/uploads/2017/05/strategy.pdf.
2. Викторова Н.В., Каримова Д.В., Камнева А.В., Перминов В.С. Обеспечение экономической безопасности при внедрении систем электронного документооборота в условиях цифровой трансформации бизнеса. Вопросы инновационной экономики. 2020. Т. 10. № 1. С. 57–70.
3. Грибанов Ю.И.Цифровизация национальной экономики: вызовы и ответственность бизнеса (государственно-частное партнерство) / Динамика взаимоотношений различных областей науки в современных условиях: сб. ст. по матер. междунар. науч.-практ. конф. В 3 ч. Ч. 1. Стерлитамак: АМИ, 2018. С. 42– 50.
4. Копылова А.А., Михайлов А.М. Знания и информация как основные ресурсы цифровой экономики /Глобализация и региональное развитие в XX1 в.: векторы развития, вызовы, инно-

вации. Сборник научных статей Всероссийской (с международным участием) научно-практической конференции магистрантов, аспирантов и адъюнктов. 2019. С. 304–308.

5. Ferreira João J.M., Fernandes Cristina I., Ferreira Fernando A.F. To be or not to be digital, that is the question: Firm innovation and performance // Journal of Strategic Information Systems. – 2019. – 101. – p. 583-590.

6. Uskov Vladimir S. Russian Industrial Sector Development in the Context of New Technological Revolution // Innovation development. – 2019. – Volume 12. – Issue 2. – p. 128-146.

ENSURING ECONOMIC SECURITY DURING THE IMPLEMENTATION OF ELECTRONIC DOCUMENT CIRCULATION SYSTEMS IN THE CONDITIONS OF DIGITAL BUSINESS TRANSFORMATION

Shatova R.S., 6th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation. This article provides the concept of the development strategy of the Russian Federation for the digital economy until 2035, its main definitions, substantiates the need to implement electronic document management systems in the context of digital transformation of business in order to ensure economic security.

Key words: economic security, electronic document management, digital technologies, risk

СЕКЦИЯ 6. ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

УДК 336.02
ББК 65.04

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Алексеева А.В., студент 6 курса[1]
Научный руководитель – к.э.н., доцент Л.В. Крючкова[2]
Электронный адрес: L_V_Kruchkova@mail.ru
ФГБОУ ВО Кировский государственный медицинский университет Минздрава России
610000, г. Киров, ул. К.Маркса, 127
Кировский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
610000, г. Киров, ул. Ленина, 25

Аннотация Организация финансового контроля направлена на защиту интересов государства в части полноты и своевременности формирования финансовых ресурсов с целью достижения сбалансированности бюджета и обеспечение финансовой независимости регионов. Эффективность деятельности органов финансового контроля характеризуется величиной доначисленных налогов и сборов и суммой начисленных штрафных санкций за нарушение бюджетного законодательства.

Ключевые слова: финансовый контроль, финансовая безопасность, Кировская область, финансовая зависимость, органы финансового контроля.

Неотъемлемой часть современной финансовой системы государства выступает финансовой контроль, призванный защи-

© Алексеева А.А., 2020

щать интересы государства и экономических субъектов. Усиление финансового контроля свидетельствует о повышении роли государства в управлении экономикой и усиление борьбы с экономическими преступлениями. Организация финансового контроля является одной из важных составляющих обеспечения финансовой безопасности государства в целом и региона в частности.

Финансовая безопасность региона определяется его устойчивостью и независимостью от внешних источников и степенью сбалансированностью бюджета. Степень финансовой устойчивости Кировской области можно проследить по данным таблицы 1 [1].

Таблица 1

Параметры бюджета Кировской области, характеризующие финансовую безопасность

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1. Доходы бюджета, млн. руб.	46 576,1	51 511,3	55 706,1
В том числе:	17 834,2	21 000,8	24 336,9
- межбюджетные трансферты			
2. Расходы бюджета, млн. руб.	45 902,3	51 489,9	55 126,7
3. Бюджетный дефицит (-), профицит (+), млн. руб.	673,8	-21,4	579,4

Уровень финансовой зависимости Кировской области величиной безвозмездных перечислений в форме межбюджетных трансфертов, перечисляемых из вышестоящего бюджета. По данным таблицы очевидно, что в регионе более 38 % доходов формируется за счет финансовой помощи, перечисляемой региону их федерального бюджета. Большая часть безвозмездных трансфертов (54 % в 2017 г.) направляется на выравнивание уровня социально-экономического развития в форме дотаций.

Если исключить безвозмездные перечисления из суммы доходов, то можно говорить о высокой степени финансовой неустойчивости бюджета Кировской области.

Финансовая безопасность региона характеризуется и эффективностью организации финансового контроля. Финансовый контроль реализуется двояко. С одной стороны, контроль рублем,

что предполагает защиту государственных интересов через систему штрафных санкций и положений административного, уголовного и налогового законодательства, а с другой, создание финансовых структур, наделенных контрольными полномочиями.

Эффективность деятельности государственных органов в системе финансового контроля можно проследить по сумме доначисленных налоговых доходов, суммах начисленных штрафов и пеней. Наиболее наглядно это можно проследить на деятельности фискальных органов, таблица 2.

Таблица 2

Оценка эффективности деятельности фискальных органов (на примере Кировской области)

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1. Начислено налогов, сборов, пеней и штрафов, подлежащих зачислению в бюджетную систему РФ, млн. руб.	35560,2	38778,0	44900,8
2. Перечислено налогов, сборов, штрафов и пеней в бюджетную систему РФ, млн. руб.	31211,3	33173,1	38410,9
3. Задолженность перед бюджетной системой, млн. руб.	4348,9	5604,9	6489,9
4. Собираемость налогов в бюджетную систему РФ, %	87,7	85,5	99,0
5. Проведено налоговых проверок в течение года, тыс. шт.	366,6	385,1	445,9
6. Доначислено налогов и сборов по результатам налоговых проверок, млн. руб.	358,6	420,2	486,5

Фискальные органы Кировской области добились высокого уровня собираемости налогов, что свидетельствует о росте эффективности их деятельности. Рост уровня собираемости налогов дает возможность увеличить поступления налоговых доходов в бюджет области и вести эффективную работу по легализации доходов теневого бизнеса.

Увеличение суммы доначисленных, а главное, взысканных налогов и сборов позволит органам государственной власти получить в увеличенный размер финансовых ресурсов для выполнения ими своих полномочий. Кроме того, это отражается уровне финансовой безопасности Кировской области. Рост налоговых

доходов даст возможность реализовывать политику в области поддержания устойчивого экономического роста и возможности укрепления человеческого капитала [3].

Реализация функций в системе финансового контроля выразится на повышение налогового потенциала.

Список литературы:

1. Закон Кировской области от 18.12.2018 № 210-ЗО «Об областном бюджете на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов» [Электронный ресурс]: режим доступа : http://www.minfin.kirov.ru

2. Официальный сайт Федеральной налоговой службы РФ [Электронный ресурс] : Режим доступа : https://www.nalog.ru.

3. Крючкова Л.В. Финансовая безопасность Кировской области и возможности ее роста // Вестник Чебоксарского филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. 2018. – № 2(15). С. 105–109.

FINANCIAL CONTROL AS a WAY to ENSURE the FINANCIAL SECURITY of the REGION

Alekseeva A.V.-6th year student
FGBOU VO Kirov state medical University of the Ministry of health of Russia
127 K. Marx street, Kirov, 610000

Abstract the organization of financial control is aimed at protecting the interests of the state in terms of the completeness and timeliness of the formation of financial resources in order to achieve a balanced budget and ensure the financial independence of the regions. The effectiveness of the financial control bodies is characterized by the amount of additional taxes and fees and the amount of accrued penalties for violation of budget legislation.

Keywords: financial control, financial security, Kirov region, financial dependence, financial control bodies.
УДК 336.144.3
ББК 65.052

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В ПРОЦЕССЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОГО МОНИТОРИНГА И КОНТРОЛЯ БЮДЖЕТОВ

Голоухова Е.Н., магистрант 3 курса
Научный руководитель - д.э.н., профессор Е.Е. Матвеева
Электронный адрес: matveevaelena2005@yandex.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

Аннотация. Среди инструментов финансового контроля в исследованиях и в специальной литературе часто рассматривается мониторинг, при помощи которого на постоянной основе систематизируется и обрабатывается необходимая для управления информация. В сфере финансового контроля организация мониторинга и обеспечение его работы является комплексным инструментом, позволяющим решить разные по характеру задачи. В данной статье рассматривается организация мониторинга расходования бюджетных средств для обеспечения деятельности и контроля бюджетов.

Ключевые слова: финансовый контроль, расходы бюджета, бюджет городских поселений, бюджетный мониторинг.

Одной из важнейших функций городских поселений является формирование, утверждение и исполнение местного бюджета. Проект местного бюджета, годовой отчёт о его исполнении является открытой информацией и должна быть доступна жителям городского поселения. Общие правила формирования местного бюджета регулируются ФЗ «Об общих принципах организа-

© Голоухова Е.Н., 2020

ции местного самоуправления в РФ». Вторым по значимости является законы субъектов федерации о формировании и исполнении местных бюджетов [3, с.126].

При формировании местного бюджета, а затем при его исполнении необходимы меры финансового мониторинга и контроля. Федеральное законодательство и, в частности, Бюджетный кодекс РФ, предусматривает два вида контроля: внешний (государственный) и внутренний муниципальный финансовый контроль [2, с. 75].

Финансовый контроль за использованием бюджетных средств является значимым инструментом управления и регулирования происходящих в экономике и бюджетной сфере процессов, трактуется в экономической литературе как «многоаспектная межотраслевая система надзора наделенных контрольными функциями государственных и общественных органов за финансово-хозяйственной деятельностью организаций и учреждений с целью установления законности и целесообразности осуществляемых ими хозяйственных и финансовых операций, выявления резервов доходов бюджета» [2, с. 45].

Некоторые учёные-правоведы (Коротова О.И., Гончаров В.В., Поярков С.Ю.) считают, что внешний (государственный) контроль не допустимым, так как предполагают, таким образом, вмешательство в государственную и рыночную экономику [2, с. 13].

С такой точкой зрения, можно не согласится, потому что внешний контроль регулируется Российским законодательством, отступление от правовых норм невозможно по причине их императивности.

Но следует согласиться с указанными авторами в части усиления надзора за исполнением финансового законодательства как действенного механизма защиты интересов государства в экономической сфере. В настоящее время надзорные функции возложены на прокуратуру.

Внутренний (муниципальный финансовый контроль) императивными правовыми нормами не регулируется. Приоритет оставлен за нормами, вырабатываемыми местным законодателем. Поэтому возможности внутреннего контроля достаточно широки и политически целесообразны.

Органы, обладающие полномочиями при проведении внутреннего контроля, определяются законодательством субъекта Федерации, в том числе финансовых, налоговых и других органы.

Важнейшими контрольными полномочиями обладают представительные органы: думы городских поселений. В частности, они имеют право запрашивать необходимые материалы при утверждении бюджета и при его исполнении. Меры, связанные с контрольными функциями, должны быть включены в планы работы думы. При обнаружении недочетов, ошибок, а возможно, и нарушений, которые обнаруживаются при слушаниях в думе, депутаты вправе поставить вопрос о надзорных действиях прокуратуры соответствующего уровня, по проверке выявленных нарушений [3, с. 127].

Порядок проведения внутреннего муниципального контроля со своими особенностями может быть установлен в отдельно взятом муниципальном образовании. Для этого следует разработать и принять Положение о муниципальном финансовом контроле.

В этом нормативном документе может быть отражено: условия проведения плановых документарных ревизий финансовой и хозяйственной деятельности; анализ периодической бухгалтерской и статистической отчётности; проведение внеплановых проверок; привлечение к внутреннему контролю общественности (общественного контроля).

В условиях развития гражданского общества – открытого социального образования, актуальным является общественный контроль. Исходя из определения, содержащегося в ФЗ «ОБ основах общественного контроля в Российской Федерации» под общественным контролем понимается деятельность в целях наблюдения за деятельностью органов местного самоуправления, муниципальных и иных органов власти (Ст. 4 ФЗ «Об основах общественного контроля в РФ») [4, с. 190].

Формами общественного контроля являются: общественный мониторинг, общественные проверки, общественные экспертизы (ст. 18 ФЗ «Об основах общественного контроля в РФ») [4, с. 190].

Порядок привлечения субъектов общественного контроля может быть закреплён в Положении о муниципальном финансовом контроле. В этом нормативном документе определяется, кто может быть привлечен к участию в контрольных мероприятиях, с какими задачами и полномочиями.

Как следствие такого общественного контроля за формированием и исполнением муниципального бюджета, является обнародование результатов контроля путём направления в орган местного самоуправления итогового документа с предложением и рекомендациями по совершенствованию их деятельности, а также по устранению причин и условий, способствующих нарушению законных интересов общества.

При участии в муниципальных проверках субъектов общественного контроля результаты проверки обнародуются, в том числе размещаются в информационно-телекоммуни-кационной сети «Интернет». С нашей точки зрения, целесообразно привлечение к внутренним муниципальным финансовым проверкам региональное отделение общероссийского народного фронта.

Процесс финансового контроля в отношении городских поселений, использующих бюджетные средства, имеет особое значение, поскольку направлен не только на законность и целесообразность расходов, но и для обеспечения экономической безопасности муниципального бюджета, за счет противодействия возможным угрозам и рискам. Неоспоримо, что требования к информационному обеспечению проведения контроля и анализу его результатов невозможно качественно реализовать без проведения мониторинга.

Финансовый мониторинг представляет собой процесс сбора и анализа информации о деятельности городского поселения. Происходит мониторинг на регулярной основе с помощью государственных информационных систем. Мониторинг использования средств необходим в целях недопущения нарушений бюджетного законодательства Российской Федерации.

Объектом мониторинга являются межбюджетные трансферты, бюджетные инвестиции, то есть средства, предоставленные из бюджетов вышестоящих уровней. Субъектом финансового мониторинга является городское поселение, получатель бюджетных средств.

За счет средств вышестоящих бюджетов бюджетополучатель заключает контракт о поставке товаров, выполнения работ, оказания услуг для государственных нужд. В отношении данных средств осуществляется финансовый мониторинг и контроль.

Финансовый мониторинг осуществляется с учетом следующих этапов:

Первым этапом является непосредственно подготовка к проведению мониторинга и осуществление; вторым этапом является применение мер реагирования, если таковые необходимы; третьим этапом является оценка результатов, (не) достижение значимых показателей.

На одном из этапов финансового мониторинга, если выявлены признаки нарушений, то участникам необходимо принять меры реагирования. На основе полученной информации из мониторинга формируются предложения о применении мер реагирования.

Основной целью мониторинга является выявление и минимизации рисков. На рисунке 1 представлены риски, которые может выявить финансовый мониторинг, в которые выделены риски за необоснованное планирование бюджетных расходов, неэффективное использование средств, также ненадлежащее исполнение государственного контракта, недостижение значимых показателей.

Рис. 1. Основные риски финансового мониторинга

Для осуществления мониторинга необходимы инструменты и источники, из которых берется информация для дальнейшей аналитики. К ним относятся:

- официальный сайты органов государственной власти, справочные ресурсы в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»;

- данные Единой информационной системы (ЕИС);

- необходимая информация о городском поселении, представленная в ЕГРЮЛ и официальный сайт в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»;

- данные о движении выделенных бюджетных средств на лицевых счетах и т.д.

Рассмотрим, каким образом проводится мониторинг выделенных бюджетных средств на нужды государственных органов власти, с целью аналитики для достижения общественно значимых результатов. Через Единую информационную систему, возможно, посмотреть наличие информации обо всех документах, которые должны быть своевременно представлены.

Единая информационная система создана для того, чтобы все закупки, торги оставались прозрачными как для заказчиков и поставщиков, так и для контрольных органов. Для подготовки к контрольному мероприятию, необходимо провести предварительную проверку, используя Единую информационную систему, а также официальный сайт проверяемого субъекта [1, с. 125].

В качестве примера приведем основные моменты процедуры предварительной проверки закупки теплообменников пластинчатых для отдела жилищно-коммунального хозяйства Вяземского городского поселения.

Чтобы найти информацию о закупке в Единой информационной системе, необходимо в поисковую строку раздела «Реестры контрактов» ввести наименование бюджетополучателя и задать фильтры поиска, либо указать идентификационный код закупки. При условии правильного ввода данных, выходит искомая закупка, где возможно увидеть информацию о реестровой записи закупки, даты и номера контракта, срок исполнения и т.д.

В разделе «Документы» данной закупки можно найти прикрепленные файлы: контракт, дополнительные соглашения к контракту, если таковые имеются, универсальный передаточный документ или счет-фактуру, акт приема выполненных работ по форме КС-2, справку КС-3 и платежное поручение. В рассмотренном случае контракт исполнен на сумму 11 616 222,24 руб. Цена контракта является твердой – это обязательное условие прописано в контракте.

Рассмотрим информацию об исполнении контракта. В данном разделе представлены универсальные передаточный документ, в котором прописано наименование поставляемого товара, количество, итоговая стоимость товаров, включая НДС. В данном документе должны быть подписи и печати обоих сторон контракта. Платежное поручение также размещено, где видно, что сумма поступила в полном объеме и без авансов.

Платежное поручение также содержит в себе номер и дату, перечисляемую сумму, информацию о плательщике и получателе. Если нарушаются существенные условия контракта, то предусмотрены штрафы. В рассмотренном случае имеется претензия по срокам поставки товара, период просрочки составляет 18 дней.

Пени начисляются за каждый день просрочки исполнения обязательства, которое прописано в контракте. Рассчитывается задолженность по ст. 395 ГК РФ – в размере 1/300 ставки рефинансирования ЦБ РФ, которая действует на дату уплаты. Итоговая сумма пени составила 41 771 руб.

Подводя итоги можно сказать, что результатом финансового мониторинга является оценка:

- достижения значимых показателей общественно-значимых результатов при осуществлении закупок товаров, работ и услуг для нужд городского поселения. То есть рассматривая позиции нацпроекта «Жилье и городская среда», можно сказать, что запланированные торги были проведены, контракты исполнены;

- обоснованность закупок – является оценочной категорией. Например, в результате рассмотрения существенных условий контракта был заявлен предмет контракта «теплообменники пластинчатые» и данный предмет не может быть изменен. Данная информация о предмете должна быть полностью расписана в самом контракте в приложении, а в Единой информационной системе необходимо выложить универсальный передаточный документ или акт приема выполненных работ;

- видов рисков. При поставке дорогостоящих приборов мог быть риск ненадлежащего исполнения условий контракта; выявленных нарушений. В рассмотренном случае это претензия по срокам поставки товара. Заказчик принял меры по устранению данного нарушения, путем начисления пени.

Список литературы:

1. Гнездова Ю.В. Применение цифровых технологий в государственных органах // Актуальные проблемы экономики и управления, 2018. – № 2 (18) – с. 25–28.

2. Матвеева Е.В. Система государственного финансового контроля и аудита в РФ: проблемы и перспективы // Смоленский государственный университет, 2016. – 164 с.

3. Полякова О.Е., Лаврова Е.В., Голубева Т.В. Новая организационно-функциональная модель внутреннего государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере // Экономика и управление: проблемы, решения. 2018. – № 3 (6) – С. 126–135.

4. Ханафеев Ф.Ф., Подоплелова А.Ю. Бюджетный мониторинг расходования средств федерального бюджета как этап финансового контроля // Инновационное развитие экономики.- 2020. – № 2 (56). – С. 190–192.

CURRENT PROBLEMS ARISING IN THE PROCESS OF IMPLEMENTATION OF FINANCIAL MONITORING AND BUDGET CONTROL

Goloukhova E.N., 3rd year undergraduate student
Matveeva E.E., Doctor of Economics, Professor
Smolensk State University,
4, st. Przhevalsky, Smolensk, 214000

Annotation. Among the financial control tools in research and in special literature, monitoring is often considered, with the help of which the information necessary for management is systematized and processed on an ongoing basis. In the field of financial control, the organization of monitoring and ensuring its work is a complex tool that allows you to solve problems of different nature. This article discusses the organization of monitoring the spending of budgetary funds to ensure the activities and control of budgets.

Key words: financial control, budget expenditures, budget of urban settlements, budget monitoring.

УДК 339.94
ББК: 65.59

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ КОРОНОВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ

Жирикова В.О., магистрант 3 курса
Александрова Е.А., к.э.н., профессор
Электронный адрес: eaalexandrova@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В данной статье рассматриваются изменения в валютном контроле, обусловленные разработкой мероприятий по либерализации валютного контроля. Определяются первые направления либерализации, а также влияние глобальной пандемии короновирусной инфекции на ускорение процессов либерализации.

Ключевые слова: валютный контроль, валютное законодательство, органы и агенты валютного контроля, участники внешнеэкономической деятельности, либерализация валютного контроля, роботизация, цифровизация, репатриация.

За последние несколько лет валютное законодательство претерпевает существенные изменения. Необходимость таких преобразований базируется на либерализации валютного контроля. По словам министра финансов РФ Силуанова А.Г. данный процесс откроет для экономики нашей страны новые перспективы. Действующие жесткие меры валютного контроля, основанные на больших штрафах за невозврат валютной выручки и уголовной ответственности, санкции со стороны США и Европы отпугивают российские компании заниматься внешнеэкономической деятельностью (ВЭД), что снижает объем экспортно-импортных отношений. Либерализация валютного контроля не

© Жирикова В.О., Александрова Е.А., 2020

только позволит укрепить позиции российского рубля, но и предоставит больше возможностей на мировом рынке российским компаниям, а также расширит сотрудничество между странами и выстроит доверительные отношения за счет использования современных технологий по обмену информацией, делающих переводы прозрачными [4].

Первые шаги по либерализации валютного контроля обусловлены постепенным внесением изменений в валютное законодательство: изменение понятия «резидент»; отмена паспортов сделок и унифицированной формы отчетности «Справка о валютных операциях» для юридических лиц; отмена требования представления в Банк физическими лицами Уведомлений об открытии счета в банках, расположенных за пределами территории РФ.

Наиболее существенные изменения, связанные с либерализацией валютного контроля, можно выявить с 1 января 2020 года с вступлением в силу поправок в Федеральный закон от 10.12.2003 №173-ФЗ, которые представлены в таблице 1 [7,8].

Таблица 1

Изменения валютного законодательства, послабляющие валютный контроль

Положение 173-ФЗ	Либерализационные основы
1. Неприменение к некоторым сделкам положений ст. 19 Федерального закона № 173-ФЗ	Определен список товаров, на которые не распространяются требования о репатриации рублевой выручки по внешнеторговым договорам в соответствии с условиями сделок. Для внешнеторговых договоров предусматривается отмена требования о репатриации резидентами валюты РФ, которая разделена на следующие этапы: в отношении не более 10 % суммы договора – с 01.01.2020; в отношении не более 30 % суммы договора – с 01.01.2021; в отношении не более 50 % суммы договора – с 01.01.2022; в отношении не более 70 % суммы договора – с 01.01.2023; в отношении всей суммы договора – с 01.01.2024

Окончание таблицы 1

2. Дополнен перечень разрешенных валютных операций между резидентами	Разрешены расчеты в иностранной валюте со счета резидента в пользу другого резидента за оплату товаров работ и услуг, занимающегося предпринимательской деятельностью в иностранном государстве без образования юридического лица и сроком нахождения за пределами территории РФ более 183 дней.
3. Добавлены случаи, позволяющие зачисление денежных средств на зарубежные счета резидентов	Представлена возможность физическим лицам резидентам получать от нерезидентов любые денежные средства в любой валюте на счета в зарубежных банках, при соблюдении условий: а) банки должны быть расположены на территории государства – члена ОЭСР или ФАТФ; б) иностранное государство осуществляет с РФ обмен финансовой информацией.
4. Отмена для физических лиц – резидентов требования о представлении отчета о движении средств	Физические лица – резиденты освобождаются от представления в налоговые органы отчета о движении денежные средств, если они не являются налоговыми резидентами, а также резиденты, попадающие под совокупность условий: 1. Банки должны быть расположены на территории государства – члена ОЭСР или ФАТФ и осуществлять обмен финансовой информацией с РФ. 2. Общая сумма денежных средств, зачисленных (списанных) на счет резидента за отчетный год либо остаток денежных средств на таком счете на конец отчетного года, не превышает 600 тыс. руб. (эквивалентную сумму в иностранной валюте по курсу ЦБ РФ на 31 декабря отчетного года).
5. Введение понятия «иные организации финансового рынка»	К данному понятию будут относиться организации, которые в соответствии с законом страны места регистрации таких организаций имеют право оказывать услуги, связанные с привлечением от резидентов и размещением денежных средств или иных финансовых активов для хранения, управления, инвестирования и (или) осуществления иных сделок в интересах резидента либо прямо или косвенно за счет резидента.

Невозможно рассматривать процесс либерализации валютного контроля только с изменениями в валютном законодательстве. Влияние валютного регулирования органами валютного контроля на участников валютных взаимоотношений содержит в себе меры, противодействующие процессу либерализации. Взаи-

модействие между агентами и органами валютного контроля основывается на представлении информации о выявленных нарушениях валютного законодательства и, как следствие, определении наказания со стороны государственных органов. Ответственность за нарушения в данной сфере варьируется от административной до уголовной. Величина штрафов за данные нарушения могут достигать суммы равной 100 % суммы контракта, что наносит определенный урон деятельности компаний и является достаточно жесткой мерой валютного регулирования.

В настоящее время внесен законопроект на рассмотрение в Государственную Думу, который предусматривает смягчение административной ответственности за невозврат валютной выручки. С внесением изменений в Федеральный закон №173-ФЗ об отмене репатриации валютной выручки предложено дифференцировать штрафы в зависимости от того, в какой валюте произошел невозврат. Помимо этого, предложено, в том числе от министерства финансов РФ, отменить две статьи Уголовного кодекса РФ – 193 (невозврат из-за границы средств в иностранной валюте или рублях) и 193.1 (переводы средств на счета нерезидентов с использованием подложных документов) [5].

Необходимость практического применения либерализационных мероприятий, а также разработки дополнительных мер по сближению российского валютного законодательства с мировой практикой, позволяющей увеличить объем внешнеторговых операций, обусловлена глобальной пандемией коронавирусной инфекции COVID-19.

В сложившейся ситуации, вызванной необходимостью карантинных мероприятий, экономики всех стран оказались под угрозой. Закрытие границ, необходимость в изменении режимов работы компаний подтолкнули процесс либерализации к тесному взаимодействию с внедрением и усовершенствованием информационных технологий – цифровизацией, а также внедрению роботизации процессов. Данный процесс позволяет улучшить большинство банковских операций, благодаря чему повышается уровень экономической эффективности, увеличивается скорость обработки операций и снижается количество ошибок [3].

Карантинные меры выявили острую необходимость использования в работе интернет технологии, что способствовало

усовершенствованию продуктов, разрабатываемых банками. На основании регуляторных послаблений Банка России, компаниям предоставлены расширенные возможности для осуществления деятельности. Перечень мероприятий обусловлен дополнительными услугами, осуществление которых возможно было совершить через личный кабинет клиента банка и исключения непосредственного посещения отделения банка. Данный этап определил значимость услуг, требующих стабильности информационных технологий, а также их совершенствования.

В то же время с целью снижения «бумажной волокиты» разрабатывается сервис «Одно окно», который должен заработать к концу 2020 года. Система «Одно окно» будет представлять собой федеральную государственную информационную систему и предусматривать электронный документооборот между компаниями и госорганами, в частности, в рамках валютного контроля и таможенного декларирования. На платформе данного сервиса будет размещен реестр экспортеров и профессиональных участников ВЭД. При соблюдении определенного перечня критериев экспортеры с положительным опытом более трех лет будут попадать в реестр профессиональных участников ВЭД, которым будут предоставлять льготы и преференции [2].

В свою очередь ряд послаблений, например, кредитные каникулы, резко увеличили объем операций, требующих обработки в сжатые сроки, что определило необходимость введения роботизации в рутинные процессы.

Пандемия короновирусной инфекции не только усложнила внешнеэкономические отношения между странами, но и снизила потоки движения денежных средств. Экстренное перемоделирование существующих взаимоотношений между участниками ВЭД, органами и агентами валютного контроля определило необходимость послабления со стороны валютного законодательства. Так, в части валютного законодательства до 30 сентября 2020 года были приостановлены меры со стороны регулятора за нарушения банками сроков передачи информации органам валютного контроля, в том числе приостановлены меры наказания в отношении компаний.

Данные послабления играют немаловажную роль в деятельности компаний, т.к. сложившаяся ситуация отрицательно

отразилась на финансовых результатах большинства компаний и выставление штрафов оказало бы еще более негативное влияние на деятельность. Тем не менее, на государственном уровне мораторий на проверки оказал также негативный результат: по официальным данным, в апреле 2020 году поступления в бюджет упали на 33 %, если сравнивать с аналогичным периодом 2019 года. В данном случае речь идет не просто о ряде компаний, которые тяжело перенесли пандемию, а о бюджете страны [6].

Рассматривая меры послабления для компаний, а также ускорение процесса либерализации за счет короновирусной пандемии, можно выявить негативные последствия для экономики страны в направлении валютного контроля:

– снижение доходов бюджета страны;

– незаконный вывод капитала из страны;

– незаконное перемещение товаров через границу;

– осуществление деятельности с подложными документами.

Вышеперечисленные последствия отрицательно сказываются на экономике страны и требуют разработки антикризисных мероприятий. С учетом процесса либерализации валютного контроля Правительством РФ был разработан проект антикризисного плана, рассчитанный до декабря 2021 года.

Несмотря на возможность негативных последствий для экономики страны в целом, проект направлен на поддержку и упрощение мер в отношении компаний [1].

Таким образом, процесс либерализации валютного контроля неизбежен. Влияние глобальной пандемии ускоряет данный процесс, определяя также необходимость в изменении модели обмена информацией между всеми участниками ВЭД. Несмотря на все плюсы либерализации валютного контроля для компаний существуют негативные последствия для экономики страны в целом, что требует совершенствования данного процесса.

Список литературы:

1. Агеева О., Ткачёв И. Правительство ослабит валютный контроль на фоне пандемии // РБК. URL: https://www.rbc.ru/economics/03/06/2020/5ed679789a794708ba718916

2. Гальчева А. Правительство создаст для экспортеров единую систему внешней торговли. // РБК. URL: https://www.rbc.ru/economics/31/07/2019/5d405a669a7947265fe687f7

3. Насимова В.С. Цифровизация процессов бэк-офиса коммерческого банка с помощью технологии RPA // Современная математика и концепции инновационного математического образования. – 2019. – №1. – С. 223–226.

4. Расторгуева И.В. Либерализация валютного законодательства: обзор некоторых положений Федерального закона № 265-ФЗ, принятого 2 августа 2019 года и Федерального закона № 398-ФЗ, принятого 2 декабря 2019 года. // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2020. – 6-9 (62). – С. 121–127.

5. Сухоруков А. В России начинается очередной этап либерализации валютного контроля // Риа Новости. URL: https://ria.ru/20200101/1563056772.html

6. Фалалеева Е.В 2020 году ФНС собирается применять самые современные методы, снизить число проверок и повысить их эффективность // Общероссийская газета независимых журналистских расследований «Наша версия». URL: https://versia.ru/v-2020-godu-fns-sobiraetsya-primenyat-samye-sovremennye-metody-snizit-chislo-proverok-i-povysit-ix-yeffektivnost

7. Федеральный закон от 02.08.2019 № 265-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» в части либерализации ограничений на совершение валютных операций резидентами с использованием счетов (вкладов), открытых в банках, расположенных за пределами территории Российской Федерации, и репатриации денежных средств». Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

8. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле». Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

MAIN TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF EXCHANGE REGULATION AND EXCHANGE CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION DURING THE PANDEMIC OF CORONOVIRAL INFECTION

Zhirikova V.O., 3rd year undergraduate student
Alexandrova E.A., Ph.D., professor
Smolensk State University,
4, st. Przhevalsky, Smolensk, 214000

Annotation. This article examines changes in foreign exchange control due to the development of measures to liberalize foreign exchange controls. The first directions of liberalization are determined, as well as the impact of the global coronavirus infection pandemic on accelerating the liberalization processes. The author reveals the negative consequences for the country's economy in connection with the introduction of indulgence measures for companies, and also determines the need for digitalization and robotization of processes with changes in the generally accepted practice of foreign economic relations, as well as between the relationship between foreign economic activity participants and foreign exchange control authorities and agents.

Keywords: currency control, currency legislation, currency control authorities and agents, foreign economic activity participants, liberalization of currency control, robotization, digitalization, repatriation.

УДК 336.582
ББК: 65.305

ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТЕЙ ПРАКТИЧЕСКОГО ПРИМЕНЕНИЯ КОНЦЕПЦИИ АУДИТА АВТОТЕХНИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВОИНСКИХ ЧАСТЕЙ

Новгородов А.М., магистрант 3 курса
Медведева И.А., к.э.н, доцент
Электронный адрес: postboxmy@yandex.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье рассмотрены методологические аспекты осуществления аудита автотехнического обеспечения воинских частей, а также выявлены направления повышения его эффективности и оценены возможности практической реализации предлагаемой концепции.

Ключевые слова: аудит, автотехническое обеспечение, воинские части.

Увеличение расходов государственных средств на оборону страны, безусловно, положительно влияет состояние Вооруженных Сил. Однако необходимо создания достаточных условий для обеспечения законного и рационального использования государственных расходов на оборону страны. Актуальным остается вопрос создания целостной системы эффективного контроля расходования материальных и денежных средств, имущества, вооружения, техники и иных ресурсов.

В современных условиях в Вооруженных Силах существует эффективная, полноценная система должностного контроля, позволяющая своевременно предотвращать нерациональное и неэкономное использование выделяемых средств, выявлять механизмы хищений, утрат, осуществления незаконных и нецелевых расходов материальных и денежных средств и другие

© Новгородов А.М., Медведева И.А., 2020

встречающееся нарушения в хозяйственной деятельности формирований и отдельных подразделений, а также в финансово-экономической сфере. Проводимый аудит должен обеспечить эффективность использования бюджетных расходов, направленных на обеспечение обороны страны, не только при реформировании Вооруженных Сил, но и в последующие периоды [5, с. 144].

Контроль (аудит) – это неотъемлемая часть системы регулирования, целью которой является обнаружение отклонений от принятых стандартов (требований руководящих документов) и нарушений принципов, законности, эффективности и экономии расходования материальных ресурсов на более ранней стадии, чтобы иметь возможность принять корректирующие меры, а в отдельных случаях привлечь виновных к ответственности, получить компенсацию за причиненный ущерб либо провести мероприятия по предотвращению или сокращению таких нарушений в будущем [4, с. 47].

Функции управления соединяет в единое целое именно контроль, что способствует необходимой корректировки неверных, неэффективных решений, а также позволяет выдерживать оптимальное направление деятельности организации. Контроль – процесс, обеспечивающий достижение системой поставленных целей и состоящий из трех основных элементов:

- установление стандартов деятельности системы, подлежащих проверке;
- сопоставление достигнутых результатов с ожидаемыми;
- корректировка управленческих процессов, если достигнутые результаты существенно отличаются от установленных стандартов» [5, с. 145].

Главным распорядителем бюджетных средств, в соответствии со ст. 158 Бюджетного кодекса Российской Федерации является инспекция Министерства обороны Российской Федерации. Данный институт выступает в качестве контрольно-ревизионного подразделения Минобороны, и осуществляет функции контроля использования бюджетных средств подведомственными распорядителями и получателями [1]. Содержательная деятельность инспекций основывается на проведении регулярных

проверок и ревизий хозяйственной, финансово-экономической деятельности в Вооруженных Силах Российской Федерации.

Внутренний контроль, осуществляемый должностными лицами воинских формирований, как правило, это специально сформированные группы лиц из числа специалистов управлений [3, с. 75]. Развитие данного контроля безусловно весьма актуально для вышестоящих органов военного управления. Лимская декларация руководящих принципов контроля подчеркивает, что «внешний контрольный орган должен проверять эффективность внутренней контрольной службы и, если внутренняя контрольная служба признана эффективной, должен предпринимать усилия, чтобы обеспечить необходимое разделение задач и сотрудничество между внешним контрольным органом и внутренней контрольной службой».

Предлагается рассмотреть один из элементов проверки хозяйственной деятельности воинских формирований, на примере проверки автотехнического обеспечения воинских частей Главного центра предупреждения о ракетном нападении (ГЦ ПРН).

Основной задачей автотехнического обеспечения воинских частей ГЦ ПРН является организация своевременной доставки боевых расчетов воинских частей на территории технических позиций, доставка оружия, боеприпасов и других материальных средств, а также поддержание технического состояния автомобильной техники в готовности к выполнению задач боевого, тылового и технического обеспечения войск.

Внутренний аудит (контроль) автотехнического обеспечения воинских частей возможно проводить в двух базовых видах:

– анализ результативности и эффективности автотехнического обеспечения воинских частей ГЦ ПРН (далее – мониторинг результативности) в целом, а также подчиненных воинских частей и структурных подразделений;

– проверка результативности и эффективности автотехнического обеспечения воинских частей ГЦ ПРН (далее – проверки результативности) в целом, а также подчиненных воинских частей и структурных подразделений

Мониторинг результативности является средством предварительного выявления нежелательных тенденций в процессе достижения целей и тактических задач.

Основными задачами мониторинга результативности автотехнического обеспечения являются:

– обеспечение актуальной информацией о результатах автотехнического обеспечения воинских частей;

– своевременное выявление, анализ и снижение рисков, связанных с достижением целей, выполнением тактических задач и реализацией целевых программ;

– повышение качества управления автотехническим обеспечением в воинских формированиях [2].

Мониторинг результативности возможно проводить, используя статистическое наблюдение сформированной отчетности, а также другой полученной информации.

Проверки результативности, осуществляемые в рамках проведения внутреннего аудита автотехнического обеспечения, могут носить плановый и внеплановый характер. План проведения проверок утверждается ежегодно соответствующим руководителем (командиром). План проверок должен формироваться с учетом результатов мониторинга результативности. План проверок должен предусматривать проверки отдельных структурных подразделений.

Базовыми принципами проведения внутреннего аудита автотехнического обеспечения в воинских частях ГЦ ПРН являются:

– независимость работы по внутреннему аудиту от деятельности других служб, подразделений и должностных лиц;

– объективность в изложении материалов, принятии решений и подготовке предложений, направленных на устранение выявленных недостатков, низкой результативности и нарушений в автотехническом обеспечении;

– системность, комплексность охвата внутренним аудитом направлений автотехнического обеспечения;

– эффективность функционирования внутреннего контроля.

Отчет о результатах проверки представляется в вышестоящий орган военного управления, который устанавливает сроки представления командиром данного структурного подразделения отчета об итогах выполнения плана мероприятий по повышению

эффективности и результативности своей финансово-экономической и хозяйственной деятельности.

Материалы внутреннего аудита результативности автотехнического обеспечения могут предоставляться для информации внешним контрольным органам (военная прокуратура, военный следственный отдел), осуществляющим проверку деятельности Министерства обороны и подведомственных организаций.

Базовые показатели, которые используются для контроля и проверки (аудита) автотехнического обеспечения воинских частей ГЦ ПРН:

- соответствие номенклатуры и количественного состава техники штату (табелю к штату) данной воинской части;
- состояние образцов и групп автомобильной техники;

организация ремонта вооружения и военной техники и состояние ремонтных подразделений;

- организация процесса эксплуатации автомобильной техники;
- состояние парков и внутренней службы в них;
- состояние запасов автомобильного имущества.

Также, в связи с увеличением количества заключенных государственных контрактов между Министерством обороны Российской Федерации и предприятиями промышленности подлежит проверке система работы технического надзора за автомобильной техникой Вооруженных сил Российской Федерации в мирное время.

Подводя итог вышесказанному, внедрение предлагаемой системы (концепции) аудита автотехнического обеспечения воинских частей позволит обеспечить органы военного управления информацией о реальном состоянии техники и подготовки личного состава войск, для своевременного принятия решения и оказания помощи в организации и выполнении боевых задач и задач по предназначению.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 01.10.2020).

2. Приказ Министра обороны Российской Федерации от 17.01.2018 г. № 10 «О порядке использования автомобильной техники в Вооруженных илах Российской Федерации в мирное время» [Электронный ресурс]. – URL: https://base.garant.ru/72031220/.

3. Закутнев С.Е. Организация внутреннего финансового аудита финансово-экономической и хозяйственной деятельности в Вооруженных Силах Российской Федерации // Вооружение и экономика. – 2011. – № 3. – С. 73–80.

4. Колесник А.Л. Методика внутреннего аудита казенного учреждения // Учет. Анализ. Аудит. – 2017. – №1. – С. 47 – 54.

5. Мороз, В.Д. Современное состояние системы контрольно-ревизионных органов Министерства обороны Российской Федерации / В.Д. Мороз, Б.Л. Скрынченко // ТДР. – 2015. – №3. – С. 144 – 146

ASSESSMENT OF THE POSSIBILITIES OF PRACTICAL APPLICATION OF THE CONCEPT OF AUDIT OF AUTOMOTIVE SUPPORT OF MILITARY UNITS

Novgorodov, A.M., undergraduate 3rd year
Medvedev I.A., candidate of economic Sciences, Associate Professor
Smolensk state University,
4, Przhevalskogo str., Smolensk, 214000

Abstract: the article discusses the methodological aspects of the audit of automotive support of military units, as well as identifies ways to improve its effectiveness and assess the possibilities of practical implementation of the proposed concept.

Keywords: audit, auto technical support, military units

УДК 336.77
ББК: 65.262

СОДЕРЖАНИЕ И ОСОБЕННОСТИ ПРУДЕНЦИАЛЬНОГО НАДЗОРА НАД БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

Облецова А.А., магистрант 3 курса
Петрова О.П., к.э.н., доцент
Электронный адрес: anya_obletsova@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье рассмотрены основные понятия и характеристики пруденциального надзора над банковской деятельностью, обобщены и систематизированы основные подходы к определению сущности и функций пруденциального надзора и определения его роли в регулировании банковской деятельности.

Ключевые слова: банк, банковская деятельность, пруденциальный надзор, регулирование

В настоящее время роль банковской сферы в структуре экономики любого государства, вне зависимости от уровня его развития, достаточно велика, что обусловлено возрастающей потребностью различных сегментов (индивидуальных или корпоративных потребителей) в продуктах, предлагаемых банками и финансово-кредитными учреждениями.

Одним из элементов управления банковской сферой является контрольно-надзорная функция, обеспечивающая регулирование деятельности банков и иных финансово-кредитных учреждений и поддерживающая стабильность национальной банковской система, а также защищающая интересы вкладчиков и кредиторов. Кроме этого одной из основных задач регулирования и надзора над банковской деятельностью является обеспечение ее законности, основанное, как на национальном законодательстве, так и на системе международного банковского права.

© Облецова А.А., Петрова О.П., 2020

Роль регулирования и надзора над банковской деятельностью повышается также вследствие необходимости обеспечения финансовой стабильности и устойчивости экономического развития государства, особенно актуальных в современных социально-экономических условиях. Решение данной задачи представляется возможным посредством осуществления надежных банковских операций, а также формирования банковских резервов, необходимых для управления финансовыми рисками посредством аккумулирования частных капиталов или государственных финансовых ресурсов.

Одно из центральных мест в системе регулирования и надзора над банковской деятельностью занимает пруденциальный надзор, осуществление которого представляется возможным посредством наделения специальных органов государственной власти (в данном случае – Банк России) соответствующими полномочиями, чья деятельность должна быть регламентирована системой нормативных актов.

Категория «пруденциальный» обусловлена спецификой банковской деятельности и в буквальном переводе с английского «prudent» означает «благоразумие» или «осмотрительность» [2, с. 110].

В свою очередь, «пруденциальное регулирование» буквально можно трактовать как «благоразумное управление» или «регулирование, продиктованное благоразумием», что обуславливает специфику методических аспектов осуществления данной процедуры в практической деятельности. Технологически процедура пруденциального регулирования основана на анализе отчетности, предоставляемой Банку России коммерческими банками, и определения ее соответствия установленным нормативам, на основе которого принимается решение о сохранении или отзыве лицензии на осуществление банковской деятельности.

Сами принципы осуществления банковского пруденциального надзора закреплены в документах Базельского комитета по банковскому надзору (всего двадцать пять принципов), которые положены в основу разработки национальных системы банковского регулирования и надзора [5, с. 47].

Отметим, что непосредственно в данных принципах проявляется содержание пруденциального регулирования, основанного на «осмотрительности и благоразумии», позволяющим минимизировать банковские риски и обеспечить соответствие ликвидности и устойчивости банков и финансово-кредитных учреждений установленным нормативам.

На основе анализа имеющихся подходов к трактовке понятия «пруденциальный банковский надзор» мы можем уточнить и сформулировать следующее его определение:

Пруденциальный надзор над банковской деятельностью – контроль, осуществляемый Центральным банком, направленный на оценку соблюдения коммерческими банками и финансово-кредитными учреждениями банковского законодательства, а также нормативных предписаний и соответствия ключевых показателей деятельности лимитам установленных нормативов с целью регулирования стабильности банковского сектора и минимизации банковских рисков.

В системе пруденциального надзора можно выделить субъектов, а также объект и предмет регулирования. Основную роль в осуществлении пруденциального надзора играет Банк России, в структуре которого создан на постоянной основе Комитет банковского надзора, исполняющий контрольно-надзорные и регулятивные функции, в состав которого входят руководители ключевых подразделений Банка России [6, с. 32].

Система пруденциального надзора, формируемая в рамках исполнения задачи обеспечения стабильности банковского сектора, предполагает также наличие ряда задач, к числу основных из которых можно отнести следующие:

- разработка и реализация системы раннего реагирования на возникающие риски банковской деятельности;
- эффективный контроль деятельности крупных банков, уставный капитал которых включает государственные финансовые ресурсы;
- диагностика и предупреждение банкротства коммерческих банков и финансово-кредитных учреждений;
- осуществление консолидированного надзора над банковской деятельностью [3, с. 121].

Отметим, что пруденциальный банковский надзор относится к тем инструментам финансового контроля, которые направлены на обеспечение финансовой стабильности страны, успешная реализация которых будет определяться следующими факторами:

- наличие развитой нормативной системы, включающей гражданское законодательство, в т.ч. банковское;
- наличие эффективно функционирующей системы бухгалтерского и финансового учета, основанной на соблюдении требований национальных и международных стандартов;
- наличие системы независимого аудита, в т.ч. в банковской сфере, создающей предпосылки для реализации объективного и эффективного контроля банковской деятельности;
- реализация рациональной, целенаправленной и эффективной финансово-экономической и денежно-кредитной политики;
- формирование и внедрение механизмов, обеспечивающих эффективность комплексной защиты от банковских рисков и др.

Результатом влияния данных факторов на осуществление контрольно-надзорных функций в банковской деятельности является формирование системы жесткой финансовой дисциплины в банковском секторе, а также создание условий для качественного и оперативного решения проблем возникающих при осуществлении банковских операций.

Система пруденциального надзора, основанная на так называемых пруденциальных нормах, представляющих собой определенные Банком России предельные величины рисков, сопровождающих деятельность банков и кредитных учреждений. Необходимо подчеркнуть важность данных норм и их роль в процессе регулирования банковской деятельности, поскольку на их основе не только реализуются контрольно-надзорные функции, а также создается легитимная основа, позволяющая отозвать лицензию у банка или иной кредитной организации в случае нарушения данных нормативов в целях профилактики их неблагонадежной деятельности.

Основу реализации пруденциального надзора банковской деятельности составляет аналитическая работа, позволяющая выявить наличие финансовых трудностей коммерческого банка,

оценить их уровень и определить направления дальнейших действий. Процедура проведения такого анализа регламентирована Указанием Банка России от 31.03.2000 г. № 766-У «О критериях определения финансового состояния кредитных организаций» (далее по тексту – Указание № 766-У) [1].

Отметим, что пруденциальное регулирование деятельности коммерческих банков и финансово-кредитных учреждений для российской практики является относительно новым механизмом надзора, а, следовательно, находится в стадии своего формирования и развития. Я.М. Макарова отмечает, что в настоящее время в банковской сфере сложилась ситуация так называемого «дергулирования» финансовых институтов и учреждений со стороны государства [6, с. 16], что проявляется в появлении большого количества нормативных актов и требований к кредитным организациям, возникновением новых контрольно-надзорных органов в банковской сфере.

Другими словами, поводя итог изложенному выше, можно сделать вывод, что пруденциальный надзор над банковской деятельностью является составным элементом системы банковского надзора, представляя собой нормативно закрепленные экономические нормативы эффективности банковской деятельности, соблюдение которых является обязательным для коммерческих банков, поскольку позволят снизить уровень банковских рисков, обеспечить их устойчивость и платежеспособность.

Список литературы:

1. Указание Банка России от 31.03.2000 г. № 766-У (в ред. от 21.12.2000) «О критериях определения финансового состояния кредитных организаций»)» (в ред. от 21.12.2000) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document /cons_doc_LAW_8681/

2. Дьяченко, Е.М. Пруденциальное регулирование банковской деятельности / Е.М. Дьяченко // Общество и право. – 2018. – № 3 (35). – С. 110–114.

3. Казакбиева, Л.Т. Банковский надзор за деятельностью кредитных организаций как финансово-правовая категория: монография / Л.Т. Казакбиева. – М.: Юрайт, 2018. – 307 с.

4. Макарова, Я.М. Проблемы правового положения Центрального банка Российской Федерации как юридического лица: дис. … к.ю.н. / Я.М. Макарова. – М., 2001. – 220 с.

5. Пастушенко, Е.Н. О правовом статусе Центрального банка Российской Федерации: тенденции законодательного регулирования и судебной практики / Е.Н. Пастушенко, А.С. Земцов // Банковское право. – 2018. – № 6. – С. 35 – 41.

6. Рождественская, Т.Э. Теоретико-правовые основы банковского надзора в Российской Федерации: монография / Т.Э. Рождественская. – М.: Норма, 2018. – 147 с.

CONTENT AND FEATURES OF PRUDENTIAL SUPERVISION OF BANKING ACTIVITIES

Oblezova A.A., undergraduate 3rd year
Petrova O.P., Ph. D., associate Professor
Smolensk State University,
4, st. Przhevalsky, Smolensk, 214000

Abstract: the article considers the main concepts and characteristics of prudential supervision over banking activities, summarizes and systematizes the main approaches to determining the essence and functions of prudential supervision and determining its role in regulating banking activities.

Keywords: bank, banking activity, prudential supervision, regulation.

УДК 336.58
ББК 65.262

ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Панченко Я.С., магистрант 3 курса
Матвеева Е.Е., д.э.н., профессор
Электронный адрес: matveevaelena2005@yandex.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В данной статье рассматривается организация эффективной системы финансового контроля в бюджетных организациях. Раскрыты основные понятия, виды и формы финансового контроля. Затрагивается важность и необходимость финансового контроля в государственном секторе.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, бюджетное учреждение, бюджетные средства.

Контроль является одной из основных функций государственной власти. В него входит наблюдение за законностью и целесообразностью деятельности, оценку ее с правовых, научных, социально-политических, организационно-технических позиций.

Государственный финансовый контроль - это совокупность действий и операций, осуществляемых специально уполномоченными органами, с целью контроля за соблюдением субъектами хозяйствования и органами государственной власти и местного самоуправления норм права в процессе образования, распределения и использования финансовых ресурсов для своевременного получения полной и достоверной информации о ходе реализации принятых управленческих финансовых решений. Эффективный и результативный ГК считается важным обстоятельством сильной власти, фактором результативности государственного механизма.

© Панченко Я.С., Матвеева Е.Е., 2020

Финансовый контроль является составной частью единого механизма государственного контроля, без осуществления которого невозможно полноценное функционирование экономики и финансовой системы в целом. Он осуществляется на всех стадиях финансовой деятельности, то есть в процессе собирания, распределения (перераспределения), и использования фондов денежных средств.

Государственный финансовый контроль представляет собой один из видов государственного контроля и осуществляется на всех стадиях финансовой деятельности, то есть в процессе возникновения, распределения (перераспределения) и использования фондов денежных средств. Он направлен на проверку соблюдения финансового законодательства и целесообразности деятельности всех государственных и муниципальных органов власти.

Внешний государственный (муниципальный) финансовый контроль в сфере бюджетных правоотношений является контрольной деятельностью соответственно Счетной палаты Российской Федерации, контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Внутренний государственный (муниципальный) финансовый контроль в сфере бюджетных правоотношений является контрольной деятельностью Федерального казначейства, органов государственного (муниципального) финансового контроля, являющихся соответственно органами (должностными лицами) исполнительной власти субъектов Российской Федерации, местных администраций, финансовых органов субъектов Российской Федерации (муниципальных образований**).**

В связи с тем, что бюджетное учреждение – по российскому законодательству это государственное (муниципальное) учреждение, финансовое обеспечение выполнения функций которого, в том числе по оказанию государственных (муниципальных) услуг физическим и юридическим лицам в соответствии с государственным (муниципальным) заданием, осуществляется за счет средств соответствующего бюджета на основе бюджетной сметы.

В смете доходов и расходов должны быть отражены все доходы, получаемые как из бюджета и государственных внебюджет-

ных фондов, так и от осуществления предпринимательской деятельности, в т.ч. доходы от оказания платных услуг, др. доходы, получаемые от использования государственной или муниципальной собственности, закрепленной за бюджетное учреждение на праве оперативного управления, и иной деятельности.

Анализ ведомственных актов показывает, что ведомственный финансовый контроль подразделяется на предварительный, текущий и последующий.

Предварительный и текущий финансовый контроль организуют и осуществляют руководители, а также должностные лица финансово– экономических, финансово–плановых, финансовых, учетно–финансовых управлений (отделов, отделений, частей, подразделений), имеющие право подписи кассовых, банковских, расчетных и других денежных документов, в порядке, установленном нормативными правовыми актами, до и в процессе совершения хозяйственных и финансовых операций, при составлении и утверждении расчетов (смет), заключении хозяйственных договоров, рассмотрении, визировании и утверждении распорядительных документов.

Основными задачами внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях являются:

– проверка соблюдения законности и государственной дисциплины в финансово–экономической и хозяйственной деятельности, ведения бюджетного учета и расходования денежных средств;

– проверка расчетов с поставщиками и платными потребителями; наличия, сохранности, полноты поступления и оприходования денежных средств и материальных ценностей; наличия, правильности оформления, своевременности и достоверности отражения документов по регистрам учета;

– проверка правильности и своевременности выплаты заработной платы, пособий и компенсаций сотрудникам, соблюдения штатной дисциплины; выполнения предложений и устранения недостатков по актам ревизий и проверок финансово–экономической и хозяйственной деятельности;

– выявление и предупреждение недостач, хищений, утрат, уничтожений, повреждений материальных ценностей, нематериальных активов и иного имущества.

Основными формами последующего внутреннего финансового контроля являются:

– инвентаризация имущества и обязательств;

– проверка поступления, наличия и использования денежных средств;

– внезапная проверка кассы бюджетного учреждения;

– проверка полноты оприходования, полученных в кредитной организации наличных денежных средств;

– ревизии финансово–хозяйственной деятельности подразделений, осуществляющих внебюджетную деятельность.

Эффективность государственного финансового контроля предполагает наличие количественных показателей для оценки эффективности. Эти показатели способствуют определению достижений запланированных результатов, используются при оценке эффективности деятельности контролирующих органов.

Целесообразно выделить следующие показатели эффективности деятельности органов контроля:

число проведенных контрольных мероприятий;

объем проверенных средств;

объем выявленных нарушений и недостатков.

Так, например, обобщение результатов ревизий финансово–хозяйственной деятельности и проверок целевого использования средств федерального бюджета за 2017–2019гг. Департаментом Смоленской области по осуществлению контроля и взаимодействию с административными органами позволило выявить следующие:

Таблица 1

Объем выявленных нарушений и недостатков за 2017- 2019гг.

Виды нарушений	Общая сумма (тыс. руб)			Абсолютное отклонение	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018г.
Нецелевое использование средств	16648,1	5142	42946,4	-11506,1	37804,4

Незаконное использование средств	12192,1	16001,2	1 641,5	3 809,1	-10550,6
Неэффективное использование средств	23067,4	9890,7	8713,7	-13 176,7	-1177
Другие нарушения	192850,5	294389,5	9686,1	101 539	-284703,4
Всего	244776	325423,5	62987,9	80 647,5	-262435,6

Из таблицы 1 можно сделать вывод о том, что 2018 год был самым неблагополучным по нарушениям и недостаткам в финансово–бюджетной сфере. По всем показателям превысил 2017 год, а также 2019.

Таблица 2

Проведение контрольных мероприятий

	2017 г. тыс. руб	2018 г. тыс. руб	2019 г тыс. руб	Рост/снижение %2019 к 2018
1.Общий объем проверенных средств, в т.ч. средства областного бюджета	1965698,50	2482272,84	2805812,84	+13,03
	1750814,20	1882162,47	2584469,93	+37,31
2.Выявлено нарушений законодательства в финансово-бюджетной сфере, в т.ч. с использованием средств областного бюджета	244776,04	325423,54	62987,88	-80,6
	208644,13	291651,52	58025,91	-80,1

Объем проверенных средств федерального бюджета в 2019 году вырос на 13,03 %, а объём средств областного бюджета вырос на 37,31 %, при этом произошло снижение выявленных нарушений законодательства по обследуемым объектам на 80,6 % и 80,1 % соответственно.

Таблица 3

Анализ контрольных мероприятий за 2017-2019 гг.

Наименование	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Всего контрольных мероприятий	53	47	42
Предписания	20	16	15

Представления	21	14	11
Иные акты	5	-	5
Всего нарушений	46	30	31
Объем устраненных финансовых нарушений	7 876,9	271 563,47	27 440,52

В течение 2019 года Департаментом по 42 контрольным проверкам выявлены нарушения бюджетного законодательства Российской Федерации. Объектам контроля направлены 15 предписаний, 11 представления и 5 уведомлений о применении бюджетных мер принуждения.

Таблица 4

Анализ проведенных контрольных мероприятий за 2017-2019гг.

	2017г.	2018г.	2019г.
Составлено административных протоколов (шт.)	25	26	6
Сумма доходов поступившая в областной бюджет (тыс.руб.)	100,0	175,0	150,0

Из таблицы видно, что в 2019 году по сравнению с 2018 годом существенно снизилось количество протоколов об административных правонарушениях, на 76,9 %.

На основании проделанного анализа можно сделать вывод о том, что организация и функционирование эффективной системы финансового контроля является необходимым атрибутом системы финансовой политики государства.

Государственный финансовый контроль следует рассматривать как совокупность контрольных мероприятий, проводимых субъектами контроля для проверки соблюдения финансового законодательства органами государственной власти, хозяйствующими субъектами и гражданами в части целевого использования государственных финансов (бюджетных) расходов, а также эффективности и результативности государственных расходов.

Список литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145–ФЗ // Справочно– правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство».

2. Агапцов С.А. Особенности национального государственного финансового контроля. М., 2012. С. 87.

3. Бурцев В.В. Организация системы государственного финансового контроля в Российской Федерации: М., 2012. С. 57.

4. Грачева Е.Ю. Государственный финансовый контроль как важнейший инструмент обеспечения публичных интересов в условиях рынка // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина. – 2014. – №2. – С. 21.

5. Ефимова Н.П. Государственный финансовый контроль в реализации федеральных целевых программ. М., Медицина, 2010. С. 154.

6. Ефимова Н.П. О правообеспечении повышения эффективности государственного финансового контроля. М., 2010. С. 87.

7. Отчет о работе Департамента Смоленской области по осуществлению контроля и взаимодействию с административными органами за 2017-2019 гг.

ORGANIZATION OF FINANCIAL CONTROL IN BUDGET ORGANIZATIONS

Panchenko Ya.S., 3rd year master's student
Matveeva E.E., doctor of Economics, Professor
Smolensk state University
4, Przhevalskogo str., Smolensk, 214000

Abstract: this article discusses the organization of an effective system of financial control in budget organizations. The main concepts, types and forms of financial control are disclosed. The importance and necessity of financial control in the public sector is discussed.

Keywords: state financial control, budgetary institution, budget funds.

УДК 336.14
ББК 65.262

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ РАСХОДОВ КАЗЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Попова О.О., магистрант 3 курса
Шевцова Т.П., к.э.н., профессор
Электронный адрес: tpshev@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

Аннотация Проблема в том, что большинству госучреждений и в первую очередь казенных, требуется дополнительное финансирование. В статье автор обосновывает зависимость от оказания услуг государственным учреждением в обеспечении соответствия расходования средств смете, утвержденной руководителем высшего звена.

Ключевые слова: казенное учреждение, дополнительные услуги казенных учреждений, финансирование, бюджетная смета.

Казенные учреждения играют значительную роль в экономике России, поэтому отслеживать использование бюджетных средств необходимо для эффективного распределения ресурсов, которые влияют на развитие социальных аспектов экономики. Важность темы исследования в том, что нецелевое использование бюджетных средств может спровоцировать дисбаланс экономики в целом.

Проблема данного исследования состоит в том, что основной целью использования государственными учреждениями, в том числе и казенными выделенных средств полученного ими бюджетного финансирования является не получение положительного финансового результата, а обеспечение соответствия расходования этих средств утвержденной смете затрат.

© Попова О.О., Шевцова Т.П., 2020

Само понятие «казенное учреждение» раскрывается в ст. 6 Бюджетного кодекса Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ, там же упоминается, что у учреждения всего один учредитель, который является собственником всего имущества учреждения, как правило, имеет право назначать его руководителя и может создавать в нем коллегиальные органы.

Учредительным документом каждого государственного учреждения является устав. Руководство казенного учреждения должно действовать в соответствии с законом, иными нормативно-правовыми актами и учредительными документами, определяющими структуру органов власти, их полномочия и порядок принятия управленческих решений. При разработке системы управления трудовыми ресурсами в сфере государственного финансирования необходимо учитывать задачи, которые решает каждое казенное учреждение.

Ковальчук И.С. в своем исследовании отмечает, что «главное отличие статуса казенного учреждения от статуса бюджетного и автономного учреждений сводится к тому, что казенное учреждение полностью ограничено в проявлении любых инициатив, однако оно получает взамен гарантированное обеспечение финансирования своей деятельности из какого–либо бюджета (согласно бюджетной смете)» [1, с. 177].

Бюджет не одинаков во всех регионах и муниципалитетах, многие регионы получают финансовую поддержку из федерального бюджета. В связи с этим бюджет многих субъектов Российской Федерации не позволяет полноценно поддерживать деятельность госучреждений, в том числе и казенных. Выравнивание бюджета осуществляется за счет субсидий из федерального бюджета, которые планируются заранее, поэтому основная задача годовой отчетности казенных учреждений: осуществить общую оценку годовой отчетности и факторов недофинансирования расходов.

Составление сметы с последующим контролем является важным элементом планирования финансирования расходов казенного учреждения, как и дополнительная или субсидиарная ответственность учредителя по долгам. В то же время возможности казенного учреждения управлять своими денежными потоками и имуществом очень ограничены, практически отсутствует стимул

для получения дохода и осуществления деятельности, приносящей доход.

Для анализа и финансового контроля выполнения сметы кассовые расходы сравниваются с суммой переведенных средств, а фактические показатели сравниваются с ассигнованиями на бюджетную смету. Кроме того, сравниваются фактические и денежные расходы между собой и определяются причины их несоответствия. По результатам анализа и финансового контроля определяется, не превысили ли денежные расходы, перечисленные бюджетные средства и не превысили ли фактические расходы смету с поправкой на одну статью расходов в случае недофинансирования бюджетных средств и уменьшение расходов по смете по другим статьям. Эти отклонения считаются грубым нарушением финансовой дисциплины, так как средства бюджета должны быть израсходованы в точном соответствии с составленной сметой.

Одной из важнейших задач, стоящих перед казенными учреждениями является оказание качественных государственных и муниципальных услуг и обслуживание населения, что представляет собой актуальную проблему, эффективное решение которой зависит от объемов финансирования, а поэтому большинству государственных учреждений требуется дополнительные финансовые потоки для покрытия расходов, которую очень сложно получить от учредителей.

Эффективность и результативность использования бюджетных средств рассматривалась многими авторами с разными точками зрения. В статье Поповой О.О., Шевцовой Т.П. обмечается, что «строгое целевое использование бюджетных средств при оказании услуг означает, что учреждения могут получать и использовать эти средства только на определенные и заранее обусловленные цели, не допускается расходовать их на цели, не предусмотренные утвержденной сметой, или перераспределять между остальными статьями сметы» [4, с. 47].

Полякова О.Е. в статье пишет, что «при анализе доходов необходимо также сопоставить сумму доходов и средства, поступившие на счета организации при оказании платных услуг. Неравенство данных показателей объясняется методикой признания выручки: не всегда поступление средств связано с признанием

дохода, а в свою очередь признание дохода не обязательно свидетельствует о поступлении средств. Как результат данного разрыва образуется задолженность» [3, с. 125].

Сметное финансирование определяет невозможность перевода средств с одного вида расхода на другой, а поскольку для эффективного расходования бюджетных средств крайне важно осваивать выделенные лимиты бюджетных обязательств с учетом принципа экономности и в максимально возможном объеме и по соответствующим статьям, а также в целях недопущения ситуаций, когда на конец финансового года возврат средств в бюджет может составить более 1 %, финансовыми управлениями казенных учреждений ежемесячно составляется кассовый прогноз выплат и проводится анализ выполнения показателей результативности деятельности, одним из которых является равномерность расходования бюджетных средств.

Основной объем расходов приходится на оплату труда, поэтому, по мнению авторов, оценка равномерности расходования в конкретный интересующий период времени по классической формуле, исходя из общего объема доведенных лимитов бюджетных обязательств и общего кассового расхода, не является в данном случае корректной:

$$P = E / B*100\ \%, \qquad (1)$$

где P – равномерность расходования бюджетных средств,

E – кассовое исполнение расходов федерального бюджета в отчетном периоде, за исключением расходов, предусмотренных на капитальные вложения,

B – выделенные лимиты бюджетных обязательств согласно бюджетной смете с учетом внесенных в нее изменений по состоянию на конец отчетного периода, за исключением лимитов, предусмотренных на капитальные вложения.

Для более точной оценки эффективности расходования, по мнению авторов, необходимо при расчете равномерности применять фактическое кассовое исполнение, значение которого заложено при составлении кассового прогноза с учетом разбивки по видам расходов. Рассмотрим более подробно на условном примере из таблицы 1.

Таблица 1

Оценка кассового исполнения расходов в i - том месяце

Вид расходов (ВР)	Кассовый расход в i - том месяце, руб.	Прогнозное значение кассового расхода в i - том месяце, руб.	Отклонение кассового расхода в i - том месяце от прогнозного значения, %
100	A1	A2	A1/A2*100
200	B1	B2	B1/B2*100
300	C1	C2	C1/C2*100
800	D1	D2	D1/D2*100

Для казенных учреждений лесного хозяйства:

- 100 ВР соответствует выплатам на оплату труда и начислениям на выплаты по оплате труда, а также выплатам на оплату командировочных расходов,

- 200 ВР - выплатам на оплату закупок товаров, работ, услуг в соответствии с 81 Федеральным законом №44-ФЗ,

300 ВР - выплатам на оплату пособий,

800 ВР - выплатам на специальные расходы.

В целях обеспечения равномерного расходования бюджетных средств по соответствующим видам расходов допускается установленное отклонение кассового расхода в i - том месяце от прогнозного значения в i - том месяце ± 4 - 5 % . Это необходимо строго отслеживать.

Таким образом, кассовое исполнение в конкретный интересующий период времени будет определяться следующим образом:

$$E = E100i + E200i + E300i + E800i, \qquad (1)$$

где E – общее кассовое исполнение расходов в конкретный интересующий период времени;

E100i, E200i, E300i, E800i - кассовое исполнение расходов в i - том месяце по соответствующему ВР.

Тогда равномерность расходования в данном случае будет определяться по формуле:

$$P = (E100i + E200i + E300i + E800i) / B*100\ \% \qquad (2)$$

Следует отметить, что даже с учетом более корректного расчета кассового исполнения, полностью раскрыть эффективность исполнения бюджета в части расходов по одному только

показателю равномерности не представляется возможным, ведь даже не всегда сумма доведенных лимитов бюджетных обязательств может контролироваться получателем бюджетных средств.

С учетом изложенного, целесообразно проводить анализ выполнения и других показателей результативности деятельности при оценке эффективного расходования бюджетных средств и ежеквартально проводить мониторинг качества финансового менеджмента.

Казенному учреждению необходимо учитывать, что финансовое планирование позволяет спрогнозировать состояние денежных потоков в различные моменты времени в зависимости от дальности планирования; финансовое планирование в бюджетном учреждении является таким же необходимым аспектом, как и планирование в коммерческой организации.

В качестве критерия оптимальности при планировании и распределении ресурсов в бюджетном учреждении целесообразно использовать критерий минимизации затрат; методы планирования при этом остаются теми же – наибольшую эффективность дает комбинация управленческих и экспертных методов с методами экономико–математического моделирования.

Для эффективного управления финансами казенного учреждения необходимо систематически проводить финансовый анализ. Основное его содержание – комплексное изучение финансовой устойчивости учреждений и факторов, влияющих на данный показатель, в целях прогнозирования показателей доходности учреждений, отражения возможностей увеличения эффективности их работы.

Способность казенных учреждений достаточно успешно работать и развиваться, обеспечивать равновесие активов и пассивов в меняющейся внешней и внутренней среде, постоянно обеспечивать платежеспособность и финансовую стабильность, говорит об устойчивом финансовом положении учреждения и наоборот.

Таким образом, мониторинг эффективности использования казенными учреждениями финансовых средств бюджета при оказании услуг представляется необходимым в ходе оценки отчетов о результатах деятельности учреждения и использовании государственного и муниципального имущества.

Список литературы:

1. Ковальчук И.С. Организационные основы финансирования оказания услуг муниципальными казенными учреждениями // Международный научно-исследовательский журнал. 2020. – №8 (98) – С. 177–180.

2. Матвеева Е.В., Гнездова Ю.В. Обеспечение уровня экономической безопасности региона // Бизнес. Образование. Право, 2018. – с. 64–69.

3. Полякова О.Е. Нормативно-правовая и организационная основа контрольно-надзорной деятельности в Федеральном Казначействе // Вестник Санкт-Петербурского военного института войск национальной гвардии. 2018. –№ 1 (2) – С. 124–126.

4. Попова О.О., Шевцова Т.П. Совершенствование финансового обеспечения казенных учреждений // Анализ общественных явлений в 2018 г. построение прогнозов, 2018. – с. 47–51.

CONTEMPORARY PROBLEMS OF FINANCING THE EXPENDITURES OF PUBLIC INSTITUTIONS

Popova O.O., 3rd year master student
Shevtsova T.P., Ph.D., professor
Smolensk State University,
4 st. Przhevalsky, Smolensk, 214000

Abstract The problem is that the majority of state institutions, primarily state ones, require additional funding. In the article, the author substantiates the dependence on the provision of services by a state institution to ensure that the expenditure of funds corresponds to the estimate approved by the top manager.

Key words: state institution, additional services of state institutions, financing, budget estimate.

УДК 336.71
ББК 65.051

МОНИТОРИНГ РЫНКА БАНКОВСКИХ УСЛУГ СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Семочкин А.С., магистрант 3 курса
Петрова О.П., к.э.н, доцент
Электронный адрес: arsn@yandex.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье представлены результаты мониторинга рынка банковских услуг Смоленской области. Выявлены лидеры данного рынка и их основные конкуренты.

Ключевые слова: банковские услуги, мониторинг, финансовый контроль, конкурентоспособность.

Исследование рынка банковских услуг Смоленской области показало, что на начало 2020 года на данном рынке функционируют 26 различных банковских подразделений. В их структуре выделяют как крупные и известные кредитные организации, так и мелкие низкорейтинговые компании, а также иностранные банки, контрольный пакет акций которых принадлежит зарубежным коллегам.

Из числа крупных банков с государственным участием в уставном капитале на региональном рынке активно функционируют следующие банки, финансовый рейтинг которых составлен по данным информационного портала Банки.ру[1]:

«1 место: ПАО «Сбербанк России»
2 место: ПАО «ВТБ»
3 место: АО «Газпромбанк»
6 место: АО «Россельхозбанк»
15 место: АО «Всероссийский Банк Развития Регионов»
24 место: ПАО «Почта Банк»»

© Семочкин А.С., Петрова О.П., 2020

Конкуренцию им составляют банки с преимущественно иностранной формой собственности, список которых, сортированный по финансовому рейтингу в РФ, представлен ниже:

«11 место: АО «Райффайзенбанк»

12 место: ПАО «Росбанк»

34 место: ООО «ХКФ Банк»

36 место: ПАО «Восточный Банк»

44 место: АО «ОТПБанк»

48 место: ООО «Русфинанс Банк»»

Вместе с тем, стоит отметить, что функционирование региональных кредитных организаций на рынке банковских услуг Смоленской области в настоящее время прекращено.

Таким образом, можно сделать заключение, что структура банков представленных на региональном рынке многообразна по своему содержанию и поддержке как со стороны РФ, так и со стороны иностранных государств. Поэтому банки, полагаясь на отечественный и зарубежный опыт, могут предложить еще больший спектр интересующих клиентов услуг.

Лидером рынка банковских услуг Смоленской области, как и страны в целом, является ПАО «Сбербанк России». Банк имеет самую широкую сеть подразделений, спектр банковских и инвестиционных услуг. Ранее контрольный пакет акций Сбербанка принадлежал ЦБРФ, который владел более чем 50 % уставного капитала и одной голосующей акцией. Но 10 апреля 2020 года Министерство финансов РФ сообщило, что Правительство РФ, в соответствии с Федеральным законом «О приобретении Правительством Российской Федерации у Центрального банка Российской Федерации обыкновенных акций публичного акционерного общества «Сбербанк России»» (Федеральный закон от 18.03.2020 № 50-ФЗ), приобрело 11 293 474 000 обыкновенных акций ПАО Сбербанк, за счет средств Фонда национального благосостояния. Сейчас ему принадлежит 52,3 % простых акций, остальные акции находятся в публичном обращении [5].

В Смоленске банк представлен 21 офисами и 87 банкоматами, расположенными во всех районах города. Данная сеть является самой большой из всех банков, функционирующих на территории Смоленской области [1].

ПАО Сбербанк обладает объемным кредитным портфелем и представляет собой универсальный и крупнейший банк Российской Федерации. В качестве заемщиков в банке выступают юридические и физические лица, индивидуальные предприниматели, другие банковские учреждения. Совокупный кредитный портфель банка в 2019году увеличился к уровню 2017года (20,2 %), к уровню предыдущего периода рост составил (3,2 %) . Рост кредитного портфеля наблюдается по всем группам заемщиков как юридических, так и физических лиц. В 2017-2019 годах наблюдается тенденция увеличения доли розничного кредитного портфеля, который превышает 60 % в совокупном кредитном портфеле. ПАО «Сбербанк России» является активным участником рынка розничного кредитования в Российской Федерации. На его долю приходится 41 % этого рынка. На рынке розничного кредитования Смоленской области доля ПАО «Сбербанк» также превышает 40 %. Банк является лидером регионального рынка ипотечного кредитования, занимая 50 % этого рынка. Лидерство на рынке ипотечного кредитования обеспечивается внедрением с 2019 новой технологии обслуживания клиентов «Фабрика сделок», которая позволила значительно снизить время принятия решения банка по заявке на ипотеку. В среднем, для одобрения заявки на ипотеку банку требуется 4 часа, а для принятия решения по зарплатным клиентам банка – всего 5 минут. Сбербанк продолжает развивать сервис онлайн-кредитов «Покупай со Сбербанком». Также Сбербанк, наряду с развитием розничного кредитования, продолжает улучшать свои кредитные продукты и совершенствовать процессы кредитования для клиентов крупного, среднего и малого бизнеса. Таким образом, можно отметить, что кредитная политика банка учитывает интересы всех категорий заемщика, направлена на развитие новых кредитных продуктов, инновационных технологий кредитования, оптимизацию кредитных процессов, и позволяет обеспечить конкурентные позиции ПАО Сбербанк на рынке банковских услуг.

Основными конкурентами ПАО Сбербанк на рынке банковских услуг Смоленской области являются ПАО «ВТБ», АО Газпромбанк и АО Россельхозбанк. Несмотря на то, что эти банки являются универсальными кредитными учреждениями, каждый из них имеет свои специфические особенности.

Так, например, АО «Россельхозбанк», образованный в 2000 году в целях развития национальной кредитно-финансовой системы агропромышленного сектора и сельских территорий Российской Федерации, сегодня является универсальным коммерческим банком. 100 % голосующих акций Банка принадлежат Российской Федерации в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом. Банк является одним из лидеров на рынке финансовых услуг для предприятий малого и среднего бизнеса, особое внимание, уделяя обслуживанию сельского товаропроизводителя[4].

АО Газпромбанк, осуществляя все виды банковской деятельности, особое внимание уделяет кредитованию юридических лиц [3].

ПАО ВТБ, занимая ведущие позиции на рынке корпоративного кредитования, расширяет перечень банковских продуктов для населения, и стремиться к обеспечению лидирующих позиций по качеству сервиса и удобству клиентских путей.

Также стоит выделить и менее известные банковские организации, расположенные в Смоленской области. Примером такой структуры является АО «ОТПБанк», более 60 % акций, которого принадлежат венгерской группе «OTP Group». Банк достаточно динамично развивается в сфере потребительского кредитования населения, а его представительства расположены во всех городах области. Спектр услуг является менее обширным, по сравнению с вышеперечисленными банками, т.е. банк квалифицируется на потребительском кредитовании только физических и лиц и выдачах кредитных карт в магазинах-партнерах и подразделениях. Но, не смотря на это, банк занимает 44 строчку в рейтинге по финансовым показателям в РФ.

Проанализировав результаты мониторинга рынка банковских услуг Смоленской области, следует отметить, что услуги и продукты коммерческих банков размещенных на территории региона, способны полностью обеспечить запросы потребителей как физических, так и юридических лиц.

Список литературы:

1. Банки.ру. [Электронный ресурс]. https://www.banki.ru/banks/ratings/ (дата обращения: 04.10.2020).
2. Банк ВТБ (ПАО) [Электронный ресурс]. https://www.vtb.ru/(дата обращения: 04.10.2020).
3. Газпромбанк [Электронный ресурс]. https://www.gazprombank.ru/Россельхозбанк [Электронный ресурс]. https://www.rshb.ru/ (дата обращения: 14.09.2020).
4. Сбербанк России [Электронный ресурс]. https://www.sberbank.ru/ (дата обращения: 14.09.2020).

BANKING SERVICES MARKET MONITORING SMOLENSK REGION

Semochkin A.S., 3rd year undergraduate student
Petrova O.P., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Smolensk State University,
4 st. Przhevalsky, Smolensk, 214000

Annotation. The article presents the results of monitoring the banking services market in the Smolensk region. The leaders of this market and their main competitors are identified.

Key words: banking services, monitoring, financial control, competitiveness

УДК 336.13
ББК 65.051

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ АУДИТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

Фомичева П.Э., магистрант 3 курса
Медведева И.А., к.э.н., доцент
Электронный адрес: postboxmy@yandex.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье анализируется функционирование системы аудита эффективности использования бюджетных средств. Акцентируется внимание на методических подходах при проведении аудита эффективности. Выявлены проблемы организации аудита эффективности, а также предложены направления их решения.

Ключевые слова: аудит, государственный аудит, аудит эффективности, бюджет.

Понятие «аудит эффективности» впервые было введено в 1977 году в Лимской декларации на Конгрессе INTOSAI, на тот момент существовала потребность в создании дополнительного вида контроля, помимо финансового, который позволил бы проверять экономичность, эффективность и результативность использования ресурсов.

Кузьмина М.С., Медведева И.А. в своем исследовании отмечают, что «в дальнейшем аудит эффективности стал применяться в разных странах, как независимая экспертиза эффективности и результативности государственных предприятий, программ или организаций, экономичного использования ресурсов. При этом проведение аудита эффективности в отдельных странах имеет свои особенности» [2, с. 75].

© Фомичева П.Э., Медведева И.А., 2020

Например, в Канаде органом финансового контроля является The Office of the Audit General, которая проводит полную оценку эффективности деятельности государственных органов и документации Объектом проверки являются организации, которым поступают государственные средства, и которые участвуют в государственных программах, при этом ежегодно предоставляется Canada's Performance Report - отчет по исполнению в Палату общин Канады.

Автор статьи Матвеева Н. С. подробно разбирает зарубежный опыт организации аудита эффективности государственных средств и пишет, что «в Великобритании органом финансового контроля является National Audit Office. Главная цель аудита эффективности государственных средств проявляется в выполнении планов для получения конечных результатов, сдаются ежеквартальные отчеты об исполнении целевых показателей. Объектами проверки выступают организации, которым поступают государственные средства, а также субъекты, которые имеют более 50 % доходов из публичных фондов. Ежегодный отчет и отчет об исполнении бюджета и аудиторское заключение Счетной Палаты представляется в парламент [4, с. 70].

Полякова О. Е., Лаврова Е. В., Голубева Т. В. фиксируют в исследовании, что «В США аудит эффективности бюджетных средств направлен на выявление и устранение недочетов в государственных программах. Обязательный внутренний аудит в органах государственной структуры проводится органом финансового контроля The Government Accountability Office (GAO) и предоставляется годовой отчет об исполнении каждого из министерств» [5, с. 127].

В исследовании Матвеевой Н. С., посвященному международному опыту упоминается также, что «в Новой Зеландии орган финансового контроля Audit office предоставляет гарантии Парламенту и общественности, что государство добросовестно и эффективно исполняет возложенные обязательства. Обязательными объектами контроля являются государственные организации и государственные проекты, за исключением

Национального резервного банка. Отчет о результатах и аудиторское заключение Счетной палаты предоставляется в палату представителей парламента» [4, с. 71].

Орган финансового контроля Australian National Audit Office, ANAO в Австралии проводит обзор или изучение любого раздела операционной деятельности гражданина или организации, пользователей бюджетных средств. Отчет об исполнении бюджета, является частью ежегодного отчета каждого министерства, представляется на рассмотрение в парламент.

Гнездова Ю.В., Матвеева Е.В. в своей работе отмечают, что «в России органом финансового контроля является Счетная палата РФ, которая для проведения аудита эффективности применяет контрольные мероприятия для определения эффективности использования федеральных ресурсов. Объектами проверки являются Федеральные государственные органы, государственные внебюджетные фонды, Центральный банк РФ, общества с участием РФ в их уставных капиталах, государственные органы субъектов РФ организации, на которые распространяются контрольные полномочия Счетной палаты» [1, с. 45].

Ежегодно предоставляется органом финансового контроля дискуссионный отчет о результатах проведения контрольного мероприятия, заключения и выводы на основе критериев оценки эффективности, доказательства, убеждающие в наличии недостатков и проблем.

Исходя из проведенного сравнительного анализа можно сделать вывод о том, что в разных странах используются разные методические подходы при проведении аудита эффективности. В России аудит эффективности включает в себя следующие элементы:

- проверка экономичности использования бюджетных средств;
- проверка продуктивности использования трудовых, финансовых и информационных ресурсов;
- проверка результативности деятельности по выполнению поставленных задач.

Каждый год Счетная палата формирует список мероприятий, которые относятся к контролю и анализу расходования бюджетных средств.

В 2019 году количество запланированных контрольных мероприятий было 389, но в силу различных причин было осуществлено лишь 319 экспертно-аналитических и контрольных проверок. Всего 242 контрольных мероприятия Счетной палаты РФ классифицируются по следующим направлениям: 146 направлены на контроль за исполнением и планированием бюджета РФ, а 96 на тематические проверки .

За предыдущий период времени было выявлено 4 443 нарушения на сумму 884 млрд. руб., при этом относительная оценка показывает, что около 36 % или 316 млрд. рублей в стоимостном выражении приходится на нарушения, связанные с неправильным ведением бухгалтерского учета и некорректным составлением иной финансовой отчетности.

Из этих 316 млрд. руб. около 292 млрд. руб., а этот примерно 92 % приходится на искажение указанной суммы в любой строке документа не менее чем на 10 %, что является одной из основных причин нарушения правил составления финансовой отчетности.

Недостаточно качественное управление бюджетными средствами, выделенными на достижение государственных целей, подтверждается количеством нарушений, всего 541 и, кроме того, это свидетельствует о необходимости совершенствования правил ведения бухгалтерского учета и составления финансовой отчетности в сфере государственного сектора экономики Российской Федерации.

Также в отчете отмечается, что «При анализе и контроле формирования и исполнения бюджета 1 725 нарушений на сумму около 217,5 млрд рублей или примерно 25 % общей суммы было обнаружено. Всего было обнаружено 1 409 нарушений при исполнении бюджета.

При этом большая часть суммы нарушений приходится именно на исполнение бюджета – 178,3 млрд рублей. Значительная часть этого объема денег появилась в результате того, что органы государственной власти с нарушением выполняли свои задачи и функции, в том числе не осуществляли свои бюджетные полномочия» [7].

Счетная палата также зафиксировала 65 нарушений, связанных с неэффективным использованием бюджетных средств и иных ресурсов, на сумму 24 млрд. рублей.

На 2019 год было запланировано 14 мероприятий по аудиту эффективности различных направлений, в 2020 году – 16, однако пока за этот год были проведены лишь 3 из них:

- аудит эффективности бюджетных расходов на организацию первичной медикосанитарной помощи, включая проверку доступности лекарственного обеспечения граждан;
- аудит эффективности реализации мер государственной поддержки создания и развития индустриальных парков и технопарков;
- аудит эффективности расходов МЧС на проектирование, строительство и реконструкцию объектов капитального строительства.

Исходя из проведенных исследований научной литературы, которые были рассмотрены и изучены в результате можно сделать вывод, что в России развивается аудит эффективности, однако существует ряд проблем, которые препятствуют этому (рисунок 1).

На рисунке 1 выделены 4 основные проблемы, которые наиболее актуальны на сегодняшний день. Одна из них – непроработанная методическая база.

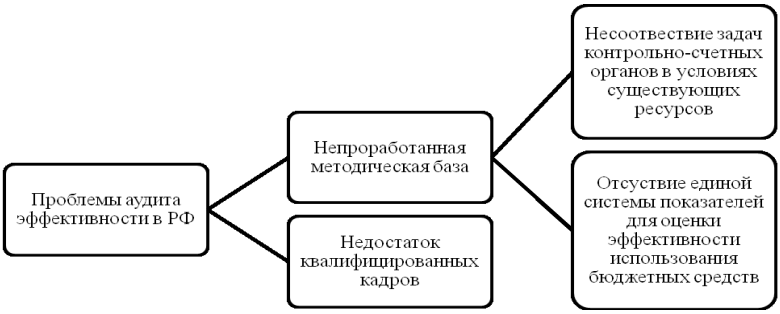


Рис. 1. Проблемы организации аудита эффективности в РФ

Так как действующая методика проведения аудита эффективности, применяемая Счетной палатой РФ представлена в качестве общих подходов к проведению аудита и имеет стандартизированной вид, соответственно не учитываются уникальные и специфические ситуации, для которых требуется прописать отдельные, конкретные правила, четкие методы и инструкции.

Недостаток квалифицированных кадров также является актуальной проблемой, так как исходя из изученных материалов видно, что большая часть нарушений связана с нарушениями отражения в учете хозяйственных операций, а также нарушениями в области совершения государственных закупок. Данная проблема объясняется не только недобросовестностью наемного персонала, а также нехваткой актуальных знаний, которые достаточно быстро меняются.

Матвеева Е.Е. в работе для решения этой проблемы отмечает «не только нанять квалифицированный персонал, но и постоянно повышать их квалификацию. Проблема разноплановости задач контрольно-счетных органов в условиях ограниченных ресурсов заключается в том, что не всегда поставленный объем задач организация может выполнить при существующих финансовых, трудовых и информационных ресурсах» [3, с. 169].

Также затрудняет развитие аудита эффективности отсутствие достаточно проработанной комплексной системы показателей для оценки эффективности использования бюджетных средств. В качестве предлагаемых мер по решению выделенных проблем можно рассмотреть следующие мероприятия.

Необходимо тщательно проработать методическую базу в области выделения критериев, с помощью которых аудитор будет четко понимать, насколько эффективно был использован каждый ресурс, а также насколько точно административная деятельность организации соответствует установленным принципам и методам управленческой политики. Для этого можно разделить показатели на три группы (рисунок 2).

Рис. 2. Показатели оценки эффективности результатов работы по проведению аудита эффективности

Для того чтобы решить проблему нехватки квалифицированного персонала необходимо внедрить ряд мероприятий, который могут не только подготовить сотрудников, но и поддерживать их квалификацию на должном уровне, это может быть:

- оплачиваемые курсы повышения квалификации для работников;
- обеспечение и стимулирование обмен опытом сотрудников как внутри страны, так и на мировом уровне;
- формирование отношений с учеными, негосударственными органами и иными заинтересованными субъектами научного пространства;
- изменение общепринятой системы найма работников в сферу аудита эффективности на соответствующий уровень сложности данной сферы;
- выделение ключевых стандартов и принципов для повышения эффективности работы внутри организации.

Таким образом, на основе изученной информации можно сделать вывод о том, что аудит эффективности в России развивается, но не в полной мере, так как существует ряд проблем, которые необходимо решить. Предложенные мероприятия помогут увеличить качество аудита эффективности, а также сократить выявленные нарушения.

Список литературы:

1. Гнездова Ю.В., Матвеева Е.В. Современные проблемы государственного аудита // Смоленск. – 2014. – 151 с.
2. Кузьмина М.С., Медведева И.А. Анализ деятельности контрольно-счетной палаты г. Смоленска по проверки бюджетных образовательных организаций // Перспективные направления социально-экономического развития России. – Москва. – 2018. – с. 74–80.
3. Матвеева Е.Е. Анализ аудиторских проверок бюджетных организаций Смоленской области // Государственный аудит. Право. Экономика. – 2016. – № 2. – С. 169–177.
4. Матвеева Н.С. Международный опыт осуществления государственного финансового контроля // Финансовый журнал. – 2020. – № 2. – С. 69–95.
5. Полякова О.Е., Лаврова Е.В., Голубева Т.В. Новая организационно-функциональная модель внутреннего государственного контроля и надзора в финансово-бюджетной сфере // Экономика и управление: проблемы, решения. 2018. –№ 3 (6) – С. 126–135.
6. Сошнева Л.Е. Аудит эффективности использования бюджетных средств // Образование и наука без границ: социально-гуманитарные науки. 2020. –№ 13 – С. 81–83.
7. Заключение об исполнении бюджета в 2019 году [Электронный ресурс] //https://ach.gov.ru/search

MODERN PROBLEMS OF ORGANIZATION OF AUDIT OF EFFICIENCY OF USE OF PUBLIC FUNDS

Fomicheva P.E., 3rd year master's student
Medvedeva I.A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Smolensk State University,
4, st.Przhevalsky, Smolensk, 214000

The article analyzes the functioning of the audit system for the efficiency of budget funds use. The article focuses on methodological approaches to performance audits. The problems of organization of efficiency audit are revealed, and the directions of their solution are suggested.

Keywords: audit, state audit, efficiency audit, budget audit.

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ЦЕННЫЕ БУМАГИ В РОССИИ

Чудинова Я.А., студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: chudinovayana@psu.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Статья посвящена вопросам обеспечения инвестиционной деятельности в РФ. Представлены особенностифондового рынка РФ, факторы, которые следует учитывать при инвестировании в ценные бумаги, а также проанализирован потенциал рынка ценных бумаг в РФ.

Ключевые слова. Инвестирование, ценные бумаги, капитал, фондовый рынок, фондовая биржа, индексные фонды, мультипликатор, финансовые активы.

На протяжении многих лет проблема получения дохода человеком занимает особое место в его жизни. Биржевая игра всегда была максимально прибыльным способом получения дохода, хотя и имеющим самые высокие риски. Существуют ценные бумаги, инвестирование в которые несет в себе минимальные риски, однако полностью исключить финансовые риски в этой сфере бизнеса невозможно. Все участники рынка, вовлеченные в инвестирование в ценные бумаги на бирже, вынуждены совершенствовать методы оценки рисков, стратегии инвестирования, а также повышать уровень знаний в области экономики и финансов.

Тема, затронутая в данной статье, является особо актуальной на сегодняшний день, так как количество стратегий торговли и механизмов работы на фондовом рынке несоизмеримо растет с каждым днем. Поэтому особенности инвестирования в ценные бумаги нуждаются в постоянном изучении и исследовании, это

© Чудинова Я.А., 2020

важно как для общества в целом, так и для отдельного участника рынка ценных бумаг.

По статистике, которую предоставила компания Tradeciety, известно, что лишь 20 % инвесторов способны сохранить свой капитал в течение первого года торговли после прихода на рынок, остальные 80 % теряют его, чаще всего в результате первого серьезного кризиса на бирже[5]. Большинство участников биржи состоят, в основном, из малых и средних игроков (небольших финансовых организаций, отдельных физических лиц и индивидуальных предпринимателей).

На сегодняшний день на фондовом рынке России пороговым значением к эффективному использованию капитала является сумма около 300 000 рублей, но, несмотря на это многие инвесторы, которые вложили средства, превышающие данную сумму, не смогли окупить издержки и реализоваться в данной сфере бизнеса. Проблема заключается в том, что фондовый рынок России несет большие риски для инвесторов, по сравнению с Западом, это связано с тем, что Россия находится на этапе развития в этой сфере.На сегодняшний день российским инвесторам необходимо перенимать опыт западных игроков биржи, совершенствуя методы работы на фондовом рынке.

Для примера, рассмотрим российский и американский рынок ценных бумаг, между ними существует множество различий, они несут в себе разные риски и преимущества. Рынок США имеет существенное количество компаний из разных секторов экономики, на российском же рынке ценных бумаг крупных компаний в разы меньше, но акции этих компаний дешевле, а дивиденды выше. Например, по состоянию на 1 января 2020 года акции российской компании Газпром стоят 259 рублей с дивидендами 8,88 %. На рынке США возьмем компанию MicrosoftCorporation, стоимость акций которой на 1 января того же года составляет 9960 рублей, а дивиденды 1,34 % [6].

Предположим, что мы являемся начинающим инвестором с капиталом до 100 000 рублей, необходимо решить, в акции каких компаний стоит инвестировать и чем руководствоваться при выборе ценных бумаг.

По словам одного из самых успешных инвесторов Уоррена Баффета, основным правилом в биржевой игре является то, что

нужно покупать ценные бумаги только тех компаний, бизнес которых является знакомым для инвестора [1]. Придерживаясь правил такого консерватизма, можно приумножить свой капитал, что доказывает огромное состояние Уоррена Баффета, на сегодняшний день оно составляет 82,5 млрд. долларов. Такие внушительные цифры заставляют принять правило Баффета при формировании личного инвестиционного портфеля.

С первого взгляда может показаться, что при инвестировании в ценные бумаги на российском рынке, деятельность отечественных компаний знакома и понятна, и правило Баффета не имеет смысла. Однако каждая компания имеет индивидуальный механизм работы на рынке с определенными целями и перспективами. Без четкого представления о механизме работы компании инвестор не сможет отследить зависимость, которая лежит в основе изменений котировок акций, что приведет к потере капитала. Именно поэтому, для многих начинающих инвесторов, не владеющих английским языком, закрыт вход на иностранный рынок ценный бумаг, так как на английском языке написаны все аналитические отчеты компании и другие финансовые документы.

С другой стороны, российский фондовый рынок узок по количеству инструментов и по отраслевой диверсификации. Новых первичных размещений акций проводится не так много, и большинству инвесторов для диверсификации риска не помешало бы добавить в портфель иностранные ценные бумаги [2].

Относительно недавно на Санкт-Петербургской фондовой бирже появилась площадка с иностранными ценными бумагами, для доступа к которой не нужно открывать счет у иностранного брокерского агентства, опасаясь при этом возможности блокировки этого счета из-за санкций. На этой площадке либеральные условия, а совокупное количество инструментов превысило 1 тыс., включая и тех, что лежат в основе популярного индекса S&P 500 [3].

При владении английским языком, используя вышеуказанное правило Уоррена Баффета, можно найти альтернативу российским акциям «голубых фишек», таких как «Сбербанк», «Лукойл», «Газпром» и т.д.

В идеале можно найти акции, обладающие относительной устойчивостью и стабильностью при возможных коррекциях на

всех рынках, но при этом знания языка будет недостаточно. Необходимо сформировать систему знаний, к примеру, с помощью книг об инвестировании, таких как работа Миллера Джереми «Правила инвестирования Уоррена Баффетта» [1].

За последние 5 лет на американском и российском фондовых рынках наблюдались высокие темпы роста. В период с декабря 2015 года по 2020 год американский индекс S&P 500 вырос на 51 %, а российский индекс Мосбиржи — на 71 %. Однако в связи с последними событиями, 25 февраля 2020 года на рынке акций России произошел резкий спад цен многих акций «голубых фишек», в пределах 4,7 %, это было вызвано обвалом на нефтяной площадке и вспыхнувшим китайским коронавирусом. Индексы РТС и Мосбиржи моментально потеряли по 1,5 %, при этом наблюдался рост ценных бумаг золотодобывающих компаний во главе с акциями ПАО «Полюс». На Американском рынке ситуация аналогичная, после того, как Всемирная организация здравоохранения объявила о пандемии короновируса, произошел резкий спад американских биржевых индексов - DowJones, NASDAQ и S&P 500. Несмотря на все негативные последствия, происходящие в мире, есть и те, кому данное положение выгодно. Инвесторы начали активно вкладываться в ценные бумаги фармакологических компаний, а также в бумаги компаний, которые сохранят и даже увеличат свою прибыль при условии, что миллионы людей изолируются дома на карантине. Также, по сравнению с другими странами, на фондовом рынке Китая мы можем заметить рост индекса CSI 300, который начался с начала 2020 года после объявления карантина в стране. По оценкам экспертов, мировой кризис продлится недолго и первой страной, вышедшей из кризиса, скорее всего, окажется Китай.

Данным пример показывает то, что, несмотря на внушительный рост на фондовом рынке России за последние годы, всегда есть риск наступления кризиса. Конечно, нельзя говорить о том, что сегодняшний кризис на российском фондовом рынке был вызван вспышкой коронавируса, огромную роль также сыграло то, что Россия не смогла договориться со странами ОПЕК об ограничении добычи нефти, это стало причиной обвала рубля.

При капитале не более 100 000 рублей, так же важно учитывать положение экономики в мире. Мировой кризис не должен

пугать инвестора, а наоборот должен быть поводом для инвестирования. Важно следить за изменениями индексных фондов, таких как SPY, который отслеживает американский индекс S&P 500, или DIA, отслеживающий Dow 30. Покупая их паи, инвестор вкладывается сразу в большую корзину из 500 или 30 ведущих компаний США соответственно.

Статистика показывает, что за последние годы увеличилось число инвесторов с начальным капиталом менее 100 тысяч рублей (от 50 до 100 тысяч рублей) и выросло с 10 % до 30 % . У большинства инвесторов на начальном уровне не хватает опыта, чтобы грамотно вложить свой капитал. На начальном этапе целесообразно обратить внимание на фонды ETF – это фонды, состоящие из множества компаний определенной отрасли, является самым простым способом получить доступ к международному рынку акций. Инвестирование в ETF, которые содержат в себе много различных инструментов, позволит не ошибиться с выбором отдельных ценных бумаг вручную. Инвестиции можно равномерно распределить между рынками разных стран, купив фонд и на американские, и на российские акции.

Рассмотрев мультипликатор P/E (Price/EarningsRatio, то есть отношение цены и чистой прибыли), мы видим, что Российский рынок ценных бумаг недооценен, тогда как Американский, наоборот, переоценен. В России мультипликатор P/E находится на уровне 7, а в Америке – 40.

В пользу российского фондового рынка можно привести множество аргументов. Главным преимуществом является нефтегазовый потенциал российских компаний, в отличие от Америки, в России существует мощная сырьевая база. Еще одним преимуществом России является то, что российским фондовым рынкам принадлежит первое место в мире по дивидендной доходности – более 7 процентов, когда как на американском рынке лишь 2 %, по состоянию на конец 2019 года.

Российский рынок ценных бумаг является более привлекательным для инвесторов с капиталом менее 100 тысяч рублей. Американский рынок имеет более высокие пороги входа для начинающих инвесторов. К иностранному брокеру можно идти, имея не менее $10 тыс., в то время как на российском рынке порог вхождения значительно ниже и начинается в среднем от $1 тыс.

Кроме того, американские брокеры берут отдельную плату за ведение счета (от $10 до $30 в месяц) [7]. Все это значительно снижает возможности диверсификации, а также – увеличивает риски.

Подведя итог всему вышесказанному, мы можем сделать вывод о том, инвестирование в ценные бумаги – это самый эффективный и успешный способ получения прибыли. Но инвестируя в ценные бумаги, инвестору необходимо учитывать великое множество факторов. Став участником биржевой игры, инвестор должен четко понимать цель своих инвестиций, ему должен быть понятен механизм работы компании, в которую он вкладывает, чтобы понимать причину изменения котировок ценных бумаг. Также не маловажно оценивать ситуацию на мировом рынке в целом, так как на изменение стоимости ценных бумаг могут влиять внешние факторы, например, политические конфликты.

Сегодня инвестирование в ценные бумаги является одним из самых популярных источников дохода. Эта бизнес площадка позволяет грамотным инвесторам получать прибыль и приумножать свой капитал, вкладывая средства в разные активы.

Российский рынок ценных бумаг, хоть и находится на стадии развития, но обладает огромным потенциалом роста и имеет множество преимуществ перед другими странами мира. Главные преимуществами фондового рынка России является отсутствие языковых барьеров, низкий порог входа, меньшие комиссионные расходы, а также высокая дивидендная доходность. Несмотря на весь потенциал российского рынка ценных бумаг, к сожалению, на сегодняшний день, он недооценен – это проявляется в том, что соотношение рыночной капитализации и ВВП (marketcapratio) для всего российского рынка акций составило 38 % на 28 октября 2019 г., что заметно ниже, чем во многих других странах. Также в России отмечается самый низкий уровень соотношения рыночной стоимости акции и годовой прибыли, полученной на акцию (P/E ratio). Для компаний, акции которых входят в индекс Мосбиржи, данный показатель на 28 октября составил всего 6,2.

Список литературы:

1. Миллер Джереми. Правила инвестирования Уоррена Баффетта. М. – изд. Альпина Паблишер, 2019. – 374 с.

2. М. Портер. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей конкурентов. М. – изд. Альпина Паблишер, 2016. 453 с.

3. Джон Дж. Мэрфи. Технический анализ фьючерсных рынков: Теория и практика. М. – изд. Альпина Паблишер, 2011. 616 с.

4. Информационный портал. – URL: https://investfunds.ru (дата обращения 20.03.2020).

5. Исаак Беккер. Финансы и инвестиции. Информационный портал. – URL: https://www.forbes.ru (дата обращения 01.03.2020).

6. Информационный портал. – URL: https://ru.investing.com (дата обращения 20.03.2020).

7. Посыпкина А. Инвестиции за океан: как выйти на фондовый рынок США. Электронный ресурс. – URL: https://www.rbc.ru (дата обращения 01.03.2020).

FEATURES OF INVESTING IN SECURITIES IN RUSSIA

Chudinova Y.A., student of 5th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation. The article is devoted to the issues of ensuring investment activity in the Russian Federation. The features of the Russian stock market, factors that should be taken into account when investing in securities are presented, and the potential of the securities market in the Russian Federation is analyzed.

Keywords.Investing, securities, capital, stock market, stock exchange, index funds, multiplier, financial assets.

УДК 336
ББК 65.050.17

ИНДИКАТИВНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Юдина Ю.А., студент 4 курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент С.Е. Шипицына
Электронный адрес: yuliyaayyudina@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье рассматриваются теоретическое и экономическое содержание понятия «финансовая безопасность», в которой отражены национальные интересы страны. Автором проведен анализ динамики основных показателей финансовой безопасности Российской Федерации за период с 2015 по 2019 гг., выявлены угрозы и слабые места в российской экономике.

Ключевые слова: финансовая безопасность, финансовая система, Россия, индикаторы, государственный долг, бюджет, монетизация экономики, государство, угрозы финансовой безопасности.

Одним из главных критериев эффективного функционирования государства является финансовая безопасность. В общем виде понятие «эффективное государство» представляет собой такое государство, которое и в моменты кризиса, и в мирное время, обеспечивает национальную финансовую безопасность и отстаивает свои национальные интересы. Благодаря обеспечению финансовой безопасности решаются сложнейшие задачи, которые стоят перед государством.

Российская экономика функционирует в изменяющихся и усложняющихся условиях, поэтому одним из принципов финан-

© Юдина Ю.А., 2020

совой безопасности является быстрая и точная реакция на происходящие изменения. В краткосрочной и в среднесрочной перспективе актуальной задачей государства для предотвращения угроз, является укрепление его финансовой системы.

Понятие финансовой безопасности довольно широкое. На взгляд автора, наиболее полным является следующее: «Финансовая безопасность государства – это такое состояние экономики, характеризующееся высоким уровнем развития, устойчивостью и конкурентоспособностью, при котором обеспечивается необходимая основа для обеспечения эффективной финансовой политики в целях обеспечения национальной безопасности и защиты важнейших интересов личности, общества и государства в целом» [1].

Анализ и оценка финансовой безопасности формируются при помощи методических и научных подходов, а также показателей, направленных на обнаружение количественных изменениийуровня финансовой безопасности страны.

В Стратегии экономической безопасности Российской Федерациина период до 2030 г. приняты 40 показателей, которые помогут оценить экономическую безопасность и ее составляющие элементы [2].

Устойчивость финансовой системы является одним из критериев экономической безопасности России. Для ее оценки выберем показатели состояния федерального бюджета, банковской и денежной системы, денежного обращения, а также развития финансового рынка и рынка ценных бумаг. Кроме того, эти индикаторы сравниваютсяс количественными параметрами нормативных значений, то есть с такимипараметрами, нарушение которых будет означать нарушение развития экономики.

Для начала проанализируем индикаторы, в которых отражается состояние государственного бюджета, для оценкиуровня дефицита бюджета и государственного долга по отношению к внутреннему валовому продукту (далее – ВВП), а также долю расходов на обслуживание государственного долга в общих расходах правительства (рис. 1, 2).

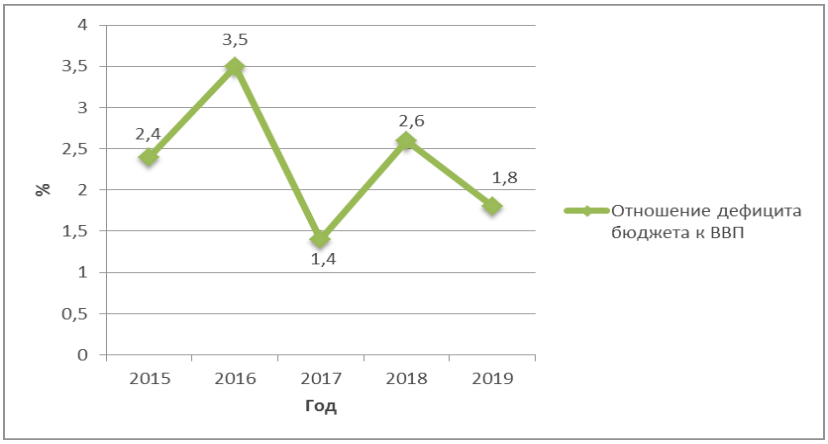


Рис. 1. Отношение дефицита бюджета России к ВВП, %

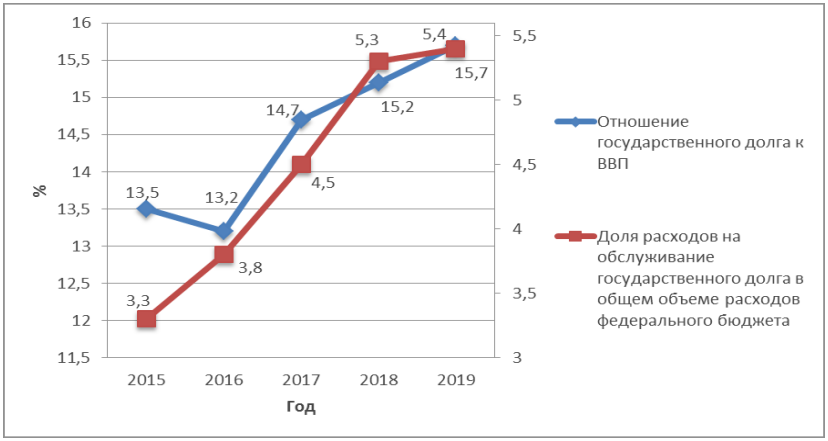


Рис. 2. Отношение государственного долга к ВВП и доля расходов на обслуживание государственного долга в общем объеме расходов федерального бюджета, %

Исходя из рис. 1 мы видим, что отношение дефицита бюджета России к ВВП в 2016 году превышает нормативное значение, которое равняется 3 %. Причиной увеличения дефицита бюджета является падение цен на нефть и газ, так как доходы от их экспорта являются важной частью доходов бюджета. В 2017 году индикатор находился в зоне нормальных значений, на это

повлияло превышение бюджетных доходов над расходами, дефицит федерального бюджета существенно уменьшился и в соответствии с Федеральным законом № 459-ФЗ (с изменениями) утвержден профицит федерального бюджета. При этом в 2019 году плановые объемы профицита федерального бюджета поэтапно снижались, в целом уменьшение составило 451,3 млрд. рублей, или 23,4 % [3–6].

На рис. 2 мы можем видеть, что на протяжении всего анализируемого периода сохраняется рост отношения государственного долга к ВВП, не считая 2016 года. Как итог, показатель вырос с 13,5 % до 15,7 %. Несмотря на это, «закредитованность» в РФ остается на допустимом уровне (менее 20 %). Тренд также вызвал увеличение расходов на обслуживание накопившегося государственного долга в структуре расходов бюджета [7].

Перейдем к следующей группе показателей, которые показывают уровень долговой нагрузки нефинансового сектора и банковских организаций. Для начала рассмотрим долг нефинансового сектора и домашних хозяйств (рис. 3).

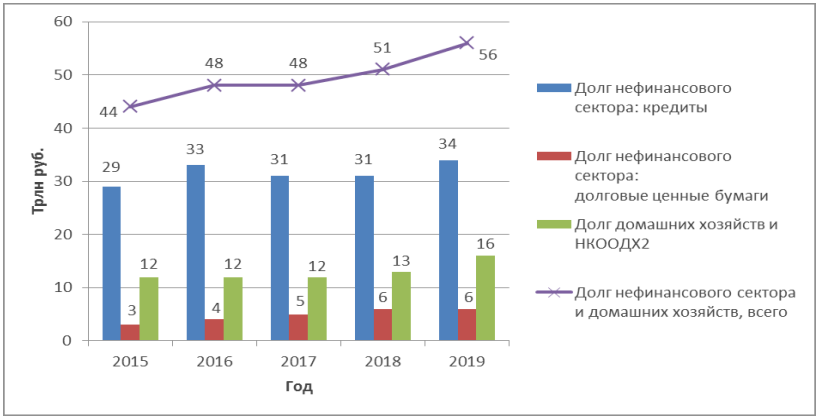


Рис. 3. Совокупный долг нефинансового сектора и домашних хозяйств, трлн. руб.

Как мы можем видеть на рис. 3 с начала 2017 года в России начался стремительный рост совокупного долга нефинансового сектора экономики, в основном за счет увеличения задолженно-

сти домашних хозяйств и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (далее – НКООДХ). В целом за период 2015 –2019 гг. долг вырос на 4 трлн. руб., почти в полтора раза [8].

Основной причиной значительного увеличения долга домашних хозяйств стало желание людей расширить рамки текущего потребления и улучшить жилищные условия за счет получения кредитов. Для того чтобы снизить «аппетит к риску» Банк России перешел к поэтапному введению повышенных коэффициентов риска и ставок резервирования по ряду розничных ссуд.

К концу 2019 года, согласно информации Росстата, доля сбережений населения сократилась до 1,5 %. В этих условиях для части заемщиков, особенно тех, кто входит в малоимущие и низкодоходные социальные группы, обслуживание долга становилось уже тяжелым и даже непосильным.

Далее проанализируем внешний долг банковского сектора (рис. 4).

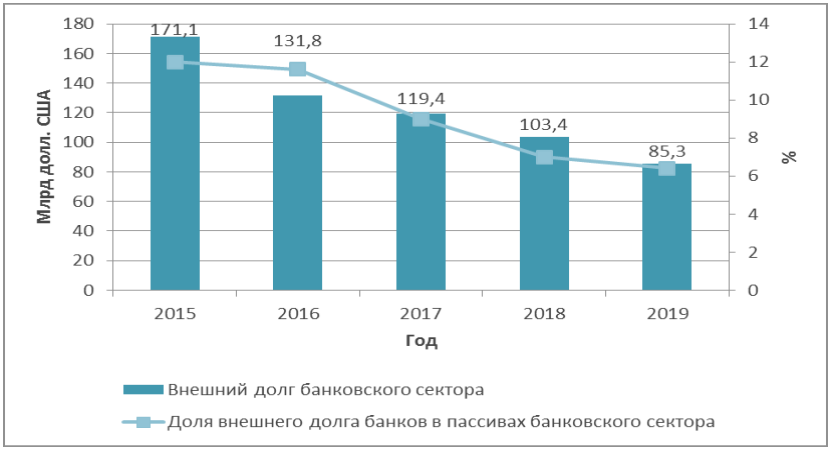


Рис. 4. Динамика внешнего долга банковского сектора

В соответствии с рис. 4 на протяжении 2015–2016 гг. долг банковского сектора сократился почти на 40 млрд. долл. США, приняв отметку в 131,8 млрд. долл. США, причиной является отток средств с текущих счетов и депозитов нерезидентов. Вдобавок за 2016 год показатель сократился на 12,4 млрд. долл. США,

составив в 2017 году 119,4 млрд. долл. США, это обусловлено изъятием долгосрочных депозитов нерезидентов при незначительном компенсирующем влиянии положительной переоценки [9].

В целом за анализируемый период внешний долг банковского сектора снизился на 85,8 млрд. долл. США. Это может говорить о том, что банки России стали менее зависимы от иностранных заемных средств.

Рассмотрим, динамику нефтегазовых доходов в бюджете Российской Федерации (рис. 5).

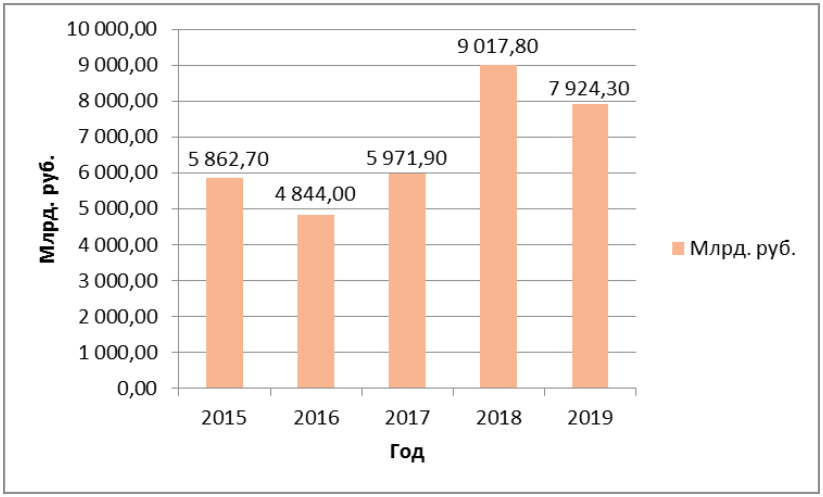


Рис. 5. Динамика нефтегазовых доходов в бюджете РФ, млрд. руб.

Рассмотрим рис. 5. По данным Министерства финансов РФ, объем нефтегазовых доходов в бюджете РФ в 2016 году сократился на 1 018,7 млрд. рублей (17,4 %). Он составил 4 844 млрд. рублей (37,4 %), это самая низкая доля нефтегазовых доходов с августа 2009 года. Причиной снижения доходов от нефти и газа является снижение цен на углеводородное сырье – на нефть [3 – 6].

С 2016 по 2018 год отмечается рост доходов. По статистическим данным Минфина, за 2018 год нефтегазовые доходы составили 9 017,8 млрд. рублей, или 46,3 % всех доходов федерального бюджета.

Однако в 2019 году на фоне растущих доходов бюджета их нефтегазовая составляющая сократилась до 7 924,3 млрд. рублей. Нефтяные доходы снизились на 12 %, а их доля в бюджете упала с 46,3 % до 39,3 %. Такая динамика обусловлена снижением цен на нефть, уменьшением стоимостного объема экспорта нефтепродуктов и включением отрицательного акциза на нефть для нефтепереработки в расчет нефтегазовых доходов.

Перейдем к завершающему макроэкономическому индикатору – показатель, характеризующий отношение инвестиций к ВВП в экономике. Инвестиции в основной капитал являются важнейшим компонентом экономического роста, т.к. они характеризуют инвестиционную привлекательность и деловой климат страны (рис. 6).

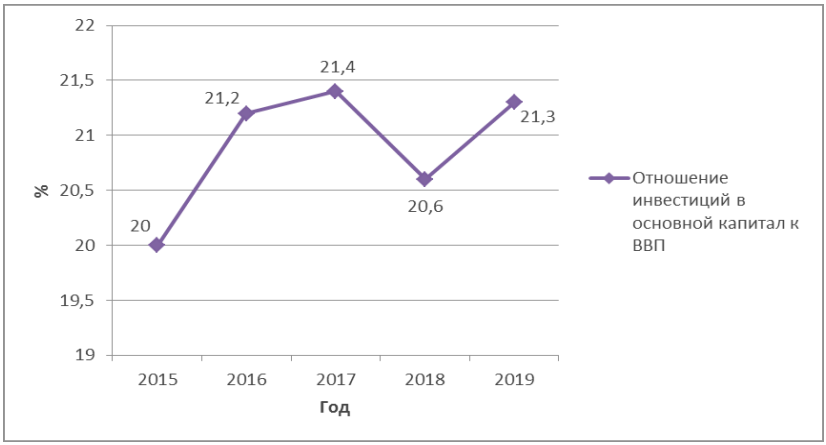


Рис. 6. Отношения инвестиций в основной капитал к ВВП, %

На рис. 6 можно видеть, что в 2017 году был отмечен сильный упадок, который появился в 2014 году из-за введения санкций в отношении экономики Российской Федерации и проявлявшийся в течение 3 лет в снижении объемов капиталовложений.

Постатистическим данным Росстата, инвестиции в основной капитал к ВВП по итогам 2017 года составили 21,4 %, а в 2018 году – лишь 20,6 % [10].

Инвестиции в основной капитал во 2 половине 2019 года показывали почти нулевую динамику, это выражается в снижении инвестиционных расходов федерального бюджета, по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. В целом за 2019 год прирост валового накопления капитала составил 0,7 % в годовом выражении.

Обобщая все вышесказанное, хотелось бы отметить основные угрозы российской экономике. Среди слабых мест присутствует довольно большой размердолговой нагрузкинефинансового сектора экономики, который за последние несколько лет только растет. В части касающейся банковского сектора отметим освобождение российских банков от иностранных заемных средств. Необходимо также наладить динамику нефтегазовых доходов, одной из мер, направленных на это, является переход на взимание дополнительного дохода от реализации нефти. Кроме того, большую роль играет нестабильная ситуация с инвестициями в основной капитал, необходимо принять меры, чтобы не допустить нулевую динамику.

Что касается федерального бюджета, по предварительной оценке исполнение основных показателей за январь – сентябрь 2020 года составило: объем поступивших доходов – 13 216 112,7 млн. рублей или 64,2 % к общему объему доходов федерального бюджета. Исполнение расходов – 14 993 960,8 млн. рублей или 76,2 % к общему объему расходов федерального бюджета, дефицит составил 1 777 848,1 млн. рублей [11].

В целом уровень финансовой безопасности России можно оценить как средний. Однако нестабильная ситуация в экономике ведет к ее снижению в прогнозируемом периоде, если не предпринять вовремя меры по исправлению ошибок в работе секторов и привести значения некоторых показателей к нормативным, можно столкнуться с крупными проблемами в перспективе на несколько лет.

Список литературы:

1. Манахова И.В. Экономическая безопасность: учебник для студентов, обучающихся по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность / под ред. д-ра экон. наук, проф. И.В. Манаховой. – Саратов: Саратовский социально-экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2019. – 304 с.

2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

3. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2016 год // Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2017/09/main/isp_fed_bud_29092017.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

4. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2017 год // Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2017/09/main/isp_fed_bud_29092017.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

5. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2018 год // Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2019/09/main/018_god.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

6. Оперативный доклад об исполнении федерального бюджета и государственных внебюджетных фондов январь – декабрь 2019 года. [Электронный ресурс]. URL: http://audit.gov.ru/promo/analytical-report-federal-budget-2019-4/analytics-2019.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

7. Основные направления государственной долговой политики Российской Федерации на 2017-2019 гг. // Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/pol-

icy/?id_39=117428-osnovnye_napravleniya_gosudarstvennoi_dolgovoi_politiki_ rossiiskoi_federatsii_na_2017-2019_gg. (дата обращения: 20.09.2020).

8. Кредитование нефинансового сектора экономики: проблемы, риски и перспективы // Ассоциация банков России. [Электронный ресурс]. URL: https://asros.ru/upload/iblock/b6d/Kreditovanie-nefinansovogo-sektora-ekonomiki.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

9. Обзор финансовой стабильности № 1 (16) • IV квартал 2019 – I квартал 2020 года // Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: http://www.cbr.ru/collection/collection/file/27911/ofs_20-01.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

10. Бюллетень о текущих тенденциях Российской экономики – Выпуск № 55, ноябрь 2019 // Аналитический центр при правительстве РФ. [Электронный ресурс]. URL: https://ac.gov.ru/files/publication/a/26179.pdf (дата обращения: 20.09.2020).

11. Предварительная оценка исполнения федерального бюджета за январь – август 2020 года// Министерство финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id_4=37182-predvaritelnaya_otsenka_ispolneniya_federalnogo_byudzheta_za_yanvar_-_avgust_2020_goda (дата обращения: 17.10.2020).

ANALYSIS OF INDICATORS AFFECTING THE FINANCIAL SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Yudina Y.A., student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation. This article examines the theoretical and economic content of the concept of "financial security", which notes the national interests of the country in the economic sphere, as well as the essence of this concept. The author analyzes the dynamics of the main indicators of financial security of the Russian Federation for the period from

2015 to 2019, and identifies threats and weaknesses in the Russian economy.

Keywords: financial security, financial system, Russia, indicators, public debt, budget, monetization of the economy, state, threats to financial security.

СЕКЦИЯ 7. БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ, АНАЛИЗ, АУДИТ, СТАТИСТИКА, МАТЕМАТИЧЕСКИЕ И ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЕ МЕТОДЫ ЭКОНОМИКИ

УДК 334.73
ББК 65.291

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТОВАРНЫХ ОПЕРАЦИЙ В РАЙПО

Богданов А.Г., студент 3 курса магистратуры,
Мыльникова Л.А., к.э.н., доцент
Электронный адрес: andrew2629@mail.ru, mlarisa_sm@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье рассматривается ведение бухгалтерского учета и налогообложения товарных операций в райпо, согласно нормативным актам по унифицированным документам учета товарных операций. Установлено, что ведение бухгалтерского учета и налогообложения в потребительской кооперации имеет свои особенности, что необходимо учитывать в работе райпо.

Ключевые слова: потребительская кооперация, бухгалтерский, налоговый, учет, особенности, товарные операции

В потребительской кооперации основной формой деятельности является розничная торговля. Товары полежат приемке по количеству и качеству согласно инструкциям о порядке приемки товаров по количеству, качеству и комплектности.

В райпо учет товаров осуществляется в соответствии с Положением по бухгалтерскому учету «Учет материально – производственных запасов» (ПБУ 5/01), утвержденного приказом Минфина РФ от 09.06.2001, №44н.

© Богданов А.Г., Мыльникова Л.А., 2020

Унифицированные формы первичной учетной документации по учету торговых операций, наличных денежных расчетов при осуществлении торговых операций с применением контрольно-кассовых машин, утверждены Постановлением Госкомстата России от 25 декабря 1998 г. № 132. Во всех формах требуется наличие кода предприятия по ОКПО и кода вида деятельности по ОКДП. Эти коды указаны в информационном письме органа статистики, в котором зарегистрирована организация.

В Потребительские общества товары для продажи поступают от производственных предприятий, оптовых организаций, со складов, ИП и т. д.

Порядок и сроки приемки товаров покупателем по количеству, качеству, комплектности и ее документальное оформление определяются Гражданским кодексом РФ и условиями договора поставки.

Вначале товары поступают на распределительный склад их оприходование осуществляется на основании товарных накладных, к которым обязательно прикладываются сертификат соответствия и удостоверение качества. Потребительские общества работает с поставщиками на договорной основе.

Операции поступления товаров на розничные предприятия оформляются типовыми документами содержащиеся в альбомах унифицированных форм (таблица 1).

Для получения товара непосредственно от поставщика оформляется доверенность. Доверенность оформляется типовой формы, подписывается руководителем и главным бухгалтером или лицами, уполномоченными ими. После чего на ней ставиться печать. Доверенности регистрируются в бухгалтерии в специальном журнале [3, с. 125].

Доверенность при получении товара предъявляется поставщику вместе с документами, удостоверяющими личность получателя.

В случае несоответствия фактического наличия товаров или отклонения по качеству, установленному в договоре, или данным, указанным в сопроводительных документах, составляется акт об установленном расхождении по количеству и качеству при приемке товарно-материальных ценностей (форма № ТОРГ-2, утвержденная постановлением Госкомстата России

от 25.12.1998 № 132), который является основанием для предъявления претензий поставщику [1, с. 363].

Таблица 1

Перечень первичных документов по учету товарных операций

Хоз. операция	Документ	
	Наименование	Код
Поступление товаров	Акт о приемке товаров	ТОРГ-1
	Акт об установленном расхождении по количеству и качеству при приемке товарно-материальных ценностей	ТОРГ-2
	Акт об установленном расхождении по количеству и качеству при приемке импортных товаров	ТОРГ-3
	Акт о приемке товара, поступившего без счета поставщика	ТОРГ-4
	Товарная накладная	ТОРГ- 12
	Накладная на внутреннее перемещение товаров и тары	ТОРГ- 13
	Расходно-приходная накладная (для мелкорозничной торговли)	ТОРГ- 14
	Сопроводительные документы поставщика -Сертификат -Паспорт качества и др.	
Выбытие товаров	Товарная накладная	ТОРГ- 12
	Акт о порче, бое, ломе товарно-материальных ценностей	ТОРГ- 15
	Акт о списании товаров	ТОРГ- 16
	Накладная на внутреннее перемещение товаров и тары	ТОРГ- 13
	Счет	-
	Счет-фактура	-

Приемку товара от поставщика осуществляет заведующий магазином согласно инструкциям П-6 («Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству» (Утверждена постановлением Госарбитража при СМ СССР от 15.06.1965 № П-6 с дополнениями и изменениями внес. Пост. Госарбитража СССР

от 29.12.1973 № 81 и от 14.11.1974 № 98) и П-7 («Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству» (Утверждена постановлением Госарбитража при СМ СССР от 25.04.1966 № П-7 с дополнениями и изменениями внесенными постановлениями Госарбитража СССР от 29.12.1973 № 81 и от 14.11.1974 № 98. Если расхождений в процессе приемки не установлено проставляется штамп об оприходовании груза и заведующий магазином расписывается.

Все приходные документы сдаются в бухгалтерию для расчетов с поставщиком и определения цены товара. Бухгалтер составляет реестр розничных цен.

В соответствии с Планом счетов наличие и движение товаров, являющихся собственностью оптовых и розничных торговых предприятий, учитывают на счете 41 «Товары».

На счете 41 учитывают также покупную тару и тару собственного производства.

К счету 41 открыты субсчета:

41/1 «Товары на складах»

41/2 «Товары в розничной торговле»

41/3 «Товары в общественном питании»

Поступление товаров отражается по дебету счета 41 в корреспонденции со счетами 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», 76 Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» и 42 «Торговая наценка».

Специфика потребительской кооперации состоит в том, что товары учитываются по окончательно – продажным ценам, которая состоит из покупной цены и торговой наценки. Размер наценки на товары зависит от группы товаров и утверждается на правлении потребительского общества. НДС включается в цену товара, так как предприятия являются плательщиками ЕНВД [2, с. 39]. Торговая наценка является основным источником дохода в торговле и в конце месяца сторнируется согласно расчету [4, с. 40].

Так как товары с распределительных складов потребительских обществ передаются в розничную сеть делается внутренняя проводка дебет 41/2 и кредит 41/1.

В соответствии с Планом счетов бухгалтерского учета аналитический учет товаров в Потребительских обществах ведется в

суммовом выражении в целом по счету 41, а внутри ее – по материально ответственным лицам в журнале К-2. В журнале каждому материально-ответственному лицу открывают отдельный счет, записи производят в разрезе корреспондирующих счетов, итоговые данные обобщают по каждому материально-ответственному лицу, а затем в целом по счету 41.2. Синтетический учет товаров и тары ведется в книге формы № К-41 (Главная книга) основанием для записи служат мемориальные ордера.

Потребительские общества переведены на уплату единого налога на вмененный доход, следовательно, в первичных учетных документах, подтверждающих стоимость приобретенных товаров, сумма налога на добавленную стоимость отсутствует. При этом приобретенные товары приходуются на счет 41 «Товары» по полной стоимости приобретения [5, с. 103].

Товары в розничной торговле потребительских обществ осуществляются по розничным ценам, которая состоит из покупной цены и торговой надбавки размер которой устанавливается распорядительным документом директора.

Товары от поставщиков поступают на распределительные склады, на складах товары учитываются по продажным ценам. На складах ведется количественно-суммовой учет при помощи компьютеров [6, с. 85]. На основании приходных накладных товар заносится в компьютер, и по мере отгрузки товар списывается расходными накладными [7, с. 86].

Выручка от покупателей поступает в кассу торгового предприятия, ее размер определяют по показаниям счетов контрольно-кассовых машин, зарегистрированных в журнале кассира - операциониста, она уменьшается на сумму возвращенных товаров по кассовым чекам. Книга кассира - операциониста должна быть прошнурована, пронумерована и скреплена подписями налогового инспектора, директора и главного бухгалтера организации и печатью. Записи в книге производятся в хронологической порядке чернилами. Без помарок, подчисток и неоговоренных исправлений.

Правление потребительского общества по согласованию с банком устанавливает порядок сдачи выручки от продажи товаров и сроки.

При определении порядка и сроков сдачи выручки учитывается территориальное расположение каждого розничного предприятия.

По согласованию с обслуживающим ее банком в Потребительские общества определено, что каждый торговый объект сдает свою выручку ежедневно в центральную кассу организации, а затем выручка из главной кассы сдается в банк.

Каждой торговой организации установлен конкретный порядок сдачи выручки по согласованию с банком. Торговая выручка сдается в кассу организации главный кассир оформляет приходный кассовый ордер, который состоит из ордера и отрывной квитанции, на руки материально-ответственному лицу выдают квитанцию к приходному кассовому ордеру, она подписывается главным бухгалтером и кассиром, ставится печать. Торговая выручка может сдаваться магазином: непосредственно в банк, через инкассатора, через центральную кассу организации, через почтовое отделение и через уполномоченное лицо.

Потребительские общества выручку сдают непосредственно на расчетный счет по объявлению на взнос наличными. Операции по продаже товаров в полном объеме отражены на счетах бухгалтерского учета.

Так же непосредственно на распределительном складе осуществляется внутреннее перемещение товаров, которое оформляется накладными.

Товары отпускаются по накладным для ремонта автомобилей и возвращаются по накладным поставщикам. Синтетический учет выбытия товаров в общей сумме отражается в книге К-41.

Для учета продажи используется счет 90 в корреспонденции со счетом 41. Аналитический учет продажи осуществляется в книге К-39 по источникам дохода от продажи и расходов по продаже [2, с. 31].

Таким образом, ведение бухгалтерского учета и налогообложения в потребительской кооперации имеет свои особенности, что необходимо учитывать в работе райпо.

Список литературы:

1. Белов В.Н. Учет товародвижения в торговой организации / В.Н. Белов // Логистика сегодня. 2018. № 6. С. 362– 377.

2. Воробьева Л.В. Налогообложение предприятий и организаций потребительской кооперации / Л.В. Воробьева. – Москва: Лаборатория книги. 2020. – 131 с.

3. Кожинов В.Я. Налоговый учет организаций потребкооперации: пособие для бухгалтера / В.Я. Кожинов. – Москва: КНОРУС. 2018. – 656 с.

4. Любушкин А.А. Исторические аспекты развития технологий и инструментов управленческого учета в торговых организациях / А.А. Любушкин // Все для бухгалтера. 2019. № 12 (240). С. 39–50.

5. Мороз В.В., Ищенко О.В. Перспективные направления развития налогового учета и налогового контроля / В.В. Мороз, О.В. Ищенко // Учет, налогообложение, экономика и финансы: современное состояние и актуальные проблемы Материалы всероссийской научно-практической конференции. – 2019. С. 102 – 107.

6. Трапезникова Н.Г. Особенности учета тары и упаковки в торговых организациях / Н. Г. Трапезникова // Инновационное развитие экономики. – 2017. – № 1 (7). С. 84–88.

7. Озорнина Е.А. Внутренний контроль движения товаров в торговых организациях и его особенности / Е.А. Озорнина // Современное кооперативное образование: традиции и инновации сборник научных статей по итогам Национальной научно-практической конференции. Волгоградский кооперативный институт (филиал) Российского университета кооперации. 2019. С. 123–127.

FEATURES OF ACCOUNTING AND TAXATION OF COMMODITY OPERATIONS IN RAIPO

Bogdanov A.G., 3rd year student,
Mylnikova L.A., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Smolensk State University,
4, st.Przhevalsky, Smolensk, 214000

Annotation. The article discusses the accounting and taxation of commodity transactions in the district, in accordance with regulations on unified documents for accounting for commodity transactions. It has been established that accounting and taxation in consumer cooperatives has its own characteristics, which must be taken into account in the work of the district organization.

Key words: consumer cooperation, accounting, tax, accounting, features, commodity transactions

УДК 657
ББК 65.053.3

АНАЛИЗ СТЕПЕНИ ВЛИЯНИЯ СОСТОЯНИЯ КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА КОЭФФИЦИЕНТ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ СОБСТВЕННЫМИ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ

Болобошкова И.Э., заместитель главного бухгалтера
Научный руководитель – к.э.н., доцент Г.Г. Виногоров
Электронный адрес: boloboshkova@mail.ru
ОАО «Кировский райагропромтехснаб»,
213931, Республика Беларусь, Могилевская область,
г. Кировск, ул. Гагарина, 1

Аннотация. Автор впервые произвел расчет влияния факторов четырех порядков на изменение величины коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами и разработал его структурно-логическую модель факторной системы, что в свою очередь способствует принятию грамотных управленческих решений по управлению краткосрочной дебиторской задолженностью.

Ключевые слова: коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, краткосрочная дебиторская задолженность.

В современных рыночных условиях все субъекты хозяйствования, а именно: собственники (акционеры), банки, инвесторы, поставщики, покупатели, заказчики заинтересованы в получении объективной информации о финансовом состоянии своих деловых партнеров. В свою очередь,финансовое состояние организации характеризуется достаточной обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормальной производственной, коммерческой и других видов деятельности организации, целесообразностью и эффективностью их размещения и ис-

© Болобошкова И.Э., 2020

пользования, финансовыми взаимоотношениями с другими субъектами хозяйствования, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Основным показателем, характеризующим финансовое состояние организации, является платежеспособность, а одним из основных показателей платежеспособности организации выступает коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами. Как правило, существенная роль в достижении стабильного финансового состояния субъекта хозяйствования принадлежит анализу. В связи с этим, возникает необходимость проведения более детального анализа изменения величины краткосрочной дебиторской задолженности в разрезе конкретных организаций и определения степени ее влияния на изменение величины результативного показателя. Проведение подобного анализа позволит грамотно управлять краткосрочной дебиторской задолженностью.

Оценка и анализ краткосрочной дебиторской задолженности исследуются такими авторами как: Вахрушиной М.А. [3], Гарновым А.П. [2], Герасимовой Е.Б. [1], Любушиным Н.П. [4], Савицкой Г.В. [5], Чернышевой Ю.Г. [6], Шереметом А.Д. [7], Шадриной Г.В. [8] и другими. Между тем, отдельные теоретические и методические аспекты анализа краткосрочной дебиторской задолженности недостаточно разработаны (табл. 1).

Как показало проведенное автором исследование, в специальной экономической литературе ряд авторов не рассчитывает влияние изменения состояния краткосрочной дебиторской задолженности на коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (табл. 1).

Автор впервые разработал четырехуровневую структурно-логическую модель факторной системы коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами, а также предпринял попытку расчета влияния факторов четырех порядков на изменение данного коэффициента и апробировал вышеизложенные теоретические посылки на фактических материалах ОАО «Кировский райагропромтехснаб».

Таблица 1

Сравнительная характеристика методических аспектов анализа краткосрочной дебиторской задолженности

Положения			Авторы							
			Вахрушина М.А.	Гарнов А.П.	Герасимова Е.Б.	Любушин Н.П.	Савицкая Г.В.	Чернышева Ю.Г.	Шеремет А.Д.	Шадрина Г.В.
А			1	2	3	4	5	6	7	8
1. Анализ состава, структуры и динамики краткосрочной дебиторской задолженности			+	+	+	+	+	+	+	+
2. Анализ возраста краткосрочной дебиторской задолженности			+	+	+	+	+	+	+	+
3. Анализ финансового состояния организации			+	+	+	+	+	+	+	+
4. Анализ платежеспособности организации			+	+	+	+	+	+	+	+
4.1 Расчет факторов изменения состояния краткосрочной дебиторской задолженности на коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Первого порядка	Алгоритм расчета	+	+	+	+	+	+	+	+
		Цифровой расчет	-	-	-	-	-	-	-	-
	Второго порядка	Алгоритм расчета	-	-	-	-	-	-	-	-
		Цифровой расчет	-	-	-	-	-	-	-	-
	Третьего порядка	Алгоритм расчета	-	-	-	-	-	-	-	-
		Цифровой расчет	-	-	-	-	-	-	-	-
	Четвертого порядка	Алгоритм расчета	-	-	-	-	-	-	-	-
		Цифровой расчет	-	-	-	-	-	-	-	-

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1-8].

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами рассчитывается по формулам (1-4):

$$К_{об.сред.} = (СК + ДО - ДА) / КА \qquad (1)$$

$$КА = ДЗ + КА_{пр.} \qquad (2)$$

$$ДЗ = ДЗ_{пок.} + ДЗ_{пр.} \qquad (3)$$

$$ДЗ_{пок.} = ДЗ_{орг.1} + ДЗ_{орг.2} + ДЗ_{орг.3} + ДЗ_{орг.4} + ДЗ_{пр.орг.} \qquad (4)$$

где *СК* – собственный капитал;

ДО – долгосрочные обязательства;

ДА – долгосрочные активы;

КА – краткосрочные активы;

ДЗ – краткосрочная дебиторская задолженность;

$КА_{пр.}$– прочие краткосрочные активы;

$ДЗ_{пок.}$ – краткосрочная дебиторская задолженность по расчетам с покупателями и заказчиками;

$ДЗ_{пр.}$ – прочая краткосрочная дебиторская задолженность;

$ДЗ_{орг.1}$ – краткосрочная дебиторская задолженность организации 1 (ОАО «Автодор»);

$ДЗ_{орг.2}$ – краткосрочная дебиторская задолженность организации 2 (ООО «Простор»);

$ДЗ_{орг.3}$ – краткосрочная дебиторская задолженность организации 3 (ООО «Ремстайл»);

$ДЗ_{орг.4}$ – краткосрочная дебиторская задолженность организации 4 (ЧП «Аврора-Т»);

$ДЗ_{пр.орг.}$– краткосрочная дебиторская задолженность прочих организаций.

По проведенным расчетам можно отметить, что значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами на конец 2019 года составило 0,48401 п.п., что на 0,16503 п.п. больше по сравнению с началом 2019 года (0,31898). Нормативное значение для данной организации составляет не менее 0,2 п.п.

Расчеты показали, что за счет роста величины собственного капитала на 721 тыс. бел. руб. данный коэффициент увеличился на 0,10416 п.п. или на 63,1 %. Рост долгосрочных обязательств на 421 тыс. бел. руб. увеличил рассматриваемый коэффициент на 0,06082 п.п. или на 36,9 %. Сокращение величины краткосрочной дебиторской задолженности на 608 тыс. бел. руб. увеличило значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами на 0,04948 п.п. или на 30 %, а увеличение суммы прочих краткосрочных активов на 1035 тыс. бел.руб. снизило рассматриваемый коэффициент на 0,07934 п.п. или на 48,1 %.

Целесообразно отметить наиболее существенное влияние на изменение результативного показателя следующих факторов: погашение краткосрочной дебиторской задолженности ОАО «Автодор» (организация 1) на 623 тыс. бел.руб. увеличило значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами на 0,05082 п.п. или на 30,8 %, а также погашение краткосрочной дебиторской задолженности ООО «Простор» (организация 2) на 405 тыс. бел. руб. увеличило значение данного коэффициента на 0,03881 п.п. или на 23,5 %.

Выделение и расчет влияния факторов четырех порядков дает возможность обнаружения существенного влияния изменения состояния краткосрочной дебиторской задолженности конкретных организаций на изменение результативного показателя, а, следовательно, способствует принятию грамотных управленческих решений.

Так как у рассматриваемого субъекта хозяйствования имеется краткосрочная дебиторская задолженность, в целях минимизации рисков, связанных с ней, организации рекомендуется производить разделение краткосрочной дебиторской задолженности имеющихся покупателей по срокам образования, что в свою очередь позволит оценить вероятность к получению данной задолженности в полной сумме. В связи с этим, целесообразно закрепить за каждым сотрудником бухгалтерской службы оперативное получение информации по исследуемому вопросу и доведение ее до главного бухгалтера и руководителя с целью информирования их о ненадлежащем исполнении обязательств определеннымипокупателями.

Список литературы:

1. Анализ деятельности экономических субъектов: учеб. / Е.Б. Герасимова. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 318 с.

2. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учеб. / под ред. А.П. Гарнова. – М. : ИНФРА-М, 2018. – 366 с.

3. Анализ финансовой отчетности : учеб. / под ред. М.А. Вахрушиной. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Вузовский учеб. : ИНФРА-М, 2019. – 432 с.

4. Любушин, Н.П. Экономический анализ: учеб. / Н.П. Любушин. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 575 с.

5. Савицкая, Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия : учеб. / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 608 с.

6. Чернышева, Ю.Г. Анализ и диагностикафинансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации) : учеб. / Ю.Г. Чернышева. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 421 с.

7. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций: практич. пособие / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 208 с.

8. Экономический анализ: учебник и практикум для вузов / Г.В. Шадрина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт. 2020. – 431с.

ANALYSIS OF THE DEGREE OF INFLUENCE OF THE STATE OF SHORT-TERM DEBTS ON THE SECURITY RATIO OF OWN CURRENT FACILITIES

Boloboshkova I.E., chief accountant's assistant
JSC "KirovskyRaiagropromtekhsnab"
1, st. Gagarin, Kirovsk, Mogilev region,
Republic of Belarus, 213931

Annotation.For the first time, the author calculated the influence of four orders of magnitude on the change in the value of the coefficient of provision with own circulating assets and developed its structural and logical model of the factor system, which in turn contributes to the adoption of competent managerial decisions on managing short-term receivables.

Key words: ratio of provision with own circulating assets, short-term accounts receivable.

УДК 657.47:336.74:004
ББК 65.05

НАПРАВЛЕНИЯ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ МАЙНИНГ-ФЕРМЫ

Виногоров Г.Г., к.э.н., доцент
Электронный адрес: vinahorav-h@yandex.ru
Белорусский государственный
экономический университет,
220070, г. Минск, пр-кт Партизанский 26

В статье рассматриваются новые понятия, которые входят в практику работы белорусских субъектов хозяйствования, такие как: криптовалюта, блокчейн, токен, биткоин, майнинг и другие. Впервые излагается оригинальная методика анализа рентабельности работы майнинг-фермы.

Ключевые слова: криптовалюта, майнинг, эффективность, рентабельность, затраты, майнинг-ферма, биткоин, токен.

Принятие Декрета Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. №8 «О развитии цифровой экономики» ввело в хозяйственную практику новые понятия: криптовалюта, блокчейн, майнинг, токен, биткоин и др.

Получение токенов (функциональный эквивалент эмиссии наличных денег) является результатом не покупки или иной имущественной сделки, а решением математических задач, вознаграждением за верификацию совершения операций в блокчейне. Обычно майнинг сводится к серии вычислений с перебором параметров для нахождения хеша (варианта реализации ассоциативного массива) с заданными свойствами, т. е. майнинг – процесс добычи новых единиц криптовалют. Его главная цель – получение прибыли.

© Виногоров Г.Г., 2020

Автору не известны какие-либо литературные источники, где бы рассматривалась проблематика, исследуемая в данной статье. По его мнению, в самом общем виде экономическую эффективность работы майнинг-фермы целесообразно определить через показатель рентабельности:

$$Р_м = \frac{П}{З(С)} * 100 \quad (1)$$

где: $Р_м$ – рентабельность майнинга;

П – прибыль, полученная от реализации криптовалюты;

З(С) – затраты, связанные с процессом майнинга.

В свою очередь усеченную себестоимость можно представить как совокупность затрат на электроэнергию, амортизацию оборудования, ремонт оборудования, заработную плату основную персонала, заработную плату дополнительную персонала, налоги, отчисления в бюджет и во внебюджетные фонды, отчисления местным органам власти.

Следовательно, рентабельность майнинга можно записать следующим образом:

$$Р_м = \frac{П}{С} * 100 = \frac{Ц-(Э+А+РО+ЗО+ЗД+НО)}{Э+А+РО+ЗО+ЗД+НО} * 100 \quad (2)$$

где Ц – продажная цена реализованной криптовалюты;

Э – затраты электроэнергии;

А – амортизация оборудования;

РО – затраты на ремонт оборудования;

ЗО – заработная плата основная персонала;

ЗД – заработная плата дополнительная персонала;

НО – налоги, отчисления в бюджет и во внебюджетные фонды, отчисления местным органам власти.

Имеем кратный тип модели факторной системы. Для расчета влияния факторов используется прием цепных подстановок.

Расчет влияния факторов следующий:

$$Р^{I} - Р_0 = \Delta Р_Ц; \quad (3)$$

$$P^{II} - Р^{I} = \Delta Р_Э; \quad (4)$$

$$P^{III} - P^{II} = \Delta Р_А; \quad (5)$$

$$Р^{IV} - Р^{III} = \Delta Р_{РО}; \quad (6)$$

$$Р^{V} - Р^{IV} = \Delta Р_{ЗО}; \quad (7)$$

$$Р^{VI} - Р^{V} = \Delta Р_{ЗД}; \quad (8)$$

$$Р_1 - Р^{VI} = \Delta Р_{НО}; \quad (9)$$

$$P_1 - P_0 = \Delta P. \qquad (10)$$

По исследуемой майнинг-ферме имеются следующие данные (таблица 1).

Таблица 1

Данные для анализа рентабельности затрат на майнинг (тыс. руб.)

Наименование статей затрат	По плану (базе)	Фактически	Отклонения (+/-)
1. Затраты на электроэнергию	520	498	-22
2. Амортизация оборудования	24	24	-
3. Затраты на ремонт оборудования	40	52	+12
4. Заработная плата основная персонала	48	42	-6
5. Заработная плата дополнительная персонала	1	1	-1
6. Налоги, отчисления в бюджет и во внебюджетные фонды, отчисления местным органам власти	11	10,2	-0,8
Итого	644	627,2	-16,8

Данные табл. 1 свидетельствуют о том, что за отчетный период по исследуемой майнинг-ферме общая экономия составила 16,8 тыс. руб., что составляет 2,6 % от планового уровня. При этом затраты на ремонт оборудования возросли на 12 тыс. руб. или на 30 %. Это обусловлено тем, что произошла непредвиденная серьезная поломка дорогостоящего оборудования, и процесс майнинга какое-то время не осуществлялся. Электроэнергия не потреблялась, поэтому имеется экономия по этой статье затрат на 22 тыс. руб. или на 4,23 % от планового уровня. Непродолжительное время штат персонала был не укомплектован, вследствие чего имеется экономия по заработной плате основной персонала в сумме 6 тыс. руб., что составляет 12,5 % от плана.

Продажная цена реализованной криптовалюты (при условии прямого списывания общехозяйственных затрат и расходов на реализацию на сч. 90-5 «Доходы и расходы по текущей деятельности» – «Управленческие расходы» и сч. 90-6 «Доходы и расходы по текущей деятельности» – «Расходы на реализацию» соответственно) планировалась на уровне 740,6 тыс. руб., а фактическая составила 784 тыс.руб. Показатели для анализа рентабельности работы майнинг-фермы приведены в таблице 2.

Таблица 2

Показатели для анализа рентабельности работы майнинг-фермы

Показатели	Расчет показателей	Уровень рентабельности %
А	1	2
1. По плану (базе)	$\frac{740,6-644}{644}*100$	15
2. По плану при фактической продажной цене реализованной криптовалюты	$\frac{784-644}{644}*100$	21,74
3. По плану при фактических: продажной цене реализованной криптовалюты и затратах на электроэнергию	$\frac{784-(498+24+40+48+1+11}{498+24+40+48+1+11}*100$	26,1
4. По плану при фактических: продажной цене реализованной криптовалюты, затратах на электроэнергию и амортизацию оборудования	$\frac{784-(498+24+40+48+1+11}{498+24+40+48+1+11}*100$	26,1
5. По плану при фактических: продажной цене реализованной криптовалюты, затратах на электроэнергию, амортизацию и ремонт оборудования	$\frac{784-(498+24+52+48+1+11)}{498+24+52+48+1+11}*100$	23,66

Окончание таблицы 2

6. По плану при фактических: продажной цене реализованной криптовалюты, затратах на электроэнергию, амортизацию и ремонт оборудования и заработной плате основной персонала	$\frac{784-(498+24+52+42+1+11)}{498+24+52+42+1+11} * 100$	24,84
7. По плану при фактических: продажной цене реализованной криптовалюты, затратах на электроэнергию, амортизацию и ремонт оборудования, заработной платы основной и дополнительной персонала	$\frac{784-(498+24+52+42+1+11)}{498+24+52+42+1+11} * 100$	24,84
8. Фактически	$\frac{784-627,2}{627,2} * 100$	25

Расчет факторов, повлиявших на изменение рентабельности работы майнинг-фермы, представлен в таблице 3.

Таблица 3

Расчет факторов, повлиявших на изменение рентабельности работы майнинг-фермы

Факторы	Расчет уровня влияния	Уровень влияния, %	Структура факторов, %
А	1	2	3
1. Изменение продажной цены реализованной криптовалюты	21,74 – 15	+6,74	+67,4
2. Изменение затрат на электроэнергию	26,1 – 21,74	+4,36	+43,6
3. Изменение затрат на амортизацию оборудования	26,1 – 26,1	0	-
4. Изменение затрат на ремонт оборудования	23,66 – 26,1	-2,44	-24,4

Окончание таблицы 3

5. Изменение затрат на заработную плату основного персонала	24,84 – 23,66	+1,18	+11,8
6. Изменение затрат на заработную плату дополнительную персонала	24,84 – 24,84	0	-
7. Изменение затрат на налоги, отчисления в бюджет и во внебюджетные фонды, отчисления местным органам власти	25 – 24,84	+0,16	+1,6
Итого	25 – 15	+10	+100

В таблице 3 наглядно представлены уровни влияния всех факторов и их структура. Результаты приведенных расчетов свидетельствуют о том, что наиболее существенное влияние на увеличение уровня рентабельности работы майнинг-фермы оказал рост продажной цены реализованной криптовалюты на 43,4 тыс. руб., что привело к росту рентабельности на 6,74 % или на 67,4 % от изменения результативного показателя. Благодаря снижению затрат на электроэнергию на 22 тыс. руб. рентабельность возросла на 4,36 % или на 43,6 % от общего изменения результативного признака. В тоже время вследствие роста затрат на ремонт оборудования на 12 тыс. руб. рентабельность снизилась на 2,44 % или на 24,4 % от изменения результативного показателя.

Требуется уделить должное внимание своевременной профилактике работы действующего оборудования. Использование предложенной методики на практике поможет субъектам хозяйствования оперативно выявлять негативные моменты в ходе процесса майнинга и принимать, при необходимости, соответствующие управленческие решения.

Список литературы:

1. О развитии цифровой экономики: декрет Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. №8 [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://president.gov.by/ru/official_documents_ru/view/dekret-8-ot-21-dekabrja-2017-g-17716/ (дата доступа: 12.10.2020).

2. О цифровых финансовых активах: проект федерального закона Российской Федерации [электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.minfin.ru/common/.../Zakonoproekt_o_TSFA_250118_na_sayt.docx (дата доступа: 12.10.2020).

DIRECTIONS OF THE METHODS OF ANALYSIS OF THE EFFICIENCY OF THE WORK OF THE MINING FARM

Vinogorov G.G., Ph.D. D., associate professor
Belarusian State Economic University
26, Partizansky Ave, Minsk, 220070

Annotation. The article raises new concepts that are included in the practice of the Belarusian business entities, such as: cryptocurrency, blockchain, token, bitcoin, mining and others. For the first time, an original method of analyzing the profitability of a mining farm is presented, for which specific recommendations are made aimed at improving the efficiency of its operation.

Keywords: cryptocurrency, mining, efficiency, profitability, costs, mining farm, bitcoin, token.

УДК 657
ББК 65.05

ВНЕДРЕНИЕ В ПРАКТИКУ РАБОТЫ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ СТРАН - ЧЛЕНОВ ЕАЭС СОСТАВЛЕНИЯ НЕ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Виногоров Г.Г., к.э.н., доцент
Электронный адрес: vinahorav-h@yandex.ru
Белорусский государственный
экономический университет,
220070, г. Минск, пр-кт Партизанский, 26

В странах-членах ЕАЭС внедрение составления нефинансовой отчетности необходимо, в первую очередь, для повышения конкурентоспособности соответствующих товаропроизводителей. В этой связи автор внес соответствующие предложения в Министерство экономики и Министерство финансов Республики Беларусь.

Ключевые слова: отчетность в области устойчивого развития, нефинансовая отчетность, интегрированная отчётность.

Стандарт GRI «Руководство Глобальной инициативы по отчетности в области устойчивого развития» является самым распространенным стандартом социальной отчетности и основным инструментом информирования об экологических, экономических и социальных результатах деятельности организаций и их корпоративном управлении, который отражает как положительное, так и отрицательное ее воздействие. В 2013 году глобальной инициативой по отчетности (GRI) была выпущена четвертая версия Руководства по отчетности в области устойчивого развития G4, основным предназначением которого является помощь в подготовке отчетности, содержащей значимую и ценную информацию о наиболее актуальных проблемах организации, которые

© Виногоров Г.Г., 2020

связаны с устойчивым развитием, а также ее введение в общепринятую практику [1, 2].

Мировой финансовый кризис, который начался в 2008 г., и глобализация мировой экономики объективно обусловили необходимость того, чтобы построить новую экономическую модель, способную защитить не только общество, но и бизнес от возникновения кризисных явлений и потрясений в финансовом и реальном секторе экономики.

Таким образом, возникла необходимость разработки отчетности, объединяющей финансовую и нефинансовую информацию и отражающей способность компании к созданию и поддержанию своей стоимости в краткосрочном, среднесрочном и долгосрочном периодах.

Интегрированная отчетность стала новым направлением в развитии корпоративной отчетности, носящей инновационный характер.

Основной целью интегрированного отчета является объяснение поставщикам финансового капитала процедуры создания стоимости в течение продолжительного периода. Капитал является запасом стоимости, который может увеличиваться, уменьшаться или трансформироватьсяв результате деятельности организации. Способность организации к созданию стоимости для себя обеспечивает то, что инвестиции возвращаются поставщикам финансового капитала.

Интегрированная отчетность характеризуется целым рядом безусловных преимуществ, а именно: она становится инструментом для управления стоимостью, которая создается для удовлетворения интересов всех стейкхолдеров.Слабой сторонойявляется вероятность раскрытияконфиденциальной управленческой информации, которая может быть переданаконкурентам.

В Республике Беларусь известно несколько предприятий, составляющих отчетность в области устойчивого развития (GRI): ОАО «Милавица», МТБанк, БМЗ, МТС и некоторые другие. Их малое количество является следствием слабой информированности, определенного предвзятого отношения и других субъективных причин. Белорусские предприятия, которые составляют нефинансовую отчётность, автору не известны).

Сейчас репутация играет очень важную роль при рыночной оценке предприятия, так как она способствует тому, что акционерная стоимость повышается и популярность бренда возрастает. При наличии у компании устойчивой репутации внедрение интегрированной отчётности помогает при сохранении клиентской базы, поскольку у потребителей сегодня есть достаточный выбор. Среди преимуществ, которые обеспечивают получение коммерческих выгод, выделяется доверие инвесторов и, как следствие, улучшение доступа к капиталу и получение долгосрочных инвестиций. Крупные инвесторы предпочитают сотрудничать исключительно с абсолютно прозрачными и понятными компаниями, что приводит к минимизации предпринимательских рисков.

В период усиливающейся глобализации сегодня финансовая отчётность многих предприятий значительно отстает от требований международных стандартов, что приводит к затруднению взаимодействия с крупными зарубежными инвесторами, ориентирующихся на прозрачность деятельности любого субъекта хозяйствования. Это обуславливает затруднение процесса инвестирования в экономику. Помощью в решении данной проблемы может стать составление субъектами хозяйствования стран-членов ЕАЭС нефинансовой отчётности.

На данный момент рыночная стоимость многих белорусских компаний в несколько раз ниже, по сравнению с аналогичными предприятиями в мире, по причине того, что их руководство пока не осознало необходимости нефинансовая отчётностидля повышения стоимости бизнеса. Помимо этого, снижение рисков автоматически приводит к снижению затрат на привлечение капитала. Внедрение нефинансовой отчётности обеспечивает компаниюинформацией о требованиях рынка, что позволит ей оперативно на них реагировать, улучшая при этом свою продукцию и услуги. Эффективное использование ресурсов в свою очередь также приведет к снижению затрат и повышению прибыли.

Необходимо, посредством использования уже имеющегося передового опыта, осуществлять активное внедрение в практику работы белорусских субъектов хозяйствования составления не только отчётности в области устойчивого развития, но и интегрированной отчётности, являющейся действенным инструментом повышения эффективности их функционирования.

С этих позиций автор предложил в разрабатываемый проект Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2035 года в подраздел «Стратегические приоритеты и индикаторы устойчивого развития» включить пункт следующего содержания: «Одна из важнейших задач – создание благоприятного инвестиционного климата, для чего субъекты хозяйствования постепенно перейдут к формированию публичной нефинансовой отчетности», что принято разработчиком – Министерством экономики Республики Беларусь. Автором также подготавливается документ «Концептуальные основы нефинансовой отчетности», что даст толчок к активному внедрению в практику работы белорусских субъектов хозяйствования вышеуказанной отчетности.

В этой связи автором впервые предпринята попытка разработки Целевой комплексной программы (ЦКП) внедрения в практику работы белорусских субъектов хозяйствования составления нефинансовой отчетности на период до 2035 года (читай отчетности в области устойчивого развития и интегрированной отчетности). Ее использование на практике, безусловно, поспособствует тому, чтоконкурентоспособность и инвестиционная привлекательность белорусских производителей повысится.

В основе указанной ЦКП лежит метод «дерево проблем». Все проблемы, которые содержатся в Дереве, внесены в него на основании проведения самим автором обследования состояния организации и составления всех видов отчётности на субъектах хозяйствования любых форм собственности, бесед с работниками министерств и ведомств, уточнения узких мест, детальной обработки всего материала. Фрагменты рабочего варианта Дерева, разработанного автором, представлены на рис. 1, 2, 3.

Использование на практике предложенной автором ЦКП внедрения в практику работы субъектов хозяйствования стран-членов ЕАЭС составления нефинансовой отчётности на период до 2035 года направлено в первую очередь на повышение конкурентоспособности указанных товаропроизводителей.

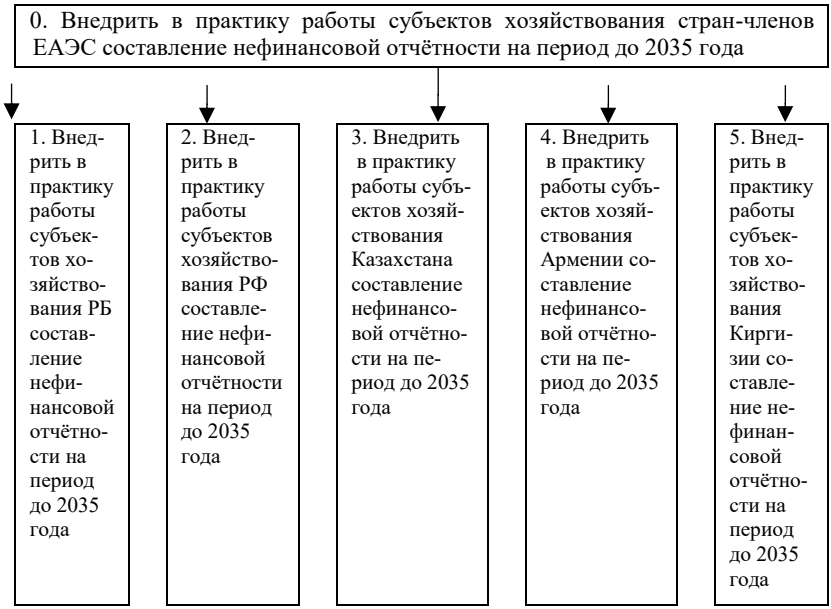


Рис. 1. Фрагмент 1 рабочего варианта Дерева проблем составления нефинансовой отчётности субъектами хозяйствования стран-членов ЕАЭС на период до 2035 года (Источник: собственная разработка)

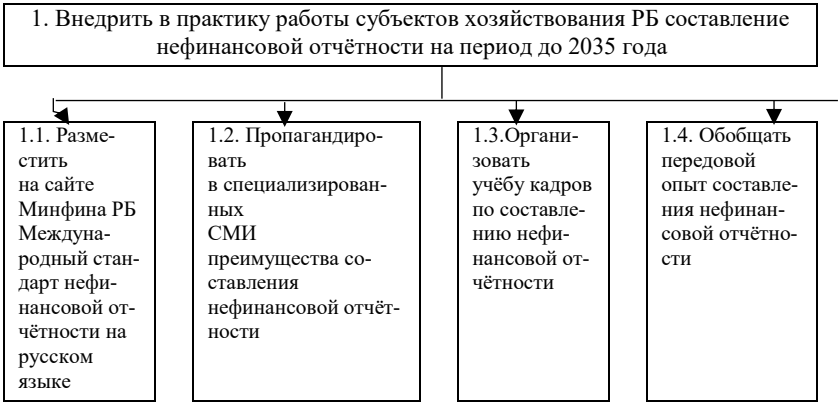


Рис. 2. Фрагмент 2 рабочего варианта Дерева проблем составления нефинансовой отчётности субъектами хозяйствования стран-членов ЕАЭС на период до 2035 года (Источник: собственная разработка)

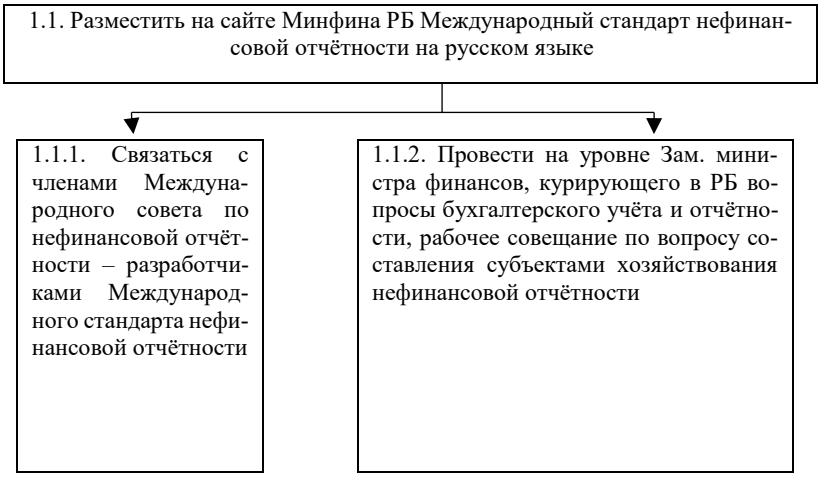


Рис. 3 Фрагмент 3 рабочего варианта Дерева проблем составления нефинансовой отчётности субъектами хозяйствования стран-членов ЕАЭС на период до 2035 года (Источник: собственная разработка)

Список литературы:

1. Вахрушина, М.А., Малиновская, Н.В. Корпоративная отчётность: новые требования и направления развития / М.А. Вахрушина, Н.В. Малиновская, // Международный бухгалтерский учет. – 2014. – № 16 (310). – С. 2–8.

2. Гетьман В.Г. О концептуальных основах и структуре международного стандарта по интегрированной отчётности / В.Г. Гетьман // Учёт. Анализ. Аудит. – 2014. – № 1. – С. 74–85.

3. Ефимова, О.В. Интеграция аспектов устойчивого развития в процессе обоснования инвестиционных решений // Экономический анализ: теория и практика. – 2018. – № 1 – С. 48–65.

4. Ефимова, О.В. Нефинансовая отчетность в России: возможности и перспективы развития // Аудиторские ведомости.- 2017. – № 9. – С. 30–39.

5. Калабихина, И.Е., Волошин, Д.А., Досиков, В.С. Интегрированная отчётность как новый уровень развития корпоративной отчётности / И.Е. Калабихина, Д.А. Волошин, В.С. Досиков

// Международный бухгалтерский учёт. – 2015. – №31. – С. 47–57.

6. Когденко, В.Г., Мельник, М.В. Интегрированная отчётность: вопросы формирования и анализа / В.Г. Когденко, М.В. Мельник // Международный бухгалтерский учёт. – 2014. – №10 (304). – С. 2–14.

7. Малиновская, Н.В. Интегрированная отчётность – инновационная модель корпоративной отчётности / Н.В. Малиновская // Международный бухгалтерский учёт. – 2013. – №38 (284). – С. 12–17.

8. Малиновская, Н.В. Интегрированная отчётность: исторический аспект / Н.В. Малиновская // Международный бухгалтерский учёт. – 2015. – №32. – С. 41–48.

9. Международные основы интегрированной отчётности URL: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.theiirc.org/wp-content/uploads/2013/12/13-12-08-THE-INTERNATION-AL-IR-FRAMEWORK-2-1.pdf. (дата доступа: 12.10.2020).

10.Никифорова, Е. В. Анализ корпоративной отчетности: учебник / Е.В. Никифорова, О.В. Шнайдер, А.Ю. Усанов. – Москва: КНОРУС, 2019. – 146 с.

11. Плотников, В.С., Плотникова, О.В. Бизнес-учёт и интегрированная отчётность / В.С. Плотников, О.В. Плотникова // Международный бухгалтерский учёт. – 2014. – № 13 (307). – С. 25–33.

12. Плотников, В.С., Плотникова, О.В. Концепция подготовки финансовой отчётности: концепция консолидированной финансовой отчётности и международная концепция интегрированной отчётности / В.С. Плотников, О.В. Плотникова // Аудитор. – 2014. – №10. – С. 42–50.

13. Руководство по отчётности в области устойчивого развития G4. Принципы подготовки отчетности и Стандартные элементы отчётности. С. 92. URL: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalreporting.org/resourcelibrary/ Russian-G4-Part-One.pdf. (дата доступа: 12.10.2020).

14. Руководство по отчётности в области устойчивого развития G4. Инструкция по применению. URL: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.globalreporting.org/ resourcelibrary/Russian-G4-Part-Two.pdf. (дата доступа: 12.10.2020).

15. Соловьёва, О.В. Тенденции развития корпоративной отчётности: интегрированная отчётность / О.В. Соловьёва // Международный бухгалтерский учёт. – 2013. – № 35(281). – С. 2–15.

16. URL: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ir.org.ru/ (дата доступа: 12.10.2020).

17. URL: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.seminar-go.ru/materials/ar5/13-KPMG.pdf. (дата доступа: 12.10.2020).

IMPLEMENTATION OF NON-FINANCIAL REPORTING INTO THE WORK OF BUSINESS ENTITIES OF THE EAEU MEMBER COUNTRIES

Vinogorov G.G., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Belarusian State Economic University
26, Partizansky Ave, Minsk, 220070

In the EAEU member states, the introduction of non-financial reporting is necessary, first of all, to increase the competitiveness of the relevant producers. In this regard, the author made relevant proposals to the Ministry of Economy and the Ministry of Finance of the Republic of Belarus.

Keywords: reporting in the field of sustainable development, non-financial reporting, integrated reporting.

УДК 336.22
ББК 65.051

РОЛЬ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТА СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Курганов В.Н., магистрант 3 курса
Научный руководитель – к.пед..н., доцент С.В. Сильченкова
Электронный адрес: kvvladkv@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье представлен статистический анализ поступлений налога на прибыль организаций в консолидированный бюджет, в том числе в федеральный и бюджет Смоленской области. Определены основные источники поступлений налога на прибыль. Проведен анализ его задолженности перед бюджетом.

Ключевые слова: налог на прибыль организаций, консолидированный бюджет, Смоленская область, источники налоговых поступлений, задолженность по налогу на прибыль.

Налоги являются основным источником формировании федерального и региональных бюджетов. Особую роль при этом играет налог на прибыль организации, доля которого велика особенно в муниципальных бюджетах.

Для определения налога на прибыль обратимся к сайту Федеральной налоговой службы, согласно которому «налог на прибыль организаций — это прямой налог, его величина прямо зависит от конечных финансовых результатов деятельности организации. Налог начисляется на прибыль, которую получила организация, то есть на разницу между доходами и расходами.» [3].

Еще одно определение приведено в налоговом кодексе (ст. 284), налог на прибыль организаций — это обязательный пункт расходов для юридических лиц, работающих на территории РФ по общей системе налогообложения [2].

© Курганов В.Н., 2020

За рубежом налог на прибыль организаций обычно называется корпоративным налогом. Чаще всего он взимается с чистой прибыли предприятия.

Ставки корпоративного налога различны в мире, но в европейских странах они колеблется в пределах 18-25 %[1].

В России налог на прибыль определен в размере 20 %. В настоящее время 17 % остается в бюджете субъекта РФ, а 3 % поступает в федеральный бюджет.

Для оценки налога на прибыль организаций Смоленской области используем налоговую статистику, так называемый, налоговый паспорт субъекта РФ – Смоленской области.

В регионе налоговая нагрузка на предприятия и организации в среднем составляет 16,2 %. Это сумма всех налогов (в %) к валовому региональному продукту. Это относительно небольшая нагрузка, которая говорит о том, что многие предприниматели не являются плательщиками налога на прибыль, а работают с особыми налоговыми режимами.

Налоговая нагрузка по налогу на прибыль за 2019 год в Смоленской области оставляет 3,6 %, из них 3,2 % – регионального бюджета и 0,4 % – федерального. Отметим, что налоговая нагрузка по налогу на доходы физически лиц выше и составляет 4,9 % от ВРП, это самый высокий показатель налоговой нагрузки по видам налогов в регионе.

В консолидированный бюджет РФ из Смоленской области на начало 2020 года поступило 50777 млн. руб., из которых налог на прибыль организаций составил 11194 млн. руб. или 22 % в структуре всех поступлений. Это говорит, о том, что налог на прибыль организаций играет существенную роль в формировании бюджета субъекта страны. Еще 2 статьи поступлений превышают доходы регионального бюджета по налогу на прибыль – это поступления от налога на доходы физических лиц (30 %) и налог на добавленную стоимость (31,2 %).

Такая сумма поступлений в консолидированный бюджет из региона сопоставима с Брянской и Липецкой областями, которые имеют примерно такую же площадь и численность населения, и выше, чем в Псковской области.

Динамика поступлений налоговых платежей и сборов от Смоленской области в бюджет за период с 2017 по 2019 гг. представлена на диаграмме (см. рис. 1).

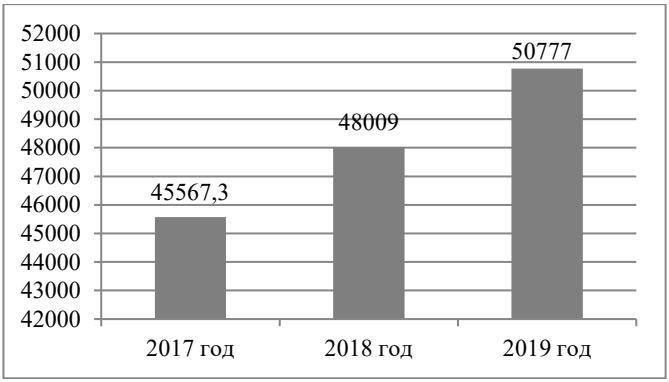


Рис. 1. Динамика поступлений налоговых платежей от Смоленской области в консолидированный бюджет РФ

За 2019 год наблюдается рост налоговых поступлений в бюджет на 5,8 %, но снижение поступлений от налога на прибыль организаций на 3 %. Данное положение можно объяснить снижением количества предприятий и организаций в регионе с 26488 до 25787 в 2019 году (на 701 предприятие или на 3 %). Несколько снизилось и количество малых предприятий в регионе – на 3.

Большая часть налога на прибыль (10174 млн. руб. или 90 %) идет в консолидированный бюджет Смоленской области и 10 % – в федеральный бюджет. Удельный вес налога на прибыль в региональном бюджете составляет уже 29,4 %. Это самая большая доля налоговых поступлений в бюджет Смоленской области. Значительную долю составляет также налог на имущество (16 %).

Основными долями налога на прибыль организаций, который поступил в бюджет Смоленской области, приходится на обрабатывающие производства (3 033,2 млн. руб., или 27 %), торговлю оптовую и розничную, ремонт автотранспортных средств (2737,2 млн.

руб. или 24,4 %), деятельности в области информации и связи (1960,7 млн. руб., или 17,5 %), а также на транспортировку и хранение (1044,7 млн. руб. или 9,3 %).

Эти виды экономической деятельности в Смоленской области наиболее развиты и приносят в бюджет значительную долю налога на прибыль.

Тем не менее, имеется долг по налогу на прибыль в регионе, который нужно взыскать в бюджет.

Всего задолженность по налогам и сборам Смоленской области за 2019 год составила 6745 млн. руб., в основном это недоимка налогов или собственно задолженность (4998 млн. руб.). Но есть часть налогов, которые невозможно взыскать с организаций или физических лиц региона (18,9 млн. руб.), например, они объявили себя банкротами. Положительным фактом является снижение общей задолженности по налогам в бюджет на 302 млн. руб. в 2019 году.

Приостановленные к взысканию платежи представляют собой «суммы задолженности, приостановленные к взысканию, в связи с вынесением судебного акта о приостановлении решения налогового органа о взыскании задолженности, в связи с вынесением решения вышестоящего налогового органа о приостановлении акта или действия налогового органа.» [4].Такие платежи составляют 1728,9 млн. руб. или более 25 % в общей сумме задолженности по налоговым поступлениям.

Задолженность предприятий по налогу на прибыль в Смоленской области на начало 2020 года составила 334,2 млн. руб., это составляет 4,9 % в структуре всей задолженности, доля данной статьи невелика. Основную часть в задолженности по налогу на прибыль составляют приостановленные к взысканию платежи и мировое соглашение (217,7 млн. руб.), недоимка налога на прибыль составляет 116,6 млн. руб. Приостановленные к взысканию платежи, в основном в связи с вынесением судебного акта, составляют большую часть задолженности по налогу на прибыль – более 34 % [3].

При рассмотрении динамики задолженности налога на прибыль организаций в регионе, можно отметить рост

задолженности по данному налогу на 15,8 млн. руб. В основном выросли приостановленные к взысканию платежи (на 43,1 млн руб.).

Из суммы задолженности налога на прибыль организаций задолженность в федеральный бюджет составляет 33,6 млн руб. или 10 %, соответственно задолженность в региональный бюджет составляет 300,6 млн руб. или 90 % от суммы задолженности.

Отрицательная сумма недоимки налога на прибыль организаций в 2019 году говорит о поступлении налога за прошлые периоды, который был недоимкой ранее.

Таким образом, налог на прибыль организаций играет важную роль в формировании бюджета Смоленской области. Его доля составляет 22 % от всех поступлений в бюджет региона. Основными долями налога на прибыль, который поступил в бюджет Смоленской области, приходится на обрабатывающие производства (27 %), торговлю оптовую и розничную, ремонт автотранспортных средств (24,4 %), деятельности в области информации и связи (17,5 %), а также на транспортировку и хранение (9,3 %). Задолженность предприятий по налогу на прибыль на начало 2020 года составила 334,2 млн. руб., это составляет 4,9 % в структуре всей задолженности. Основную часть в задолженности по налогу на прибыль организаций составляют приостановленные к взысканию платежи и мировое соглашение.

Список литературы:

1. Биржевой портал [Электронный ресурс]. https://take-profit.org/statistics/corporate-tax-rate

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 31.07.2020).

3. Налоговый паспорт Смоленской области / Федеральная налоговая служба РФ [Электронный ресурс]. URL: http://www.nalog.ru

4. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru

ROLE OF CORPORATE INCOME TAX WHEN FORMING A BUDGET SMOLENSK REGION

Kurganov V.N., undergraduate of 3th year
Smolensk State University,
4, Przhevalsky street, Smolensk, 214000

Abstract. The article presents a statistical analysis of corporate income tax revenues to the consolidated budget, including the federal budget and the budget of the Smolensk region. The main sources of income tax on profit are determined. The analysis of his debt to the budget is carried out.

Key words: corporate income tax, consolidated budget, Smolensk region, sources of tax revenues, income tax arrears.

РОЛЬ, МЕСТО И ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ НАЛОГОВОГО АУДИТА ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОГЛАСНО РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ АУДИТА

Кучукова Н.М., к.э.н., доцент
Электронный адрес: nmk20061@yandex.ru
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»
450064, Башкортостан, г. Уфа, улица Космонавтов, 1/22

В данной статье рассматривается роль, место и основные задачи налогового аудита.

От того, насколько качественно проведен аудит налогообложения, зависит эффективное функционирование организации и принятие правильных управленческих решений во избежание налоговых рисков и обеспечения налоговой безопасности. Проблемы организации и проведения налогового аудита недостаточно отражены в российских нормативно-правовых актах и международных стандартах аудита, но являются важным направлением как в деятельности аудиторов, так и в рамках реализации образовательных программ высшей школы.

Ключевые слова: аудит, налоговый аудит, налоговые риски, экономическая безопасность

Риски, которые связаны с ошибками в налоговом и бухгалтерском учете сложно переоценить. Они могут повлечь за собой потери в виде доначисления суммы налога, пеней, штрафов, персональной административной и уголовной ответственности руководства, принятия неверных управленческих решений и банкротства организаций.

Это определило появление новой отрасли в аудиторской деятельности – налогового аудита.

© Кучукова Н.М., 2020

Аудит налогообложения, так же как и налоговый аудит преследуют одни цели и представляют собой независимую проверку отчетности, составленной по правилам налогового учета, оценку состояния налогового учета и правильности расчетов организации по налогам и сборам и соответствии действующему законодательству. В то же время, понимать под данными видами аудита проверку исключительно налоговой отчетности нельзя. Экономический эффект от налогового аудита заключается в том, что по итогам аудиторской проверки выявляются нарушения, влияющие на интересы различных групп пользователей, что имеет ключевое значение при принятии экономических решений. В современных условиях данный вид аудита – один из наиболее значимых специальных аудиторских заданий.

В соответствии с Федеральным законом от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» аудит налогообложения можно определить, как аудит расчетов с бюджетом по соответствующим налогам. Задолженность аудируемой организации перед бюджетом по налогам определяется степенью существенности этой статьи в валюте баланса и ее влиянием на показатели бухгалтерской отчетности. Как правило, в процессе проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности выборочным способом, объем выборки, который является достаточным для выражения мнения о ее достоверности, не приемлем для выражения мнения о достоверности налоговой отчетности. Поэтому организации, нуждающиеся в услугах аудита бухгалтерской отчетности, заключают договора с аудиторской организацией на выполнение дополнительной работы – налогового аудита.

Действующее законодательство в Российской Федерации и международная аудиторская практика не выделяет налоговый аудит в роли отдельной разновидности аудита. Аудит налоговых обязательств регулируется международным аудиторским стандартом (МСА) 800 «Особенности аудита финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с концепцией специального назначения».

Таким образом, налоговый аудит выступает как выполнение специального аудиторского задания по проверке бухгалтерской и налоговой отчетности аудируемой организации, с целью выражения мнения о степени ее достоверности и соответствии

действующему законодательству. В дальнейшем во внутрифирменных стандартах по аудиту налогообложения раскрываются особенности проверки по каждому налогу.

Объектом налогового аудита выступает налоговая и бухгалтерская отчетность предприятия, его первичные документы, налоговые регистры и другие документы.

Цели проверки:

– определение правильности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов в бюджет;

– предупреждение нарушения законодательства по налогам и сборам;

– формирование необходимой информации для руководства и предложения по оптимизации налогообложения.

Достижение поставленной цели осуществляется через решение следующих задач:

– проверка налоговых обязательств на соответствие нормам налогового законодательства исчисляемых и уплачиваемых налогов;

– планирование налогообложения;

– проверка правильности составления деклараций по налогам и уплаты;

– анализ методов исчисления налоговых платежей и использования налоговых льгот по налогам.

Также стоит отметить, что одним из приоритетных направлений развития бухгалтерского учета и отчетности в России является эффективная организация системы контроля качества информации. Налоговый аудит дает возможность субъектам хозяйствования своевременно выявлять и устранять мнимые и притворные сделки, ведение счетов бухучета вне применяемых регистров бухучета («двойная бухгалтерия»), оформление сделок с использованием недобросовестных контрагентов, предотвратить отражение в учете и отчетности фиктивных сделок.

В ходе изучения дисциплины «Аудит налогообложения» студенты должны изучать налоговый учет и проводить экспертизу правильности формирования налогооблагаемых баз хозяйствующих субъектов, знать основные определения и понятия действующей

нормативно-правовой базы налогового законодательства, порядок организации и проведения аудита налогообложения.

Аудит налогообложения является дисциплиной, предусмотренной в стандарте высшего образования для направления «Экономика». Для изучения данной дисциплины необходимо изучение предшествующих дисциплин:

– «Налоги и налогообложение», так как необходимы глубокие знания аудитора объектов налогообложения, налоговых ставок, налоговых льгот и вычетов, а также размеров штрафов, пени и прочее;

– «Бухгалтерский учет», являющийся информационной основой для налогового учета;

– «Право», так как аудиторская организация проводит проверку на соответствие налоговой отчетности законодательству;

– «Аудит», который определяет методологию налогового аудита в части получения необходимых аудиторских доказательств и формирование мнения относительно полноты и достоверности информации о расчетах с бюджетом по налогам, уплачиваемым организацией.

Налоговый аудит выступает как эффективный инструмент управления налоговыми рисками. Отличительной особенностью данного инструмента является то, что налоговый аудит проводится независимыми аудиторскими организациями, которые не аффилированы с работниками и бенефициарами организации и соблюдают аудиторскую тайну. Аудитор изучает ситуацию в организации с позиций своего опыта и знаний, проверяет, консультирует по профессиональным вопросам в области налогового учета, предупреждает о возможных налоговых рисках и дает рекомендации по их снижению. Налоговый аудит становится все более актуальным и играет огромную роль в сфере бизнеса.

Место налогового аудита в современной системе экономических отношений, а также его роль в ближайшем будущем, очевидно, связаны с тем, что масштабах государства налоговый аудит, является именно тем инструментом, который сможет повысить эффективность фискальной политики страны посредством осуществления контроля собираемости налогов и обеспечения налоговой безопасности предприятий.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая и вторая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от27.12.2019).

2. Федеральный закон № 307-ФЗ от 30.12.2008 (ред. от 26.11.2019) «Об аудиторской деятельности».

3. Егорова И.С. Особенности идентификации и осуществления налогового аудита // Аудит. Июнь, 2017 г., / С. 13–16.

4. Киреева В.В. Сущность налогового аудита: практический и теоретический аспект // Таврический научный обозреватель. 2016. № 9 (14). URL: https://cyberleninka.ru /article/n/suschnost-nalogovogo-audita-prakticheskiy-i-teoreticheskiy-aspekt (дата обращения: 21.01.2020).

5. Мишакова А.О., Чернова А.Д. Налоговые риски в системе рисков аудиторских фирм // Актуальные проблемы экономики современной России, 2016. № 3. С. 567–572.

ROLE, PLACE AND MAIN TASKS OF TAX AUDIT FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY IN ACCORDANCE WITH RUSSIAN PRACTICE AND INTERNATIONAL AUDIT STANDARDS

Kuchukova N.M.
Ufa State Petroleum Technical University,
1/22, Kosmonavtov street, Ufa, Bashkortostan, 450064

This article discusses the role, place, and main tasks of tax audit.

The effective functioning of the organization and making the right management decisions to avoid tax risks and ensure tax security depend on the quality of the tax audit. The problems of organizing and conducting tax audits are not sufficiently reflected in Russian legal acts and international audit standards, but they are an important area both in the activities of auditors and in the implementation of higher education programs.

Keywords: audit, tax audit, tax risks, economic security

УДК 338.585
ББК 65.290-86

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К УЧЕТУ ЗАТРАТ ОРГАНИЗАЦИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

Москалева Ю.А. студент 3 курса магистратуры[1]
Электронный адрес: moskaleva96@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4
Лукашева О.Л., доцент, к.э.н
Электронный адрес: zharova-olga-21@yandex.ru
Смоленский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
214030, г. Смоленск, ул. Нормандия-Неман, д. 21

Данная статья посвящена вопросам организации учета затрат предприятий общественного питания на современном этапе. Выбор учета затрат зависит от подходов к трактовке понятия деятельности компаний общественного питания, которое можно рассматривать либо как оказание услуги, либо как производство продукции. В зависимости от выбора организации общественного питания, а также с учетом деталировки данных для бухгалтерского учета возможен выбор вариантов учета, речь о которых и пойдет в статье.

Ключевые слова: учет затрат и выход продукции в общественном питании, предприятия общественного питания, бухгалтерский учет.

Под общественным питанием понимают совокупность предприятий различных организационно-правовых форм и граждан-предпринимателей, занимающихся производством, реализацией и организацией потребления кулинарной продукции [7, с. 170].

Организуя бухгалтерский учет затрат в общественном питании следует определить к какой сфере отнести указанную деятельность: к сфере производства или к сфере оказания услуг. В

© Москалева Ю.А., Лукашева О.Л., 2020

настоящее время среди экспертов бухгалтерского учета нет единого мнения по данному вопросу. Если считать общепит изготовлением продукции и ее последующей продажей, то следует организовать натурально-стоимостный учет, который ведется по наименованиям продукции общественного питания, их количеству и учетной цене. Если же рассматривать общепит как оказание услуг, то можно обойтись лишь стоимостным бухучетом.

Основное положение, раскрывающее порядок учета затрат в организациях общественного питания - ПБУ 10/99 «Расходы организации» [2]. В соответствии с данным положением все расходы общественного питания группируются по следующим элементам:

- материальные затраты;
- затраты на оплату труда;
- отчисления на социальные нужды;
- амортизация;
- прочие затраты.

Данные расходы принято относить к прямым расходам, входящим непосредственно в себестоимость изготавливаемой продукции (оказываемых услуг). Указанные расходы в соответствии с планом счетов [4] находят свое отражение по счету 20 «Основное производство». По дебету данного счета отражаются прямые затраты, обусловленные процессом изготовления готовых блюд: стоимость материальных затрат, входящих в стоимость продукции (ингредиенты для блюд), затраты на оплату труда основным производственным рабочим, отчисления на страховые взносы, и иные прямые расходы.

Расходы на управление и обслуживание производства не включаются в себестоимость конкретного вида продукции, поскольку они являются косвенными (например, заработная плата административно-управленческого персонала организации общественного питания). Поэтому подобные затраты предварительно отражаются на собирательно-распределительных счетах 25 «Общепроизводственные расходы» и 26 «Общехозяйственные расходы» по соответствующим статьям затрат в разрезе производственных подразделений и по организации в целом. По окон-

чании месяца расходы на управление и обслуживание списываются с кредита этих счетов в дебет счета 20 «Основное производство» согласно базам распределения для включения в общую сумму затрат. Расходы, учтенные на счете 26 «Общехозяйственные расходы» могут списываться в дебет счета 90 «Продажи» по завершению месяца, если это предусмотрено учетной политикой предприятия общественного питания.

Таким образом, по окончанию месяца по дебету счета 20 «Основное производство» находят свое отражение все затраты по выпуску готовой продукции: как прямые (в разрезе элементов затрат), так и косвенные (в разрезе комплексных статей). По кредиту данного счета отображается стоимость производственных отходов и потери от брака.

По окончанию отчетного периода производится оценка стоимости незавершенного производства и разграничение затрат между себестоимостью готовой продукции и незавершенным производством. Для того, чтобы определить производственную себестоимость продукции следует к остатку незавершенного производства на начало месяца прибавить сумму всех затрат, произведенных за месяц и учтенных по дебету счета 20 «Основное производство», и вычесть стоимость возвратных отходов, потерь от брака и незавершенного производства на конец периода.

Дальнейший учет зависит от выбора методики учета предприятием общепита. Если рассматривать общественное питание как комплексную услугу, включающую в себя:

- изготовление и реализацию продукции общепита;
- создание условий для потребления данной продукции;
- организацию досуга,

то затраты, учтенные по счету 20 «Основное производство» по окончанию месяца переносятся с кредита указанного счета в дебет счета 90 «Продажи» субсчет 90.2 «Себестоимость продаж». В данном случае схема учетных записей примет следующий вид (таблица 1).

Если рассматривать общественное питание как производство, то учет затрат организуется с применением счета 43 «Готовая продукция».

Готовые блюда отражаются в бухгалтерском учете по фактической производственной себестоимости по дебету счета 43 «Готовая продукция» и кредиту счета 20 «Основное производство».

Таблица 1

Корреспонденция счетов при оказании услуг общественного питания

Хозяйственная операция	Корреспонденция счетов	
	Дебет	Кредит
Отражены фактические затраты на оказание услуги общепита	20	10, 60, 69, 70
Признана выручка от оказания услуг общепита	50, 51, 62	90.1
Фактические затраты списаны на себестоимость услуги общепита	90.2	20

При этом следует учитывать, что предприятие общественного питания изготавливает продукцию ежедневно, а калькулирование полной фактической себестоимости возможно только по окончанию месяца, в силу объективных причин (заработная плата, амортизация начисляются в конце месяца, тогда же становятся известны коммунальные затраты и т.д.). Именно поэтому нормативные акты по бухгалтерскому учету допускают использование в синтетическом и аналитическом учете промежуточных оценок, что вовсе не отменяет обязательности формирования фактической себестоимости продукции (услуг). Для оприходования в течение месяца изготовленной продукции используют учетные цены, в качестве которых могут применяться:

- фактическая производственная себестоимость;
- нормативная себестоимость;
- договорные цены;
- другие виды цен.

Итак, если учет готовой продукции организован на счете 43 по фактической себестоимости, то в аналитике применимы учетные цены, а схема учетных записей примет следующий вид (таблица 2).

Сальдо по дебету счета 20 «Основное производство» на конец отчетного периода отражает расходы, которые относятся к незавершенному производству.

К незавершенному производству, в соответствии с п. 63 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности [3] относится: «продукция (работы), не прошедшая всех стадий (фаз, переделов), предусмотренных технологическим процессом, а также изделия неукомплектованные, не прошедшие испытания и технической приемки».

Таблица 2

Корреспонденция счетов с применением счета 43 «Готовая продукция»

Хозяйственная операция	Корреспонденция счетов	
	Дебет	Кредит
Принята к учету продукция общепита по учетным ценам	43	20
Реализована продукция, признана выручка	50, 51, 62	90.1
Списана реализованная продукция по учетным ценам	90.2	43
Собраны фактические затраты на изготовление продукции (оказание услуги общепита в целом)	20	10, 60, 69, 70
Определены отклонения учетной цены от фактической себестоимости (проводка совершается методом «красное сторно», если учетная цена выше фактической себестоимости)	43	20
Сумма отклонений, приходящаяся на реализованную продукцию, списана на себестоимость продаж (проводка совершается методом «красное сторно», если учетная цена выше фактической себестоимости)	90.2	43

Незавершенное производство может отражаться в бухгалтерском балансе:

- по фактической или нормативной (плановой) производственной себестоимости;
- по прямым статьям затрат;
- по стоимости сырья, материалов и полуфабрикатов.

Для предприятия общественного питания является приемлемым последний вариант оценки незавершенного производства. При его выборе на счете 20 «Основное производство» на конец отчетного периода может числиться стоимость сырья, еще не использованного в изготовлении блюд, находящегося в обработке, либо использованного для приготовления продукции, еще не реализованной.

План счетов бухгалтерского учета позволяет осуществить учет изготовления продукции общепита с применением счета 40 «Выпуск продукции». Его использование возможно в том случае, когда предприятие общественного питания в своей практике использует нормативную себестоимость блюд.

В таком случае по окончанию месяца сформировавшаяся на счете 20 «Основное производство» фактическая производственная себестоимость продукции перечисляется с кредита данного счета на счет 40 «Выпуск продукции», на котором информация о произведенной продукции формируется в различных оценках: по дебету учитывается фактическая производственная себестоимость, а кредит счета отображает нормативную (плановую) себестоимость.

Путем сопоставления дебетового и кредитового оборота по счету 40 «Выпуск продукции» вычисляется отклонение фактической производственной себестоимости от нормативной себестоимости. Выявленные отклонения переносятся со счета 40 «Выпуск продукции» на счет 90 «Продажи». Сальдо счет 40 «Выпуск продукции» не содержит, поскольку закрывается ежемесячно.

В данном случае проводки будут следующие (таблица 3). Завершающий этап учетного процесса затрат - составление калькуляций себестоимости конкретных видов изготовленных блюд на основе аналитической группировки затрат по объектам калькуляции внутри счета 20 «Основное производство».

Процесс калькулирования себестоимости продукции общепита включает в себя:

- выбор объекта калькулирования и его детализацию организация общепита производит самостоятельно с учетом отнесения своей деятельности к производству или оказанию услуг;

- определение полноты калькулирования себестоимости предполагает выбор между формированием полной или сокращенной себестоимости продукции (услуги);
- формирование системы учета, позволяющей обеспечить калькулирование себестоимости – организация учета затрат в разрезе структурных подразделений и экономических элементов;
- отнесение затрат к прямым и косвенным – прямые затраты относятся непосредственно на себестоимость тех или иных объектов калькулирования, а косвенные включаются в себестоимость продукции на основании экономически обоснованных баз распределения или относятся на себестоимость продаж при использовании метода директ-костинг;
- оценка незавершенного производства способом, установленным в учетной политике организации;
- определение себестоимости всего объема продукции (услуг) путем суммирования всех затрат за месяц, включая остатки незавершенного производство на начало месяца за минусом остатков незавершенного производства на конец месяца, стоимости возвратных отходов и потерь от брака;
- определение себестоимость одной единицы продукции (услуг) производится путем деления общей суммы затрат, исчисленной на предыдущем этапе на количество произведенной продукции (оказанных услуг).

Таблица 3

Корреспонденция счетов с использованием счета 40 «Выпуск продукции»

Хозяйственная операция	Корреспонденция счетов	
	Дебет	Кредит
Принята к учету продукция общепита по нормативной себестоимости	43	40
Реализована продукция, признана выручка	50, 51, 62	90.1
Списана реализованная продукция по нормативной себестоимости	90.2	43
Собраны фактические затраты на изготовление продукции (оказание услуги общепита в целом)	20	10, 60, 69, 70
Сформирована фактическая себестоимость продукции	40	20
Определены и списаны отклонения нормативной себестоимости от фактической (проводка совершается методом «красное сторно», если нормативная себестоимость выше фактической)	90.2	40

Таким образом, организуя учет затрат в общественном питании следует определить подходы к трактовке понятия общественного питания: либо как к процессу производства, тем самым калькулирование фактической себестоимости будет проводиться с использованием счета 43 «Готовая продукция», либо как оказание комплексной услуги, в данном случае учет значительно упрощается, так как затраты организации общественного питания по окончанию месяца будут отнесены на субсчет 90.2 «Себестоимость продаж» счета 90 «Продажи».

Список литературы:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

2. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (в ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99» // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

3. Приказ Минфина России от 29.07.1998 № 34н (в ред. от 11.04.2018) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

4. Приказ Минфина России от 31.10.2000 № 94н (в ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // Доступ из СПС «Консультант Плюс».

5. Давыдова О.В. Учет затрат на производство в общепите // Предприятия общественного питания: бухгалтерский учет и налогообложение. 2015. № 2. С. 27 – 35.

6. Денисова М.О. Столовая: учет затрат от сырья до готового блюда // Предприятия общественного питания: бухгалтерский учет и налогообложение. 2016. № 9. С. 15 – 21.

7. Терминологический словарь для студентов направления подготовки 260800 «Технология продукции и организация общественного питания» / Б.В. Щербина, И.Р. Смирнова, Ю.М. Плаксин [и др.]. – Москва: Российская международная академия туризма, Логос, 2016. – 260 с.

MODERN APPROACHES TO CALCULATING COSTS

Moskaleva Yu.A. 3rd year student,
Smolensk State University,
4, Przhevalsky street, Smolensk, 214000
Lukasheva O.L. , Associate Professor, Ph.D.
Smolensk branch of the PRUE G.V. Plekhanov,
21, st. Normandy-Niemen, Smolensk, 214030

Abstract: This article is devoted to the organization of cost accounting of public catering enterprises at the present stage. The choice of cost accounting depends on the approaches to the interpretation of the concept of the activities of public catering companies, which can be considered either as the provision of a service or as the production of products. Depending on the choice of catering organization, as well as taking into account the detailing of data for accounting, a choice of accounting options is possible, which will be discussed in the article.

Key words: cost accounting and output in public catering, public catering enterprises, accounting.

УДК 331.224
ББК 65.245

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА КОМАНДИРОВОЧНЫХ РАСХОДОВ ПРИ УСН

Сабекия К.Р., студент 3 курса магистратуры
Научный руководитель - к.э.н., доцент Е.А. Александрова
Электронный адрес: karrisab67@mail.ru
eaalexandrova@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В данной статье исследована упрощенная система налогообложения, имеющиеся в законодательстве особенности учета расходов при упрощенной системе налогообложения, рассмотрены особенности возмещения работнику командировочных расходов и оформления первичных учетных документов.

Ключевые слова: упрощенная система налогообложения, налог, возмещение расходов, командировочный аванс, авансовый отчет.

Расходы, осуществленные в рамках упрощенной системы налогообложения (УСН) с объектом «доходы», не имеют значения для налогоплательщика. В этом есть правда, но не для командировочных расходов, особенностью которых является то, что их возмещение производится в пользу работника (физического лица). Следовательно, работник признается плательщиком НДФЛ, а выплаты в пользу физических лиц, осуществленные в рамках доходной УСН, могут потянуть за собой и начисление страховых взносов на обязательные виды социального страхования.

Тем же, кто работает по доходно-расходной УСН позволено учитывать расходы на командирование работников, но только при выполнении всех требований законодательства в от-

© Сабекия К.Р., 2020

ношении командировочных расходов. В противном случае признать налогооблагаемыми расходами затраты на командирование налогоплательщик не вправе.

Так как командировкавозможна только в рамках трудовых отношений, то направить в командировку «упрощенец» может только лицо, с которым у него заключен трудовой договор.

Для подтверждения командировочных расходов, обязательным считается оформление специальных первичных документов. Все хозяйственные операции работник обязан подтвердить документами.

Каждый первичный документ должен иметь обязательные реквизиты, в нем должны присутствовать: наименование документа; дата когда документ был составлен; название учреждения или компании, деятельность которой описывается в этом документе; указание должности тех, кто совершал сделку и несет за нее ответственность, также могут указываться должности лиц, ответственных за оформление документации; Величина измерения факта хозяйственной жизни с указанием используемых единиц измерения [2].

Плательщики, применяющие УСН могут применять при оформлении командировки не только самостоятельно разработанные формы первичных учетных документов при наличии в них обязательных реквизитов, но и типовые бланки командировочной документации, закрепив соответствующее положение в своей учетной политике.

Индивидуальные предприниматели также могут применять УСН, но поскольку работа гражданина в качестве ИП без образования юридического лица не является трудовой деятельностью, то любую поездку, даже связанную с бизнесом, нельзя признать командировкой и принять к учету.

На практике же организации не заинтересованы в написании собственных форм документации, все потому, что данная работа требует времени, сил, а также может вызвать недопонимание со стороны контрагентов. Еще одним важным фактором, влияющим на выбор типовых форм документации, является то, что некоторые типовые формы все же обязательны для применения. Тем самым почти все организации используют типовые формы «первички».

Пребывание работника в командировке определяется по первичным документам (проездным билетам), командированный обязан предъявить данные документы по возвращению из командировки.

В тех случаях, если работнику был предоставлен служебный транспорт, который находится в собственности организации или сторонних организаций то, фактический срок командирования определяется по служебной записке, представляемой работником и документами, которые подтверждают пользование данным автомобилем (путевой лист, счета, квитанции и т.д.) [3].

Допустим, работник отправляется в командировку заграницу, в данной ситуации фактическое нахождение в командировке будет определяться отметками в заграничном паспорте, что подтверждает пересечение им границ страны. Для подтверждения работник обязан приложить к авансовому отчету копию страниц паспорта, где стоят отметки о пересечении границы.

Есть два варианта расчетов с командируемым, первым является выдача аванса по заявлению работника, за который он будет отчитываться по приезду. Выдача наличных подотчетному лицу производится на основании расходного кассового ордера. В случае, если работник потратил меньшую сумму в командировке, или не может подтвердить расходы первичными документами, он будет обязан вернуть неизрасходованные денежные средства. Если же работник потратил в командировке больше, чем ему был выдан аванс, организация доплатит разницу после предоставления первичных документов, подтверждающих расходы.

И второй вариант, это расчет с работником по факту приезда, после составления им авансового отчета ему будут возмещены расходы по факту. В этом случае перед поездкой ему выплатят только суточные расходы.

Расходный кассовый ордер оформляется согласно распорядительному документу юридического лица, либо по письменному заявлению подотчетного лица, составленному в произвольной форме. В заявлении обязательно должны быть указаны сумма выдаваемых денежных средств и срок, на который они выдаются, дата и подпись руководителя. Денежные средства могут быть выданы не только из кассы, но и перечислены на расчетный счет.

После возвращения работник обязан отчитаться о расходах, совершенных в командировке, это он должен сделать в течение трех рабочих дней с момента возвращения. Документом для отчета о командировке является авансовый отчет, который нужно предоставить бухгалтеру или руководителю организации. К авансовому отчету должны быть приложены все первичные документы, подтверждающие расходы (документы о найме жилого помещения, билеты на проезд, кассовые чеки, если оплата производилась через банковскую карту, то прикладывается выписка с банковской карты и электронный чек). При использовании воздушного транспорта прикладывается не только авиабилет, но и посадочный талон, который должен содержать обязательные реквизиты, как правило, это штамп о досмотре [4].

На время служебной поездки за работником сохраняется место работы и его заработная плата.

Размер и порядок возмещения командировочных расходов работодатель обязан прописать либо в коллективном договоре, либо во внутреннем приказе (положении).

Организации, применяющие доходно-расходнуюУСН, вправе уменьшить полученные доходы на командировочные расходы, в частности:

– на проезд работника к месту командировки и обратно к месту постоянной работы;

– наем жилого помещения. По этой статье расходов подлежат возмещению также расходы работника на оплату дополнительных услуг, оказываемых в гостиницах (за исключением расходов на обслуживание в барах и ресторанах, расходов на обслуживание в номере, расходов за пользование рекреационно-оздоровительными объектами);

– суточные или полевое довольствие;

– оформление и выдачу виз, паспортов, ваучеров, приглашений и иных аналогичных документов;

– консульские, аэродромные сборы, сборы за право въезда, прохода, транзита автомобильного и иного транспорта, за пользование морскими каналами, другими подобными сооружениями, иные аналогичные платежи и сборы.

Все расходы при УСН, в том числе командировочные, признаются налогооблагаемыми только в том случае, если они являются обоснованными (экономически оправданными), документально подтвержденными и направлены на получение доходов. При этом командировочные расходы принимаются для целей налогообложения при УСН. Между тем, в отличие от общей системы налогообложения, налогоплательщики, применяющие УСН, определяют свои доходы и расходы исключительно кассовым методом, который для целей налогообложения прибыли является скорее исключением, чем правилом [3].

Расходами налогоплательщика признаются затраты после их фактической оплаты, при этом оплатой товаров (работ, услуг) и (или) имущественных прав признается прекращение обязательства налогоплательщика - приобретателя товаров (работ, услуг) и (или) имущественных прав перед продавцом, которое непосредственно связано с поставкой этих товаров (выполнением работ, оказанием услуг) и (или) передачей имущественных прав.

Таким образом можно сделать вывод, что при УСН затраты на командировки включаются в состав расходов:

– на дату утверждения авансового отчета (если командировочные расходы оплачивались работником за счет ранее полученного на поездку аванса);

– на дату погашения задолженности перед работником (если командировочные расходы оплачивались работником за счет собственных средств, возмещаемых работнику после утверждения авансового отчета).

Список литературы:

1. Толмачев И.А. Командировочные расходы: Особенности оформления, учета и налогообложения / И.А. Толмачев. – М.: Гросс-Медиа, – 2020. – 112 с.

2. Журнал «Главный бухгалтер», 2019 [Электронный ресурс]. https://www.eknigi.by/books/komandirovochnye-2019/read

3. Журнал «Главная книга» [Электронный ресурс]. https://glavkniga.ru/elver/2012/16/947-tridevjati_zemeli_delam_uchet_komandirovochnikh_raskhodov.html

4. Статья для бухгалтера [Электронный ресурс]. https://www.klerk.ru/buh/articles/480100/

FEATURES OF ACCOUNTING TRANSPORT EXPENSES UNDER A SIMPLIFIED TAXATION SYSTEM

Sabekia K.R., 3rd year e student
Alexandrova E.A., Ph.D.,
Associate Professor of the Department of Economics
Smolensk State University,
4, Przhevalsky street, Smolensk, 214000

Resume: This article examines the simplified taxation system, the features of accounting for expenses in the legislation under the simplified taxation system, examines the features of reimbursement of travel expenses to an employee and registration of primary accounting documents.

Keywords: simplified taxation system, tax, reimbursement of expenses, travel advance payment, advance report.

УДК 331.231
ББК 65.245

ПРИМЕНЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ СИСТЕМ ОПЛАТЫ ТРУДА

Сарафанова Е.В., студент 3 курса магистратуры
Александрова Е.А., к.э.н., доцент
Электронный адрес: l.glebowa2016@yandex.ru, eaalexandrova@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4

В статье проведен сравнительный анализ сдельной и повременной систем оплаты труда. Приведены их особенности, выявлены преимущества и недостатки, сфера применения. Показана эффективность их применения в ООО «КДМ».

Ключевые слова: оплата труда, сдельная система оплаты труда, повременная система оплаты труда, стимулирование персонала к труду, экономическое развитие организации.

Экономическое развитие любой организации зависит от заинтересованности персонала в результатах труда, его продуктивности, объёма увеличения продукции, а также от выработки подходов к повышению качества продукции и увеличения ассортимента. В настоящее время есть множество систем оплаты труда, но у каждой из них есть свои недостатки, которые необходимо учитывать. Также следует понимать, какую систему оплаты труда нужно выбрать для данной организации, чтобы избежать убытки экономической деятельности производства. Данная проблема всегда была актуальна и обсуждалась такимиучеными, как Дж. Хикс [1], А. Маршалл [2], Дж.М. Кейнс [3].

Оплата труда имеет множество функций, которые могут быть реализованы с помощью различных систем, опираясь на формы заработной платы. Наниматели используют повременную или сдельную системы оплаты труда, либо комбинации из них.

© Сарафанова Е.В., Александрова Е.А., 2020

Необходимо различать, форму труда работодателя от формы труда работника. Их интерес может совпадать, а также может расходиться. Функцией оплаты труда для сотрудника является воспроизводительная, а для нанимателя – стимулирующая.

Сдельная оплата труда согласно действующему законодательствув РФ представляет собой стимулирование персонала, которое способствует увеличению количества производимого товара в данной организации. Изучив научные труды Г.И. Алексеева[4], Л.А. Габуева[5], Ю.Н. Самохвалова [6], Е.Б. Пошерстникова [7], М.С. Федотова[8],можно сказать, что данная система удовлетворяет как нанимателя, так и персонал. Наниматель без дополнительного контроля уверен в заинтересованности персонала к увеличению производства компании. Если сотрудники по какой-либо причине сокращают усилия, они уменьшают свою оплату труда. Следовательно, риск работника выше, чем риск работодателя. Такая оплата труда является стимулом персонала работать продуктивно. При данной системе интерес персонала удовлетворен, так как его доход напрямую зависит от него самого [9].

Внедрение данной системы оплаты трудав ООО «КДМ» повлекло за собой множество недостатков. К ним можно отнести климатические условия, задержки поставки товара для работы, заболевания, сбой оборудования или его поломкуи т.д. Также стоит отметить, что заработная плата сотрудников не зависит от их квалификации и навыков, что влияет на организационную подготовку и нерациональное распределение времени и приложенных усилий рабочей силы.

Показатели эффективности применения сдельной заработной платы в ООО «КДМ» в динамике за период 2016-2019 гг. представлены в таблице 1. Данные подготовлены на основании положения об оплате труда и материальном стимулировании сотрудников, а также экономических показателей расхода сырья и материалов в производстве.

Результаты исследования данной системы оплаты труда на предприятии показали о невозможности измерить добросовестность, честность, вежливость, преданность предприятию. Персонал стремился к количеству, а не качеству производимой продук-

ции. Что не соответствовало экономическому развитию предприятия, закупаемые материалы для производства были испорчены, заказчики искали альтернативу с лучшим качеством, производительность предприятия снижалась.

Таблица 1

Показатели, характеризующие производство при сдельной оплате труда

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период	
					Рост показателей за 2016-2019 гг.	Снижение показателейза 2016-2019 гг.
Выработка продукции, млн руб.	65 045	67 800	73 705	77 700	12 654	
Расход сырья, тыс. руб.	1 908 495	2 980 723	3 470 081	4 995 090	3 086 595	
Качество продукции (темп роста), %	100	96	94	91,5		8,5
Среднемесячная оплата труда, тыс. руб.	170 000	186 000	199 000	230 000	60 000	
Издержки производства (темп роста), %	100	108	116	120	20	
Коллективный дух (темп роста), %	100	94	88	85		15

Каждый работник был вовлечен только в свой процесс, игнорируя работу отдела, подразделения или предприятия в целом. Это повлекло за собой неопределенную норму выработки продукции, а также разлад в мотивации коллектива. Данный процесс был особенно актуален для частой смены технологии производства, а также продукции.

В результате чувство принадлежности к сообществу ослабевало; успех коллег и общая производительность компании становилась неважным для работника. У персонала нет стимула добиваться результатов в долгосрочной перспективе, и единственное, что имеет значение – это текущая зарплата. Последствием становится высокая текучесть кадров.

В погоне персонала за количеством выпускаемой продукции приводило к повреждению оборудования, росту травматизма, игнорирование техники безопасности, перерасходу сырья. Поэтому в некоторых зарубежных копаниях требованием является использование собственных инструментов для работы.

Из-за финансовых обязательств, связанных с расходами на свою повседневную жизнь, таких как ипотека или кредит на машину, сотрудник не имеет уверенности в завтрашнем дне, он предпочитает определенную оплату по окладу. Из данной ситуации переход на сдельную оплату труда требует нивелирования различий в заработной плате, компенсирующих беспокойство работников по поводу возможных колебаний их заработка. Это влечет за собой дополнительные расходы для работодателя.

Из-за того, что на выходе появляется избыток продукции, отдел по сбыту передает информацию нанимателю и исходя из этого принимается решение оснижении ставки оплаты из-за не очень сложной работы.

Из чего можно сделать вывод о неустойчивости данной системы. Когда экономические показатели непостоянны, происходит спад сдельной оплаты труда. Важнейшим недостатком является неправильный подход к управлению персоналом, что влечет за собой разлад в коллективе, ведь от стабильной обстановки зависит и экономическая устойчивость организации.

Опираясь на Трудовой кодекс РФпод повременной оплатой труда понимают фактически отработанное время сотрудником и его тарифную ставку (оклад).

Показатели эффективности применения повременной оплаты труда в ООО «КДМ» в динамике за период 2016-2019 гг. представлены в таблице 2. Представленные исходя из нормирования расходов, а также выработки сырьевых ресурсов.

Такая форма оплаты труда широко распространяется, что объясняется множеством факторов, важнейшим из которых является научно-технический прогресс, вносящий изменения в технологию и организацию производства.

Углубляется разделение труда и специализация, повышаются требования к квалификации, особенно в сфере услуг. Чаще всего бывает трудно или невозможно отличить результаты отдельного сотрудника от общих результатов. Производственный процесс часто строго регламентирован. Иногда нет возможности увеличить выпуск продукции, а иногда это даже не нужно, особенно если увеличение выпуска продукции может привести к снижению качества или если предприятие решает проблему экономии материальных ресурсов.

Таблица 2

Показатели, характеризующие производство при повременной оплате труда

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Изменение за период 2016-2019 гг.	
					Рост показателей за 2016-2019 гг.	Снижение показателей за 2016-2019 гг.
Выработка продукции, тыс. руб.	64 980 000	65 305 000	66 650 000	68 765 000	3 785 000	-
Расход сырья, тыс. руб.	1 012 131	1 019 234	1 028 946	1 037 652	25 521	-
Качество продукции (темп роста), %	100	100	100	100	-	-
Среднемесячная оплата труда, тыс. руб.	175 000	175 000	178 000	182 000	7000	-
Издержки производства (темп роста), %	100	103	102	103	3	-
Коллективный дух (темп роста), %	100	101	103	104	4	-

Важной ценностью повременной системы оплаты труда для нанимателя является снижение затрат на контроль качества. В этом случае легче сформировать у сотрудника чувство принадлежности к интересам всей организации (корпоративный патриотизм). Это снижает текучесть кадров и такие модели мотивации персонала, которые «работают» только при длительном сотрудничестве работника и компании. Также экономические интересы одних работников реже противостоят интересам других.

Проведенное исследование показало, что уместно внедрять сдельную оплату труда в организации, занимающейся сходной выпускаемой продукцией, а также где человек трудится самостоятельно. Как правило, применяется в легкой промышленности и в торговой сфере.

Соответственно, эффективное использование такой оплаты труда возможно и в производстве, в которомперсоналсовершает легкие повторяющиеся действия,так как в этом случае оценка результатов их работы и оплата в зависимости от количества произведенной продукции не вызывает сложностей. Данный подход применяется, когда нужно мотивироватьсотрудников в последующем **наращивании объемов выпуска,** если имеются количественные показатели выработки, которую рабочие в состоянии увеличить.

Что нельзя сказать о повременной оплате труда, которую применяют в организациях, связанных с оказанием услуг, поскольку здесь трудно определить объем услуг, предоставленных клиентам отдельным работником.

Повременная оплата целесообразна в условиях, когда работник не может влиять на рост выработки при регламентированных технологических процессах, принудительном режиме работы, при оплате труда ремонтников.

В условиях, когда технологический процесс не позволяет сотруднику увеличить выработку продукции, рационально использовать повременную оплату. Как правило, данный подход применим к оплате труда административного отдела. Квалифицированным специалистам, которым важна их профессиональная репутация применяется почасовая оплата, так как их конечный результат влияет на спрос услуг. Повременно оплачивается труд

руководителей, инженерно-технических работников, специалистов и служащих.

Список литературы:

1. Александрова А.Б. Заработная плата на современном предприятии: учебное пособие / А.Б. Александрова. – М.: Книжный мир, 2018. – 424 с.

2. Алексеева Г.И. Бухгалтерский финансовый учет. Расчеты по оплате труда. Учебное пособие / Г.И. Алексеева. – М.: Юрайт, 2017. – 216 с.

3. Габуева Л.А. Оплата труда персонала медицинских организаций: эффективный контракт: Учебно-методическое пособие / Л.А. Габуева, Э.В. Зимина. – М.: Проспект, 2018. – 296 с.

4. КейнсДж.М. Общая теория занятости, процента и денег. М.: Эксмо, 1978. С. 157.

5. Маршалл А. Принципы экономической науки. Пер. с англ. М.: Прогресс ,1993. С. 251–252, 255.

6. Пошерстник Е.Б. Заработная плата в современных условиях / Е.Б. Пошерстник, М.С. Мейксин, Н.В. Пошерстник. – М.: Герда, 2018. – 640 с.

7. Самохвалова Ю.Н. Бухгалтерский учёт. Практикум. – М: Форум, Инфра-М, 2018. – 232 с.

8. Федотов М. С. Понятие и функции оплаты труда // Молодой ученый. – 2020. – № 20 (310). – С. 456–460.

9. Хикс Дж. Стоимость и капитал: Пер. с англ., М.: Прогресс, 1988. С. 487.

APPLICATION OF DIFFERENT PAYMENT SYSTEMS

Sarafanova E.V., 3rd year student
Alexandrova E.A., Ph.D., Associate Professor
of the Department of Economics
Smolensk State University,
4, Przhevalsky street, Smolensk, 214000

Annotation. The article provides a comparative analysis of piecework and time-based payment systems. Their features are given,

advantages and disadvantages, and scope of application are revealed. The efficiency of their application in LLC "KDM" is shown.

Keywords: labor remuneration, piecework system of remuneration, time-based system of remuneration, incentive of personnel to work, economic development of the organization.

УДК 338.2
ББК 65.290

ВОЗМОЖНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КОМПАНИИ НА ОСНОВЕ РАЗЛИЧНЫХ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ

Тихонова А.В., студент 3 курса магистратуры,
Электронный адрес: tixonova.anna@mail.ru
Смоленский государственный университет,
214000, г. Смоленск, ул. Пржевальского, 4
Лукашева О.Л., доцент, к.э.н
Электронный адрес:zharova-olga-21@yandex.ru
Смоленский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова,
214030, г. Смоленск, ул. Нормандия-Неман д. 21

В статье рассматриваются классификации видов дебиторской задолженности, их краткая характеристика, а также значимость контроля дебиторской задолженности. Представлены программные продукты и информационные платформы с помощью которых, осуществляется учет и контроль дебиторской задолженности. Кроме того, подробно изложены преимущества информационной платформы «1С Бухгалтерия».

Ключевые слова: дебиторская задолженность, классификация дебиторской задолженности, информационная платформа.

При оценке финансовой устойчивости компании одним из основополагающих факторов является анализ дебиторской задолженности. В теории существует множество подходов к классификации дебиторской задолженности. Ее рассматривают в разрезе статей образования (по счетам, субсчетам), по срокам образования, а также по качеству образования дебиторской задолженности. Один из способов классификации представлен ниже в виде схемы на рисунке 1.

© Тихонова А.В., Лукашева О.Л., 2020

Рис. 1. Классификация дебиторской задолженности по статьям образования

Наиболее важную роль играет анализ дебиторской задолженности по срокам образования – краткосрочная и долгосрочная.

Краткосрочной считается задолженность, срок оплаты которой составляет менее 12 месяцев, долгосрочной – более 12 месяцев.

По наступлению даты погашения выделяют текущие и просроченные долги. Текущий долг подразумевает, что срок выплаты еще не настал по условиям договора. По просроченному долгу срок выплаты уже прошел, но деньги не были перечислены компании-кредитору в установленный условиями контракта период.

Просроченная дебиторская задолженность, в свою очередь, делится на сомнительные и безнадежные долги. Сомнительной считается задолженность, возврат которой вызывает сомнение у компании-кредитора. При этом имеются какие-то гарантии ее возврата, например, обеспечение. Безнадежная дебиторская задолженность – это долги с истекшим сроком без обеспечения, а также долги дебиторов-банкротов.

По порядку возникновения дебиторская задолженность бывает:

1. нормальная – возникшая в рамках учетной политики компании;

2. неоправданная – возникшая в результате нарушения существующих регламентов.

Например, в учетной политике предприятия указано, что отгрузка продукции для одного контрагента возможна только после оплаты предыдущих поставок. Первая поставка и возникшая в связи с этим задолженность является нормальной. Если компания, не дождавшись оплаты, поставит товар повторно, то такой долг дебитора будет являться неоправданным [1, с. 83].

Для обеспечения учета надлежащим контролем компания используют различные программные продукты, которые, в свою очередь, позволяют классифицировать дебиторскую задолженность по видам образования и автоматизировать процесс учета и контроля [2, С. 224].

В зависимости от отрасли и специализации предприятия, а также его масштабов используют как базовые офисные пакеты, например, MSExsel для предприятий с небольшим количеством контрагентов и малой частотой отгрузок. В данном случает присутствуют негативные стороны учета – человеческий фактор, так как данные вносятся вручную для дальнейшей автоматизации.

Относительно крупные предприятия используют цифровые платформы, облачные сервисы. Наиболее используемые можно представить в виде схемы на рисунке 2.

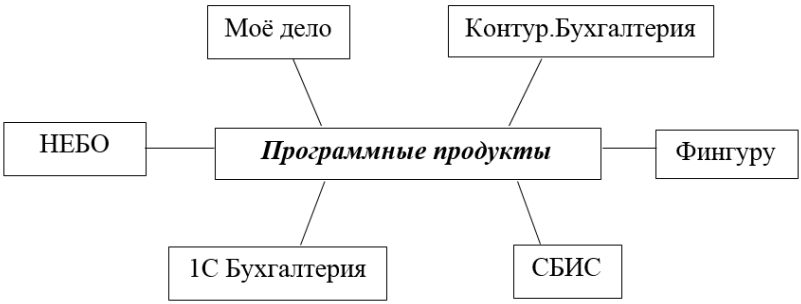


Рис. 2. Программные продукты для учета дебиторской задолженности

Онлайн-бухгалтерия «Мое дело» позволяет выставлять счета, контролировать оплаты, что в свою очередь позволяет контролировать ДЗ, распечатывать счета, акты выполненных работ, отчеты для российской налоговой, контролировать остатки на счетах. Содержит налоговый календарь, онлайн консультацию с

бухгалтером. Аналогичный функционал представлен и в остальных программных продуктах облачной бухгалтерии, в сервисе «Контур.Бухгалтерия» представляется возможность учета оплаты труда, интеграция с интернет-банком и электронный документооборот [5]. Особенностью конфигурации «НЕБО» является одновременный учет нескольких организаций, а, например, программный продукт «Фингуру» позволяет использовать аутсорсинг.

Наиболее известной цифровой платформой является «1С Бухгалтерия», которая предназначена для профессионального использования и ведения бухгалтерского учета. Большое количество конфигураций и дополнений включает в себя «1С Бухгалтерия», обладает широкими возможностями для настройки и интеграции [4]. Также сервисы данной цифровой платформы включают в себя достаточно удобный и многогранный учет дебиторской задолженности. Возможности «1С Бухгалтерия» позволяют контролировать дебиторскую задолженность по срокам образования (рис. 3.).

Контрагент	Задолженность	В том числе по сроокам погашения долга						
		До 7 дней	От 8 до 15 дней	От 16 до 30 дней	От 31 до 60 дней	От 61 до 90 дней	Свыше 90 дней
ООО "АльфаТранс Экспедиция"	52 133 580	18 886 181			1 110 000	1 118 110	3 388 419
ООО "Транспортный полюс"	11 089 200	5 035 200	1 134 000	4 520 000	3 544 000		
ТОО "Атлан Шина 3000"	11 042 252				31 180		11 008 328
ООО "Кэрто Лэйн Смоленск"	8 819 885	288 035	60 000		301 881	340 000	8 281 484
ЗАО "Сибирь Сэйто"	8 148 863	48	819 111	1 248 408	3 634 365		
ЗАО "Сервисник Авто"	4 045 334	888 083	128 858	5 058 484	380 050		
ТОО "Автолайн Кавказ"	3 845 000						3 845 000
ЗАО "Евро Вектор Сервис"	3 520 380	81	650 032	808 415	1 053 838		
Костиков Игорь Евгеньевич	3 484 144					31 301	3 453 408
ООО "Вента и Ко"	1 880 155	424 104	848 000	154 155			
ООО "Монолит Недвижимость"	1 050 000	540 000			540 000	540 000	1 500 000
Т.Е.Г. Транспортная Грузовая Компания Ltd	1 808 188	818 308	48 000	884 180	148 300		
Итого	52 133 580	18 886 181			11 110 000	1 118 110	3 388 419

Рис. 3. Задолженность покупателей по срокам долга ООО «СтронгЛайн»

На изображении выше наглядно представлен контроль дебиторской задолженности по срокам долга в ООО «СтронгЛайн» на 31.12.2019, которое использует в качестве программного продукта «1С Бухгалтерия». Кроме того, данная программа позволяет контролировать объемы просроченной дебиторской задолженности, что представлено на рисунке 4.

Покупатель	Просрочено			Изменение	
	на 31.12.19	на 01.12.18	на 01.01.18	с 01.12.18	с 01.01.18
ТОО "Алтын алма 2009"	11 045 525	12 327 729	20 534 469	-1 282 205	-9 488 945
ООО "Карго Лайн Смоленск"	6 184 860			+6 184 860	+6 184 860
ООО "Альфа Транс Экспедиция"	5 738 129			+5 738 129	+5 738 129
Euroconvent s.r.o.	4 547 809			+4 547 809	+4 547 809
ТОО "Карголайн Казахстан"	3 642 000	6 016 000	5 698 000	-2 374 000	-2 056 000
ЗАО "Girteka Cargo"	3 631 392	173 587	159 835	+3 457 805	+3 471 557
ООО "Транспортный полюс"	3 599 000			+3 599 000	+3 599 000
Костиков Игорь Евгеньевич	2 184 714	2 352 560	10 000	-167 846	+2 174 714
ООО "Логистик Черноземья"	1 680 000	245 806	31 239	+1 434 194	+1 648 761
ООО "Витра и Ко"	1 531 976			+1 531 976	+1 531 976
ООО "Бест Транс"	1 300 000	1 300 000	1 783 950		-483 950
ООО "Марс"	1 024 801	4 424 121	4 475 420	-3 399 320	-3 450 619
ЗАО "East Vector Group"	1 023 836		462 785	+1 023 836	+561 051

Рис. 4. Просроченная дебиторская задолженность ООО «Стронг Лайн»

Данный сервис обладает значительными возможностями для ведения учета на предприятии. Своевременный контроль дебиторской задолженности и выявление причин ее образования является одним из главных мероприятий ведения бухгалтерского учета. Возникновение дебиторской задолженности обусловлено различными причинами одна из них – неплатежеспособность контрагента, что в свою очередь, в зависимости от объемов дебиторской задолженности может негативно сказаться на финансовой устойчивости компании [3, С. 51].

Также, анализируя дебиторскую задолженность по статьям образования (по расчетам с бюджетом, персоналом и т.д.) можно выявить как проблемные участки предприятия, которые требуют принятия стратегически важных решений (изменение учетной политики, изменение условий договоров), так и положительные стороны – незначительный объем дебиторской задолженности, что в свою очередь может являться одним из показателей устойчивого положения компании на рынке.

Список литературы:

1. Булатова А.В. Учет, анализ, аудит дебиторской и кредиторской задолженности / Actualscience. 2019. Т. 2. № 2. – С. 83–86.

2. Яшина Н.И. Совершенствование методологических аспектов управления дебиторской задолженностью /Экономика и предпринимательство. 2019. – №9. – С. 224

3. Балашев Н.Б. Особенности управления дебиторской задолженностью предприятия // Сборник научных трудов Sworld. – 2016. – Т. 28. – № 1. – С. 51–55.
4. Сайт программы 1С: https://1c.ru/
5. Контур. Бухгалтерия: https://www.b-kontur.ru/

OPPORTUNITIES FOR MANAGING THE COMPANY'S RECEIVABLES ON THE BASIS OF VARIOUS SOFTWARE PRODUCTS

Tikhonova A.V., 3rd year student
Smolensk State University,
4, st.Przhevalsky, Smolensk, 214000
Lukasheva O.L., Associate Professor, Ph.D.
Smolensk branch of the PRUE G.V. Plekhanov,
21, st. Normandy-Niemen, Smolensk, 214030

Annotation. The article discusses the classification of types of receivables, their brief description, as well as the importance of control of receivables. The software products and information platforms are presented with the help of which the accounting and control of accounts receivable is carried out. In addition, the advantages of the 1C Accounting information platform are detailed.

Key words: accounts receivable, classification of accounts receivable, information platform.

УДК 657.6
ББК 65.052

РАЗВИТИЕ АУДИТА В ЭПОХУ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Щербина Э.С., студент 5 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: lina.scherbina98@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье представлены ключевые аспекты развития аудита в условиях внедрения цифровых технологий во все сферы жизни человека. Трансформация экономики и деятельности организаций создаёт предпосылки для изменения специфики аудиторских услуг. В ходе исследования рассмотрены технологии, с помощью которых аудит адаптируется к новой среде и бизнес-процессам, которые будут применяться в будущем.

Ключевые слова: аудит, аудиторская деятельность, аудиторские услуги, объекты аудита, цифровизация, технологии, бизнес-модели, блокчейн.

Распространение цифровых технологий в течение длительного периода времени определяет траектории развития деятельности в бизнес-среде. Современные условия глобализации, которые непосредственно связаны с трансформацией экономики, развитием средств контроля за бизнес-средой, создают предпосылки к изменениям в сфере аудита.

Цифровая экономика открывает новые возможности, но наряду с этим образуются новые вызовы. Безусловно, инновационный путь развития высокозатратен. Так, например, для качественных изменений необходимо создание коммуникационных систем, возникает потребность в поиске и внедрении новых методов обработки информации, а также применении программных продуктов в аудиторской деятельности.

© Щербина Э.С., 2020

В российском законодательстве, под аудиторской деятельностью или услугами понимают деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих аудиту услуг, осуществляемую аудиторскими организациями, индивидуальными аудиторами. Данная форма проверки является независимой, подразумевает контроль за бухгалтерской (финансовой) отчетностью аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [1].

Субъектами аудита являются все стороны, участвующие в ходе осуществления аудиторской деятельности (физические и юридические лица). Однако практический интерес представляет анализ объектов аудита.

Объекты конкретизируют субъекты аудита по факту направленности аудиторской проверки. Виды аудита также можно идентифицировать, как объекты аудита, исходя из тех составных частей, которые подлежат аудиторской проверке. Например, аудит ресурсов, аудит хозяйственных процессов, аудит результатов деятельности, аудит организации или управления. Исходя из этого, видно, что объекты аудита могут быть простыми (состоящими из одного анализируемого элемента) и сложными (включающими два и более проверяемых элемента, т.е. протекающие в аудируемой организации хозяйственные процессы) [4].

Современная действительность меняется, также подвержены изменениям бизнес-процессы, протекающие в организациях. Трансформация в финансовых системах предприятий тесно взаимосвязана с изменениями в аудиторской деятельности.

Внимание фокусируется на качестве услуг аудита: выявляются текущие и потенциальные риски аудируемого лица, проводится детальный анализ документации. Таким образом, аудиторская проверка, её стандарты и требования адаптируются для решения возникающих проблем.

Технологический прогресс существенно влияет на спектр услуг аудиторских компаний. Безусловно, современный вектор развития аудита задаёт тенденцию к цифровизации данных услуг.

На сегодняшний день компетенции современного аудитора взаимосвязаны с другими профессиями, т.к. повышающиеся тре-

бования, предъявляемые к работникам сферы, их функциям, требуют аналитических знаний и умений. В эпоху цифровой экономики успешный аудитор владеет навыками бухгалтера, внутреннего аудитора, контроллера, специалиста по финансовой безопасности, бизнес-аналитика и, конечно, использует достижения информатизации процессов.

Современные IT-технологии являются ключевым направлением развития компетенций аудиторов будущего. Следуя за тенденцией цифровизации экономики, аудиторские компании создают и внедряют передовые технологические решения автоматической подготовки и сверки огромных массивов данных, а также применяют автоматизированный контроль за процессами в связи с интенсивно меняющимися условиями хозяйственной деятельности [2]. Спрос потребителей в условиях современных рыночных отношений не может удовлетворяться традиционными способами и методами аудита. Более востребованным становится прогноз развития деятельности предприятия, т.е. аудируемого лица, нежели классический аудит финансовой бухгалтерской отчётности. В перспективе аудит станет стратегически необходимым для каждого конкретного клиента, т.к. будет прогнозировать ключевые аспекты в функционировании организаций, повышая значимость данного вида проверки. В эпоху цифровой экономики аудит должен мгновенно реагировать на изменения и эволюционировать для сохранения приоритетности и качества данной оценки. Концентрация изменений в аудиторской сфере будет происходить в отраслях корпоративного управления и кибербезопасности.

Использование технологии блокчейн произведет колоссальные изменения в области аудита. Блокчейн представляет собой выстроенную по определённым правилам непрерывную, последовательную систему, состоящую из взаимосвязанных блоков, содержащих ценную информацию. Составные элементы-блоки образуют строгий хронологический порядок, связь между ними происходит посредством криптографической подписи. Криптографическая подпись создаётся при помощи математических алгоритмов. Ей закрепляется каждое изменение в системе, после совершения транзакции и ее записи в блок-цепь. Все пользователи сети получают данные об изменениях. Операции внутри

сети регистрируются и обрабатываются без участия стороннего сервиса.

Со временем технология блокчейн будет широко применяемым инструментом в учёте и анализе. Понятный способ отражения операций, позволяющий проводить аудит рутинных операций в режиме реального времени, получать актуальные данные всех операций и выявлять недобросовестные действия, является характерной преимущественной чертой технологии.

Тем не менее, блокчейн не может полностью заменить специалистов в области финансов и аудита, т.к. это вспомогательная технология, которая лишь ускоряет и автоматизирует процесс аудиторской проверки, повышая её достоверность и полноту. Несомненным преимуществом методики для аудиторов является возможность решения стратегических и креативных задач.

Несмотря на это, система имеет ряд недостатков. Существенным является тот факт, что недостоверность данных приведет к неверным результатам проводимого аудита, поэтому участие аудитора в процессе интерпретации данных и моделей операций останется необходимым, т.е. учет операций посредством применения лишь блокчейн не означает реальное отражение финансового положения и операционной деятельности аудируемого лица[3].

Наиболее востребованными услугами являются: аудит, всевозможные услуги консультационного характера в области налогообложения и юрисдикции, оптимизация бизнес-процессов, реструктуризация деятельности организаций, адаптация к внутренним и внешним рискам. В связи с развитием киберпреступности, распространением информационных вирусов, мошенничества в области информационных технологий, ежегодно повышаются требования к качеству аудита. Анализнацелен производить выборку более достоверной финансовой информации, которую публично раскрывают компании для того, чтобы на неё могли опираться различные пользователи: инвесторы, банки, клиенты и пр.

Системы планирования ресурсов предприятия (ERP), облачные решения, большие массивы данных и аналитика – современные практически применяемые аудиторскими организациями

технологии. Несмотря на расширяющий спектр применяемых инноваций, которыми аудиторы должны владеть, в ближайшее время используемые разработки будут иметь тенденцию к стремительному росту. Некоторые из них имеют свойство дополнять или заменять друг друга, сокращая затраты человеческого труда, автоматизируя процесс принятия решений. Современные изменения порождают как новые возможности, так и новые риски, которые необходимо минимизировать.

Аудиторская деятельность в эпоху цифровизации будет претерпевать как качественные, так и количественные изменения. Трансформация должна произойти не только в процессе работы аудиторов, но и в сокращении численности специалистов в сфере, ввиду применения технологий, программного обеспечения, формирующие тенденцию в отсутствии необходимости большого штата сотрудников. Высокая скорость обработки информации – главное преимущество внедрения и использования электронного документооборота, цифровых подписей и облачных массивов данных.

Главной целью станет достижение информационной безопасности, а именно сохранение конфиденциальности данных. Аудиторская тайна представляет собой любые сведения, документы, которые получены, составлены аудиторами при оказании аудиторских услуг. Специалисты аудиторских компаний обязаны придерживаться принципа сохранения информации, представляющей аудиторскую тайну. В случае разглашения аудиторской тайны пострадавшие стороны могут требовать от виновных лиц возмещения убытков, полученных в результате кибератак. Таким образом, базы данных аудиторских компаний должны быть эффективно защищены. Рациональный контроль за системами безопасности в аудиторских организацияхпозволит обезопасить сведения клиентов, документы, используемые в процессе проведения аудита.

Технологический инструментарий блокчейн-решений для аудита будет востребован и российскими, и зарубежными организациями. Данное решение значительно расширяет возможности проведения углубленной проверки операций. Автоматизация процедур тестирования активов, обязательств, капитала и смарт-

контрактов – перспективные направления современной, технологичной аудиторской проверки. Данные решения позволят задействовать максимальный массив данных об операциях клиентов из многочисленных блокчейн-реестров. Получив такие сведения для анализа, аудиторы будут иметь возможность дальнейшего изучения с целью сверки и выявления ошибок.

Согласно прогнозным оценкам, преимущественная часть профессиональных услуг в сфере аудита будет роботизирована. Действительно, увеличивается число компаний, использующих искусственный интеллект в операционных моделях. Благодаря автоматизации процессов происходит перераспределение времени от рутинных операций к более значимым решениям. Это позволяет значительно экономить время на выполнение повторяющихся операций, приблизительно 2 млн. человеко-часов в год. Борьба за эффективность и технологии в услугах продолжается, в том числе в сфере аудита.

Для достижения прогрессирующих показателей прогнозной эффективности алгоритмов и для автоматизации аудита необходимо, чтобы аудиторы и программные IT-специалисты взаимодействовали для совместной разработки методических наборов данных для аудита.

Традиционный инструментарий аудиторских организаций не будет востребован ввиду внедрения новых технологий и современных вызовов. Также данная тенденция будет сохраняться в разрезе внутреннего аудита организаций. Для достижения эффективности деятельности организаций службы внутреннего аудита должны применять инновационные инструменты, навыки и методы для предоставления гарантий пользователям.

Безусловно, использование блокчейн и искусственного интеллекта требует значительных изменений в методологии аудита. Сложные алгоритмы, лежащие в основе технологии блокчейн, а также искусственный интеллект могут перестроить привычные операционные процессы, однако данные технологии формируют среду, в которой получение гарантий должно стать неотъемлемой частью обработки операций. Для того, чтобы адаптироваться к меняющимся условиям, службам аудита необходимо пересмотреть используемую методологию, сместив фокус в сторону более

оперативного, непрерывного аудита или аудита в режиме реального времени. Организациям необходимо больше инвестировать в обучение, ресурсы, инструменты и стандартизацию.

Так, анализируя вышесказанное, можно сделать вывод, что в современных условиях развития цифровой экономики аудит будет претерпевать технологические изменения, сохранится тенденция автоматизации проверок и улучшения качества проводимого анализа. Система современного аудита должна строиться на информационных методах с использованием цифровых технологий. Представим сравнительный анализ традиционного и современного аудита в таблице1.

Таким образом, инновации меняют то, как будет выглядеть наше будущее, открывая перспективные возможности и создавая новые риски. Поэтому службы аудита должны в полной мере осознавать, как инновации повлияют на структуру рисков деятельности, а также быть готовыми к последствиям. Именно готовность к такому повороту событий обеспечит актуальность профессии аудитора, а также укрепит роль аудиторских организаций для аудируемых предприятий как доверенного советника и контролера.

Таблица 1

Сравнение моделей традиционного и современного аудита в условиях цифровой экономики [5]

	Традиционный аудит	Современный аудит в условиях цифровизации
Назначение аудита	Комплексное исследование приоритетных рисков компании и предоставление рекомендаций по эффективному управлению ими. Проведенный анализ является основанием для достижения более эффективной деятельности организации	Аудит обеспечивает достижение стратегическихцелей, которые позволяют управлять стратегией организации, обеспечиваетсясвоевременный мониторинг и предотвращение рисков

Оценка и планирование рисков	Основываясь на прогнозах, аудит разрабатывает и годовой план. Эффективность проведённого аудита определяется выполнением плана	Аудит ориентирован на стратегические риски
Аудиторская проверка	Аудиторская проверка стандартизирована, обеспечивается последовательность действий	Широкий взгляд аудита на аудируемое лицо, применение современных технологий в исследовании объектов.
Результаты	Аудит представляет отчет о результатах проверки с описанием применяемой методологии, перечислением нарушений и рекомендациями. Руководство разрабатывает план корректирующих мероприятий, а аудит периодически проводит мониторинг исполнения рекомендаций	Необходимый ранее стандартизированный отчёт заменяется коммуникацией через платформу для обмена знаниями. Поскольку в процессе аудита вырабатываются новые идеи, аудиторы могут использовать автоматизированные процессы или инструменты для проверки и последующего устранения нарушений

Аудиторам будущего не обязательно уметь программировать, однако специалисты должны легко приспосабливаться к новейшим разработкам отрасли. Профессионал в условиях цифровизации свободно ориентируется в современных разработках и знает, как применять инновационные решения.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режимдоступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения 15.03.2019)

2. Движение со скоростью инноваций. Основные инструменты и компетенции в сфере внутреннего аудита на базе технологий [Электронный ресурс] /. – Электрон. журн. – Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/publications/assets/state-internal-audit-russian.pdf (дата обращения: 03.03.2020)

3. Использование технологии блокчейн в аудиторской деятельности [Электронный ресурс] / Александр Ивлев. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.audit-it.ru/articles/audit/a105/950041.html

4. Объекты и субъекты аудита [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://spravochnick.ru/buhgalterskiy_uchet_i_audit/audit/obekty_i_subekty_audita/ (дата обращения: 12.06.2020)

5. Залевская М.А. Цифровая трансформация внутреннего аудита [Электронный ресурс] / М.А. Залевская, О.Н. Галюта // Инновации. Инвестиции (117) УЭкС, 11/2018. – Режим доступа: http://uecs.ru/uecs117-112018/item/5216-2018-11-26-10-25-25 / (дата обращения: 17.06.2020)

THE DEVELOPMENT OF AUDIT IN THE ERA OF DIGITAL ECONOMY

Shcherbina E.S., 5-year specialty student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

The article presents the key aspects of the development of audit in the context of the introduction of digital technologies in all spheres of human life. The transformation of the economy and the activities of organizations creates the prerequisites for changing the specifics of audit services. The study examined the technologies with which the audit is adapted to the new environment and business processes that will be applied in the future.

Keywords: audit, audit activity, audit services, audit objects, digitalization, technologies, business models, blockchain.

СЕКЦИЯ 8. ЭКОЛОГИЯ, РАЦИОНАЛЬНОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМЫ ИСТОЩЕНИЯ НЕВОЗОБНОВЛЯЕМОГО ПРИРОДНОГО РЕСУРСА: НЕФТЬ

Жуйкова Е.А., студент 4 курса
Научный руководитель - к.ю.н., доцент Д.Н. Маринкин
Электронный адрес: evgenyazhu@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В статье рассматривается проблема нерационального природопользования в России. Темпы добычи нефти ежегодно увеличиваются, что пагубно сказывается, в первую очередь, на экологии страны, а также на её экономической безопасности и ресурсообеспеченности.

Ключевые слова: невозобновляемость природных ресурсов, нефть, нерациональное использование, экономический кризис, сырьевая зависимость, темпы добычи,

К сожалению, на сегодняшний день как никогда актуальна проблема невозобновляемости природных ресурсов, а именно – нефти. Это обусловлено тем, что большая часть разведанных запасов мира сосредоточена только в пяти странах: Саудовская Аравия, Иран, Ирак, Венесуэла и Канада. При этом в России сосредоточено только около 6 % мировых запасов нефти.

Официально нефть – это исчерпаемый невозобновляемый природный ресурс. Однако существуют две противоречивых теории, касающихся возобновляемости нефтяных месторождений. Согласно первой – нефть является продуктом разложения древней флоры и фауны (невозобновляема). Вторая теория основывается на том, что нефть образовывается в результате круговорота

© Жуйкова Е.А., 2020

воды в природе (углеводороды вступают в реакцию с водородом), поэтому является возобновляемой. Существуют даже предположения, что новые залежи способны полностью регенерироваться за срок, равный человеческой жизни. [4]

Доподлинно еще неизвестно о происхождении нефти, поэтому утверждать закончится она в ближайшем будущем или нет – нецелесообразно.

За последние десятки лет добыча нефти значительно увеличилась. Так, в 1860 г. мировая потребность в ней составляла около 70 тыс. т. К концу 19 вв. она возросла до 21 млн. т и через 75 лет — до 2730 млн. т.

На сегодняшний день информация о добыче нефти предоставляется не в полной мере, поскольку является конфедициальной по ряду политических и экономических причин. Известно, что добыча увеличилась, по крайней мере, до 3000-3500 млн. тонн во всем мире. [5]

Такие темпы роста действительно пугают, ведь применяется нефть в основном как топливо, то есть этот ценный ресурс используется абсолютно неэффективно - попросту сжигается. Д. И. Менделеев на этот счет говорил: «Топить нефтью — все равно, что топить ассигнациями».

Интересно и то, что наличие запасов нефти еще не говорит о рентабельности ее реализации, поскольку добыча около 20 % залежей является экономически невыгодной (расходы преобладают над доходами от продаж). [6] В Китае, например, недавно были обнаружены огромные запасы углеводородов, в частности примерно 358 млн. тонн нефти. Но вряд ли эти запасы когда-либо будут реализованы, поскольку их извлечение потребует колоссальных инвестиций не только в инфраструктуру для транспортировки и переработки топлива, но и в технологии добычи: основные залежи находятся на глубине 3,5 километров. Так, бассейн (месторождение) считается разработанным, если оттуда изъято 80 % нефти. [7]

По данным статистики BP (Statistical review of world energy) мировых запасов нефти хватит лишь на 51 год (ресурсообеспеченность рассчитывается как $^{Запасы}/_{Добыча}$) [1].

Таблица 1

Запасы нефти

Страна	Запасы нефти, млрд. т.	Добыча нефти, млн. т.	Ресурсообеспеченность, годы
Венесуэла	48	152,9	314
Саудовская Аравия	40,9	556,6	73
Иран	21,4	160,8	133
Канада	27,3	274,9	99
Ирак	19,6	234,2	84
ОАЭ	13	180,2	72
Кувейт	14	144	97
Российская Федерация	14,7	568,1	26
США	8,2	747,7	11
Китай	3,6	191	19

Общие доказанные запасы нефти – это те количества, которые, как показывает геологическая и инженерная информация, с разумной уверенностью могут быть извлечены в будущем из известных резервуаров в существующих экономических и эксплуатационных условиях.

Самой ресурсообеспечнной страной является Венесуэла, (с такими продолжающимися темпами добычи нефти хватит еще на 314 лет). А в России, учитывая постоянно нарастающие темпы добычи при сравнительно небольшом обнаруженном запасе, нефти хватит только на ближайшие 26 лет.

Потребление нефти выросло на 0,9 млн. баррелей в сутки (Б/С), или на 0,9 %, что немного ниже десятилетнего среднего показателя в 1,3 %. Лидером роста стал Китай, где спрос вырос на 680 000 б/с, что стало самым большим увеличением спроса в стране с 2015 года. В других странах развивающегося мира темпы роста были ниже среднего, и единственным серьезным исключением был Иран (180 000 баррелей в сутки или 10 %). [8]

Уже сейчас российские нефтяники бьют тревогу. Министр энергетики Александр Новак сообщил: «Если ничего не будем делать, мы можем столкнуться с негативными последствиями уже скоро. В 2021 году ожидаем 570 млн. тонн, выйдем на пик. После чего может начаться постепенное снижение, и в 2035 году

мы можем снизить добычу до 310 миллионов, то есть потерять 44 процента общей добычи». [9]

Очевидно, что в обозримом будущем грядёт новый экономический кризис, связанный с истощением нефтяных месторождений. Экономика всего мира зависима от этого ресурса: даже сейчас страны ОПЕК договорились о снижении добычи, дабы стабилизировать цены на нефть и не допустить обвала котировок. Для России это соглашение является невыгодным, потому что необходимо укреплять свои лидерские позиции на мировом рынке и наращивать добычу.

В целях решения проблемы истощаемости нефти как природного ресурса, выявлены следующие пути решения:

1. Увеличить интенсификацию добычи нефти, особенно из труднодобываемых скважин. Это позволит полностью извлечь нефть из недр, не прибегая к освоению наиболее легкодоступных месторождений (ГРП – гидравлический разрыв пласта, электрическая обработка нефтяных скважин, волновое воздействие объемного характера на месторождение, акустическая обработка нефтяных скважин, обработка нефтяных скважин специальными реагентами, газодинамический разрыв пласта). [2]

2. Повышать добычу нефти за счет широкого внедрения современных методов добычи.

3. Экономно расходовать топливно-энергетические ресурсы: переход на дизельное топливо и нетрадиционные источники энергии. [3]

Более того, транспортировка нефти небезопасна для окружающей среды: известно большое количество катастроф (например, крупнейшая катастрофа в Западной Сибири), повлекших за собой непоправимое загрязнение атмосферы, почвы и водных ресурсов. Также, при сжигании нефтяного топлива выбросы углерода создают парниковый эффект на Земле. И это далеко не весь перечень недостатков эксплуатации нефти. [10]

Повестка истощения невозобновляемости нефти остро встала для ученых всего мира. Уже сейчас большинство нефтедобывающих компаний ищут альтернативные источники, увеличивая инвестирование этих отраслей. Необходимо в срочном порядке искать и овладевать новыми способами извлечения энергии.

Список литературы:

1. Статистический обзор мировой энергетики // [Электронный ресурс] // Bp. com. URL: https://www.bp.com/en/global/ corporate/energy-economics/statistical-review-of-world-energy/oil.html#oil-consumption (дата обращения: 20.10.2020).

10. Крупнейшие разливы нефти в истории человечества // [Электронный ресурс] // Neftegaz.ru. URL: https://neftegaz.ru/ analisis/ecology/329375-krupneyshie-razlivy-nefti-v-istorii-chelovechestva/ (дата обращения: 22.10.2020).

2. Основные методы интенсификации добычи нефти // [Электронный ресурс] // Neftok.ru. URL: https://neftok.ru/ dobycha-razvedka/intensifikatsiya-dobychi-nefti.html (дата обращения: 23.10.2020).

3. Логика нефтяной науки: где искать пути к неисчерпаемости углеводородных запасов // [Электронный ресурс] // Magazine.neftegaz.ru. URL: https://magazine.neftegaz.ru/articles/ dobycha/631202-logika-neftyanoy-nauki-gde-iskat-puti-k-neischerpaemosti-uglevodorodnykh-zapasov/ (дата обращения: 23.10.2020).

4. География мировых природных ресурсов // [Электронный ресурс] // Moychebnik.ru. URL: https://moychebnik.ru/glava-2-geografija-mirovyh-prirodnyh-re/ (дата обращения: 20.10.2020).

5. История добычи нефти и мировой нефтяной промышленности // [Электронный ресурс] // Beelead.com. URL: https://beelead.com/mirovaya-neftyanaya-promyshlennost/ (дата обращения: 21.10.2020).

6. Рентабельность добычи нефти в России // [Электронный ресурс] // Tass.ru. URL: https://tass.ru/ekonomika/7998817 (дата обращения: 21.10.2020).

7. В Китае обнаружили новое месторождение нефти с запасами в 1 млрд. тонн // [Электронный ресурс] // Rbc.ru. URL: https://www.rbc.ru/rbcfreenews/5d91a5d19a794782e0f0a3d2 (дата обращения: 21.10.2020).

8. ОПЕК допускает окончание эпохи нефти для развитых стран // [Электронный ресурс] // Tass.ru. URL: https://tass.ru/ekonomika/9666037 (дата обращения (22.10.2020).

9. Новак спрогнозировал снижение добычи нефти в РФ после 2021 года // [Электронный ресурс] // Interfax.ru. URL:

https://www.interfax.ru/business/629677 (дата обращения: 22.10.2020).

ANALYSIS OF THE PROBLEM OF DRAINING AN INRENEWABLE NATURAL RESOURCE: OIL

Zhuikova E.A., student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Annotation: The article deals with the problem of irrational nature management in Russia. The rate of oil production is increasing every year, which has a detrimental effect, first of all, on the country's ecology, as well as on its economic security and resource availability.

Key words: non-renewability of natural resources, oil, irrational use, economic crisis, dependence on raw materials, production rates.

УДК 336.7
ББК 65.38

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СФЕРЕ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ

Литвинова А.Я., студент 4 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Д.В. Головкина
Электронный адрес: litvinovaa99@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Аннотация: актуальность данной темы состоит в том, что проблема экологии является очень важной для России. Предприятия успешно внедряют в свою деятельность экологические инновации, особенно касающиеся переработки вторичного сырья, например, компания ООО «Адидас» создала кроссовки из пластика.

Ключевые слова: предприятия, рациональное природопользование, экологические инновации, отходы, переработка, природные ресурсы, экономическое развитие.

С начала двадцать первого века произошел крупный скачок в экономическом развитии России. Стала развиваться инфраструктура страны с ростом численности предприятий. Но чем больше развиваются предприятия и открываются новые, тем больше это влияет на экологическую обстановку в Российской Федерации. Происходит нерациональное использование природных ресурсов, загрязнение окружающей среды. Поэтому, экологические инновации в деятельности предприятий, это необходимый шаг к стабилизации отношения производственной деятельности предприятий и рационального использования природных ресурсов. Следовательно, это позволит организовать производственный процесс таким образом, что деятельность предприятия

© Литвинова А.Я., 2020

будет более безопасна для окружающей среды, произойдут качественные и количественные улучшения в деле использования природных ресурсов. Что же такое экологические инновации?

Правительство Россиитрактует экологические инновации, как инновации, которые ведут к экологически эффективным технологиям. То есть, это все технологии, которые меньше загрязняют окружающую среду. Таким образом, это технологии более рационального управления ресурсами и инновационные системы уменьшения пагубного влияния на окружающую среду и производства экологически чистой продукции.

Можно сделать вывод о том, что инновации в сфере экологии – это проекты, главной целью которых является уменьшение пагубного воздействия на окружающую среду. Согласно классификации, принятой Иркутским государственным техническим университетом [7], инновации в экологической сфере классифицируют по следующим типам:

1. Долгосрочные – это инновации, которые финансируются государством и окупаются не меньше чем за 10 лет.

2. Среднесрочные – это инновации, которые финансируются крупными и средними предприятиями и окупаются в срок от 3 до 10 лет.

3. Краткосрочные – это инновации, которые внедряются малым бизнесом и окупаются не дольше 3 лет.

Принятые университетом определения:

1. Желательные экологические инновации – технологии, с помощью которых переработка и утилизация отходов безопасна для природы и человека.

2. Допустимые инновации – технологии, с помощью которых при переработке и утилизации отходов наносится незначительный вред окружающей среде.

3. Недопустимыеинновации – технологии, с помощью которых происходят процессы переработки утилизации отходов, наносящие значительный вред окружающей среде.

4. Опережающие инновации – технологии, с помощью которых можно сокращать объёмы накопленных отходов.

5. Сдерживающие инновации – технологии, при использовании которых переработка отстаёт от притока новых отходов.

6. Отстающие инновации – технологии, при использовании которых перерабатывается только часть поступающих отходов.

7. Полные инновации – технологии, при использовании которых, не остается отходов и такие технологии могут быть использованы в другом производстве.

8. Частичные инновации – технологии, после использования которых, часть отходов не подлежит дальнейшей переработке.

9. Консервирующие инновации– технологии, которые позволяют законсервировать отходы до тех пор, пока учёные не изобретут метод по их переработке.

10. Утилизационные инновации – технологии, с помощью которых можно безопасно для окружающей среды утилизировать отходы, если невозможно их переработать.

Таким образом, прогресс в научно-технической сфере играет значительную роль в обеспечении баланса развития производства и состояния окружающей среды. Возникают новые предпосылки технического взаимодействия с природой, тем самым регулируя рациональное природопользование самим человеком, что повлечет за собой экологизацию общественного развития.

Что же такое рациональное природопользование:

1. Использование в деятельности предприятий природных ресурсов должно нести за собой последующее их восстановление (относится к возобновляемым природным ресурсам, а именно к растительному и животному миру, почве…).

2. Вторичное использование природных ресурсов.

3. Проведение природоохранных мероприятий.

4. Введение в эксплуатацию современного оборудования, которое снизит нагрузку на окружающую среду.

Государство осуществляет поддержку внедрения экологических инноваций, потому что экология это одна из важных проблем, решение которых является приоритетным для страны. В первую очередь были введены штрафы достаточно больших размеров за отрицательное влияние на окружающую среду [1].

В мае 2018 года, В.В. Путиным был подписан Указ от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»

[10], который непосредственно указывает на использование специализированной системы регулирования природопользования с применением специальных технологий. Эта система предназначена для объектов, деятельность которых негативно отражается на окружающей среде. Данная мера будет учтена правительством при проработке проекта в сфере экологии на национальном уровне до 2024 года.

В настоящее время действует стратегия инновационного развития России до 2020 года, целями которой являются стабилизация уровня экономической рентабельности при использовании альтернативной энергетики: использование солнечных батарей, сжигание водорода, выработка электричества из энергии воды и ветра [2].

Инновации в сфере экологии и рационального природопользования в первую очередь должны внедрятся в такие типы предприятий как [6]:

1. Крупные промышленные предприятия и предприятия, которые входят в промышленный комплекс, и которые отрицательно влияют на окружающую среду.

2. Ресурсоснабжающие предприятия, в производственной деятельности которых требуется использование какого-либо природного ресурса (такими ресурсами могут быть вода, газ, нефть, энергия).

Одним из важных вопросов внедрения системы экологического производства в деятельность предприятий является инвестирование, так как в большинстве случаев у предприятия не хватает на это собственных средств. Поэтому лучше всего для предприятия будет поэтапное введение системы в эксплуатацию.

Планируются к внедрению следующие этапы:

1. Проведение анализа и мониторинга экологического аспекта деятельности предприятия. На этом этапе происходит оценка экономических ресурсов предприятия и анализ последствий его деятельности на окружающую среду, что позволит выявить проблемы, требующие срочного вмешательства.

2. Тщательная проверка и выявление наиболее вредных материалов и условия их хранения. А также происходит непосредственное наблюдение за влиянием выделяемых в ходе деятельности отходов на состояние окружающей среды.

3. Проверка соответствия введённых в эксплуатацию технологий принятым на законодательном уровне стандартам.

4. Проведение анализа используемых природных ресурсов и возможности замены их на альтернативные возобновляемые ресурсы.

5. На основании ранее полученных данных производится оценку используемых технологий и насколько это возможно их модернизация или замена альтернативными, которые позволят осуществлятьдеятельность с более экологичным сырьем и на выходе минимизировать объем производственных отходов.

6. Непосредственное использование экологических инноваций, например, вторичная переработка сырья.

Следовательно, инновации в области экологии – это та область развития, которая является перспективной, то есть это не только улучшение экологической ситуации в стране, но и улучшение социальных условий для населения, а именно снижение уровня заболеваемости болезнями, связанными с загрязнением окружающей среды человечеством. Что касается экономического аспекта, то рациональное природопользование приведет к уменьшению затрат на добычу, обработку полезных ископаемых, а также произойдет снижение объёмов платежей за отрицательное влияние отходов на окружающую среду.

В качестве примера использования экологических инноваций может служить ООО «Пивоваренная компания «Балтика» – крупнейший производитель продукции народного потребления. Объём выпускаемой продукции в месяц составляет 52 млн. литров. Одна из главных составляющих производственной деятельности компании это оптимизация используемого ресурса. А именно, использование водного ресурса с минимумом потерь в процессе производства, тщательная очистка стоков с использование современных технологий, что снижает отрицательное воздействие на окружающую среду в процессе разложения отходов от производства.

Согласно официальному сайту компании [5] за 2019 год, в результате применения экологических инноваций в производственной деятельности, перечисленных ранее, произошло снижение удельного теплопотребления на 11,43 %, снижение удель-

ного электропотребления на 10,68 %, снижение выбросов углекислого газа на 13,55 %. Одновременно с этим увеличилась доля использования альтернативных источников (биогаза) на 3,1 %. Таким образом, компания работает над внедрением экологических инноваций в производственную деятельность и успешно внедряет их.

Главной задачей внедрения экологических инноваций в деятельность предприятий является не только минимизация вреда окружающей среде, но и улучшение качества жизни населения [3]. Не менее значимой целью является повышение качества продуктов питания, необходимых для жизнедеятельности людей. Одним из важных аспектов является вода, без которой жизнь невозможна. Если вода не качественная и в ней присутствуют вредоносные вещества, то здоровье населения будет непрерывно ухудшаться. Если вовремя не обратить внимание на проблему качества воды, то будут очень серьёзные последствия в виде увеличения смертности от инфекционных заболеваний.

Рассмотрим предприятие ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга», которое ввело экологические инновации для контроля качества воды. Согласно официальному сайту компании [11]за 2019 год поступило много жалоб от абонентов в связи с плохим качеством воды (180 162 жалобы), отсутствие и слабый напор холодного водоснабжения (63 051 жалоба). Руководство водоканала приняло решение о введении в эксплуатацию «тактики управления качеством питьевой воды с учетом риска для здоровья населения от её употребления». Такая оценочная методика является инновационной для деятельности предприятия. Она позволяет более тщательно следить за качеством подающейся потребителю воды.

Также, в Москве прошел конкурс «Лидер климатического развития 2019», в ходе которого было выявлено множество инноваций в области экологии [4]. Лидирующие позиции заняли:

1. Компания ООО «Адидас» с проектом «Устойчивое развитие в ООО «Адидас». Она выпустила кроссовки, изготовленные из пластика, собранного в океане.

2. Компания ООО «УК Полюс» построила линию электропередач «Раздолинская – Тайга» в Красноярском крае. Согласно официальному сайту компании благодаря этому были сокращены

выбросы парниковых газов на 533 тысячи тонн за 2017-2019 гг. и произошло снижение себестоимости электроэнергии.

3. Компания ЛафаржХолсимРоссия с проектом «Инновации в обращении с отходами: опыт ЛафаржХолсим по утилизации отходов в цементных печах». Впервые в России был открыт специализированный цех использования альтернативного топлива на цементном заводе в Калужской области. Таким образом замена природных ресурсов топлива альтернативными имеет ряд преимуществ, таких как утилизация отходов без причинения вреда окружающей среде, сохранение не возобновляемых природных ресурсов (например, газ, уголь).

4. Компания ООО «ЭкоЛайн» с проектом «Организация системы обращения с отходами на территории города Москвы». Цель проекта - вовлечение всех групп населения и специализирующихся по сбору мусора компаний к раздельному сбору и сортировке отходов. Проект также предполагает оказание поддержки органам государственной власти в проработке и внедрении в эксплуатацию системы сбора отходов, переработки вторичного сырья, привлечении новых специальных инновационных технологий.

А также, каждый год в нашей стране происходят мероприятия на экологическую тематику по волонтерской инициативе, с целью в форме игры информировать людей об экологических проблемах и привлечь как можно больше людей к сбору мусора. А также, такие мероприятия направлены на проведение в школах открытых уроков на тему экологии, которые не оставляют равнодушными школьников. Так, например, Никита Сидоров, ученик школы № 1409 города Москвы создал проект «Солнце в рюкзаке». Он встроил солнечную панель в рюкзак с целью генерирования солнечной энергии для зарядки своих электронных переносных устройств. Таким образом, предприятия могут заинтересоваться таким нововведением и внедрить это в своё производство, если оно специализируется на подходящих предметах.

Можно выделить следующие перспективные направления рынка экологических инновационных товаров:

1. Энергосбережение.
2. Экономное использование сырья и материалов.
3. Рациональное использование водных ресурсов.

4. Применение безотходных и малоотходных технологий.

Все вышеперечисленные пункты были проиллюстрированы примерами экологических инноваций, внедренных или находящихся в процессе внедрения в деятельность предприятий. Поэтому инвестиции в технологии, которые помогут переработать вторичное сырье и создать новые продукты, инновации, которые смогут безопасно для окружающей среды переработать и утилизировать отходы и с их помощью будут минимизироваться последствия нерационального и некачественного использования природных ресурсов.

Тем не менее, кроме получения прибыли инновации в области экологии создают условия для [9]:

1. Снижения ущерба окружающей природной среде.
2. Уменьшения площади земли, на которой находятся свалки отходов.
3. Снижения уровня загрязнения окружающей среду за счёт переработки вторичного сырья.
4. Минимизация объёмов отходов от переработки вторичного сырья по сравнению с переработкой первичного сырья.
5. Уменьшения количества топлива, которое используется в котельных, на электростанциях, снижение объёмов загрязнений за счёт использования сэкономленных топливных ресурсов.

Также, важным аспектом является внешняя политика России. Государство придерживается принятой Концепции внешней политики Российской Федерации и тем самым поддерживает международное сотрудничество для того, чтобы улучшить экологическую безопасность с введением в эксплуатацию современных технологий, помогающих экономить ресурсы и энергию, что в интересах всего мирового сообщества. Дальнейшими приоритетами в области экологических инноваций являются продолжения деятельности по разработке стратегий к сохранению и улучшению окружающей природной среды для того, чтобы нынешние и будущие поколения могли функционировать и развиваться [8].

Учёные прогнозируют, что улучшение экологической безопасности как важного аспекта экономического развития станет новым этапом научно-технического прогресса. Таким образом,

это выгодно не только отдельным странам, регионам, но и компаниям. Компании, осуществляя научную деятельность и разрабатывая экологические инновации, могут проводить демонстрацию новейших разработок для иностранных покупателей. Если они заинтересованы в покупке данных технологий, то российские предприятия могут осуществлять продажу экологических инноваций, тем самым обеспечивая приток денежных средств в государственный бюджет. А также, российские компании могут принимать заказы на изготовление определенных технологий для улучшения экологии отдельных стран при наличии специального оборудования. И исполняя заказы, обеспечивать доходы в бюджет.

Список литературы:

1. https://cyberleninka.ru/article/n/ratsionalnoe-prirodopolzovanie -i-innovatsii-regionalnyy-aspekt
2. https://delta-eco.ru/drugoe/novejshie-tehnologii-ispolzovaniya-prirodnyh-resursov.html
3. https://mydocx.ru/7-60991.html
4. https://recyclemag.ru/article/kakie-praktiki-oblasti-ekologii-stali-liderami
5. https://corporate.baltika.ru/
6. https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-ekologicheskih-innovatsiy-na-promyshlennyh-predpriyatiyah-kak-perspektivnoe-napravlenie-razvitiya-rossiyskoy-ekonomiki
7. https://viafuture.ru/katalog-idej/ekologicheskie-innovatsii#klassifikatsiya-ekologicheskih-innovatsij-2-3-4
8. https://bstudy.net/648561/politika/ratsionalnoe_prirodopolzovanie_innovatsionnoy_ekologo_ekonomicheskoy_politike_deyatelnosti_hozyaystvuyu
9. https://cyberleninka.ru/article/n/klassifikatsiya-ekologicheskih-innovatsiy
10. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2018 № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»
11. http://www.vodokanal.spb.ru/

INNOVATION ACTIVITIES OF RUSSIAN ENTERPRISES IN THE SPHERE OF RATIONAL NATURAL USING

Litvinova A.Y., student of 4th year
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Resume: the relevance of this topic is that the problem of ecology is very important for Russia. Enterprises are successfully introducing environmental innovations into their activities, especially those related to recycling, for example, Adidas has created sneakers made of plastic.

Key words: enterprises, environmental management, environmental innovations, waste, processing, natural resources, economic development.

УДК 674.8:338.012
ББК 43.909

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БИОРЕСУРСОВ РАСТИТЕЛЬНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ

Сафонов А.О., д.т.н., профессор
Алимов А.А., курсант 2 курса
Хакимов М.М., курсант 2 курса
Электронный адрес: aosafonov@gmail.com
Военный учебно-научный центр военно-воздушных сил «Военно-воздушная академия имени профессора Н.Е. Жуковского и Ю.А. Гагарина»,
394064, г. Воронеж, ул. Старых Большевиков, 54 «А»

В статье приводятся результаты разработки алгоритма экономического анализа рационального использования ресурсов при производстве биотоплива. Он дает возможность проводить оценку получаемого эффекта при применении инновационных методов управления технологическим оборудованием. Это позволяет осуществлять разработку мер и их реальную реализацию, направленную на рациональное расходование биоресурсов растительного происхождения.

Ключевые слова: анализ, биотопливо, отходы, растительный, рациональный, ресурс, себестоимость, технология, экономический, энергия, эффект.

Экономический анализ эффективности использования биоресурсов растительного происхождения, равно, как и экологическая безопасность соответствующих сельскохозяйственной или лесохозяйственной деятельности могут быть достигнуты только при комплексном, системном учете всех составляющих указанного процесса. Решение задачи рациональности природопользования и сбережения природного потенциала страны в условиях постоянного роста и развития промышленной мощности видится

© Сафонов А.О., Алимов А.А., Хакимов М.М., 2020

в применении современных технологий, выполнении законодательных норм и экономической мотивации на государственном уровне организаций, занимающихся производственной и природоохранной деятельностью. Повышение производственной мощности оборудования необходимо согласовывать с развитием технологий рациональной переработки природных ресурсов. В настоящее время остро стоит вопрос поддержания баланса между биоресурсным потенциалом и непрекращающимся ростом потребностей в сырье и материалах будущих поколений. При этом наблюдается заметное изменение конъюнктуры сырьевых природных ресурсов с заменой их искусственными или синтетическими аналогами.

Величина объема в стране доли ресурсов природного происхождения является одной из наиболее значимых экономической и политической предпосылок дальнейшего развития национальной экономики. Безусловно, процентный состав природных ресурсов, их морфология, качественные показатели, степень освоения и пути хозяйственного использования оказывают значительное влияние на экономический потенциал любой страны в целом.

Повышение этого потенциала и рост разноцелевых потребностей общества обязательно предполагают экономический анализ и исследование путей использования отходов рассматриваемого вида деятельности, а также изучения особенностей географического распределения и оценки состояния природных ресурсов. Такая работа должна проводится на постоянной основе с учетом изменений как законодательного характера, так и рыночных условий. В общем понимании ресурсы природного происхождения имеют большое разнообразие, к ним относят ресурсы как растительного, так и животного происхождения [1].

В данной работе приведен один из алгоритмов определения экономической эффективности производства биотоплива из отходов древесины. Этот алгоритм имеет достаточно высокую степень универсальности для расчета экономической эффективности промышленного производства продукции из отходов, образующих в результате переработки биоресурсов.

Уменьшение себестоимости выпуска биотоплива возможно в результате повышения общей производительности продукции и снижения потребления электрической энергии. При этом в исследованиях был произведен учет отсева неспрессовавшейся фракции после ее уплотнения в специальном оборудовании [2, 3].

Себестоимость биотоплива можно определить, исходя из расходов на изготовление этой продукции за один час с учетом производительности пресса и доли отсева (не спрессовавшегося сырья) по следующей зависимости:

$$S_h = S_e + F_p + O_s + V_h \cdot S_s + R_e, \quad (1)$$

где S_e – затраты на производственную электрическую энергию, руб/ч;

F_p – фонд заработной платы работников, обслуживающих оборудование по производству биотоплива, руб/ч;

O_s – выплаты на социальное страхование в или налог на фонд оплаты труда производственного персонала, руб/ч;

V_h – объем производимого биотоплива, кг/ч;

S_s – затраты на приобретение и доставку сырья, руб/кг;

R_e – затраты на содержание и сервисное обслуживание применяемого оборудования, руб/ч.

Объем производимого биотоплива в течение одной смены V_s, т, определяется по формуле:

$$V_s = W \cdot k_e \cdot N_s, \qquad (2)$$

где W – производительность оборудования для изготовления биотоплива, т/ч;

k_e – коэффициент использования оборудования для изготовления биотоплива;

N_s – число рабочих часов в одну смену.

Объем выпускаемого заводом биотоплива в месяц V_m, т, рассчитывается по формуле:

$$V_m = V_{sm} \cdot N_{sm} \cdot D, \qquad (3)$$

где V_{sm} – объем выпускаемого заводом биотоплива в течение смены, т;

N_{sm} – число смен за сутки;

D – общее количество рабочих дней в течение месяца.

Объем производимого заводом биотоплива в течение года V_y, т, находился по следующей зависимости:

$$V_y = V_m \cdot 12, \qquad (4)$$

где V_m – количество выпускаемого заводом биотоплива в течение месяца, т.

Требуемое количество сырья для месячной работы предприятия V_{rm}, в плотных м^3, определяется по формуле:

$$V_{rm} = V_{rs} \cdot D \cdot N_{sm} \cdot V_{sm}, \qquad (5)$$

где V_{rs} – требуемое количество сырья для изготовления 1 тонны биотоплива м^3;

D – общее количество рабочих дней в течение месяца;

N_{sm} – число рабочих смен в сутки;

V_{sm} – объем выпускаемого заводом биотоплива в течение смены, т.

Общий расход электрической энергии на изготовление месячного объема биотоплива E_o, кВт/ч, возможно определить по формуле:

$$E_o = W_e \cdot N_{sm} \cdot D \cdot k_e \cdot H_{sm}, \qquad (6)$$

где W_e – номинальная потребляемая электрическая мощность основного и вспомогательного оборудования, кВт/ч;

N_{sm} – число рабочих смен в сутки;

D – общее количество рабочих дней в течение месяца;

k_e – коэффициент использования оборудования для изготовления биотоплива;

H_{sm} – число часов работы производственного оборудования в течение смены.

Суммарная стоимость электрической энергии E_s, руб./ мес., рассчитывается по формуле:

$$E_s = C \cdot E_o, \qquad (7)$$

где C – стоимость электрической энергии, кВт/ч, руб;

E_o – Общий расход электрической энергии на изготовление месячного объема биотоплива.

В этом случае фонд заработной платы задействованного в производстве биотоплива персонала технологического оборудования Fr, руб/мес можно определить по формуле:

$$F_r = P \cdot (N_{sm} \cdot D \cdot H_{sm} + O_t \cdot V_m), \qquad (8)$$

где P – численность рабочего персонала в смену, чел./ смена;

N_{sm} – число рабочих смен в сутки;

D – общее количество рабочих дней в течение месяца;

H_{sm} – число часов работы производственного оборудования в течение смены;

O_t – оплата труда персонала, задействованного при производстве биотоплива, руб/т;

V_m – количество выпускаемого заводом биотоплива в течение месяца, т.

При этом выплаты на социальное страхование в виде налога на фонд оплаты труда персонала O_{sm}, руб/мес, определяется по формуле:

$$O_{sm} = N_f \cdot F_z, \qquad (9)$$

где N_f – процент налоговых отчислений на фонд оплаты труда, %;

F_z – фонд заработной платы сотрудников, задействованных в производстве биотоплива, руб/мес.

Суммарные производственные расходы за один месяц S_m, руб, определяются следующей зависимостью:

$$S_m = S_{em} + F_{pm} + O_{sm} + V_{hm} \cdot S_s + R_{em}, \qquad (10)$$

где S_{em} – суммарная стоимость электрической энергии, руб/мес.;

F_{pm} – общий фонд заработной платы сотрудников, задействованных в производстве биотоплива, руб/мес.;

O_{sm} – ежемесячные отчисления в виде налога на фонд оплаты труда сотрудников, задействованных в производстве биотоплива, руб/мес.;

V_{hm} – требуемое количество сырья для производства биотоплива в месяц, м^3/мес.;

S_s – затраты, необходимые на приобретение и доставку сырья, руб/кг;

R_{em} – затраты на содержание и сервисное обслуживание применяемого оборудования, руб/мес.

Общая себестоимость произведенного биотоплива S_c, руб/т, будет определяться по формуле:

$$S_c = \frac{S_m}{V_m} \qquad (11)$$

где S_m – требуемые суммарные производственные расходы в месяц, руб;

V_m – общее количество производимого заводом биотоплива в месяц, т.

Постоянные расходы на производство биотоплива S_{const}, руб, определяются следующим образом:

$$S_{const} = S_g + S_v + F_n, \qquad (12)$$

где S_g – общепроизводственные расходы на производство биотоплива в месяц, руб/мес.;

S_v – внепроизводственные расходы на производство биотоплива в месяц, руб/мес.;

F_n – общий фонд непроизводственной заработной платы, руб.

Фонд непроизводственной заработной платы непроизводственного персонала F_n руб, определяется по формуле:

$$F_n = S_n + O_n, \qquad (13)$$

где S_n – общая ежемесячная заработная плата непроизводственного персонала, руб;

O_n – ежемесячные отчисления на фонд оплаты труда непроизводственного персонала в виде налога, руб.

Ежемесячные налоговые отчисления на фонд оплаты труда непроизводственного персонала O_n, руб, находятся по формуле:

$$O_n = S_n \cdot N_{FOT}, \qquad (14)$$

где S_n – общая ежемесячная заработная плата непроизводственного персонала, руб;

N_{FOT} – процент налоговых отчислений на фонд оплаты труда, %.

Таким образом, общие ежемесячные коммерческие расходы S_{com}, руб, можно определить по формуле:

$$S_{com} = S_u \cdot V_m + S_{np}, \qquad (15)$$

где S_u – затраты на упаковку одной тонны биотоплива, руб/т;

S_{np} – непредвиденные расходы при производстве биотоплива, руб/ мес.

Общие ежемесячные непроизводственные расходы S_{npr}, руб, определяются по зависимости:

$$S_{npr} = S_{const} + S_{com}, \qquad (16)$$

где S_{const} – постоянные расходы на производство биотоплива, руб;

S_{com} – общие ежемесячные коммерческие расходы, руб.

Общие расходы на производство биотоплива S_{sum}, руб, рассчитываются по формуле:

$$S_{sum} = S_m + S_{npr}, \qquad (17)$$

где S_m – общие ежемесячные производственные расходы, руб;

S_{npr} – общие ежемесячные непроизводственные расходы, руб.

В целом общая заводская себестоимость производства биотоплива S_o, руб/т, находится по формуле:

$$S_o = \frac{S_{sum}}{V_m}, \qquad (18)$$

где S_{sum} - общие ежемесячные расходы на производство биотоплива, руб;

V_m – общая производительность завода в месяц, т.

Экономический анализ по вышеуказанному алгоритму по формулам (1)…(18) целесообразно проводились в компьютерной программе, например, используя MS Office Excel.

В качестве примера была определена общая себестоимость производства биотоплива S_o на заводе ООО «Биопром» Она составила традиционно применяемой технологии 2162,5 руб/т. При этом по новой технологии при использовании в технологическом процессе инновационного метода управления оборудованием удалось по результатам экономического анализа произошло уменьшение себестоимости на 1 тонну биотоплива в 102,6 руб/т.

Такой эффект достигнут в результате уменьшения производственных расходов на электрическую и тепловую энергию, а также на ремонт и сервисное обслуживание технологического и транспортного оборудования. Зная величину снижения себестоимости производства биотоплива на одну тонну можно определить годовой экономический эффект, умножив этот результат на годо-

вую программу производства этой продукции. При годовой программе производства биотоплива 12000 тонн в результате экономического анализа годовой экономический эффект составил 1231200 руб.

Таким образом, разработанный алгоритм экономического анализа рационального использования природных ресурсов при производстве биотоплива дает возможность проводить оценку получаемого эффекта при применении инновационных методов управления технологическим оборудованием. Это позволяет осуществлять разработку мер и их реальную реализацию, направленную на рациональное расходование биоресурсов растительного происхождения.

Список литературы:

1. Chiarandini, M. Integrated planning of biomass inventory and energy production [Electronic resource] / M.Chiarandini, N.Kjeldsen, N.Nepomuceno / Investment evaluation Mathematical model Benders decomosition Results, 05 july 2012 y., 31 p. – Mode of access: http://www.xcelenergy.com/staticfiles/xe/Corporate/RDF-Biomassfeasibility-Report.pdf (data from 15 May 2012).

2. Сафонов, А.О. Особенности планирования эксперимента при исследованиях процесса прессования биотоплива [Текст] / А.О. Сафонов / Актуальные вопросы фундаментальных исследований и инновационные методы переработки возобновляемых ресурсов: мат. национального молодежного научного форума и школы, 01-05 октября 2018 г. – Воронеж: ФГБОУ ВО «Воронеж. гос. лесотехн. ун-т имени Г.Ф. Морозова», – 2018, С. 236–240.

3. Сафонов, А.О. Анализ математических зависимостей уплотнения биомассы [Текст] / А.О. Сафонов / Актуальные вопросы фундаментальных исследований и инновационные методы переработки возобновляемых ресурсов: мат. национального молодежного научного форума и школы, 01-05 октября 2018 г. – Воронеж: ФГБОУ ВО «Воронеж. гос. лесотехн. ун-т имени Г.Ф. Морозова», – 2018, С. 231–236.

ECONOMIC ANALYSIS OF RATIONAL USE OF PLANT BIORESOURCES

Safonov A.O., head of the department
Alimov A.A., 2nd year student
Khakimov M.M., 2nd year student

Federal State Official Military Educational Institution of Higher Education «Military Educational and Scientific Centre of the Air Force N.E. Zhukovsky and Y.A. Gagarin Air Force Academy» (Voronezh) the Ministry of Defence of the Russian Federation,
54 «A» st. Old Bolsheviks, Voronezh, 394064

The article presents the results of the development of an algorithm for the economic analysis of the rational use of resources in the production of biofuel. It makes it possible to assess the effect obtained when applying innovative methods of controlling technological equipment. This allows the development of measures and their real implementation, aimed at the rational use of biological resources of plant origin.

Keywords: analysis, biofuel, waste, vegetable, rational, resource, cost, technology, economic, energy, effect.

УДК 336.7
ББК 65.38

ПРОБЛЕМЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ И МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ

Саштов Д.Р., студент 4-го курса
Научный руководитель – к.э.н., доцент Д.В.Климов
Электронный адрес: sashtov@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

Многие страны по всему миру подчёркивают важность решения экологических проблем и демонстрируют эволюцию и устойчивое развитие экологического менеджмента и внедрения экологических инноваций. Однако российское государство не проявляет особого интереса к продвижению этих новшеств. Частично это связано с объективными сложностями во внедрении инноваций в России в принципе. Тем не менее, партнёрство государства и бизнеса как один вариант способно привести к выигрышу обоих сторон: защитников окружающей среды и поборников технологического прогресса.

Ключевые слова: экологические инновации, экологический менеджмент, государственно-частное партнёрство, ресурсосбережение

Выбор инновационного пути развития национальных экономик обычно обусловлен необходимостью построения высокоэффективной экономической системы, а также совершенствования экономического механизма обеспечения инновационного процесса. В России инновационное развитие экономики обусловлено большим количеством причин, наиболее значительными среди них являются следующие направления: укрепление эконо-

© Саштов Д.Р., 2020

мической безопасности; нивелирование технологического отставания; поддержание конкурентоспособности отечественной продукции; укрепление политических, социальных и экономических свобод.

Построение современной российской экономики основано на активном использовании новых технологий, модернизации производственных процессов, развитии экономики, построении инновационной экономики. На взгляд автора, инновационная экономика – это экономика, в которой преобладает технологический и инновационный капитал. Основная цель такой экономики – технологическое развитие. При этом основу национальной экономики должно составлять инновационно-ориентированное производство.

В своём исследовании ряд российских авторов пришли к следующим выводам [1]:

- Экономика, основанная на инновациях, имеет в своей основе особое состояние экономической системы. Данная система характеризуется не только преобладанием творческого труда, но и использованием неотъемлемой части инновационного процесса – интеллектуальных ресурсов общества.
- Степень развития политической системы и науки, возможность привлечения необходимых людских ресурсов, уровень производительности труда, состояние общества и его потребность в новшествах – все это необходимые условия возникновения инновационной экономики.
- Инновационная экономика располагает релевантными институтами и возможностями не только для формирования новых, но и развития имеющихся. С увеличением эффективности государственной поддержки, будет возрастать успех в процессе формирования и функционирования инновационной экономики.

В современной экономике России, хотя возможности для инноваций расширились, все еще существует ряд препятствий, которые существенно сдерживают инновационное развитие.

Советский Союз вложил значительные средства в исследования и разработки – в 1990 году около 5 % ВВП – и добился весьма значимых результатов в таких областях, как теоретическая физика и космические исследования, получив при этом семь

нобелевских премий. С тех лет расходы на исследования снизились до 1,1 % ВВП в 2015 году [3], что значительно ниже среднего показателя по двадцати восьми европейским странам, составляющего примерно 2 %, но при этом демонстрирует уровень, сопоставимый с показателями многих других государств с похожим уровнем развития экономики.

Возможно, большее беспокойство, чем сумма расходов, вызывают ограниченные результаты, достигнутые российскими исследованиями. В 2016 г. в России работало более 370 000 исследователей, что примерно соответствует показателям других крупных развитых стран; однако в нем меньше научных журналов и публикаций, чем в некоторых других странах (например, в Канаде и Нидерландах) с гораздо меньшим числом исследователей.

Проблема как в качестве, так и в количестве – среди исследователей из 40 стран, проанализированных в отчете ОЭСР, российские ученые реже всего цитируются своими зарубежными коллегами.

В своем выступлении в марте 2018 года Владимир Путин упоминает несколько крупных инвестиций в исследовательские объекты, включая новые коллайдеры для исследования частиц. Однако не все проблемы в исследовательском секторе страны можно решить за счет дополнительных затрат. Критики же обращают внимание на чрезмерный контроль и бюрократию, недостаточно эффективное управление научно-исследовательскими институтами, отсутствие конкуренции между исследователями, а также отсутствие возможности инвестирования в наиболее многообещающие проекты.

Россия имеет несколько важных инновационных отраслей – к примеру, IT, оборонная промышленность и космос. Однако, в общем экономика характеризуется низким уровнем инноваций. В 2016 году только 8,4 % российских компаний отметились в участии в технологических, организационных и маркетинговых инновациях – самый низкий уровень за несколько лет и значительно ниже, чем средние 49 % по Евросоюзу[2].

В своём отчёте ОЭСР отмечает, что одной из значимых причин низкого уровня инноваций в российской экономике являются низкие затраты на исследования и разработки в крупных компаниях. Так, в 2016 году Газпром и Роснефть потратили 0,095

и 0,02 % оборотных средств соответственно на эту сферу. К примеру, западные компаний той же отрасли Shell и ExxonMobil инвестировали 0,43 и 0,47 % соответственно. Вместо того чтобы разрабатывать и создавать собственные инновационные технологии, российские энергетические компании полагались на западных партнёров в предоставлении технологий, необходимых для разработки труднодоступных месторождений. После введения в 2014-м году санкций, благодаря которым такие технологии перестали поставлять в Россию, компании были вынуждены заморозить ряд многообещающих проектов.

Постоянная нехватка инновационных технологий частично объясняется ситуацией в секторе научных открытий, который с трудом генерирует идеи, которые могут быть воплощены в новых продуктах и процессах. В 2016 году российские изобретатели подали заявки лишь на 32000 патентов – весьма незначительный результат в масштабах экономики (рис.1).

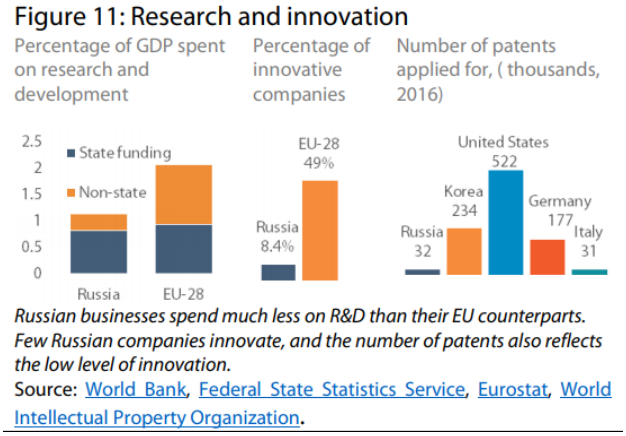


Рис. 1. Сравнение научной активности РФ по сравнению с ЕС

Лишь 28 % расходов страны на исследования и разработки в 2016 году по сравнению с 55 % в ЕС, что отражает низкую активность частного сектора и как следствие негативно сказывается на количестве патентов. Преобладание государственных расходов может объяснить недостаток коммерческого результата.

Инновации притормаживают также вследствие неэффективной защиты интеллектуальной собственности. Серьёзной проблемой растущего IT сектора является всеобъемлющее пиратство, в том числе видеоигр и программного обеспечения. Следствием пиратства является недополучение правообладателями и авторами своей прибыли.

Третьим важным фактором является описанное выше отсутствие конкурентного давления на российские рынки; российскому бизнесу не нужно опережать конкурентов, поэтому у него недостаточное количество стимулов для вложений в новшества. Например, ничтожные вложения в исследования и разработки не мешают процветанию крупных российских энергетических компаний.

Экологические инновации набирают популярность уже почти 50 лет – после первой конференции ООН в Стокгольме в 1972 г. Принятая на данной конференции Декларация об охране окружающей среды стимулировала решение вопросов, связанных с сохранением окружающей среды обитая, внедрением возобновляемых источников энергии и инновации в области экологии. Само понятие данных новшеств включает в себя рациональное использование природных ресурсов, технологические и социальные инновации в сфере охраны окружающей среды и формирование экологических ценностей у граждан при подходе к социально-экономическому развитию. К экологическим инновациям также относят ужесточение мер, направленных на предотвращение загрязнение экосистем. К таким мерам относятся штрафные санкции за нарушение компаниями экологических нормативов и нанесение тем самым ущерба окружающей среде.

Учёные из Нижегородского государственного технического университета им. Р.Е. Алексеева проанализировали статистическую отчётность по экологическим инновациям и отметили значительное замедление внедрения экологических инноваций предприятиями начиная с 2012 г. (рис. 2) [4].

Доктор экономических наук Ратнер С.В. и аспирант кафедры аналитической химии Алмастян Н.А. в совместном труде о перспективах развития экологического менеджмента в России выделили то, что главными препятствиями повсеместного внедрения систем эко-

логического менеджмента в обычную практику работы предприятий в России являются отсутствие методологического единства и общая противоречивость действующей нормативно-правовой базы и отсутствие единой системы менеджмента на подавляющем большинстве предприятий.

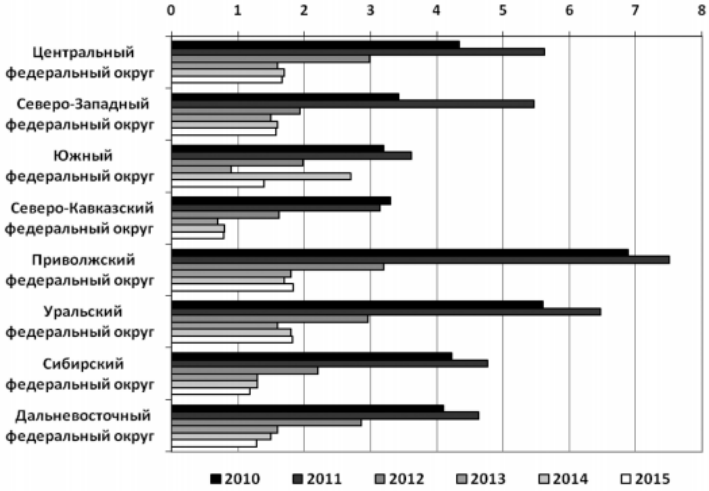


Рис. 2. Удельный вес компаний, осуществляющих экологические инновации в РФ

Кроме того, невысокий уровень менеджмента в принципе является тормозящим инновации критерием. К критериям, которые стимулировали бы внедрение данных систем в общую практику авторы выделили создание единого центра разработки и внедрения стандартов, менеджмента качества и систем сертификации, а также повышение уровня доверия организаций к стандарту ИСО 9001 путем его глубокой модернизации [5].

Международная экономика и политическая кооперация могли бы поддержать внедрение экологических инноваций и менеджмента, что вполне может стать двигателем экономической модернизации России. Последнее способно привести к ситуации без проигравших в отношении сохранения окружающей среды и технологического прогресса. Внедрение экологических инноваций может быть достигнуто путём государственно-частного сотрудничества, партнерства между государством и бизнесом, которое использовало

бы научно-исследовательский потенциал России и поощряло бы подготовку «зеленых» специалистов в университетах, что послужило бы стимулом к развитию инноваций и промышленности.

Рассматривая такой тип партнёрства в развитии экологического менеджмента и инноваций возможны следующие варианты действий. Во-первых, на государственном уровне разработать программу, направленную на создание федеральных и региональных органов и центров поддержки и развития экологического менеджмента и инноваций. В список подведомственных вопросов данных центров должны входить: модернизация и увеличение эффективности переработки различных видов как бытовых, так и промышленных отходов, повышение эффективности управления электроэнергией, повышение использования возобновляемых источников энергии, стимулирование развития экологического туризма, перевод городского транспорта и инфраструктуры городов на применение зелёных технологий. Во-вторых, стимулировать производителей выпускать продукцию и оказывать услуги, оказывающие минимальное вредное влияние на окружающую среду. Продукция при этом должна стремиться к более длительному жизненному циклу и поддаваться ремонту и переработке. Инструментами для стимулирования в данном случае должны являться создание благоприятных рыночных условий для возникновения таких товаров и услуг, в том числе организацию соответствующих госзакупок, и постепенный вывод товаров и услуг с худшими показателями производительности. В-третьих, обеспечить полную реализацию инновационного потенциала университетов не только посредством сотрудничества между бизнесом и государственными учреждениями, но и изменения требований школьных программ в строну дополнительного обучения школьников в области зелёных технологий и экологии. И в-четвёртых, стимулировать инвестиции в контракты, работающие на расширение возможностей «зелёной» энергетики путем создания фондов и консалтинговых центров, для повышения уровня осведомленности инвесторов в подобных бизнес - проектах.

Список литературы:

1. Kuznetsov, Nikolai I. 1; Ukolova, Nadezhda V. 2; Monakhov, Sergey V. 3; Shikhanova, Juliya A. 4 & Milovanov, Alexander N. Research of strategic directions of Russian economy's innovative development, Revista ESPACIOS. ISSN 0798 1015 Vol. 41 (Nº07) Year 2020.

2. Martin Russell Seven Economic challenges for Russia, Members' Research Service PE 625.138 – July 2018.

3. M. Schaffer and B. Kuznetsov, in Can Russia Compete? Desai R., Goldberg I. Eds., 2008.

4. Митаков С.Н., Митякова О.И., Митяков Е.С., Аленкова И.В. Инновационное развитие регионов России: экологические инновации. Инновационная экономика. С. 72–78.

5. Ратнер С.В., Алмастян Н.А. Экологический менеджмент в Российской Федерации: проблемы и перспективы развития. 17(254)–2014.

PROBLEMS AND OPPORTUNITIES FOR IMPLEMENTING ENVIRONMENTAL INNOVATION AND MANAGEMENT IN RUSSIA

Sashtov D.R., 4th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

Many countries around the world emphasize the importance of solving environmental problems and demonstrate the evolution and sustainable development of environmental management and the implementation of environmental innovation. However, the Russian state has shown little interest in promoting these innovations. This is partly due to the objective difficulties in introducing innovations in Russia in principle. Nevertheless, a partnership between the state and business as one option can lead to a win for both parties: environmentalists and advocates of technological progress.

Key words: environmental innovation, environmental management, public-private partnership, resource conservation

УДК 332.1
ББК 65.9(2Рос)-98

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Шмакова О.В., студент 6 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж. В. Эстерлейн
Электронный адрес: oslteenrkvaa@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье объектом изучения является Пермский край, на основе статистических данных производится оценка основных экономических показателей и разрабатываются механизмы, обеспечивающие экономическую безопасность Пермского края.

Ключевые слова: экономическая безопасность, Пермский край, регион, ВРП, инфляция, безработица, импорт, экспорт, бюджет, государственный долг, численность населения, статистика.

Основополагающими элементами безопасности государства являются его независимость и самостоятельность. Безопасность государства можно отнести к глобальной проблеменового века. На уровне субъекта Российской Федерации экономическая безопасность представляет собой совокупностью условий и факторов, которые характеризуют текущее состояние экономики, ее устойчивость и стабильность, степень независимости и интеграции с экономикой страны. На сегодняшний день не вызывает сомнения, что экономика является основополагающей сферой деятельности общества, а содержание понятия «экономическая безопасность» не ограничивается аспектами, которые затрагивают

© Шмакова О.В., 2020

экономические процессы, происходящие в регионе или в стране в целом.

Исследованиеэкономической безопасностьтолько на уровне государства не дает полной возможности полноценно и максимально точно проанализировать состояние, пути развития и совершенствования страны. Таким образом, необходимо анализировать не только состояние страны в целом, но и обязательно отдельно взятые субъекты, так как степень развития регионов значительно отличаются друг от друга и имеют разное влияние на состояние государства.

Современный этап экономического развития России и экономический кризис, порождают необходимость не только в анализе экономической эффективности функционирования региона как хозяйственного комплекса, но и в активизации деятельности, направленной на укрепление экономической безопасности региона и выравнивания социально-экономического развития территорий страны.

В состав Российской Федерации входят 85 субъектов, в рамках данного исследования анализируютсяэкономическая безопасность Пермского края.

Пермский край является субъектом Российской Федерации, входит в состав Приволжского федерального округа. Административный центр — город Пермь[2].

Отрасли промышленности Пермского края: добывающая и нефтеперерабатывающая, химическая, машиностроение, металлургия и лесная промышленность.

Основными конкурентными преимуществами Пермского края являются:

– большоеколичество природных ресурсов;

– энергоизбыточность региона;

– важное транзитное положение в транспортной сети России.

Проанализируем индикаторы экономической безопасности Пермского края по 7 показателям с методическими пояснениями. Данные для анализа взяты за период 2017-2019 гг.

В качестве показателей макроэкономического развития рассмотрим ВРП, годовой темп инфляции, а также уровень безработицы.

ВРП (Валовый региональный продукт).

Валовый региональный продукт – показатель, измеряющий валовую добавленную стоимость, исчисляемый путем исключения из суммарной валовой продукции объемов ее промежуточного потребления. Сумма валовых региональных продуктов по России не совпадает с ВВП, поскольку в нее не входит добавленная стоимость по нерыночным коллективным услугам (оборона, государственное управление и так далее), оказываемым государственными учреждениями обществу в целом.

Валовый региональный продукт в Пермском крае в 2018 году составил 1,32 трлн. руб., в 2017 году – 1,19 трлн. руб.

По абсолютному размеру валового регионального продукта (ВРП), как и по ВРП на душу населения, Пермский край занимает лидирующие позиции в ПФО (ВРП на душу населения в 2018 году составил 503 818,3, а в 2017 году 453 431,5 руб.) и входит в число 20 крупнейших регионов Российской Федерации [6].

Самые крупные доли в ВРП занимают обрабатывающие производства в 2018 году: в общей сложности они составляют 30,4 %, добыча полезных ископаемых - 22,4 %.

Точных данных по ВРП за 2019 года нет, т.к. подсчёт валового регионального продукта субъекта федерации занимает 28 месяцев.

Годовой темп инфляции.

Инфляция – долгосрочный процесс роста цен, иными словами снижение покупательской способности денег. ИПЦ (индекс потребительских цен) является параметром характеризующий инфляцию.

$$\text{ИПЦ} = \frac{\text{цена рыночной корзины в текущем году}}{\text{цена рыночной корзины в базисном году}}$$

В качестве базисного года обычно выбирается предыдущий год (по данным Росстата). В этом случае индекс потребительских ценрассматривается как годовой уровень инфляции. Предельно допустимое значение индикатора равно 6 %.

С начала 2018 года среднегодовая инфляция в Пермском крае снижается. Накопленный уровень инфляции с начала года составил 2,1 %.

Рассматривая инфляцию Пермского края, стоит отметить, что инфляция является одним из факторов, который влияет на ценообразование, помимо этого влияние имеется и на другие моменты, которые могут спровоцировать нестабильность экономической ситуации региона.

Уровень инфляции влияет на выделения субсидий различных отраслей. Исходя из экономических гарантий, образовываются региональные и муниципальные бюджеты.

Уровень безработицы по методологии МОТ.

Ситуация на рынке труда традиционно считается одним из главных индикаторов здоровья экономики. Стабильная или растущая занятость — признак роста производства и потребления.

$$\text{Уровень безработицы} = \frac{\text{численность безработных}}{\text{числен. эконом. активного населения}} * 100\ \%$$

Предельно допустимое значение индикатора должно соответствовать не более 4 %.

В Пермском крае численность безработных рассчитывается по методологии МОТ. Таким образом, численность безработных в Пермском крае сократилась на 4,7 тыс. человек или на 6,9 % (в 2018 году составила 67,8 тыс. человек, а в 2019 году показатель равен 63,1 тыс. человек).

Среди показателей промышленной безопасности рассмотрим степень износа основных фондов в промышленности и долю импортных товаров в промышленности региона.

Степень износа основных фондов в промышленности

Износ основных фондов (ОФ) – это неполная или полная утрата основными фондами потребительских свойств и стоимости в процессе эксплуатации оборудования, под воздействием сил природы и вследствие технического прогресса.

$$\text{Степень износа ОФ} = \frac{\begin{array}{c}\text{накопленный к определенной дате}\\ \text{износ имеющихся основных фондов}\\ \text{(разницы их полной учетной и}\\ \text{остаточной балансовой стоимости)}\end{array}}{\begin{array}{c}\text{полная учетная стоимость этих}\\ \text{основных фондов на ту же дату}\end{array}} * 100\ \%$$

При высоком износе оборудования следует ожидать снижение экономической эффективности.

Предельно допустимое значение индикатора соответствует 40 %.

В Пермском крае наблюдается отрицательная динамика данного показателя, так на 2018 год степень износа составила 63,5 %, в прошлом году она была равна 65,3 %, что свидетельствует об отрицательной динамике. Коэффициент обновления основных фондов Пермского края варьируется в пределах 6-7 % в год. Коэффициент выбытия основных фондов варьируется в пределах 0,5-0,6 %.

Согласно приведенным цифрам, требуется уже глубокая технологическая модернизация производственного оборудования. Степень износа основных фондов промышленности Пермского края находится в значительной зоне риска.

Доля импортных товаров в промышленном потенциале региона.

Индикатор показываетвозможностьимпортозамещения промышленности региона, которая рассчитывается для четырех основных промышленных групп:

– древесина и целлюлозно-бумажные изделия;

– продукция химической промышленности;

– металлы и изделия из них;

– машины и оборудование.

Пороговое значение принято на уровне 20 %.

Экспорт товаров в Пермском крае за 2018 год равен 5 387,4 млн.долл., в 2017 году – 4 983,6 млн. долл.

Импорт товаров в Пермском крае на 2018 год – 793,0 млн. долл., в 2017 году – 678,4 млн.долл[6].

В импорте товаров Пермского края в 2018г. ведущее место занимали машиностроительная продукция – 57,8 % от общего объема импорта, продукция химической промышленности, каучук – 20,7 %, металлы и изделия из них – 6,4 %, минеральные продукты – 5,3 %.

Доля импортных товаров в промышленном потенциале Пермского края находится в зоне стабильности.

Торговыми партнерами Пермского края в отчетном периоде 2019 года были 149 стран. Основными торговыми партнерами были страны дальнего зарубежья. Их доля в товарообороте составила 88 %, в том числе в экспорте – 89,2 %, в импорте – 81,4 %.

В качестве показателей бюджетно-финансовой безопасности региона рассмотрим, сальдо консолидированного бюджета, государственный долг.

Сальдо консолидированного бюджета.

Консолидированный бюджет субъекта РФ – это бюджет субъекта РФ и свод бюджетов муниципальных образований, которые входят в состав субъекта РФ, но без учета межбюджетных трансфертов между этими бюджетами.

По данным Министерства финансов Пермского краядоходная часть в 2019 году составила 183 945,2 млн. руб., а расходная часть составила174 502,4млн. рублей. В сравнении с предыдущим годом, доходная часть увеличились на 26 694,7 млн. руб., а расходная часть увеличились на 21 131,5 млн. рублей, или на 12,1 %. Дефицита консолидированного бюджета не обнаружено [5].

Основную долю в структуре расходов бюджета занимают расходы:

– Образование.

– Социальная политика.

– Национальная экономика.

Расходы бюджета за последние два года (2018, 2019) не превышают доходы.

Индикатор «Отношение государственного долга к собственным доходам» имеет предельно допустимое значение не более 20 %.

Все совокупные доходы не покрывают расходы Пермского края, и выполнение бюджетных обязательств осуществляется при помощи кредитов коммерческих банков и из кредитов федерального бюджета, а так же государственными гарантиями Пермского края.

На 01.01.2019 государственный долг Пермского края составил 18 022,74 млн. рублей (рис. 1).

Прирост численности населения

Прирост численности населения включает в себяестественный и миграционный прирост.

В качестве обеспечения кадровой безопасности выступает индикатор «Прирост численности населения» его предельно допустимое значение не менее 1,35 % в год (удвоение населения за 50 лет).

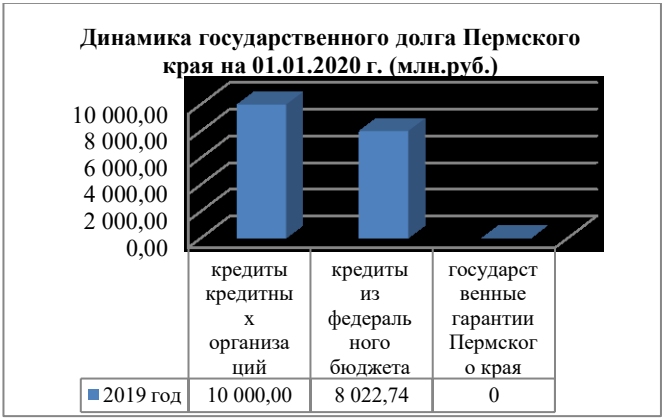


Рис. 1. Динамика государственного долга Пермского края за 2019 г, млн. рублей.

Проанализируем численность Пермского края.

В 2019 году в Пермском крае зафиксировано резкое снижение рождаемости и увеличение смертности.

Стабильное снижение показателя естественного прироста позволяет негативно оценивать перспективу демографической ситуации края. Для улучшения ситуация на законодательном уровне уже принимаются меры, направленные на улучшение демографической ситуации в крае, такие как, единовременное пособие при рождении первого ребенка в возрасте до 24 лет и др.

Проанализировав составляющие экономической безопасности, можно выявить следующие проблемы системы экономической безопасности Пермского края:

1. В макроэкономическом развитии угрозу представляет показатель уровня безработицы, на сегодняшний день состояние рынка труда неудовлетворительное.

2. В промышленном развитии: высокий уровень износа и морально устаревшие основные фонды.

3. В продовольственном развитии:недостаточно высокая продовольственная самообеспеченность в условиях растущих цен на рынках продуктов питания.

4. В сфере бюджета в Пермском крае недостаточная устойчивость бюджета края, ввиду зависимости от внешних факторов.

5. Кадровая безопасность под угрозой ввиду сокращения численности населения Пермского края, наблюдается явный демографический спад.

Предложения по совершенствованию механизмов обеспечения экономической безопасности Пермского края:

I. Нормативно-правовые новшества

— введение закона «Об экономической безопасности субъектов Российской Федерации»;

— дефиниция «экономическая безопасность региона» для закрепления в вышеуказанном законе;

— принятие нормативно-правовых актов, где были бы установлены порядки ежегодной оценки эффективности предоставляемых налоговых ставок и налоговых льгот, что поспособствует улучшению, рационализации;

— принятие законопроекта, регламентирующего установление процентов собственной производимой товарной продукции: мяса, зерна, молока и др.

— разработка Концепции демографической политики региона;

— законодательным путем повышать заработную плату наемным работникам, регулярная индексация заработной платы;

— разработка отраслевых коэффициентов и внести их в формулу расчета платы за загрязнение атмосферного воздуха, вод и т.п.

— департамента в области экономической безопасности региона;

— увеличение количества показателей для оценки эффективности деятельности органов государственной власти субъектов РФ;

— усилить ответственность за достижение требуемых показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления;

II. Новшества в механизме обеспечения экономической безопасности Пермского края

— регулярный мониторинг индикаторов экономической безопасности социально-экономического развития Пермского края;

— в совершенствовании экономики инвестирование в инновации установить приоритетным направлением;

— формирование института инвестиционного консалтинга;

— направленность инвестиции на обновление основных производственных фондов края;

— усиление контроля наддеятельностью предприятий направленного на экологическую безопасность региона;

— создание инновационных центров;

— проведение научного анализа и обоснование исследований потребительской корзины с учетом количественного и качественного состава;

— разработать концепцию миграционной политики;

— рекомендации по обеспечению экономической безопасности для государственных структур края;

— развитие сферы услуг отдыха и туризма.

Все эти новшества рекомендуется отразить в нормативно-правовых актах, в том числе в Стратегии экономической безопасности Пермского края, и впоследствии активно применять на практике, что улучшит показатели экономической безопасности Пермского края.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (в ред. от 05.10.2015) «О безопасности» // Российская газета, № 295, 29.12.2010.

2. Федеральный конституционный закон от 25.03.2004 № 1-ФКЗ (в ред. от 12.04.2006) «Об образовании в составе Российской Федерации нового субъекта Российской Федерации в результате объединения Пермской области и Коми-Пермяцкого автономного округа»// «Российская газета», № 62, 26.03.2004.

3. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 20 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»// Собрание законодательства РФ, 15.05.2017, № 20, ст. 2902.

4. Официальный сайт департамента финансов администрации города Перми. URL: http://depfin.gorodperm.ru/ .

5. Официальный сайт Министерства финансов Пермского края. Режим доступа: https://mfin.permkrai.ru/.

6. Официальный сайт Пермьстат. Режим доступа: https://permstat.gks.ru/.

7. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики ЕМИСС: официальные статистические показатели. URL: https://fedstat.ru.

ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE PERM REGION

Shmakova O.V., 6th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

In this article, the object of study is the Perm region. based on statistical data, the main economic indicators are evaluated and mechanisms are developed to ensure the economic security of the Perm region.

Keywords: economic security, Perm Krai, region, VGP, inflation, unemployment, import, export, budget, public debt, population, statistics.

УДК 336.7
ББК 65.053

ФИНАНСОВО – ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ КАК МЕХАНИЗМ ИЗБЕГАНИЯ ПАДЕНИЯ КОМПАНИИ

Шмакова О.В., студент 6 курса
Научный руководитель – к.ю.н., доцент Ж.В. Эстерлейн
Электронный адрес: oslteenrkvaa@mail.ru
Пермский государственный национальный исследовательский университет,
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15

В данной статье объектом изучения является АО «Пермалко». Проводится анализ финансово-экономической деятельности, и разрабатываются мероприятия, направленные на улучшение финансового состояния завода.

Ключевые слова: анализ, финансово-экономическое состояние, рентабельность, ликвидность, платежеспособность, бухгалтерский баланс, мероприятия, актив, пассив.

В современных условиях каждое предприятие нуждается в объективной оценке своего финансового состояния. Детальный анализ финансово – экономического состояния компании является основой коммерческого успеха. Анализ деятельность компании, позволяет оценить текущее состояние организации, обнаружить и учесть в ее работе риски, с помощью которых можно составить перспективный прогноз на будущее. Таким образом, главными целями анализа являются: повышение экономической эффективности, укрепление финансового составляющего и организация результативного управления.

Стабильное финансовое состояние предприятияявляется гарантией успешности организации, в том числе фактором надежность в сотрудничестве для партнеров. Следует упомянуть, что оно также обеспечивает его конкурентоспособность на

© Шмакова О.В., 2020

рынке, и позволяет себя зарекомендовать как стабильное и надежное предприятие.

Чтобы избежать так называемого «падения» компании необходимо проанализировать деятельность на основе бухгалтерских документов. Основными источниками данных для финансово – экономического анализа служат: бухгалтерский баланс (форма №1), где отражены активы и пассивы предприятия, и отчет о финансовых результатах (форма №2), где отражены общие финансовые поступления, издержки, прибыль и убыток.

В рамках данного исследования анализируются результаты деятельности компании, которая является ведущим производителем крепких алкогольных напитков города Перми и Пермского края – АО «Пермалко».

Акционерное Общество «Пермалко» входит в двадцатку крупнейших производителей водки и ликероводочных изделий в Российской Федерации. Предприятие начало свою деятельность с 1895 года и вот уже более 100 лет радует потребителей самым высоким качеством выпускаемых крепких напитков.

Основным видом деятельности, согласно кодам ОКВЭД является код 11.01.1 Производство дистиллированных питьевых алкогольных напитков: водки, виски, бренди, джина, ликеров и т.п. [7].

В соответствии с формой 1 «Бухгалтерский баланс» и форма 2 «Отчет о финансовых результатах» проведен анализ деятельности АО «Пермалко» за период 2018 – 2019 гг. (таблица 1).

При оценке показателей необходимо обратить внимание на показатели финансово-хозяйственной деятельности завода АО «Пермалко» – это структуре бухгалтерского баланса Компании.

Собственный капитал завода АО «Пермалко» на 31.12.2019 равен 597 020 тыс. руб., это 37 % от всего капитала завода АО «Пермалко». Следует отметить, что для отрасли «Производство алкогольных напитков» минимальное значение величины собственного капитала равняется 50-60 %. Отсюда следует, что АО «Пермалко» необходимо увеличение чистой прибыли.

Таблица 1

Показатели финансово – экономического состояния АО «Пермалко» за период 2018 – 2019 гг.

Показатель АО «Пермалко»	Значение показателя (тыс. руб.)		
	31.12.2018	31.12.2019	
Собственный капитал	594 956	597 020	
Уставный капитал	82 297	82 297	
1. Выручка	1 383 873	1 647 477	
2. Расходы по обычным видам деятельности	1 263 110	1 455 570	
3. Прибыль (убыток) от продаж	120 763	191 907	
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	-38 178	-79 576	
5. Чистая прибыль (убыток)	58 054	74 616	
6. Себестоимость продаж	954 585	1 120 841	
Показатели рентабельности	Значения показателя (в %,)		
	31.12.2018	31.12.2019	
1. Рентабельность продаж	8,7	11,6	
2. Рентабельность продаж по EBIT	6	6,8	
Показатель ликвидности	Значение показателя (в %)		Норм. значение
	31.12.2018	31.12.2019	
1. Коэффициент текущей (общей) ликвидности	1,48	1,43	1,8 и более
2. Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности	1,19	1,15	0,8 и более
3.Коэффициент абсолютной ликвидности	<0,01	0,08	0,15 и более
Показатели финансовой устойчивости	Значение показателя (в %)		Норм. значение
	31.12.2018	31.12.2019	
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,32	0,3	0,1 и более
Коэффициент мобильности имущества	0,88	0,9	-
Коэффициент мобильности оборотных средств	<0,01	0,06	-
Коэффициент обеспеченности запасов	1,63	1,54	0,5 и более

Увеличения собственного капитала АО «Пермалко» возможно с помощью следующих операций:

1. Изменение первоначальной стоимости основных средств, а именно их пересмотр в сторону увеличения. В соответствии с Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 г. № 26н коммерческие организации могут, производит переоценку ОС не чащу 1 раза в год.

2. Произвести увеличение уставного капитала в соответствии с требованиями Федеральный закон от 26.12.1995 № 208 (в ред. от 31.07.2020).

3. Произвести вклад учредителей, в имущество, минуя изменения уставного капитала завода.

Прибыль от продаж в 2019 г. АО «Пермалко» составила 191 907 тыс. руб. Убыточная деятельность завода АО «Пермалко» недопустима. Тем более у АО «Пермалко», т.к. наблюдается недостаточная финансовая устойчивость по величине собственного капитала.

Для введения деятельность чистая прибыль АО «Пермалко» за год должна составлять не менее 115 091 тыс. руб. Данная сумма исходит от соотношения рентабельности собственного капитала к доходности альтернативных вариантов вложения средств завода. Доля собственного капитала АО «Пермалко» в общем капитале должна иметь оптимальный процент 45 %.

Проанализировав ликвидность АО «Пермалко» можно сделать вывод, что текущая ликвидность завода ниже нормы (1,8), так вконце 2019 г. она составила 1,43. Данный коэффициент показывает возможность завода погашать свои текущие (краткосрочные) обязательства за счет оборотных активов. Вследствие чего повышается вероятность потери платежеспособности завода.

Рассмотрим пути повышения текущей ликвидности завода АО «Пермалко»:

1. Снижение величины краткосрочных обязательств АО «Пермалко», не менее чем на 202 529 тыс. руб. Снизить краткосрочные обязательства завода АО «Пермалко» можно переведя их часть в долгосрочные обязательства.

2. Повысить платежеспособность завода АО «Пермалко» рекомендуется через увеличение оборачиваемости активов.

Во многом оборачиваемость активов имеет зависимость от производственного цикла завода. Сокращение длительности производственного цикла позволит менее ликвидным активам быстрее оборачиваться в высоколиквидные активы. Это позволит заводу АО «Пермалко» рассчитываться в полном объеме и в заданный срок по своим обязательствам.

Оборачиваемость дебиторской задолженности АО «Пермалко» за 2019 год составила 233 дня. Рекомендуется ужесточить платежную дисциплину своих покупателей, а именно пересмотреть сроки взыскания дебиторской задолженности.

Рассмотрим структуру капитала АО «Пермалко» на диаграмме (рис. 1).

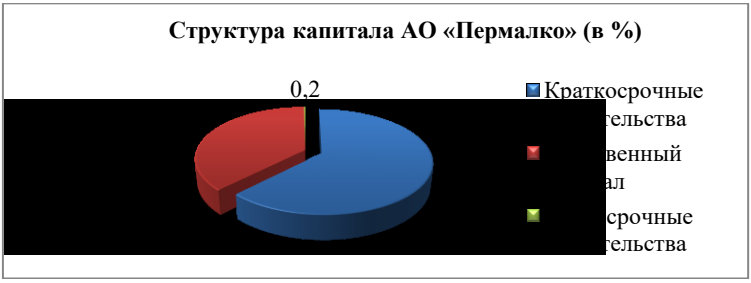


Рис. 1. Структура капитала АО «Пермалко» на 31 декабря 2019 г.

Из представленной диаграммы видно, что большая доля приходится на краткосрочные обязательства – 62,4 %. Доля собственного капитала равна 37,3 %.

С помощью показателей быстрой и абсолютной ликвидности возможно спрогнозировать и предотвратить угрозы, связанные с неплатёжеспособностью завода, в краткосрочный период (таблица 2) [6].

Наличие достаточного остатка денежных средств у завода АО «Пермалко» является важным и необходимым условием для нормального ведения текущих расчетов с клиентами, персоналом, государством.

Таблица 2

Показатели ликвидности АО «Пермалко» на 31.12.2019 г.

Коэффициент ликвидности	на 31.12.2019	Нормативное значение
Быстрая ликвидность	1,15	0,8
Абсолютная ликвидность	0,08	0,15

Проанализирую ликвидность АО «Пермалко» показатель быстрой ликвидности соответствует нормативному значению, что не скажешь о показатели абсолютной ликвидности. Заводу необходимо предпринять меры по увеличению данного показателя с помощью:

1. Пересмотра источников финансирования, ориентируясь больше на долгосрочные заимствованиям, тем самым будет увеличен срок погашения кредиторской задолженности. Снижена долговая нагрузка в краткосрочном периоде.

2. Переводаменее ликвидных активов в более ликвидные, так, например, АО «Пермалко» может уменьшить период отсрочки платежей для контрагентов, реализовать излишние запасы или постепенно сократить их уровень.

В результате анализа выделим основные положительные показатели деятельности АО «Пермалко»:

— чистые активы АО «Пермалко» превышают уставный капитал предприятия, наблюдается увеличение чистых активов Компании;

— коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами является абсолютной норме, равен значению 0,3;

— коэффициент быстрой ликвидности соответствует нормативному значению;

— АО «Пермалко» имеет положительную динамику рентабельности продаж: + 2,9 % от рентабельности 8,7 % за 2018 год;

— финансовая устойчивость АО «Пермалко» обеспечивается за счет величины излишка собственных оборотных средств;

— за 2019 год АО «Пермалко» получена прибыль от продаж равная 191 907 тыс. руб., что отражает положительную динамику по сравнению с 2018 года (+ 71 144 тыс. руб.);

— увеличение прибыли АО «Пермалко» до процентов к уплате и налогообложения на рубль выручки АО «Пермалко» +0,8 коп. к 06 коп. с рубля выручки за 2018 год.

С негативной стороны финансовое положение завода АО «Пермалко» характеризуют следующие показатели:

1. коэффициент автономии предприятия имеет неудовлетворительное значение, равное 0,37;

2. коэффициент текущей ликвидности АО «Пермалко» ниже нормального значения, коэффициент абсолютной ликвидности ниже нормального значения;

3. в АО «Пермалко» отстает росте собственного капитала относительно общего изменения активов Компании;

4. показатели финансового положения и результатов финансово-хозяйственной деятельности АО «Пермалко» имеют критическое значение;

5. коэффициент покрытия инвестиций АО «Пермалко» ниже нормы: доля собственного капитала и долгосрочных обязательств в общей сумме капитала АО «Пермалко» составляет 38 %. (нормальное значение для данной отрасли: 80 % и более);

Показатели, имеющий значение на нижней границе норматива Компании, один - соотношение активов АО «Пермалко» по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения.

По итогам проведенногофинансово-экономического анализа АО «Пермалко» для улучшения показателей можно порекомендовать предпринять меры по улучшению, следующего характера:

— для обеспечения финансовой независимости необходимо увеличить собственный капитал до 45 %;

— для поднятия обеспеченности краткосрочных обязательств текущими активами необходимо уменьшить краткосрочную кредиторскую задолженность (минимум на 202 529 тыс. руб., так как доля краткосрочных обязательств должны быть оптимальной и равна +/- 50 %);

— произвести пересмотр остатков денежных средств и увеличить их как минимум на 34 858 тыс. руб.

— для рентабельности АО «Пермалко» необходимо увеличение чистой прибыли до 115 091 тыс. руб. в год.

Также необходим пересмотр политики по взысканию дебиторской задолженности, рекомендуется уменьшить дебиторскую задолженность, изменить сроки ее погашения.

Своевременный и точный финансово – экономический анализ поможет АО «Пермалко» избежать нежелательные падения, а также спрогнозировать результаты деятельность на будущее и подстроиться под экономическое нестабильное время.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 22.11.1995 № 171-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.03.2020) // «Российская газета», № 9, 19.01.1999.

2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 01.04.2020) // «Российская газета», №148-149, 06.08.1998.

3. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред. от 24.04.2020) // «Собрание законодательства РФ», 07.08.2000, № 32, ст. 3340.

4. Распоряжение ФУДН при Госкомимуществе РФ от 12.09.1994 № 56-р (с изм. от 14.11.1994) «О некоторых вопросах обеспечения единого методического подхода при проведении анализа финансового состояния предприятий, имеющих неудовлетворительную структуру баланса и признанных неплатежеспособными» // «Экономика и жизнь», №45, 1994.

5. Ковалев, В.В. Как читать баланс: учеб. для экон. вузов. / В.В. Ковалев, В.В. Патров. – М.: Финансы и статистика, 2014. – С. 645 с.

6. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник. 2-е изд., доп. М.: ИНФРА-М, 2017. – 374 с.

7. Официальный сайт АО «Пермалко». Режим доступа: http://permalko.ru/.

FINANCIAL AND ECONOMIC ANALYSIS AS A MECHANISM TO AVOID THE COMPANY'S DOWNFALL

Shmakova O.V., 6th year student
Perm State University,
15, Bukireva St., Perm, 614990

In this article, the object of the study is JSC "Permalko". The analysis of financial and economic activities is carried out, and measures are developed to improve the financial condition of the plant.

Keywords: analysis, financial and economic condition, profitability, liquidity, solvency, balance sheet, activities, asset, liability.

Научное издание

Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования

Материалы IX Международной
научно-практической конференции

(05 ноября 2020 г.)

Часть 2

Издается в авторской редакции
Техническая подготовка материалов: *Е. В. Черных*

Объем данных 6,40 Мб
Подписано в печать 24.12.2020

Размещено в открытом доступе
на сайте www.psu.ru
в разделе НАУКА / Электронные публикации
и в электронной мультимедийной библиотеке ELiS

Издательский центр
Пермского государственного
национального исследовательского университета.
614990, г. Пермь, ул. Букирева, 15